



Start&Go Vendas Ageis - Microsoft Dynamics 365



O AlfaPeople Start&Go Vendas Ágeis, baseado na plataforma Microsoft Dynamics 365, oferece uma solução completa de automação de força de vendas, aumentando a eficiência operacional, assegurando melhores taxas de conversão e gestão simples e ágil da sua equipe comercial.



Desafios

- Necessidade de organização e padronização do processo de vendas
- Maior simplicidade nas tarefas operacionais, permitindo maior tempo de engajamento com os Clientes
- Capacidade de análise gerencial rápida e que permita reorientação dos esforços da equipe
- Abordagens gerenciais interativas, que permitam ajustes frequentes na direção do planejamento de vendas em busca da melhoria contínua.



Solução Ideal

- Capacidade de definição e automação de processos de negócio
- Flexibilidade e simplicidade na configuração de interfaces
- Ferramentas de análise em tempo real e de fácil configuração
- TCO atrativo, conduzindo a um ROI rápido
- Extensibilidade para integrações com sistemas legados, quando necessário, bem como ferramentas de produtividade do dia-a-dia (e-mail, planilhas, documentos, etc).
- Mobilidade na operação para interações eficientes.



Resultados desejados

- Plataforma tecnológica poderosa, flexível e extensível
- Processos de vendas mais simples
- Os usuários de todos os níveis de familiaridade tecnológica alcançam maior eficiência e produtividade de vendas.



Eficiência operacional e melhores resultados para sua equipe de vendas

Otimização

- Organização rápida e acessível
- Levantamento e implantação rápida e acessível
- Flexibilidade e simplicidade na configuração de interfaces
- Maior tempo de engajamento com os Clientes

Gestão

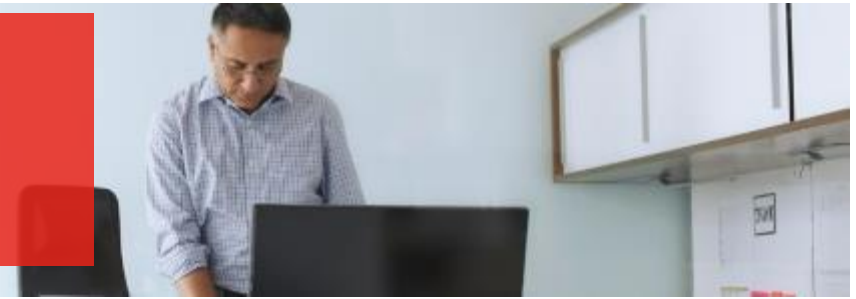
- Integração nativa com produtos da plataforma Office
- Definição e automação de processos de negócio
- TCO atrativo, conduzindo a um ROI rápido
- Integração com sistemas legados, bem como ferramentas de produtividade do dia-a-dia (e-mail, planilhas, documentos, etc).
- Capacidade de análise gerencial rápida

Mobilidade

- Use o computador ou o dispositivo móvel desejado
- Ferramentas de análise em tempo real e de fácil configuração
- Mobilidade na operação para interações eficientes

Simplicidade e inovação na sua automação de vendas!

AlfaPeople Start&Go Vendas Ágeis - Microsoft Dynamics 365



Através de uma metodologia de vendas ágeis embarcada, e personalizações prontas na plataforma Microsoft Dynamics 365, nosso produto assegurará a rápida transformação dos seus processos empresariais. Dezenas de clientes já utilizaram nosso produto para obter resultados rápidos na utilização da plataforma Microsoft Dynamics 365. Utilizar o CRM de Vendas da Microsoft não exige projetos longos e complexos! Conte com a nossa abordagem para materializar sem complexidade a sua transformação digital.

Alineación del producto

Microsoft Dynamics 365

O Microsoft Dynamics 365 é a próxima geração de aplicativos de negócios inteligentes na nuvem. O Dynamics 365 unifica os recursos de CRM e ERP oferecendo novos aplicativos específicos para ajudar a gerenciar funções comerciais específicas. Os aplicativos desenvolvidos com o Microsoft 365 são projetados para serem personalizados e permitir maior produtividade.



História de sucesso do cliente



“A AlfaPeople of Brazil utilizou a plataforma Microsoft Dynamics 365 de forma nativa para gerenciar seus processos de negócios. Através de uma consultoria especializada em gestão de vendas, aprendemos sobre a aplicabilidade do conceito Agile, Kanban e OKR para práticas de vendas. O conceito de sprints personalizados para cada agente comercial trouxe planejamento contínuo de visitas a key accounts, desenvolvimento de oportunidades e fechamento de negócios. O Kanban permitiu o acompanhamento visual dos sprints e a sinalização de impedimentos para o tratamento. Os indicadores e metas são baseados em objetivos claros e resultados chave, o princípio OKR”.

Win Results

- Passamos a contar com um planejamento comercial mais dinâmico, aproximando a empresa do time comercial e de gestão
- Reduzimos nosso ciclo de vendas, melhoramos a acuracidade de nosso forecast e encontramos uma forma rápida de mudar a direção dos esforços de vendas