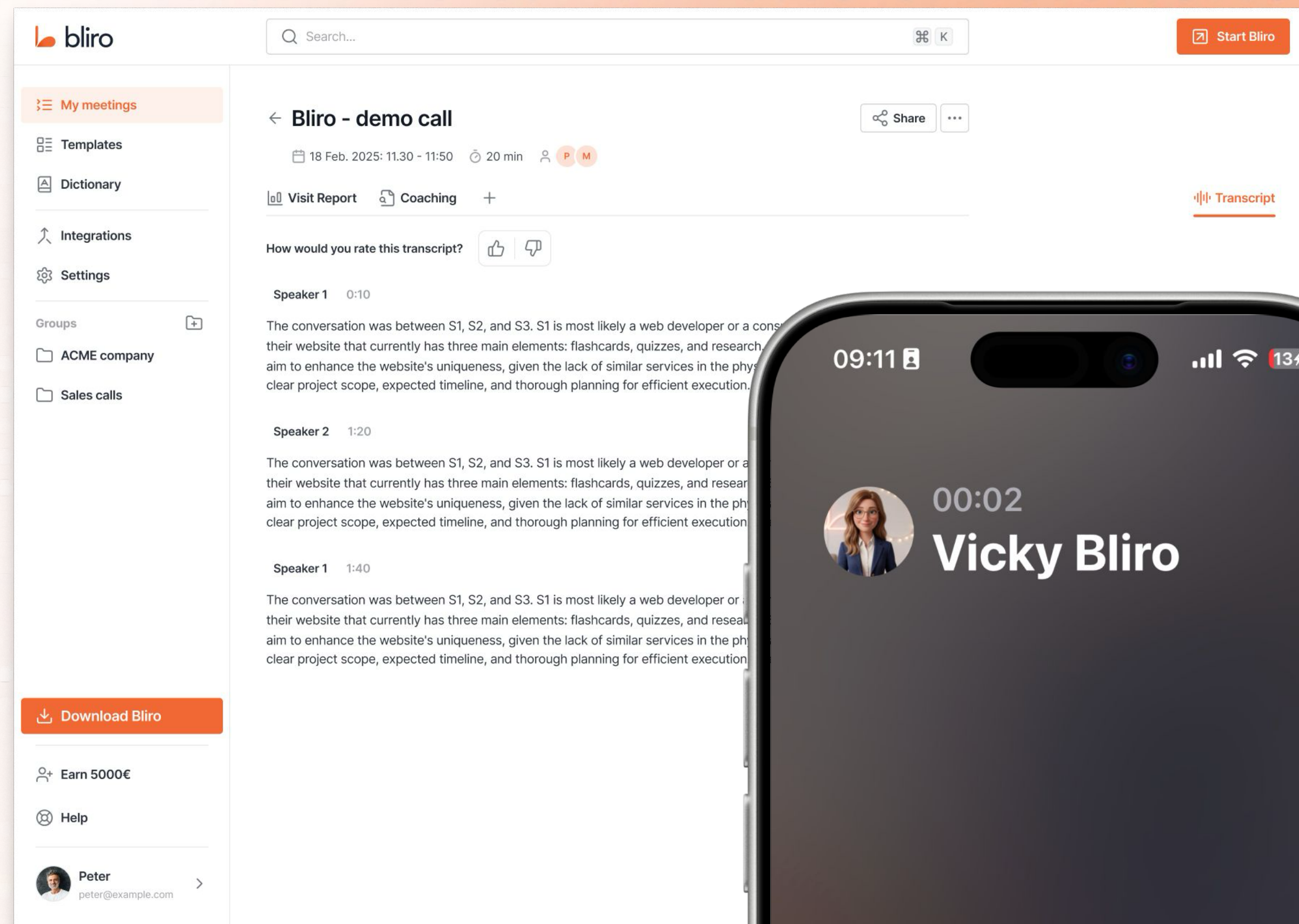




Der Digitale Assistent für Ihren Vertrieb

Für einen effizienteren, transparenteren und
erfolgreicheren Vertrieb.

Wird von über 1.500 Unternehmen genutzt, darunter



Immer dabei: Vor Ort beim Kunden, unterwegs im Auto oder im Büro.



Sprachanruf mit Vicky oder Tim - unterwegs im Auto.

- Telefonat mit Bliro vor und nach dem Termin
- Sie sprechen - Bliro tippt
- Das CRM wird automatisch aktualisiert
- Vorbereitung basierend auf Bliro- und CRM-Daten



Vor-Ort & Online-Termine - automatisch transkribiert.

- Vor-Ort: Mobile-App läuft mit
- Online: Desktop-App läuft mit
- Echtzeit-Transkription - DSGVO-konform
- Automatische Zusammenfassung und Auswertungen

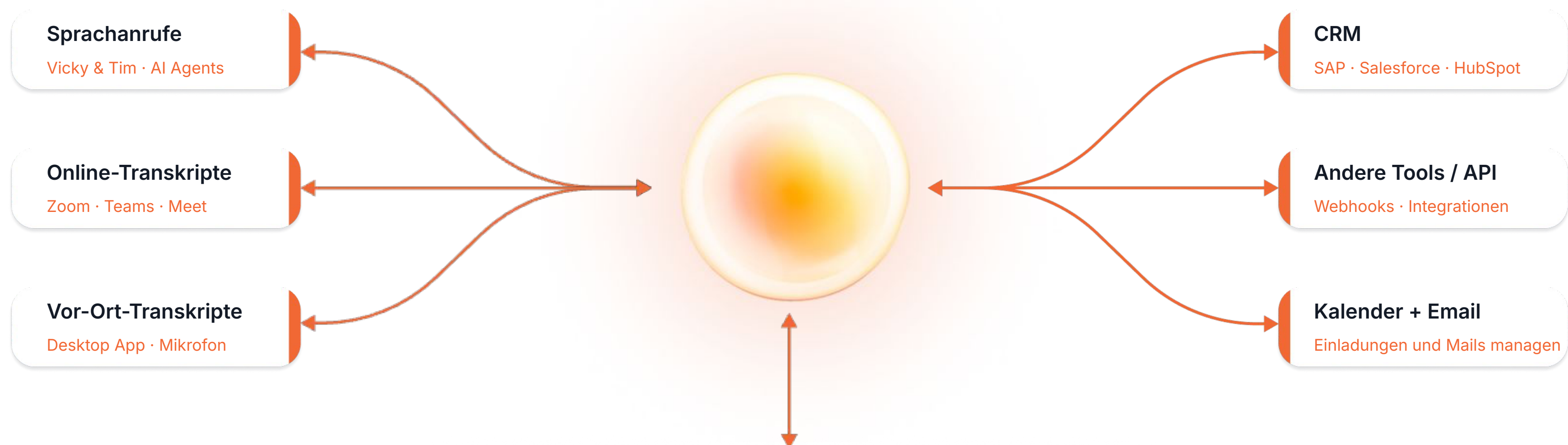


KI-Auswertungen direkt auf der Plattform.

- CRM-Light auf der Bliro Plattform
- Analyse und Berichte nach Ihren Anforderungen
- Coaching-Feedback automatisch
- Manager-Dashboards in Echtzeit

WIE BLIRO FUNKTIONIERT

Bliro ist das KI Agenten System für Ihren Vertrieb.



Dutzende Out-of-the-Box Skills + individuelle Skills durch unser Forward Deployed Engineering Team.

Customer Meetings

Customer Insights are saved on the Bliro platform and can be analyzed there.

Date

Send Status

Contact

Record

Meeting with John / ACME

Product demo calls +1

IncOwner Jane Doe | 18 Feb. 2024 - 11.30 | 15 min | 3

Customer interview with ACME Inc - chat about how they use the product

Negotiation calls

IncOwner Jane Doe | 18 Feb. 2024 - 11.30 | 15 min | 3

Sales call with ACME

Onboarding calls

IncOwner Jane Doe | 18 Feb. 2024 - 11.30 | 15 min | 3

- Besuchsbericht
- MEDDICC
- Angebotserstellung
- + Custom

LÖSUNG

Bliro für den Mitarbeiter.

1

Besuchsberichte und CRM-Updates per Sprachanruf – kein Tippen, keine Verzögerung.

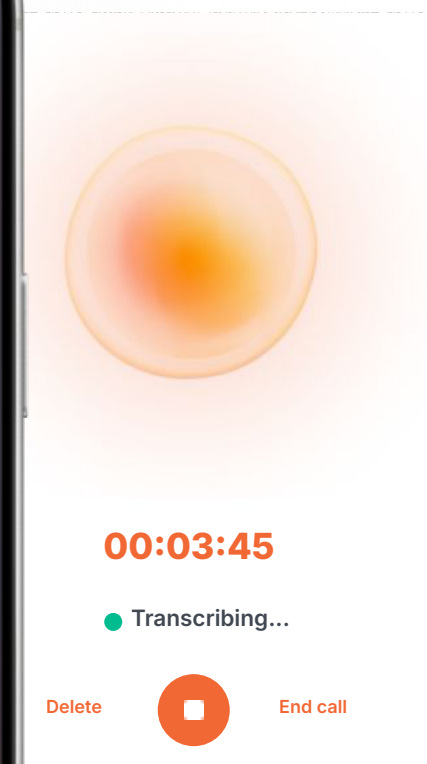
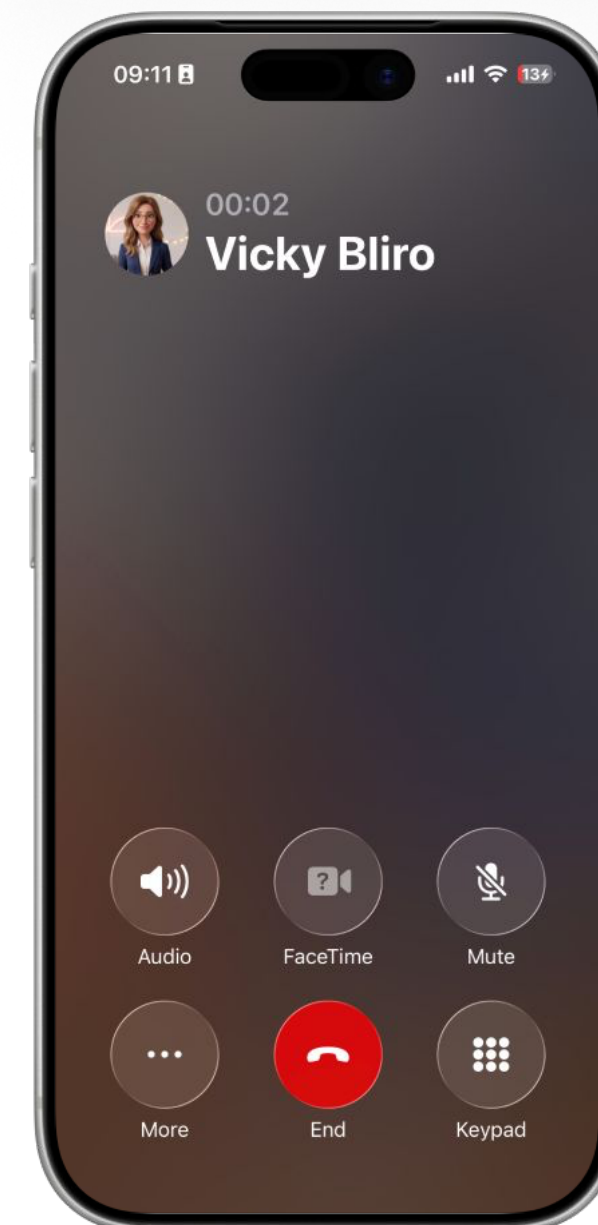
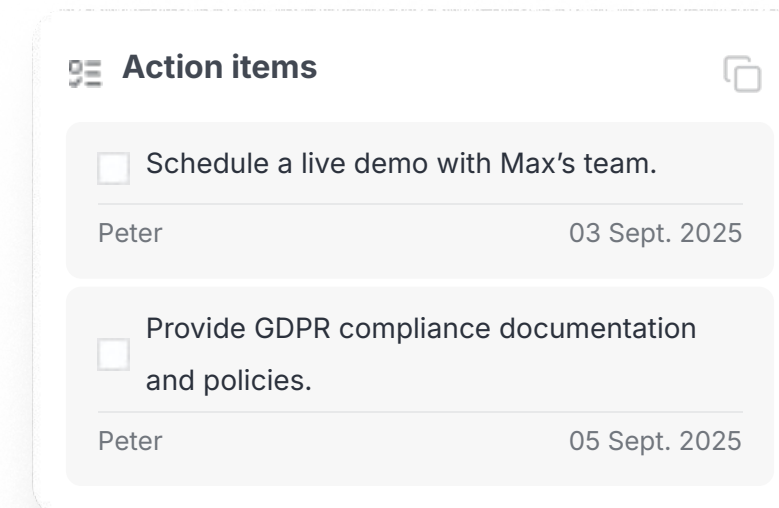
2

Notetaking läuft automatisch – vor Ort und online. Voller Fokus auf den Kunden.

3

Bessere Vorbereitung automatisch. Strukturiertes Feedback nach jedem Termin.

Vertriebserfolg statt Schreibtischarbeit.



Sales calls

The description added for the group will be here. The description added for the group will be here.

Date Send Status Contact Record

Meeting with John / ACME

Product demo calls +1

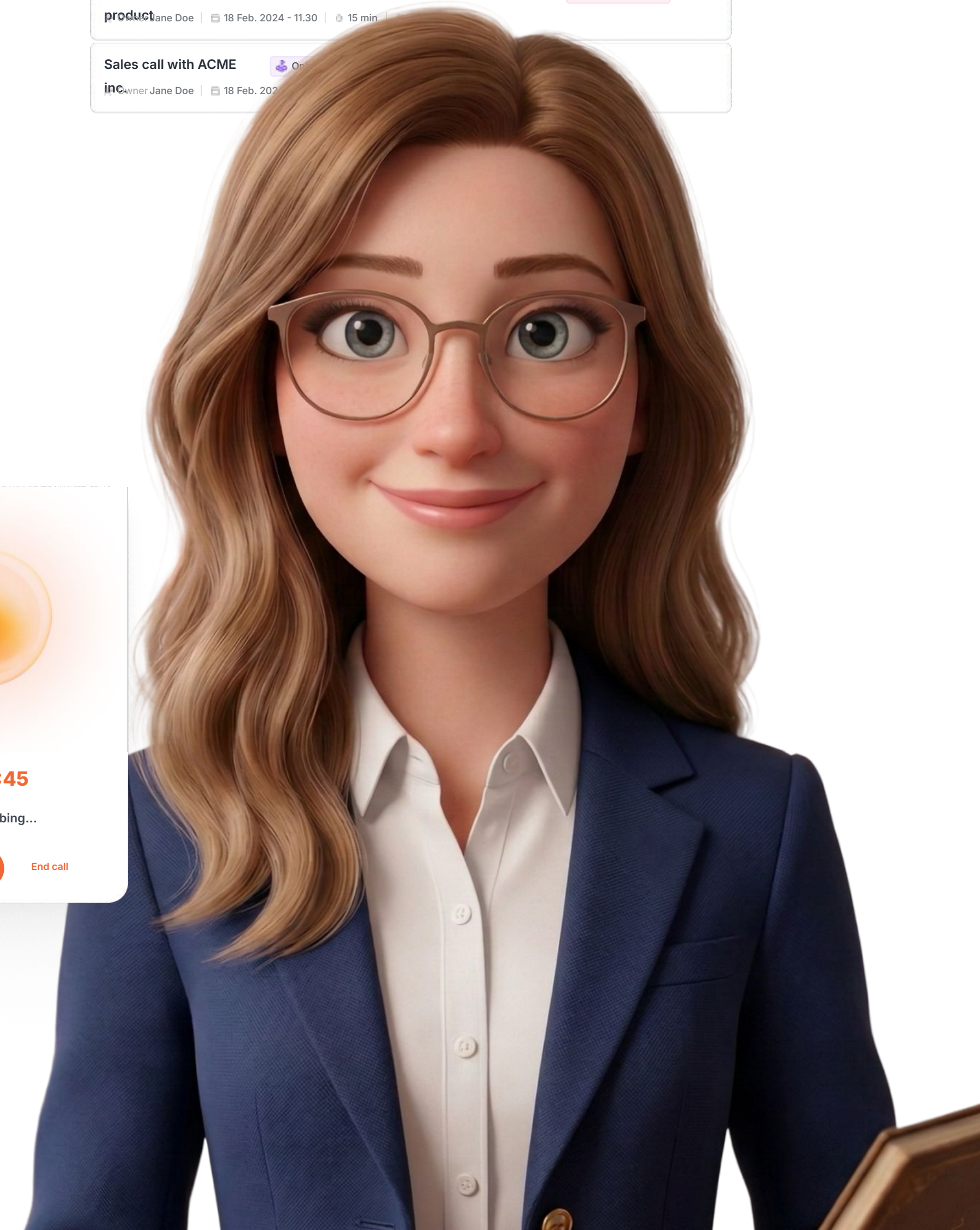
Owner Jane Doe | 18 Feb. 2024 - 11:30 | 15 min | 3

Customer interview with ACME Inc - chat about how they use the product

Negotiation calls

Sales call with ACME

Owner Jane Doe | 18 Feb. 2024



LÖSUNG

Bliro für die Vertriebsleitung

1

Automatische CRM-Pflege – ohne manuelle Dateineingabe.

2

Strategische Informationen – zentral analysierbar.

3

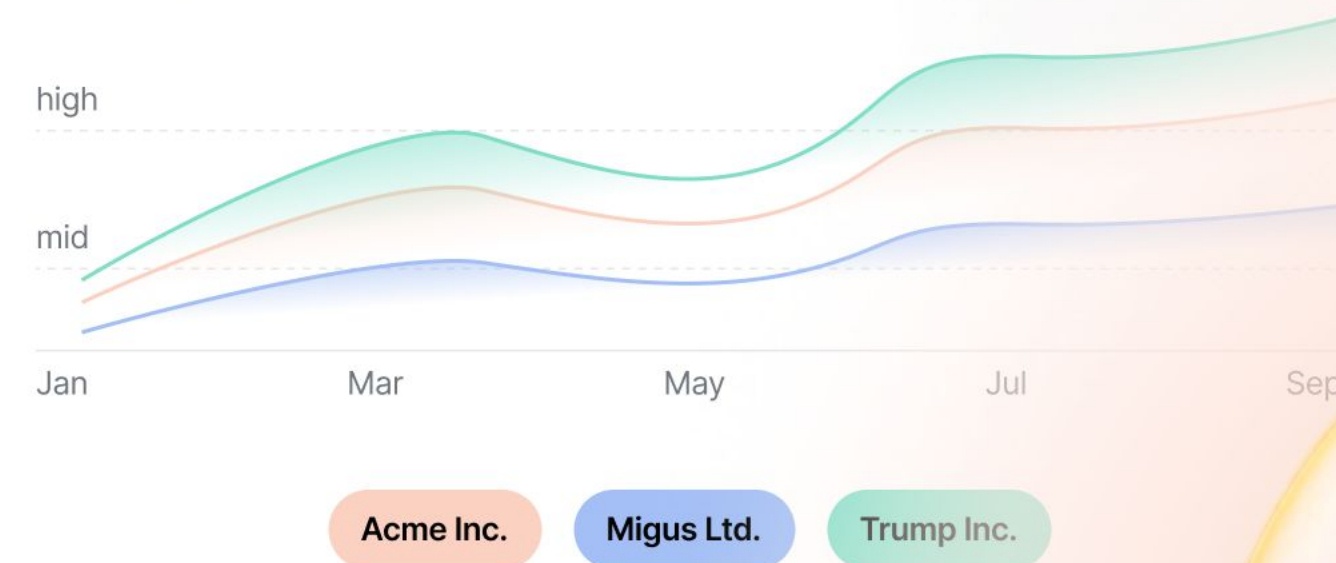
Ein effizienteres, erfolgreicherer Team mit vollem Kundenfokus.

Weniger Blindflug, mehr Steuerung.

Automated Sales Best Practices Extraction

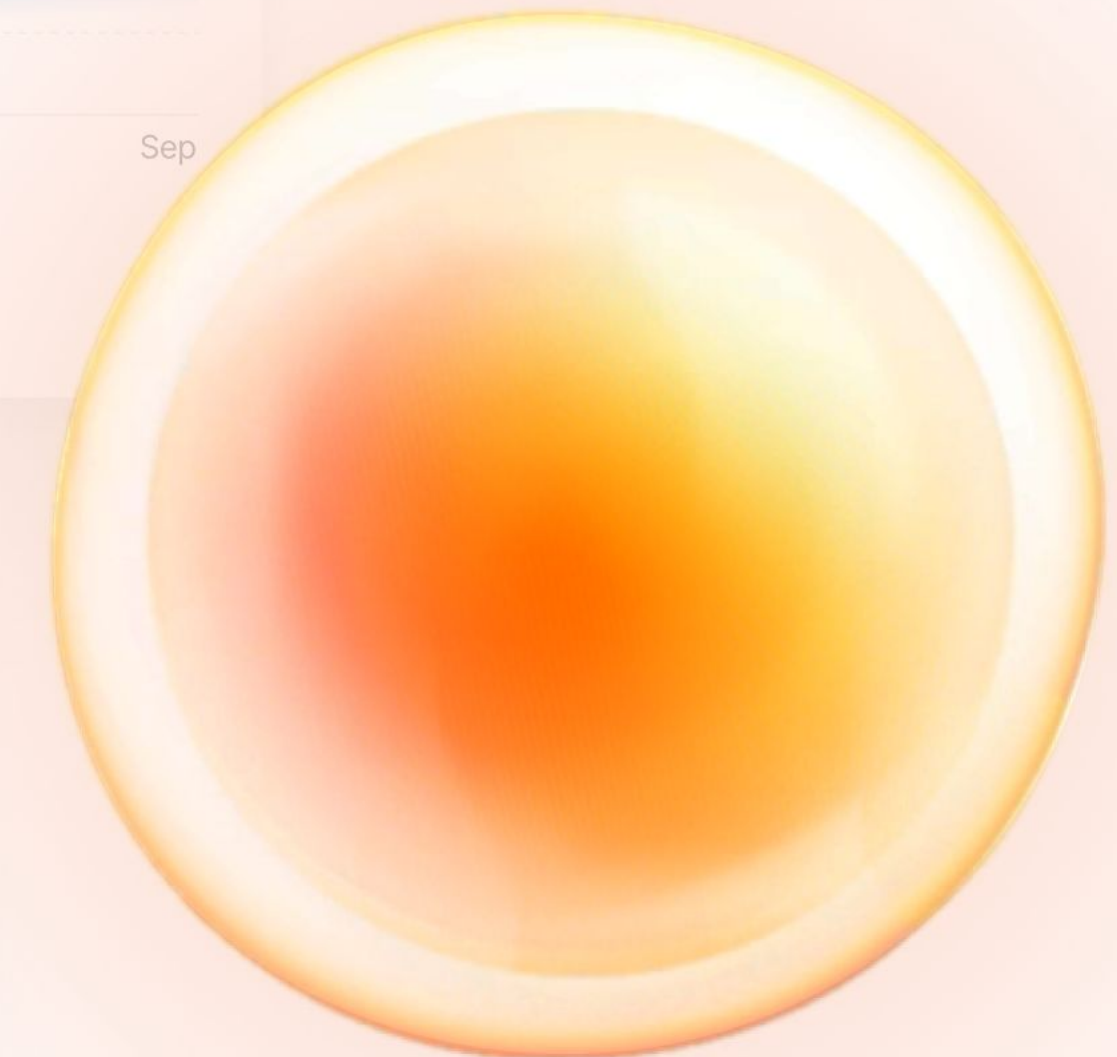
- Follow up within 24h
- Mention Support Packages
- Mention Financing Options
- Always end with a next step
- Talk Ratio < 60%
- Mention price in second meeting

Competitor mentions over time



CRM Updated

- ✓ Opportunity created
- ✓ Tasks scheduled
- ✓ Revenue forecasted
- ✓ Contacts added



BUSINESS IMPACT

Was Bliro in der Praxis bewirkt.

EFFIZIENZ

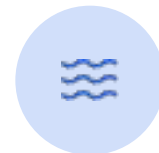


6–8h

**gesparte Arbeitszeit
pro Nutzer / Woche**

Keine manuelle Dokumentation. Kein Tippen nach Terminen. Mehr Zeit für den Kunden.

TRANSPARENZ



100%

**der Kundendaten
erfasst und analysiert**

Jedes Gespräch transkribiert und strukturiert.
CRM immer gepflegt. Management sieht alles –
ohne Nachfragen.

PERFORMANCE



+22%

**Conversion Rate
+11% Deal Value**

Bessere Vorbereitung, strukturiertes Nachfassen,
datenbasiertes Coaching.

Was Bliro für Ihr Team bedeutet – konkret gerechnet.

Ihre Ausgangssituation

Anzahl Nutzer

50 Personem

Termine pro Woche (pro Nutzer)

16 Termine

Dokumentationszeit pro Termin

30 Minuten

Kosten (Nutzer)

€75 / Stunde

Conversion Rate (aktuell)

18%

Deal Value

€32.000

Ihr Einsparpotenzial mit Bliro

4.800 Stunden

Eingesparte Arbeitszeit / Jahr

€360.000

Kostenwert eingesparter Zeit / Jahr

+€704.000

Durch +22% Conversion: Höhere Pipeline

< 4 Wochen

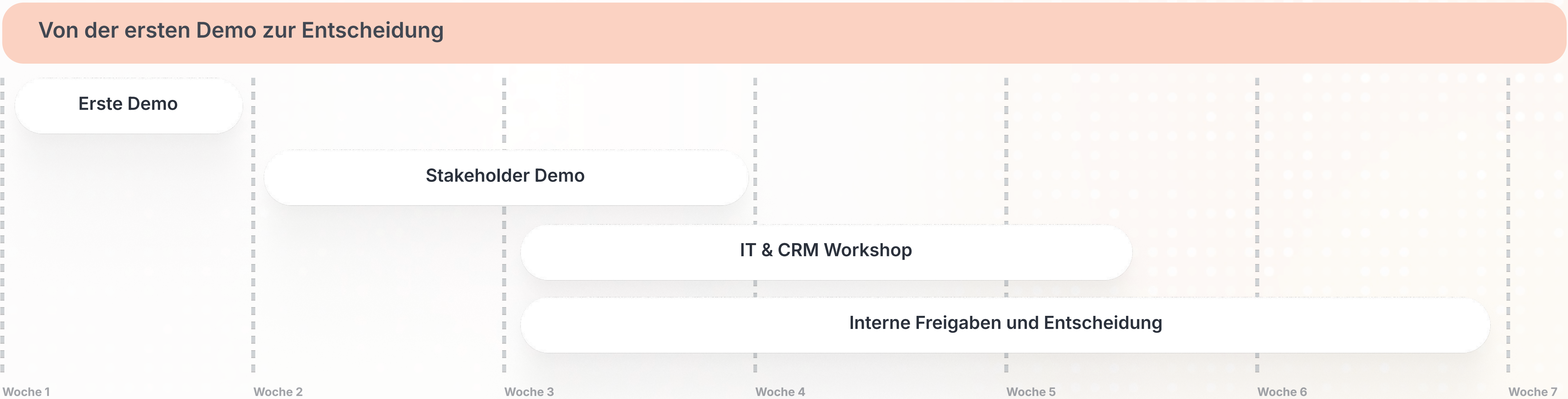
Bliro amortisiert sich in

✗ Dokumentation: 30 min × 64 Termine × 50 Seller = 1600h/Monat manuell

✓ Mit Bliro: < 5 min pro Termin – automatisch, vollständig, im CRM

Bliro amortisiert sich im ersten Monat.

Von der ersten Demo zur Entscheidung in vier Schritten



Vier strukturierte Schritte zum Start.

Klärung der technischen Themen durch Bliro

Von der Entscheidung zum vollen Rollout ohne IT Projekt



Kein IT Projekt nötig.

100% Einrichtung durch Bliro

Bereit für den Rollout in 1-2 Wochen