

上海南洋万邦软件技术有限公司

我们的使命

——
让用户的信息系统更有价值

立志成为“国内领先的新一代信息技术服务提供商”，以企业及政府为中心，让数据增值，为城市赋能，助力用户数字化转型。



 **南洋万邦**

成立于1992年，现隶属上海市属国有大型企业集团——上海仪电集团

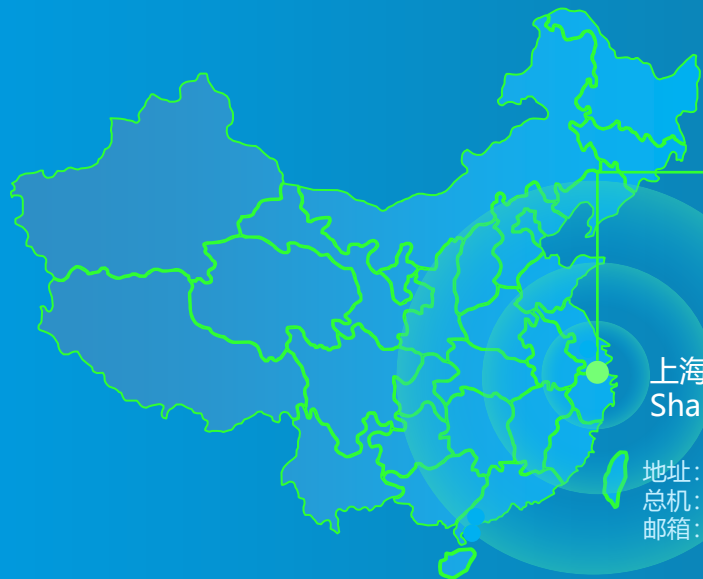
云赛智联（股票代码600602/900901）全资子公司

上海软件和信息服务业百强、科技小巨人、高新技术企业

业务定位：以云计算、大数据为基础的新一代信息技术服务提供商

上海南洋万邦软件技术有限公司
Shanghai Nanyang Wanbang Software Technology Co., Ltd

公司概况



上海 (总部)
Shanghai

地址: 上海市宜州路180号华鑫天地B6栋2-5楼
总机: 021-52199000
邮箱: nywbmarketing@nysoftland.com.cn

2024年南洋万邦销售收入18亿元



8家 子公司

分别设在上海、苏州、广州、香港特别行政区



650名 员工

其中技术人员500+人



2.6万 政企客户

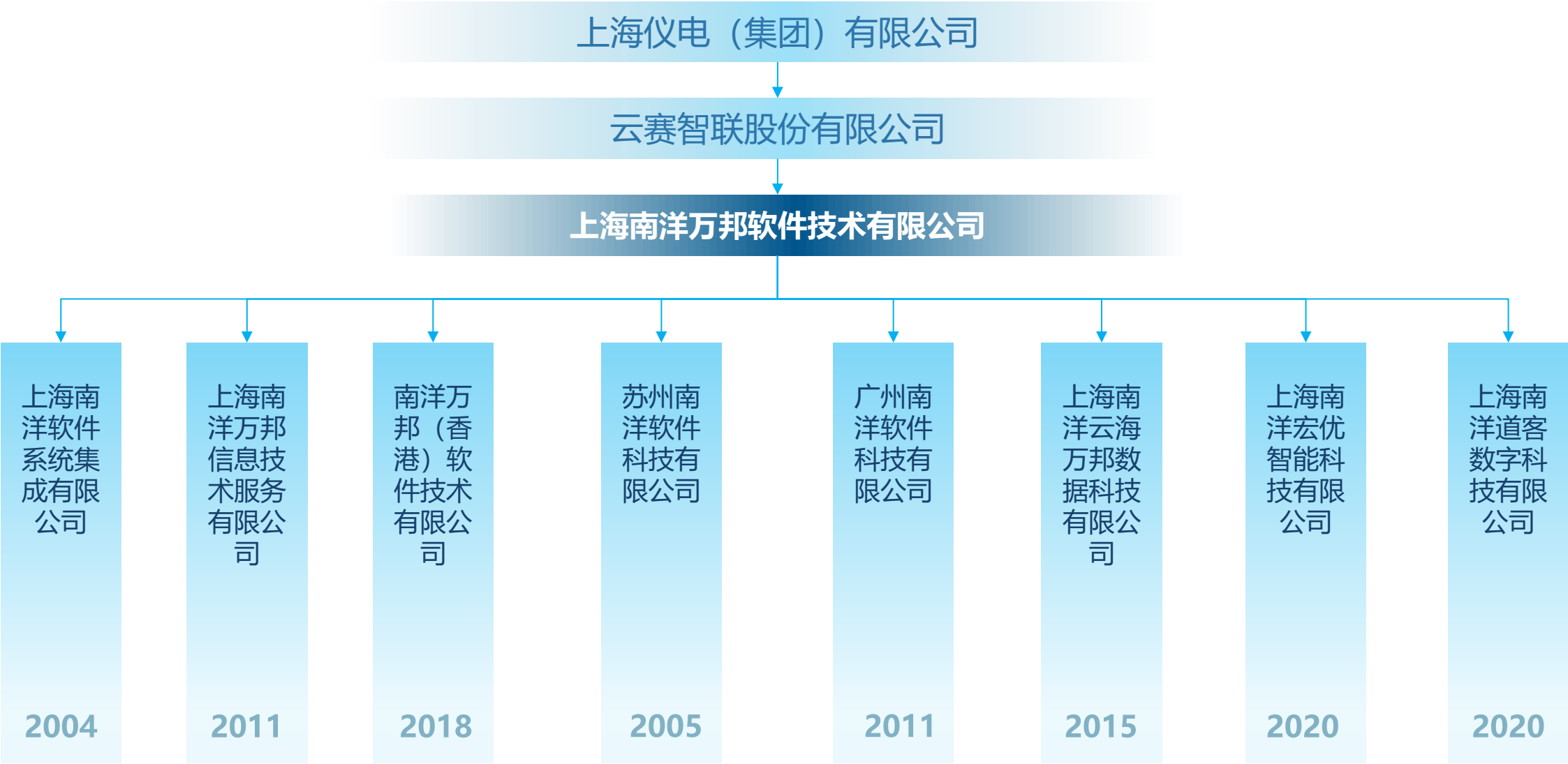
分布全国30个省市自治区



100+ 国际国内IT知名厂商合作伙伴

中国软件诚信示范企业
2022-2023大数据产业领军企业
2023年度上海市大数据中心数据治理优秀服务商

南洋万邦公司架构



南洋万邦发展历程

32年

高速发展，智动未来！

政企数据建运一体化总集成商和总运营商

——至今

1992年

由三名上海交通大学毕业的大学生联合创立：上海南洋微电子有限公司



1993年

成为微软公司在中国第一批授权代理商



1996年

成为SYMANTEC、VERITAS、AUTODESK等国际著名软件厂家的核心代理商



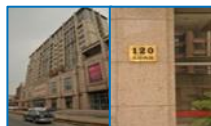
2003年

成立南洋苏州子公司



2007年

公司更名“上海南洋万邦软件技术有限公司”



2013年

加入仪电集团

INESA 雲賽
上海仪电

2015年

成为上海仪电集团旗下“云赛智联股份有限公司”全资子公司

INESA
云赛智联

2020年

合资成立南洋宏优、南洋道客两个子公司
共计拥有3个全资子公司，5个控股子公司



IT咨询规划

信息系统设计实施

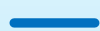
技术支持

IT运维外包

IT培训认证

南洋万邦整体业务布局 | “云·数·智·安”

信息安全



安全规划咨询

安全集成

业务安全

数据安全

等级保护

大数据全生命

周期安全



人工智能+AIoT

行业人工智能创新应用

智慧政务



大数据

数据治理服务

大数据创新应用

大数据基础架构

大数据资源平台



云计算 MSP

评估、规划、实施、运维

标准、安全、合规、运营

公有云

私有云

政务云

行业云

算力云



通用软件



专业软件



服务器



存储



网络



数据中心

南洋万邦与微软

微软中国重要合作伙伴

4次获得微软全球Country Partner of the Year

南洋万邦依托于母公司上海仪电和云赛智联定位智慧城市建设领军者及自身30年的雄厚IT技术实力，紧随云计算、大数据、智能物联等领域的快速发展。

南洋万邦打造了南洋云管平台一站式“云托管”综合解决方案和技术服务

全面支持微软Azure/M365/D365/Power Platform。

AE MSP

Gold

Microsoft Partner

Azure Expert MSP



Gold Datacenter

Security Service Partner

Azure Migration Partner

Azure IOT Solution Aggregator

Fast Track Partner

D365 CSA Partner

Gold Collaboration and Content

Gold Data Platform

Gold Dev

Gold Data Analy



南洋万邦团队基于微软BizApp的实施能力

Microsoft Dynamics 365



南洋万邦团队基于微软BizApp的实施能力

Microsoft Power Platform



Power Apps
应用开发

跨平台移动端App



Power Automate
流程自动化

审批、RPA、系统集成



Power BI
业务分析

数字仪表舱



Power Virtual Agents
智能坐席

客户支持、知识查询



Data Connectors
应用整合

数据及服务接口封装



AI Builder
AI赋能

图像识别、表单处理、数据预测



Dataverse
业务模型

业务解决方案



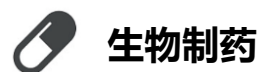
管理工具

访问控制、安全及治理

南洋万邦实施的微软BizApp行业客户



医疗器械



生物制药



制造



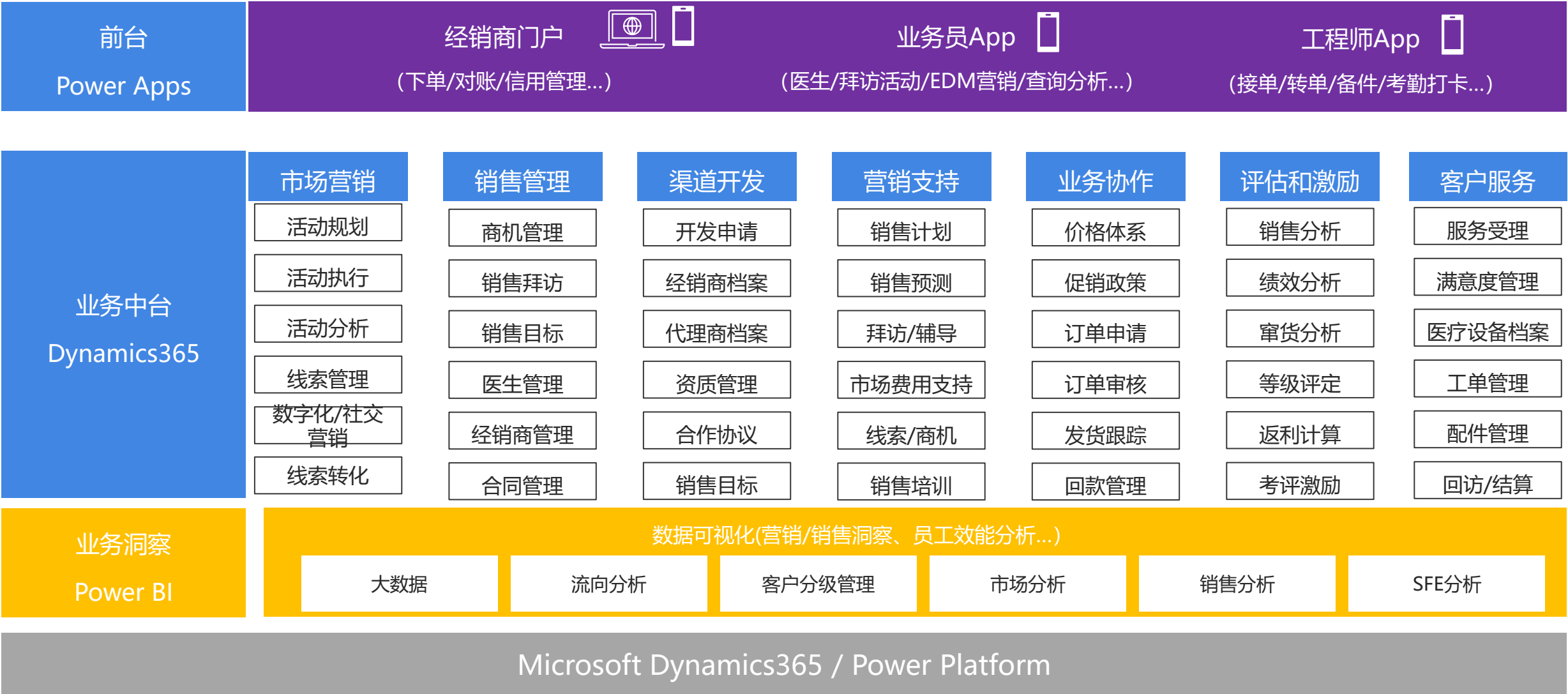
零售



专业服务



基于微软BizApp的营销和售后服务管理解决方案



基于微软BizApp的供应链和财务解决方案



南洋万邦基于Dynamics 365的行业解决方案一览

解决方案名称	微软产品	解决方案描述	优势行业	典型客户
销售管理和经销商管理解决方案	Dynamics 365 Customer Engagement	销售流程管理，从商机，方案，报价到合同的全生命周期管理 经销商生命周期管理，从准入，商机报备，报价到订单，库存，财务的经营管理	生物医药 医疗器械	锐健医疗 欧文斯科宁 推想医疗，时代天使
专业售后服务解决方案	Dynamics 365 Customer Service	售后服务流程管理，从咨询，受理，派工、维修，知识库，结算，满意度调查完整的售后服务流程闭环	医疗器械 装备制造	飞利浦医疗，美敦力医疗 世图兹空调，中船国际，东富龙
会员忠诚度解决方案	Dynamics 365 Customer Engagement	通过积分、奖励和个性化服务等方式，提升会员活跃度和粘性，减少流失，增加品牌忠诚度和客户终身价值	奢侈品 医院 高端教培	Michael Kors，范思哲，京东方 STUDIO EDU，精锐教育
采销一体化及出海解决方案	Dynamics 365 Customer Engagement Dynamics 365 F&O	基于采购、销售一体化解决方案，多币种业务结算，本地、跨境交易实现，多语言实施，全球1多区域/子公司实施部署，深度定制客户生命周期管理、信用体系管理、风控管理、价目管理、营销流程管理、贸易执行管理	贸易流通 出海采销	电计贸易 普利特 南洋万邦
出海多渠道营销解决方案	Dynamics 365 Marketing	通过整合多平台数字营销、社交媒体、SEO优化、KOL合作等手段，提供一站式智能化解决方案，高效开拓全球市场，实现品牌与业务的双重增长	游戏	米哈游
Global迁移到21V最佳实践	Dynamics 365 Customer Engagement	创造性地利用解决方案中的依赖性指示，依靠对Dynamics 365平台的深度理解，将Global的Dynamics 365中适用于世纪互联版的功能模块进行依赖性解耦并成功平移到世纪互联版Dynamics 365中	制造	穆格中国

南洋万邦在微软Biz App的优势

1. 深度行业解决方案

南洋万邦基于微软Dynamics 365提供了多种行业解决方案，涵盖了销售管理、售后服务、会员忠诚度等多个领域。这些解决方案不仅满足了不同行业的特定需求，还成功实施于多个知名企业。例如：

- 销售管理和经销商管理解决方案：适用于生物医药行业，提供从商机到合同的全生命周期管理
- 专业售后服务解决方案：适用于医疗器械和装备制造行业，涵盖从咨询到满意度调查的完整售后服务流程
- 会员忠诚度解决方案：适用于奢侈品、医院和高端教育培训行业，通过积分、奖励等方式提升会员活跃度和品牌忠诚度

2. 强大的技术集成和扩展能力

南洋万邦充分利用了微软Dynamics 365和Power Platform的技术优势，提供了高度集成和可扩展的解决方案。这些解决方案不仅能够无缝集成到现有系统中，还能够根据客户需求进行定制和扩展。例如：

- 财务管理：通过定制开发Power Apps和自动化重复任务（Power Automate），提升财务团队的工作效率和数据分析能力。
- 供应链管理：自动化供应商申请、审批和库存管理，优化供应链各环节，降低成本并提高交付准时率。
- 市场营销：利用Power Platform搭建灵活的市场业务平台，优化市场活动并降低运营成本。

3. 丰富的AI和数据分析能力

南洋万邦在解决方案中广泛应用了AI和数据分析技术，提升了业务流程的智能化和决策支持能力。例如：

- 财务数据分析：基于大模型智能识别并按要求摘出关键信息，生成相应信息代码，实现手工业务流程的自动化处理
- 供应链预测：基于算法实现库存等关键指标的预测与建议，优化库存管理和供应链效率
- 市场活动优化：通过舆情分析与监控、文案/素材生成等AI能力，提升市场活动的效果和效率