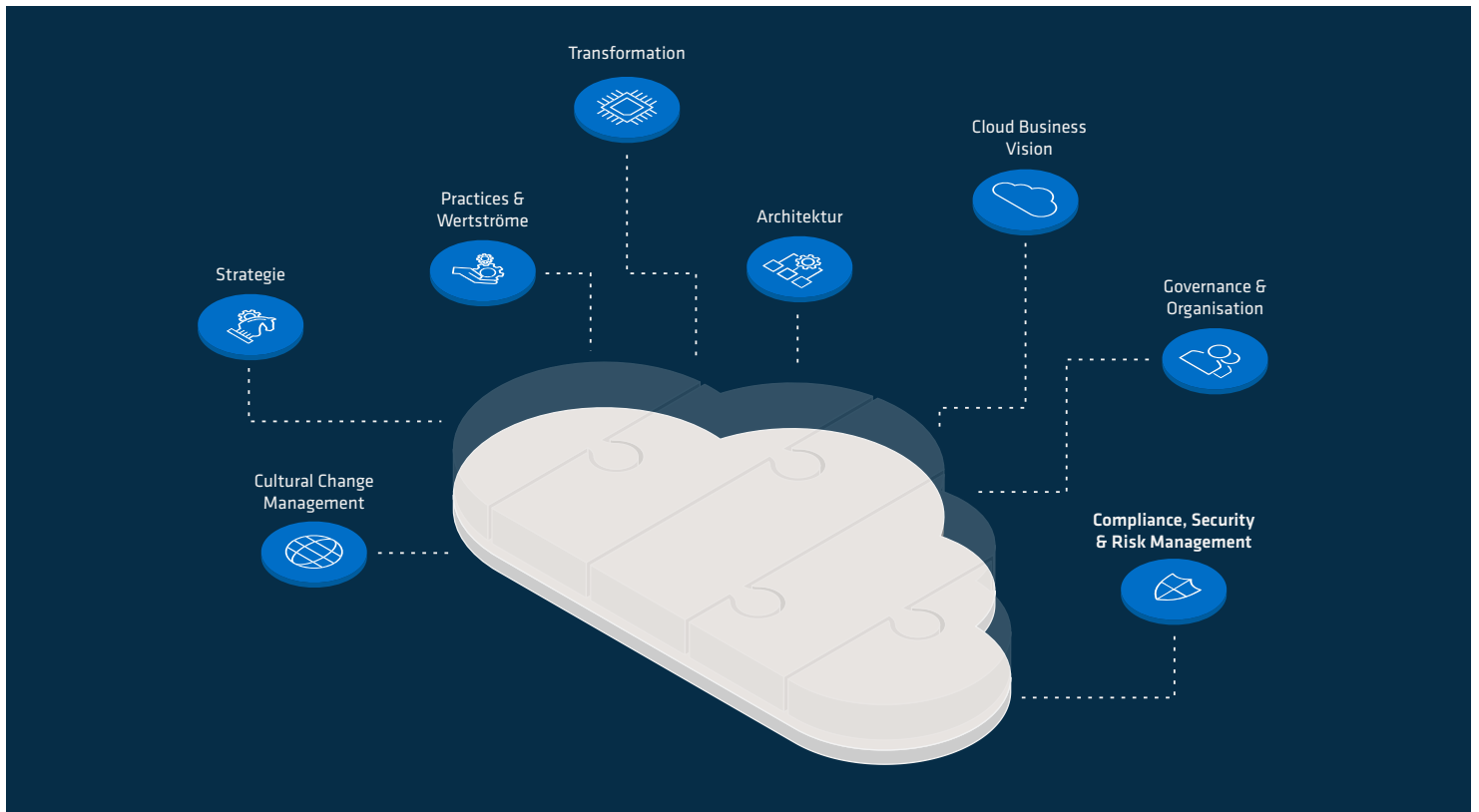


GANZHEITLICH UND KONKRET – ERFOLGSFAKTOREN FÜR IHRE CLOUD-TRANSFORMATION

Business Cloud Assessment



Ihre Herausforderung

- > Sie sind noch unsicher, ob Sie das Thema Cloud voll umfassend betrachtet haben?
- > Die Kommunikation zwischen Business und IT ist gestört und Sie brauchen einen „Vermittler“?
- > Die Stakeholder fühlen sich nicht ausreichend abgeholt?
- > Ewige Diskussionen zur Cloud-strategie verzögern den Start Ihres Cloud-Projekts?
- > Sie beobachten bereits Schatten-IT in Ihrem Unternehmen?

Cloud ist mehr als nur Technologie

Oft wird Cloud rein aus der technischen Perspektive betrachtet und eine Akzeptanz für Cloud-Initiativen ist nicht bei allen Stakeholdern vorhanden. Security- und Compliance-Anforderungen werden theoretisch betrachtet und zeitraubend diskutiert, ohne aber konkrete Maßnahmen abzuleiten und diese in die Cloud- Strategie einfließen zu lassen. Die erfolgreiche Einführung von Cloud-Projekten erfordert jedoch eine ganzheitliche Sichtweise und die Einbindung aller relevanten Stakeholder.

Basierend auf zahlreichen Kundenprojekten hat adesso ein Workshop-Format definiert, um Sie genau dort abholen, wo Sie im Moment stehen und gemeinsam mit Ihnen eine Strategie für Ihre erfolgreiche Transformation in die Cloud zu entwickeln.

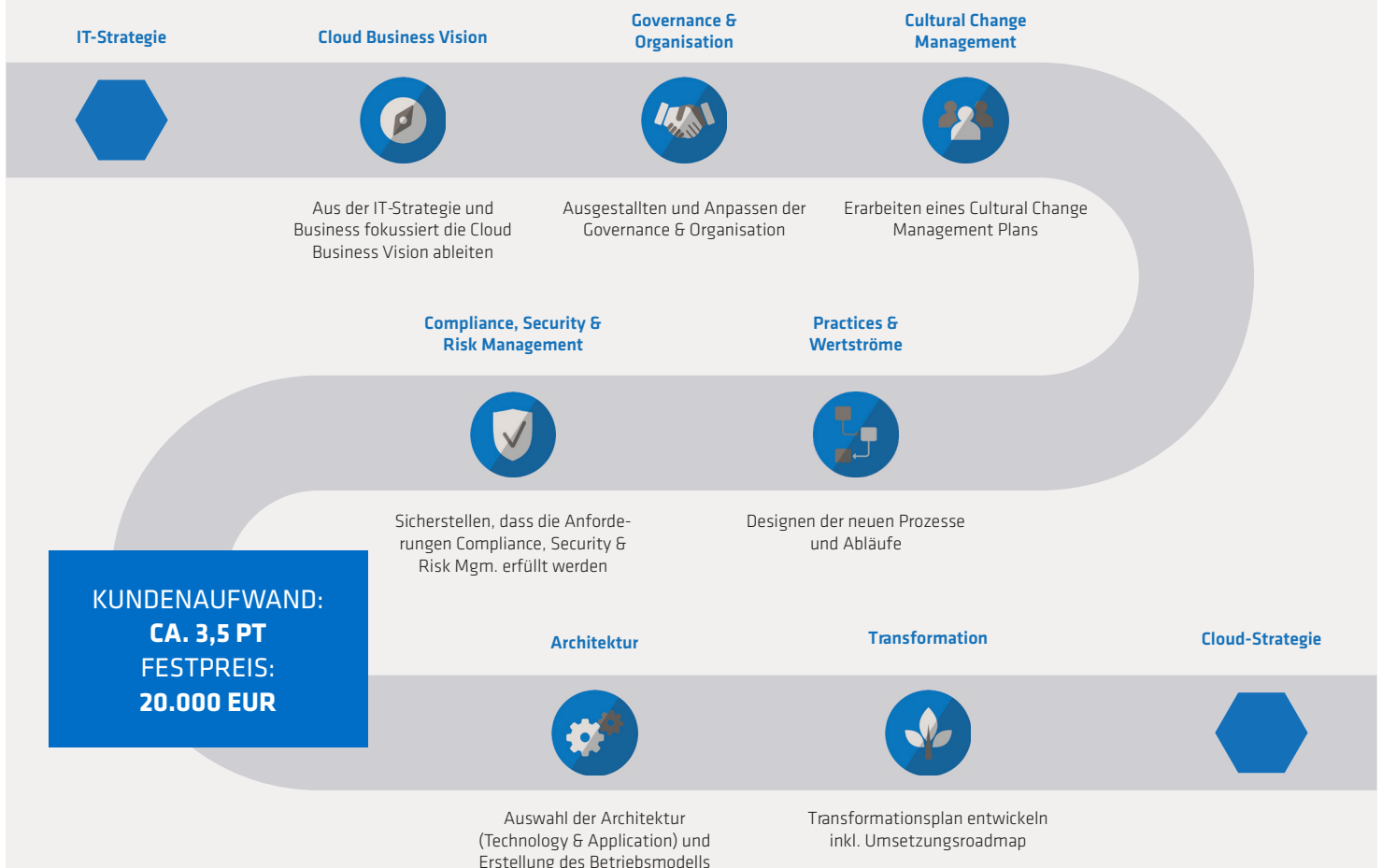
Ihr Ergebnis

- > Ein Ergebnisdokument mit den identifizierten und grundlegenden Handlungsempfehlungen zum weiteren Weg in die Cloud
- > Eine gemeinsame Priorisierung der Arbeitspakete in Form einer Roadmap

Das Business Cloud Assessment ist eine Serie von Workshops, in denen die unterschiedlichen Bereiche strukturiert sowie moderiert behandelt werden. Dies bildet die Basis zur Definition eines Status Quo als Grundlage für Ihre individuelle IT- und Cloud-Strategie. Unter Einbindung aller relevanten Stakeholder entwickeln wir mit Ihren Teams ein gemeinsames Zielbild, erreichen Einigkeit für eine abgestimmte IT- und Cloud-Strategie und schaffen eine Cloud-Vision auf gesunden Beinen.

Ihr Nutzen – eine solide Basis

- > Gemeinsame dokumentierte Sicht auf die kundenindividuellen Herausforderungen, Pain-Points und Blockaden
- > Erarbeitung eines gemeinsamen Zielbilds, um Cloudpotenziale nutzen zu können oder bereits gestartete Cloudnutzung abgestimmt zu erweitern.



**KUNDENAUFWAND:
CA. 3,5 PT
FESTPREIS:
20.000 EUR**

Sie wollen erfahren, wie die Erfolgsfaktoren konkret aussehen? Sprechen Sie uns an!
Silvia Schmidt | E silvia.schmidt@adesso.de | T +49 152 388 569 75 | adesso.de