

Start&Go™ Real Estate

Solução para o Mercado Imobiliário
com o Microsoft Dynamics 365

Inovação tecnológica com o Microsoft Dynamics 365 nos processos de aquisição de terrenos, marketing, prospecção, vendas, atendimento e assistência técnica ao cliente.

Pensada para um setor competitivo e que busca a excelência no relacionamento com clientes, a solução Start&Go Real Estate permite às construtoras, incorporadoras e imobiliárias obter, de forma ágil e simplificada, melhorias significativas na organização de seus processos, controles de diferentes áreas e canais de interação com os clientes.



Landbank

- Cadastro e controle de terrenos, lotes e proprietários;
- Anexos para documentos de compra, venda e jurídico;
- Histórico de análises de viabilidade para construção.

Esteja pronto e organizado para o seu próximo empreendimento.

Marketing e Prospecção

- Criação e disparo de campanhas de marketing;
- Captura multicanal e qualificação de Leads;
- Régua de relacionamento e scoring de clientes.

Atraia o cliente certo para o empreendimento certo.

Vendas

- Gestão de oportunidades por empreendimento;
- Reserva das unidades;
- Negociação e espelho da venda;
- Controle de contratos imobiliários.

Simplifique e reduza o ciclo de vendas.

Com Start&Go™ Real Estate você terá:

- Boas práticas de negócio pré-configuradas para o Mercado Imobiliário;
- Sua área de Marketing, Vendas e Atendimento potencializada e em sintonia com o backoffice;
- Controle sobre atividades, processos e nível de serviço;
- Dashboards para análise dos principais indicadores de negócio.

"A JHSF, com a implementação do Start&Go Real Estate suportado pelo Microsoft Dynamics 365, vem aprimorando sua forma de fazer negócios e encantar clientes" - Rogério Pires, Diretor de TI, JHSF

Solução Integrada para o Mercado Imobiliário



Atendimento

- Uso da base de conhecimento pelos clientes e atendentes;
- Abertura multicanal de ocorrências;
- Acompanhamento visual das etapas do processo;
- Controle de atividades e SLA.



Vistoria e Chaves

- Cadastro, aplicação e revisão de check-lists de vistoria;
- Emissão de Termo de Vistoria da unidade;
- Controle de requisitos para entrega de chaves.



Assistência Técnica

- Gestão de prazos de garantia;
- Geração e controle de ordens de serviço;
- Investigação e coleta de evidências;
- Classificação e emissão de laudos.

Com Start&Go™ Real Estate você terá:

- Outras aplicações como Relacionamento com Investidores, Cobrança e Recuperação de Crédito, Processos de Repasse, Venda de Personalização de Unidades, além de Gestão Patrimonial e Condominial.
- Recurso de assinatura digital;
- Mobilidade para os principais processos de negócio;
- Integração com sistemas legados, telefonia e SMS.



Benefícios e Resultados

- Solução de negócio suportada e potencializada pela plataforma Microsoft Dynamics 365;
- Tempo de implantação reduzido a partir de práticas de negócio pré-configuradas para o mercado imobiliário;
- Melhores serviços prestados, dentro dos prazos previstos, ampliando a satisfação dos clientes.

Por que AlfaPeople & Code-K?

A Alfapeople utiliza add-ons e aceleradores Code-K em seus projetos de implementação. A Code-K é dedicada ao desenvolvimento de soluções e complementos para o Microsoft Azure e o Microsoft Dynamics 365. Implantamos nossos produtos em centenas de clientes no Brasil e no mundo através dos nossos colaboradores especializados em soluções empresariais da Microsoft.