



Yolva Field Service

Yolva Field Service на платформе Microsoft Dynamics 365 – это универсальный инструмент для компаний, поставляющих своим клиентам сложное оборудование, технику и инжиниринговые услуги. Решение позволяет автоматизировать продажи и процесс выполнения договора.

Преимущества решения:

Решение сохранило основные функции CRM-системы, но самой сильной стороной является проектное управление сделками. Позволяет четко координировать работу кросс-функциональной команды, участвующей в продажах и процессе реализации договора.

Yolva CRM Equipment позволяет эффективно организовывать и координировать работу всех этапов сделок (контролировать сроки работ, ставить задачи, распределять обязанности и получать глубокую аналитику в режиме реального времени).

Компоненты решения Yolva Field Service:

1. Управление продажами, как проектами;
2. Управление договором, как проектами;
3. Удобное использование каталога изделий;
4. Портал как инструмент работы с сторонними организациями;
5. Сервис - залог долгосрочной работы с клиентом;
6. Лёгкая интеграция с 1С - это реальность;
7. Расширенная аналитика;

LANDING PAGE

<https://dynamics365crm.yolva-it.ru/>

www.yolva-it.ru

Тел: +7-499-500-45-29

Email: request@yolva-it.ru

TECHNOLOGIES

Microsoft Dynamics Field Service

Power BI

Azure

ACR/PROJECT (avr.)

10 000 \$

