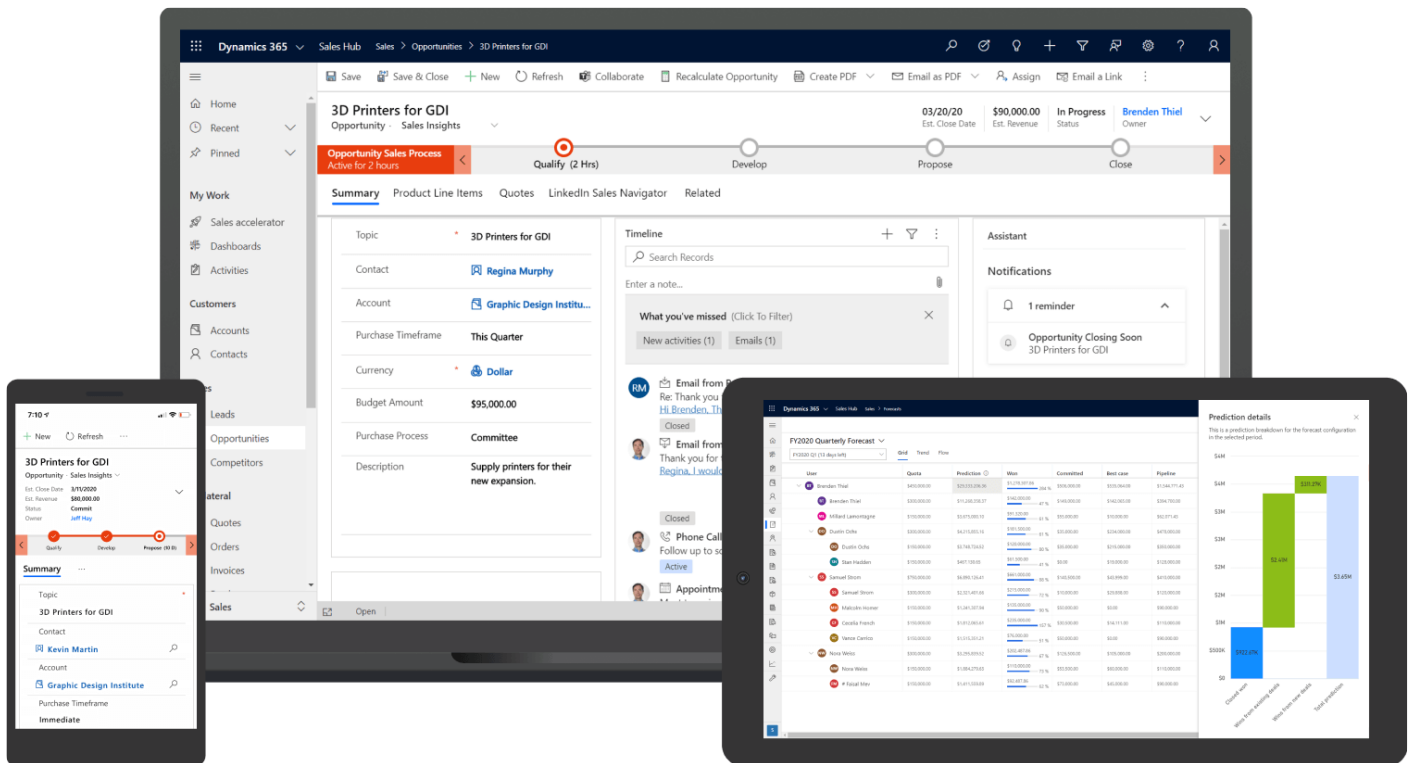




## Dynamics 365 for Sales

O Hub de Vendas do Microsoft Dynamics 365 digitaliza as operações e automatiza fluxos e processos para melhorar a eficiência dos vendedores, entregando uma visão 360 de oportunidades e clientes.



Microsoft Dynamics 365 Sales

## Como o Dynamics 365 pode ajudar sua organização?

- ✔ Use o Dynamics 365 Sales para manter o controle de suas contas e contatos, nutrir suas vendas, do lead ao pedido, e criar garantias de vendas.
- ✔ Acelere o desempenho de sua equipe usando análises em tempo real, baseadas em dados históricos e informações preditivas.
- ✔ Encontre todas as atividades relacionadas a um cliente ou oportunidade em um local central, permitindo que você tenha o contexto de que precisa para realizar trabalho.

- ✓ Gerencie clientes e negócios onde você estiver, em qualquer dispositivo (smartphone, tablet ou PC).
- ✓ Abra as informações de vendas de outros aplicativos através da integração nativa com Teams, Outlook, Excel e Power Platform.

Quero conhecer (<https://bizapp.com.br/NovoSite/contato/>)

## Produtividade comercial e melhores taxas de conversão

O usuário pode navegar por telas interativas que, com base em modelos de pontuação avançados, mostram em quais oportunidades investir mais tempo, quais clientes precisam de mais atenção e onde estão os leads mais propensos a fechar negócios.

The screenshot displays the Microsoft Dynamics 365 Sales Hub interface. The main view is for a lead named Nikhil Kakkireni, who is in the 'Qualify (11 D)' stage. The interface is divided into several sections:

- My work (Left Sidebar):** A list of tasks and opportunities, including 'First email' due by 4:55 PM, 'Send Quote' due by 3/5/2020 6:51 PM, and 'Task for sales accelerator Opportunit...' due by 20/4/2020 10:41 AM.
- Contact Information (Center):** Fields for 'First Name' (Nikhil), 'Last Name' (Kakkireni), 'Email' (Nikhil.Kakkireni@microsoft.com), and 'Job Title' (Test WKW).
- Up next (Right):** A list of upcoming activities, such as 'First email' due by 4:55 PM and 'Phone call to the customer'.
- Predictive Lead Scoring (Right):** A circular gauge showing a score of 93, indicating a 'Grade A' lead that is 'Steady'.
- Timeline (Bottom Right):** A section for tracking interactions, including 'Email from Nikhil Kakkireni' at 6:30 AM and 'Phone Call from Kenny Smith' on 27/4/2020 at 4:20 PM.

## Habilite ferramentas de Digital Selling

Ações de relacionamento, prospecção e engajamento executadas diretamente do Dynamics 365 através da integração com LinkedIn Sales Navigator.

Sincronize contatos da rede social e aumente as chances de fazer novos negócios.

## Fluxos de negócios e tarefas automatizadas

A padronização entrega qualidade e permite que o vendedor concentre-se nas vendas sem dedicar tempo em atividades repetitivas.

- Automação de tarefas
- Scripts de vendas
- Templates de propostas e cotações

**Dynamics 365** Sales Hub Sales > Forecasts

Recalculate Last updated: 2 mi

### FY2020 Quarterly Forecast

FY2020 Q1 (19 days left) Grid Trend Flow

User	Quota	Won	Prediction	Forecast	Committed	Best case	Pipeline	Gap To Q
BT Brenden Thiel	\$1,500,000.00	\$1,117,665.00 75 %	\$3,646,957.64	\$1,593,030.00 106 %	\$475,365.00 (\$480)	\$393,470.00	\$1,703,882.43	\$382,335.0
BT Brenden Thiel	\$300,000.00	\$142,000.00 47 %	\$1,276,733.33	\$280,865.00 94 %	\$138,865.00	\$139,582.00	\$364,700.00	\$158,000.0
ML Millard Lamontagne	\$150,000.00	\$91,320.00 61 %	\$221,186.67	\$151,320.00 101 %	\$60,000.00	\$0.00	\$62,071.43	\$58,680.00
DO Dustin Ochs	\$300,000.00	\$181,500.00 61 %	\$963,075.00	\$211,500.00 71 %	\$30,000.00	\$84,000.00	\$488,000.00	\$118,500.0
SS Samuel Strom	\$700,000.00	\$511,000.00	\$829,205.23	\$631,000.00	\$120,000.00 (\$125)	\$74,888.00	\$569,111.00	\$189,000.0

PIPELINE MANAGEMENT  
**Brenden Thiel (Group) · Pipeline opportunities · \$1,703,882.43**

Show as table Expand

Pipeline	Best case	Committed	Omitted
\$1,703,882.43 10/144	\$393,470.00 10/25	\$480,865.00 10/33	\$224,231.67 10/13

**Pipeline**  
\$1,703,882.43 10/144

**Bellows College office supply**

Owner \* BT Brenden T...

Est. Revenue \$25,000.00

Est. Close Da... 2020/01/25

**Fincher Architects**

Owner \* SS Samuel St...

Est. Revenue \$25,000.00

Est. Close Da... 2020/01/10

**Adatum Corporation - printer order**

Owner \* BT Brenden T...

Est. Revenue \$20,000.00

Est. Close Da... 2020/01/26

**Contoso, Ltd - insurance order**

Owner \* BT Brenden T...

Est. Revenue \$5,200.00

Est. Close Da... 2020/01/29

**Microsoft Teams** Search

**Dynamics 365** Chat My Dashboard Settings Help About

Hide Visual Filter Show Global Filter Switch to Tile View + New X Clear Default Refresh All

### Sales dashboard

This Quarter 1/1/2020 To 3/31

**Sales Pipeline**

1-Qualify 2-Develop 3-Propose 4-Close

**Opportunities by Rating**

Cold Hot Warm

**Open Opportunities** Filtered

10 Modified On

- 10 orders or Product ... Litware, Inc. (sample ... 11/19/2019
- Very likely will order 1... Alpine Ski House (sa... 5/22/2020

**Open Leads** Unfiltered

10 Modified On

- SS Susanna Stubberod (s... Mailed an interest car... Brenden Thiel
- RC Robin Counts (sample... Likes our products (sa... Brenden Thiel

**Open Activities** Unfiltered

19 Priority

- Phone Call High 1/21/2020 10:00 AM
- ao availability of Product catalo... Open
- Phone Call High 1/26/2020 10:00 AM

**All Phone Calls** Unfiltered

10 Modified On

- High 1/20/2020 10:00 AM
- Ma Mailed an interest card back (... Made)
- High 1/23/2020 10:00 AM

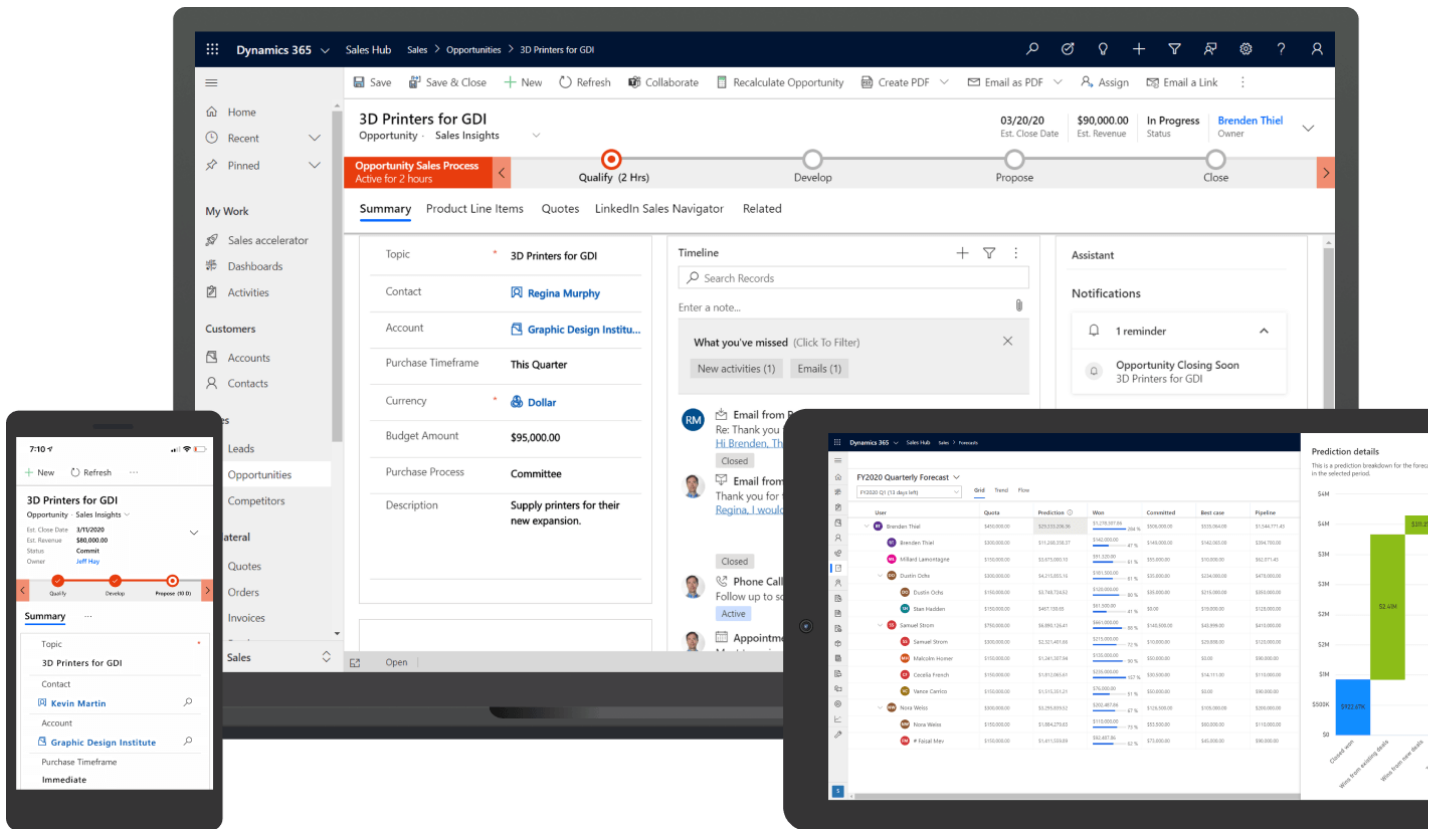
Monitore resultados na experiência Office 365

A conexão nativa entre os aplicativos de produtividade permite a análise do pipeline de vendas e atividades comerciais sem alternar telas. Construa dashboards por região, produtos, período, vendedor e escolha o melhor local para acompanhar.

Maior acuracidade e produtividade em reuniões de gestão.

## Uma área de trabalho completa com visão 360

Todos os registros de relacionamento, como formulários de contatos, e-mail, reuniões e telefonemas, são exibidos na linha do tempo do cliente. A interface unificada entrega ao agente a mesma experiência, seja do desktop ou do aplicativo móvel, permitindo criar ou atualizar informações de qualquer local.



### Acelere o desempenho de vendas

Ajude os gerentes de vendas a obter desempenho com insights de negócios, análise do relacionamento e interatividade com as ações da empresa, através da pontuação do contato.



### Impulsione a transformação digital

Soluções de vendas adaptáveis e escaláveis, fáceis de conectar a outros aplicativos e serviços que você utiliza.

# Tecnologias



## Sobre Nós

Nossas soluções são desenvolvidas através da plataforma Microsoft Business Applications, com implementação rápida, recursos flexíveis e baixo custo de administração.



## Links populares

- > Dynamics 365 (<https://bizapp.com.br/dynamics-365/>)
- > Dynamics 365 Customer Service (<https://bizapp.com.br/dynamics-365-customer-service/>)
- > Dynamics 365 Field Service (<https://bizapp.com.br/dynamics-365-field-service/>)
- > Dynamics 365 Service (<https://bizapp.com.br/dynamics-365-service/>)
- > Dynamics 365 Marketing (<https://bizapp.com.br/dynamics-365-marketing/>)
- > Dynamics 365 Sales (<https://bizapp.com.br/dynamics-365-sales/>)
- > Power BI (<https://bizapp.com.br/power-bi/>)
- > Power Platform (<https://bizapp.com.br/power-platform/>)
- > Suporte (<https://bizapp.com.br/suporte/>)
- > Política de privacidade (<https://bizapp.com.br/politica-de-privacidade/>)

## Posts Recentes



setembro 21, 2022

Para promover a inovação, o foco tem que ser: CAPACITAÇÃO (<https://bizapp.com.br/para-promover-a-inovacao-o-foco-tem-que-ser-capacitacao/>)

Até o final de 2022 o Brasil vai...



junho 23, 2022

Pode acreditar: IA Microsoft transforma desenhos e imagens em aplicativos. (<https://bizapp.com.br/pode-acreditar-ia-microsoft-transforma-desenhos-e-imagens-em-aplicativos/>)

A Microsoft anunciou em um dos seus últimos...

(<https://bizapp.com.br>)