

Fellowwind



Microsoft

Detail Workshop Dynamics 365 Sales: Alles, was Sie über Ihre Kunden wissen wollen auf einen Klick

Sie bereiten einen Kundentermin vor und benötigen schnell und verlässlich die wichtigsten Informationen? Sie wollen jederzeit Ihre Vertriebskennzahlen abrufen können? Dynamics Sales unterstützt Sie dabei, Ihre Vertriebsprozesse zu optimieren, die Effizienz zu steigern und die Verkaufszahlen zu erhöhen. Was benötigen Sie dafür:

- Einen 360° Blick auf den Kunden
- Lead- und Opportunitymanagement zur Priorisierung von Verkaufschancen
- Eine zentrale Verwaltung aller Kundeninteraktionen
- Dashboards und Reports zum kontinuierlichen Tracken der Vertriebsziele

Was bietet Ihnen unser Detail-Workshop: Dynamics 365 Sales?

- Der Workshop erfasst präzise die **bestehenden Sales-Prozesse** (IST-Zustand) und sammelt die Details zur Erstellung eines Implementierungskonzepts.
- Die **bestehenden Prozesse werden systematisch analysiert**, erfasst und mögliche **Verbesserungspotentiale identifiziert**
- Wir analysieren die **Stakeholder** und bestehende **Systemlandschaft**
- Das Ziel des Workshops ist die **Abschätzung des Budgets** für das Gesamtprojekt, die **Roll-Out-Planung**, sowie das Erfassen weiterer Potentiale für zukünftige Erweiterungen

Für mehr Details nehmen Sie gerne Kontakt auf!



Frederik Happe
Frederic.Happe@fellowmind.de
www.fellowmindcompany.com

Was ist möglich mit Dynamics 365 in der Cloud?

Profitieren Sie von:

- **Sicherheit:** Hohes Sicherheitsinvest in die Microsoft Cloud
- **Erreichbarkeit:** Zu jederzeit von überall Daten abrufen
- **Zusammenarbeit:** Silos abbauen und Informationen teilen
- **Skalierbarkeit und Up-Date-Fähigkeit:** Auf Anforderungen schnell reagieren und auf Knopfdruck updaten und skalieren
- **Native Integration:** Nahtlose Integration in die Microsoft-Office Produkte, um Arbeitsabläufe zu vereinfachen.

Konnektivität mit Microsoft

Die nahtlose Integration in die Microsoft-Plattform ermöglicht eine verbesserte Kollaboration, Datenkonsistenz und Sicherheit, während sie gleichzeitig den Zugang zu erweiterten Analyse- und Entwicklungstools bietet. Diese Integration fördert die Effizienz und Produktivität, indem sie eine einheitliche Benutzererfahrung über alle Geschäftsanwendungen hinweg schafft und ermöglicht die Nutzung von Microsoft Copilot. Fellowmind Germany GmbH bietet eine ganzheitliche Beratung für die Microsoft-Plattform an, die von der Analyse der Unternehmensbedürfnisse über die Beratung und die Erstellung von spezifischen Use Cases bis hin zur Entwicklung und Implementierung von Lösungen reicht.

Was haben Sie nach dem Workshop?

- Eine ausführliche **Dokumentation bestehender Prozesse und möglicher Verbesserungspotentiale**.
- Eine Übersicht über **Stakeholder und die beteiligte Systemlandschaft**, sowie Möglichkeiten diese zu integrieren.
- Eine **Abschätzung über das Budget und die zeitliche Dauer** des Projektes.
- Ein gemeinsames Verständnis dafür, wo die **Chancen einer MS Dynamics Sales Implementierung** liegen
- Support beim **Change-Management**

"Die KI-Fähigkeiten von Dynamics 365 Sales revolutionieren den Vertriebsprozess, indem sie wertvolle Einblicke liefern. Unternehmen können fundierte Entscheidungen treffen, Verkaufschancen besser nutzen und Kundenbeziehungen stärken."

Sven Wiesner –

Topic Owner Dynamics 365 CE Sales

[Mehr erfahren](#)



Ihr Einstieg mit uns

Starten Sie mit uns Ihr CRM-Projekt auf Ihre Bedürfnisse und Geschäftsprozesse zugeschnitten. In einem Detail Workshop Dynamics 365 Sales erarbeiten wir gemeinsam auf Basis Ihrer Anforderungen und Ziele, wie eine Implementierung aussehen kann.

[Kontaktieren Sie uns!](#)



Fellowmind Germany

Big enough to cope, small enough to care.



~220 Fellows in Germany, more than 2.200 in Europe

MICROSOFT INNER CIRCLE /
GREAT PLACE TO WORK AWARD



Microsoft Cloud



PLATINUM PARTNER



vertrieb@fellowmind.de / +49 5251 16 1920

FELLOWMIND

- # We understand your business and ambitions
- # Relevant experience on both technology as industry
- # Integrated approach towards digital transformation
- # People centric culture
- # Leading Microsoft partner in Europe

Find more here:

[Fellowmind Website](#)

