

Dynamics 365 Salesテンプレート

環境の変化に負けない、強い営業組織へ。
最新の課題に対応し、成果の向上をサポートします。

課題

営業の高齢化
人材不足・定着率低下
営業スキル伝承

リモートワーク
労働時間規制

コンプライアンス

セキュリティ
ITスキル不足

SFA導入の効果

ノウハウの可視化
スキル伝承の場づくり

リモートマネジメント
業務の自動化

情報のオープン化

情報の一元化
UI統一

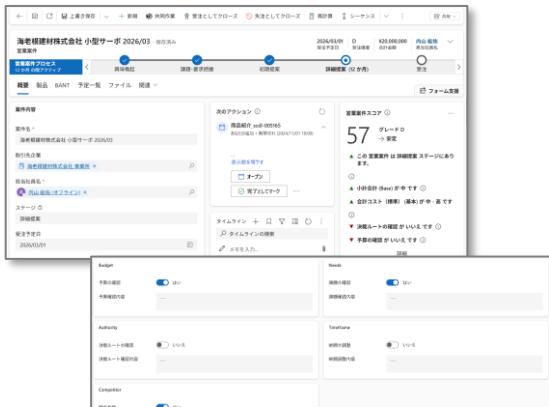
GOAL

引き合いの獲得
受注率の向上
DX推進

「Dynamics 365 Salesテンプレート」の導入により、
営業環境を取り巻く様々な課題を解決し、
引き合いの獲得、受注率の向上、DX化を推進しませんか？

主要機能の画面イメージ

1. 案件ステージ、BANTC※管理

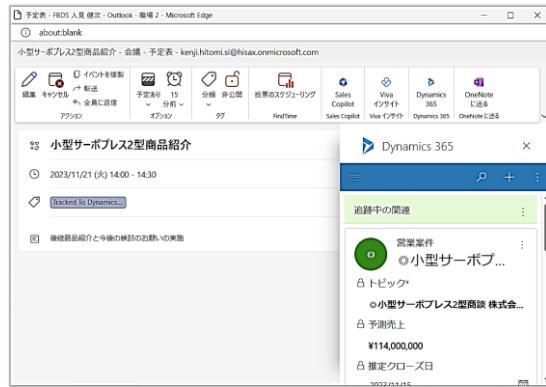


※ B : Budget (予算)、A : Authority (決裁権)、T : Timeframe (時期)、N : Needs (ニーズ)、C : Competitor (競合)

2. 営業情報ダッシュボード



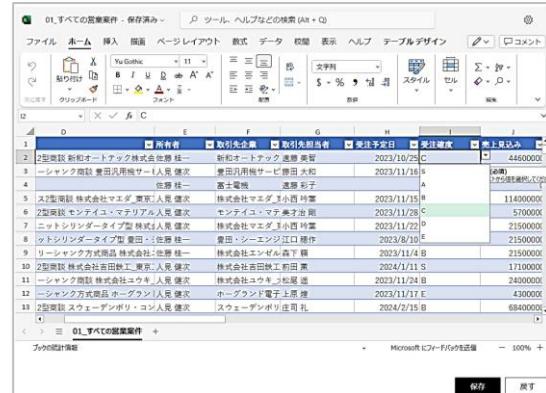
3. Outlook連携



利用サービス

- Dynamics 365 Sales
- Power Apps (キャンバスアプリ)
- Outlook

4. Excelによるデータ入力



5. モバイル入力アプリ



FUJIFILM

富士フィルム PBC株式会社

〒160-0023 東京都新宿区西新宿5丁目1番1号 新宿ファーストタワー11階

HP: <https://www.fujifilm.com/fbds/> Mail: shm-fbds-contact@fujifilm.com