

Offre Avanade - MTR As a Service

Microsoft Teams la plateforme choisie par les entreprises pour leurs Communications Unifiées

Un ensemble riche de fonctionnalités qui permet d'optimiser le travail d'équipe en offrant des solutions innovantes et performantes. Tous les contenus utiles deviennent accessibles "Any Time, Any Device , AnyWhere"



Conférences

Réunions modernes – Voix et vidéo –
Tableau blanc numérique – Teams Room –
Événements en direct



Collaboration

Messagerie instantanée – Partage de
fichiers – Coédition



Téléphonie

Remplacement PBX – Amélioration de
l'expérience des appels

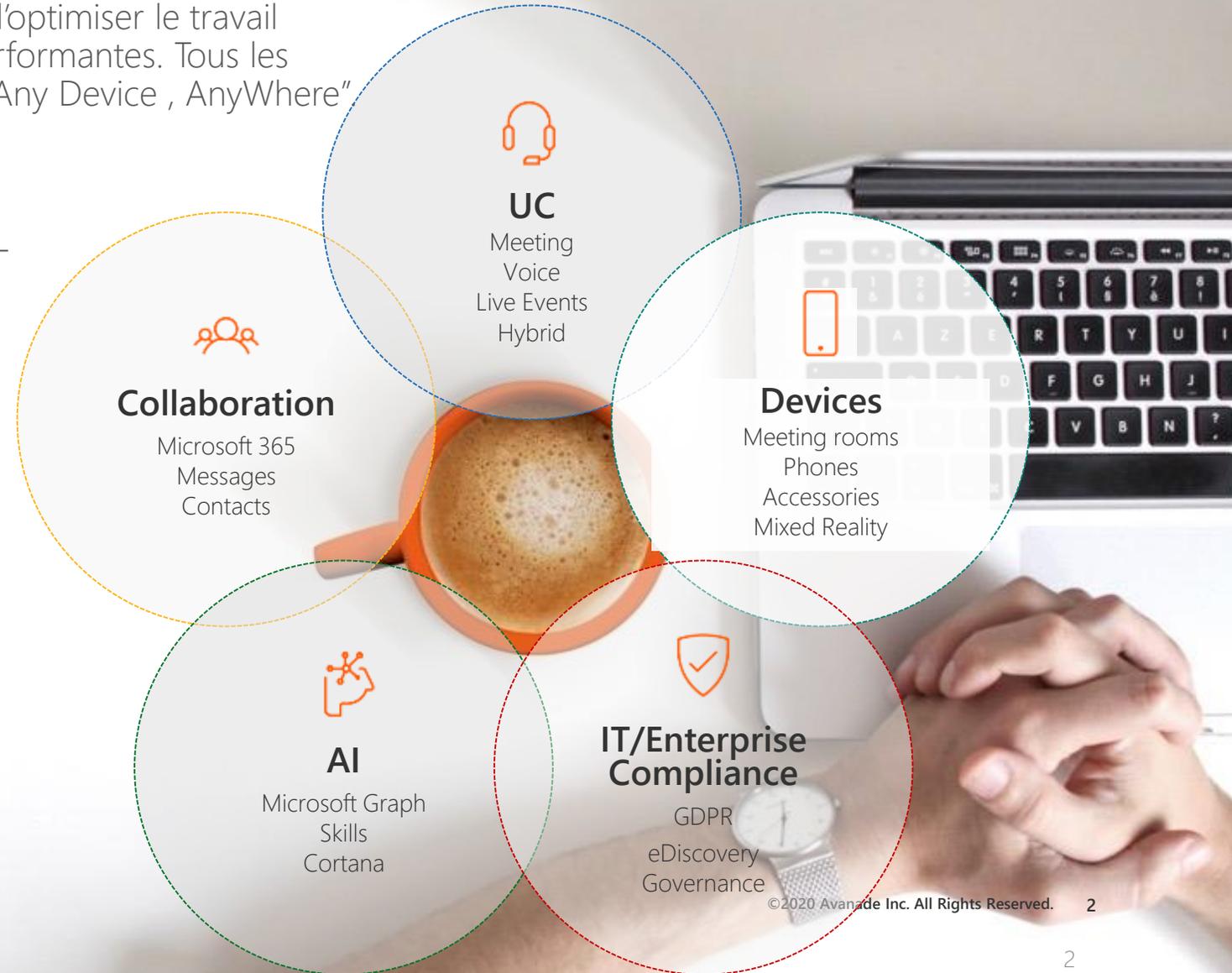


Applications

Mettre à disposition des équipes toutes
les applications utiles au quotidien



avanade

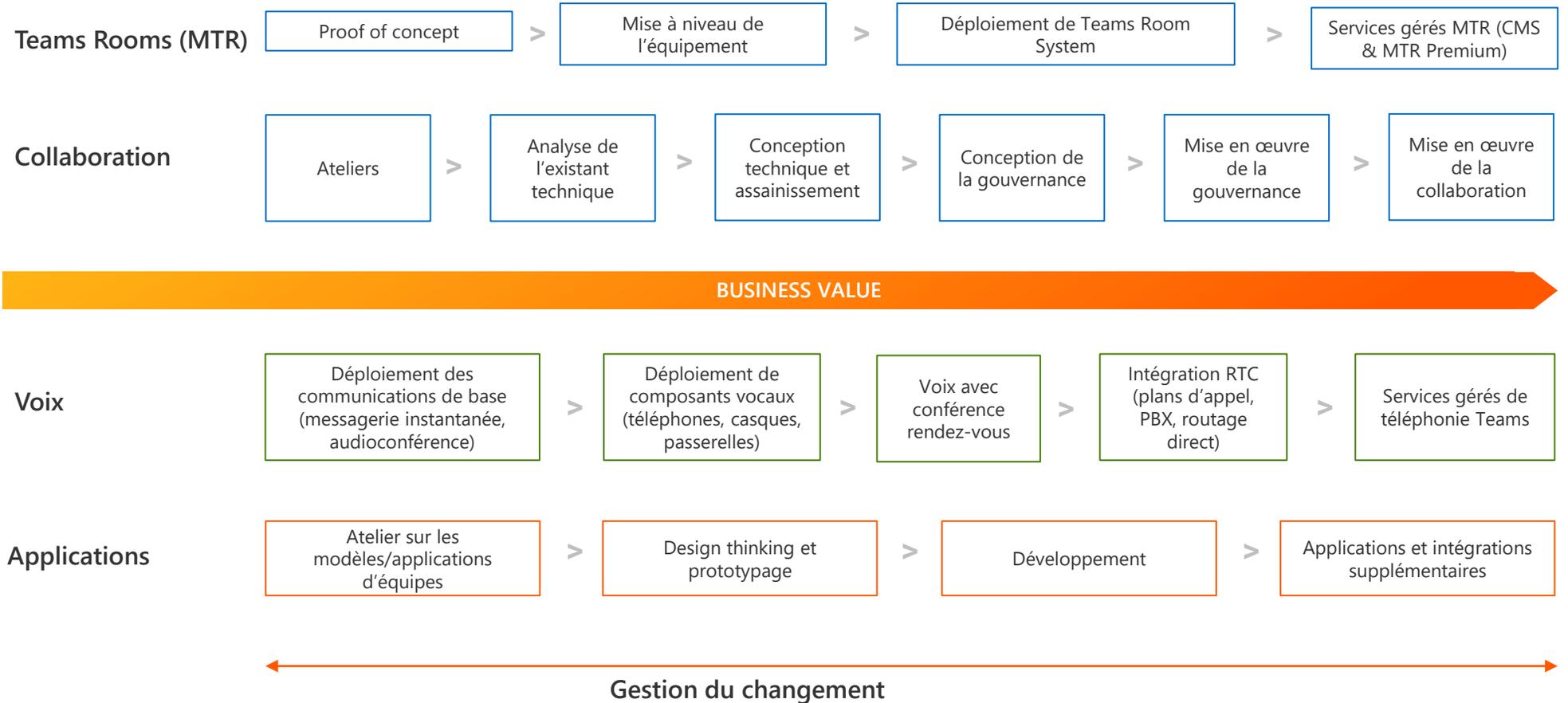


Avanade, meilleur partenaire Teams avec des offres de bout en bout

Atelier d'introduction à Teams

Élaborer une analyse de rentabilisation, une stratégie et une feuille de route

Commencez par le(s) chemin(s) qui ont le plus de sens pour votre entreprise



L'offre Teams Room d'Avanade

Avanade est en mesure de vous accompagner dans le déploiement de vos salles de réunions Teams pour que celui-ci ne soit qu'une formalité.

Nous adressons tous les aspects : Advisory, Planning, Déploiement, Opération et Evolution.



Activités :

- ✓ **Advisory** pour recommander la meilleure approche de déploiement (inventaire des salles, construction d'un catalogue MTR)
- ✓ **Analyse** (réseaux, sécurité) et **Design/Conception** du service Teams Room (raccordement MTR, intégration Intune)
- ✓ **Activation/Configuration** du service Teams Room (Provisioning des ressources M365 : comptes, licences)
- ✓ **Déploiement** des salles de réunion en France et à l'international
- ✓ **Maintien** et **Supervision** des salles de réunions Teams (Evergreen, Adoption, ...)

Facteurs clé de succès :

- ✓ **Partenariat** avec un acteur clé de l'approvisionnement des salles (stock tampon) et leurs configurations
- **Approche Green** : récupération et recyclage des équipements physiques
- ✓ **Un service d'accompagnement** de « bout en bout » et en « mode service »
- ✓ **Delivery** de qualité
- ✓ **Expertise**, certifications, présence globale et large expérience

Descriptif de l'offre

MTR AS A SERVICE est l'offre de service Avanade répondant à la demande de nos clients souhaitant un accompagnement de « bout en bout » et en « mode service » sur la mise à disposition d'une ou plusieurs salles de réunions Teams.

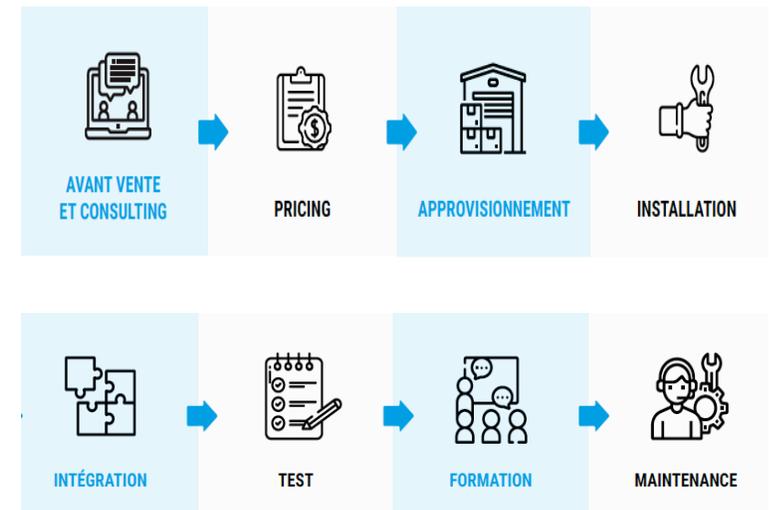
Notre expertise d'intégrateur M365 conjuguée à celle de notre partenaire de déploiement de salles Teams vous garantissent l'approvisionnement des salles Teams et leurs configurations pour qu'elles soient prêtes à l'emploi.

Offre détaillée

L'offre est modulable et elle comprend deux volets :

- Service MTR
 - Pilotage de l'intégration du service M365 & Salles
 - Provision des ressources M365 requises pour l'activation des salles
 - Support M365 Teams & MTR déployées (intégration Intune incluse)
- Déploiement des salles (France, Europe et International)
 - Construction/MAJ d'un catalogue existant MTR (verticalité des usages selon les business)
 - Approvisionnement des équipements (stock tampon)
 - Configuration & Déploiement sur site

 Microsoft 365



Prérequis

En prérequis à la mise en place de **MTR As-A-Service**, nous devons travailler ensemble sur les sujets suivants :

- La mise à disposition du catalogue d'équipements de salles Teams à déployer (ou validation d'un catalogue déjà existant)
- La mise en conformité des salles de réunion pour le déploiement du MTR As-A-Service (ex: prise réseau connectée à M365, compte MTR disponible, licence disponible,...)
- La mise en place d'un processus de déclenchement de la demande

Offres du catalogue

Nous avons deux offres au catalogue :

1. **Offre standard (salles basiques)** basée sur un tarif unique (*inclus: pré-visite, installation, configuration, paramétrage, formation*) avec en prérequis un déploiement en Ile de France + 60 km autour uniquement (type de salles: Huddle Room, salles moyennes), une pré-visite est requise pour établir le chiffrage.
2. **Offre personnalisée (salles personnalisées)** basée sur un tarif dépendant de la complexité du déploiement des salles (emplacement géographique, services additionnels).

Exemple de process: MTR As a Service

Phase Design 1

Début en réel As a service possible également en mode projet



Phase implémentation 2

