

**B
O
O
T
I
Q**

Přehled produktů a služeb pro vaše IT projekty

www.bootiq.io

Garážové nadšení, porozumění nejmodernějším technologiím a komplexní nabídka služeb, na tom stavíme BOOT!Q. Skupinu předních expertů, kteří jsou partnerem jak pro startupy, tak i renomované globální společnosti.



400+
PROFESIONÁLŮ



**11 POBOČEK V ČESKÉ A
SLOVENSKÉ REPUBLICE**

} Klienti



**BOOTIQ
DEVELOPMENT
BOOTIQ**



V BOOTIQ Development nabízíme kompletní poradenství a rozvoj businessu v oblastech e-commerce, tvorby webů a e-shopů včetně návrhu prvotřídního UX/UI. Dále se věnujeme vývoji softwaru, aplikací na míru, IoT ekosystémů, nasazení business intelligence, řešení pro cloudovou infrastrukturu a integrace, správe a vizualizaci velkých dat, tvorbě databází, vývoji CRM a ERP, poradenství v oblasti SAP, optimalizaci logistiky a nastavení IT procesů ve společnostech.



WWW.BOOTIQ.IO
BACK-END DEVELOPMENT, BI, REPORTING, SOFTWARE, HARDWARE & WEB

**BIQ
CREATIVE**



Oddělení Creative stojí na produktovém a designovém týmu, který vytváří parádní mobilní a webové aplikace. Nedílnou součástí je nabídka online marketingu a reklamních služeb, které pomohou vytvořeným produktům prosadit se v digitálním světě.



WWW.BOOTIQ.IO
MARKETING & ADVERTISING, FRONT-END DEVELOPMENT

**BIQ
CONSULTING**
novasoft



Consulting zastupují největší odborníci na SAP. Zkušený tým konzultantů a programátorů poskytuje poradenství ve všech životních cyklech tohoto podnikového informačního systému. Klientům pomáháme s rozvojem SAPu, implementací a následnou podporou. Díky našemu know-how do něj dokážeme napojit IT produkty třetích stran a jsme tak připraveni vytvořit jedinečná zákaznická řešení.



WWW.CCNOVASOFT.CZ
CONSULTING

**BIQ
INTEGRATIONS**
eea



Systémové integrace, telekomunikační řešení, správa sítí, IT poradenství a v neposlední řadě Atlassian, to je deviza našich slovenských kolegů z EEA. Ty žene nadšení pro technologie již déle než dvacet pet let, což z nich dělá nejstarší československou IT firmu!



WWW.EEA.SK
DEVELOPMENT, INTEGRATION & SUPPORT OF ONLINE SOLUTIONS, ATLISSIAN



Základem BOOT!Qu je tým odborníků, který se orientuje v klíčových technologiích dneška. Jenom tak může být naše skupina partnerem, jenž vyřeší všechny výzvy, kterým naši klienti čelí. Toto jsou tak klíčové kompetence, na kterých stavíme.



E-COMMERCE



WEB DEVELOPMENT



BUSINESS INTELLIGENCE



SAP



ATLASSIAN



INFRASTRUCTURE



UI / UX DESIGN



TEAM LEASING



MOBILE APPLICATION



CUSTOM DEVELOPMENT



CRM / ERP



IOT



TESTING



COMMUNICATION TOOLS



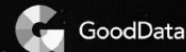
MARKETING



CONSULTING



BUDUJEME STRATEGICKÁ PARTNERSTVÍ S PŘEDNÍMI SVĚTOVÝMI TECHNOLOGICKÝMI SPOLEČNOSTMI.



— ČESKÝ BYZNYS

„Neznámá“ česká IT skupina vyrostla na 400 milionů. Receptem jsou akvizice

4 minuty čtení



CZECHCRUNCH

Speciály ▾

Eventy ▾

Podcasty

Jobs

Inzerce

Redakce

f 49.3k

t 15.6k

in 16.1k

p

BYZNYS

STARTUPY

ROZHOVOR

INSIDER

TECH

EKO

DOPRAVA

ENTERTAINMENT

VZDĚLÁVÁNÍ

KOMENTÁŘE

DALSÍ

Český vývojářský trh čelí dumpingovým cenám velkých hráčů. Přežije, kdo nesleví ze svého standardu, říká šéf Bootiq



Marek Cerveny, CEO vývojářské společnosti Bootiq


Foto: Bootiq


Nejčtenější články

Týden

Měsíc

- 

Končíme, ztratili jsme tržnici a už by to byla jen agánie. Petr Kováčik po dvou letech zavírá startup Blabu
- 

Dogecoin letí na Měsíc. Kryptoměna, co vznikla z legrace, se dostala do pětice nejhodnotnějších na světě
- 

Český Madmonq získal 13 milionů na tabletky pro lepší výkon hráčů videoher. Podpořily ho i pokerové hvězdy

BOOTIQ KOUPILO MAJORITNÍ PODÍL V AGENTUŘE BLUESOFT. VALUACE SPOLEČNOSTI PŘESÁHLA HODNOTU 100 MILIONŮ KORUN

TOMÁŠ BOHUSLAV, 30. 3. 2021

Web BOOTIQ

B!Q

Data & Analytics



} Naši zákazníci v oblasti dat

ZOOT.

ASTRATEX

LUXOR®



Bata



MANIFESTO

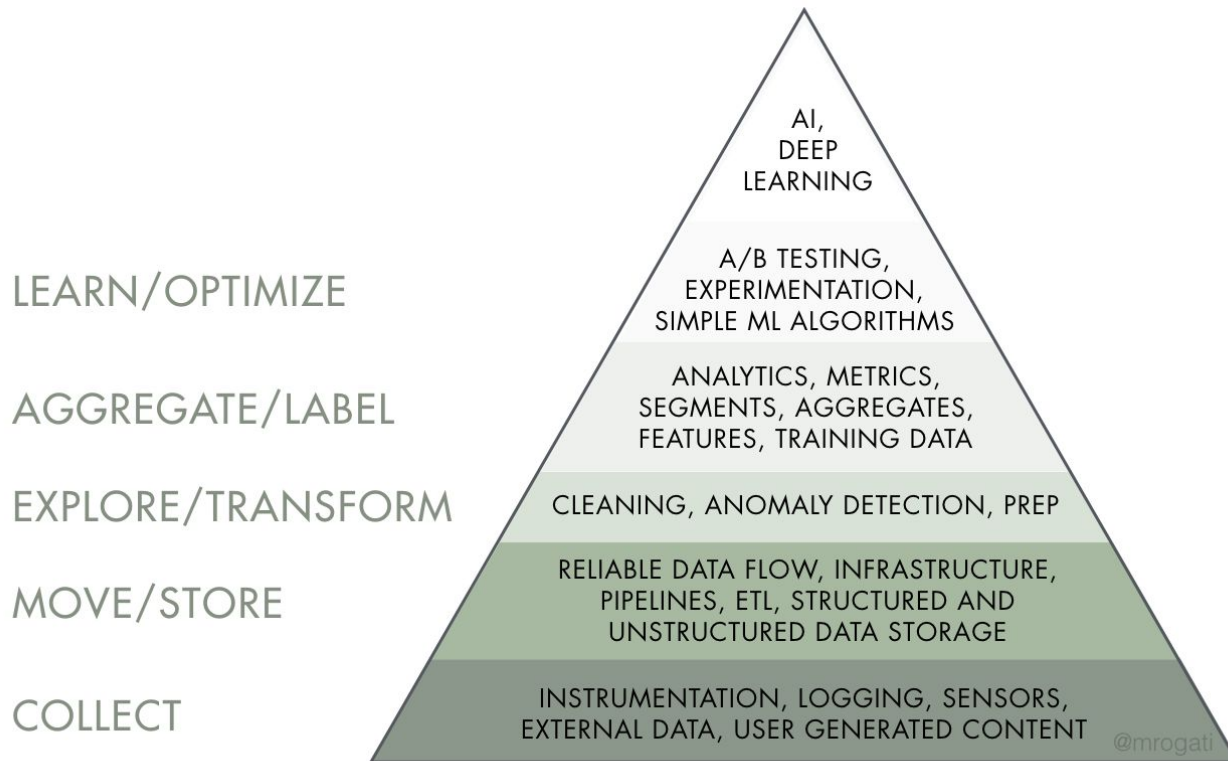


ušetřeno.cz



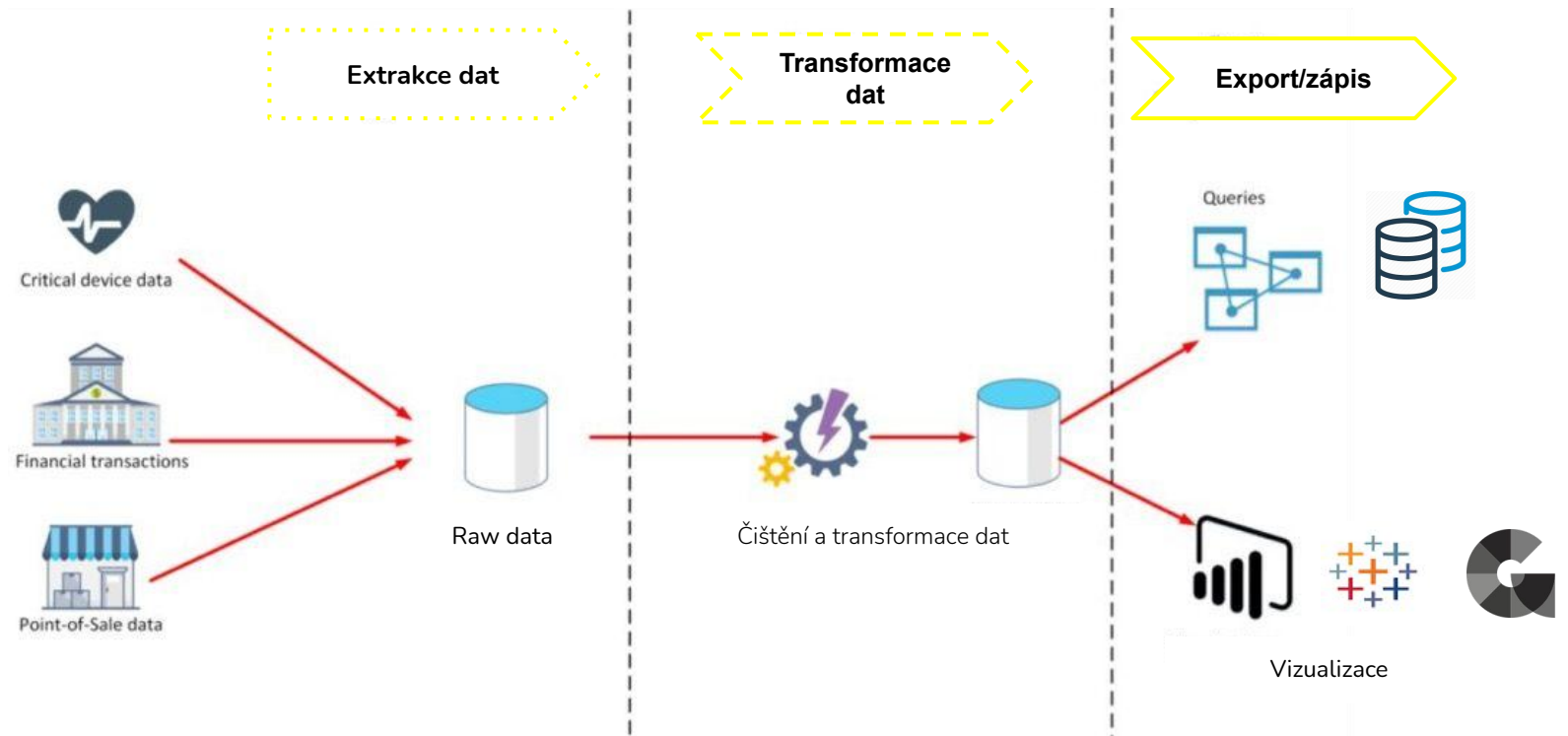
Jak rychle proniknout do světa data analytics a data science?

BOOT-
Q!



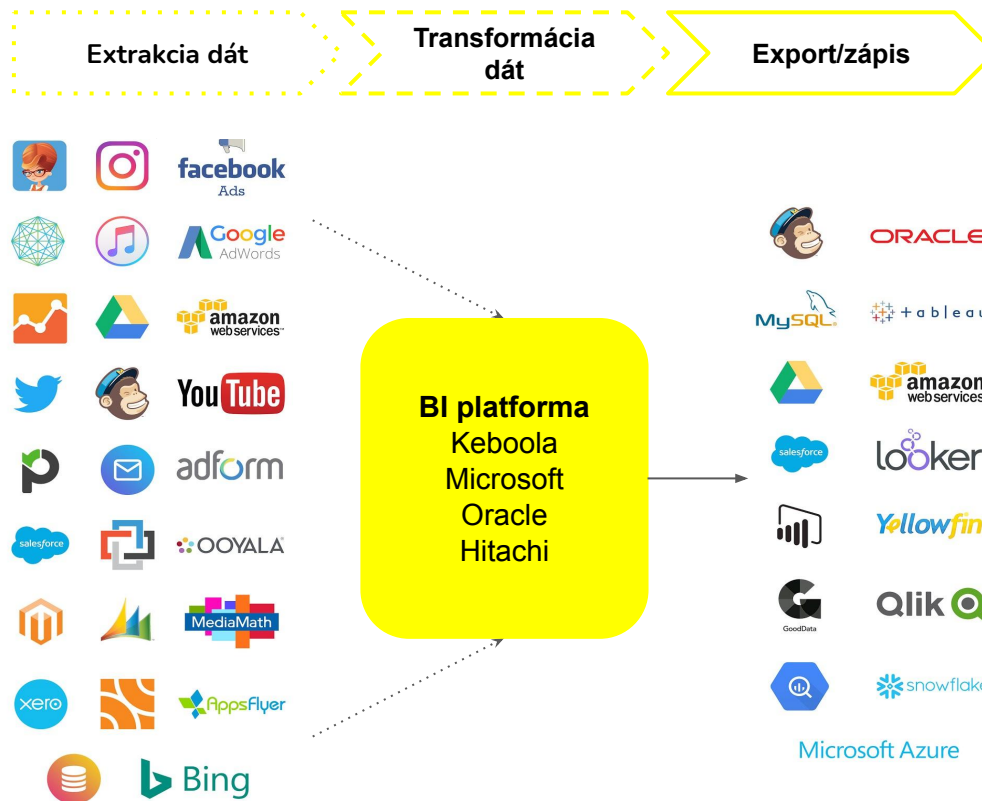
} Proces zpracování dat v praxi

BOOTQ



} Jaké nástroje používáme?

BOOTQ



01

MANAGEMENT

Přehled o nejdůležitějších parametrech fungování celé firmy na jednom místě.

02

LOGISTIKA

Vývoj a plánování potřebných zásob na skladech.

03

DOPRAVA

Doprava k zákazníkům, informace o preferované dopravě a parametrech objednávek.

04

OBCHOD

Zlepšení výkonnosti obchodního týmu na základě plánování a vyhodnocení aktivit.

05

PERSONALISTIKA

Optimální plánování směn a hodnocení zaměstnanců.

06

NÁKUP

Optimalizace dodavatelů, cen a množství na základě zájmu zákazníků.

07

FINANCE

Sledování vývoje pohledávek, závazků a cash flow.

08

MARKETING

Správné rozložení rozpočtu na marketing a sledování výkonnosti jednotlivých kanálů.

09

ZÁKAZNÍCI

Ukázky reportů



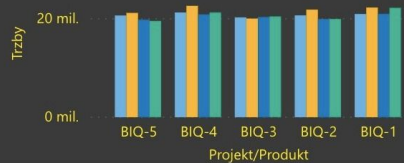
} Vývoj tržeb

BOOTQ

Business ukazatele

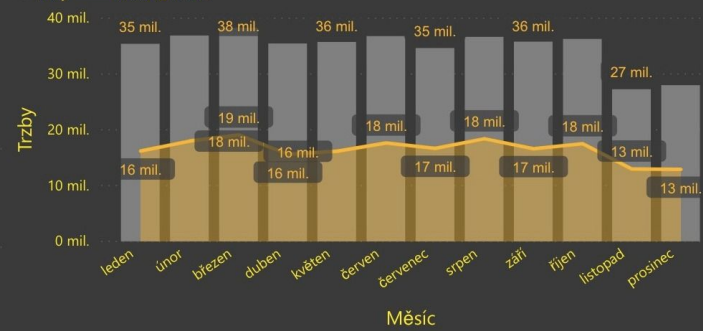
Tržby

Město ● Bratislava ● Jihlava ● Olomouc ● Žilina



Vyvoj Trzeb vs. Hrube marze

● Trzby — Hruba_marze

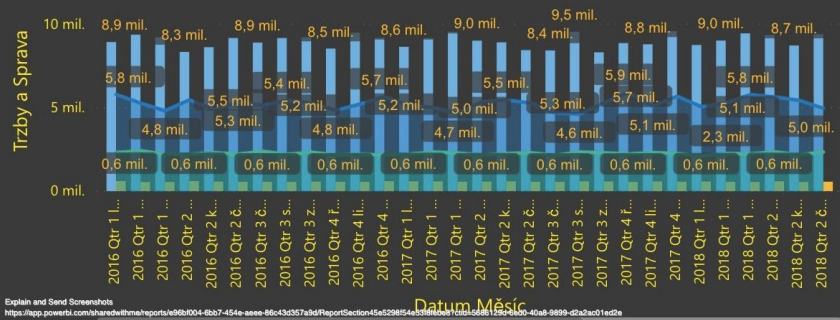


Filtr

2016 2019

Vyvoj Trzeb vs. Vyrobnich nakladu

● Trzby ● Sprava — Naklady na prodane zboží — Variabilni naklady



Trzby podle Měst

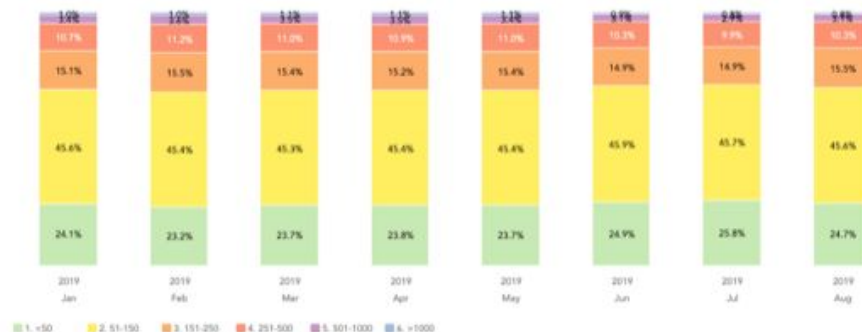


Provozovny

- KPIs jako tržba, marže, odpisy, sleva, nákupní košík, počet položek na účtenku, cena průměrné účtenky, profit.
- Vývoj KPIs v čase podle provozoven
- Statistiky doprodeje - (kolik který zaměstnanec dokázal doprodat produktů na pokladně)



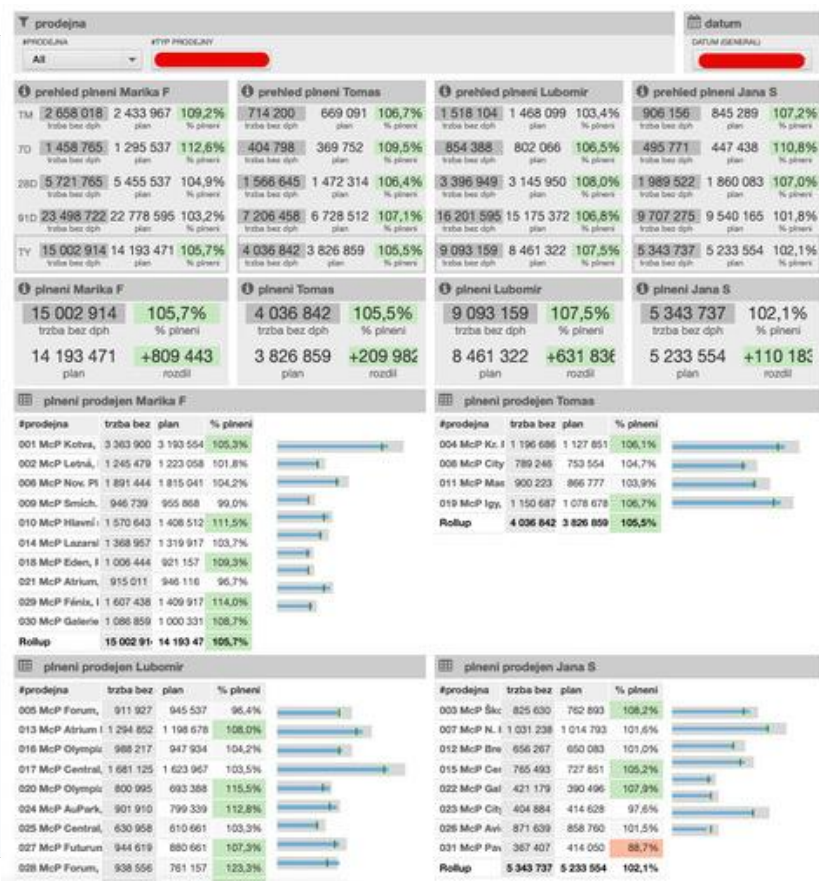
Provozovny - analýza účtenek



analýza ☺ kosik sum detail

Intervaly ab	Year	Month	Jan	Feb	Mar	Apr	May	Jun	Jul	Aug								
			uctenek	%	uctenek	%	uctenek	%	uctenek	%	uctenek	%						
6. >1000	2019		1,818	1.0%	1,499	1.0%	2,023	1.1%	1,993	1.1%	2,062	1.1%	1,487	0.9%	1,334	0.8%	1,173	0.8%
5. 501-1000	2019		6,160	3.4%	5,907	3.6%	6,593	3.5%	6,467	3.5%	6,545	3.4%	5,306	3.1%	4,768	2.9%	4,590	3.1%
4. 251-500	2019		19,171	10.7%	18,469	11.2%	20,699	11.0%	19,920	10.9%	21,106	11.0%	17,518	10.3%	16,340	9.9%	15,428	10.3%
3. 151-250	2019		27,012	15.1%	25,551	15.5%	29,067	15.4%	27,759	15.2%	29,418	15.4%	25,513	14.9%	24,648	14.9%	23,062	15.5%
2. 51-150	2019		81,550	45.6%	74,739	45.4%	85,497	45.3%	82,863	45.4%	86,768	45.4%	78,486	45.9%	75,326	45.7%	68,072	45.6%
1. <50	2019		43,056	24.1%	38,118	23.2%	44,760	23.7%	43,406	23.8%	45,313	23.7%	42,513	24.9%	42,473	25.8%	36,860	24.7%

Plnění manažeři poboček



Měsíční plnění a KPI's trend

Výkonnostní ukazatele "do data" s DPH

PLÁN	tržba s dph	plán	% plnění
Values	40 461 182	38 375 400	105,4%

POROVNÁNÍ OBROTŮ

letovní rok	loňský rok	% plnění	
Values	40 461 182	33 563 209	120,5%

MEDIÁN ÚČTENKY

letovní rok	loňský rok	rozdíl	
Values	73,00	70,00	+3,00

KS / ÚČTENKA

letovní rok	loňský rok	rozdíl	
Values	3,05	3,00	+0,05

"do data" vs "celé období" s DPH

MEDIÁN ÚČTENKY	letovní do data	loňský celé období	rozdíl
Values	73,00	69,60	+3,40

KS / ÚČTENKA

letovní do data	loňský celé období	rozdíl	
Values	3,05	3,05	-0,00

Plnění plánu RUN TRŽBA s DPH

#datum	tržba s dph	plán	% plnění	run tržba	run plán	run plnění %
01/01/2019		0			0	
02/01/2019	825 272	733 700	112,5%	825 272	733 700	112,5%
03/01/2019	725 879	759 600	95,6%	1 551 151	1 493 300	103,9%
04/01/2019	748 172	702 300	106,5%	2 299 323	2 195 600	104,7%
05/01/2019	485 529	505 700	96,0%	2 784 852	2 701 300	103,1%
06/01/2019	432 610	411 100	105,2%	3 217 462	3 112 400	103,4%
07/01/2019	703 790	682 300	103,1%	3 921 252	3 794 700	103,3%
08/01/2019	683 706	668 500	102,3%	4 604 958	4 463 200	103,2%
09/01/2019	703 682	644 300	109,2%	5 308 640	5 107 500	103,9%
10/01/2019	689 181	652 600	105,6%	5 997 821	5 760 100	104,1%
11/01/2019	722 882	626 500	115,4%	6 720 703	6 386 600	105,2%
12/01/2019	519 865	485 300	107,1%	7 240 567	6 871 900	105,4%
13/01/2019	434 059	417 400	104,0%	7 674 626	7 289 300	105,3%
14/01/2019	682 764	603 200	113,2%	8 357 390	7 892 500	105,9%
15/01/2019	693 675	599 100	115,8%	9 051 066	8 491 600	106,6%
16/01/2019	716 721	639 800	112,0%	9 767 787	9 131 400	107,0%
17/01/2019	666 956	600 000	111,2%	10 434 743	9 731 400	107,2%
18/01/2019	675 734	629 500	107,3%	11 110 477	10 360 900	107,2%
19/01/2019	511 730	470 800	108,7%	11 622 207	10 831 700	107,3%
20/01/2019	389 150	359 700	108,2%	12 011 357	11 191 400	107,3%
21/01/2019	588 545	565 400	104,1%	12 599 902	11 756 800	107,2%
22/01/2019	591 714	565 100	104,7%	13 191 616	12 321 900	107,1%
23/01/2019	618 322	582 200	106,2%	13 809 938	12 904 100	107,0%
24/01/2019	587 474	586 000	100,3%	14 397 413	13 490 100	106,7%
25/01/2019	624 722	581 900	107,4%	15 022 134	14 072 000	106,8%
26/01/2019	430 945	444 600	96,9%	15 453 080	14 516 600	106,5%
27/01/2019	373 084	343 700	108,5%	15 826 164	14 860 300	106,5%
28/01/2019	532 776	523 100	101,8%	16 358 940	15 383 400	106,3%
29/01/2019	623 464	578 300	107,8%	16 982 404	15 961 700	106,4%
30/01/2019	592 952	594 700	99,7%	17 575 356	16 556 400	106,2%
31/01/2019	613 528	556 900	110,2%	18 188 884	17 113 300	106,3%
Rollup	40 461 182	47 527 100	85,1%	40 461 182	47 527 100	85,1%

základní ukazatele

2019	337 406	1 029 208	120	39
2018	1 770 711	6 407 285	132	37
2017	1 550 668	5 559 576	128	36
2016	1 280 825	4 595 310	127	35

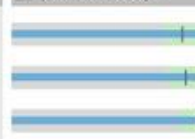
prodejna

PRŮJEDNA	
ITV P PRŮJEDNY	
MANAŽER	AR

tržba bez dph

7dni	3 213 721	2 914 793	110,3%
28dni	12 674 881	11 933 884	106,2%
91dni	56 614 050	54 222 645	104,4%

plnění tržba bez dph



tržba bez dph trend



marže

7dni	54,43%	54,36%	+0,08
28dni	54,45%	54,41%	+0,03
91dni	54,50%	54,38%	+0,12

plnění marže



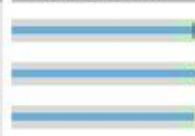
marže trend



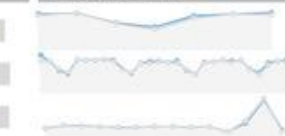
pocet ucetnek

7dni	32 334	31 062	+1 272
28dni	129 758	127 162	+2 596
91dni	532 182	540 094	-7 912

plnění počet ucetnek



pocet ucetnek trend



nakupni kosik

7dni	120,1	113,5	+6,5
28dni	118,1	113,6	+4,5
91dni	128,6	121,5	+7,1

plnění nakupni kosik

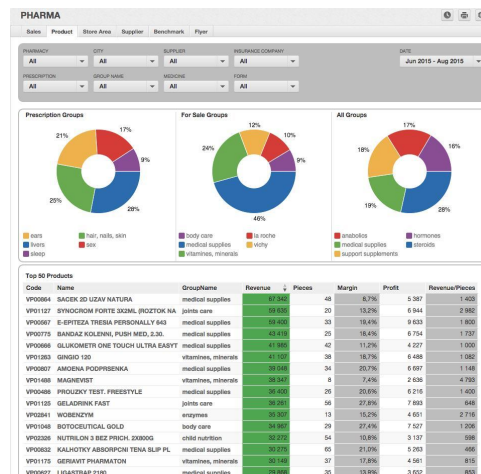
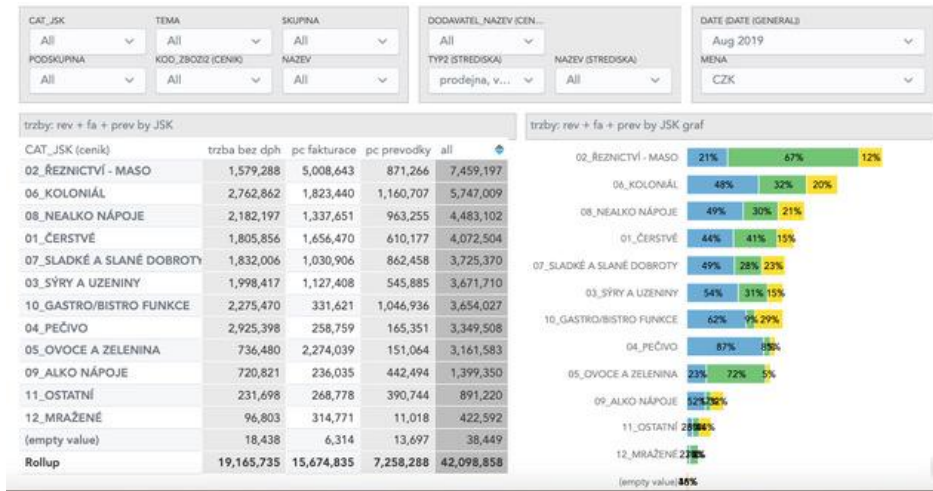


nakupni kosik trend



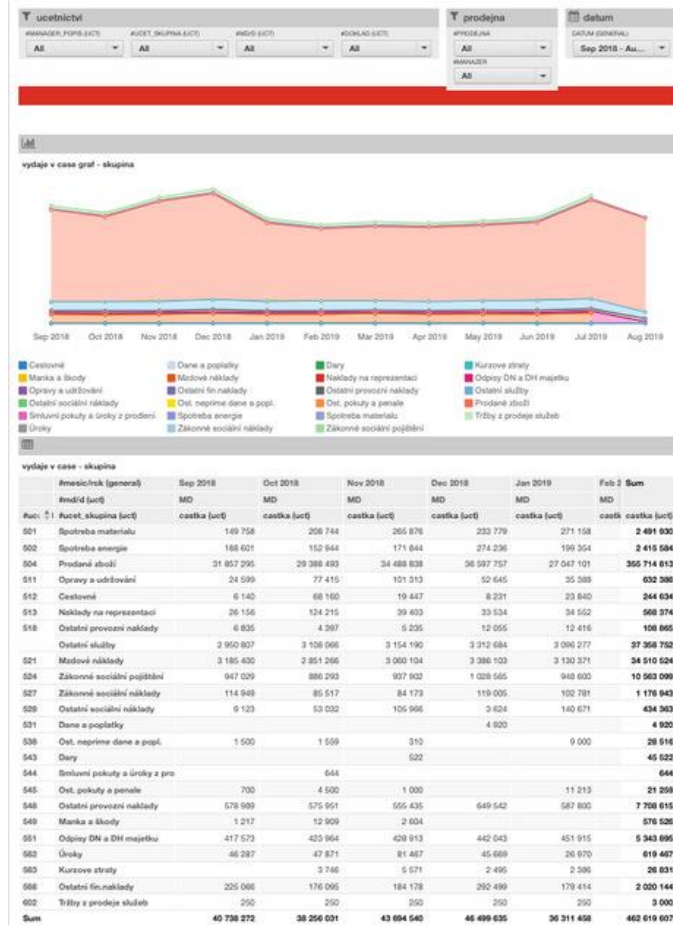
Produktové statistiky

- Kategorizace produktů - téma, skupina, podskupina, zboží
- Statistiky nad kategoriemi, stromově drillovatelné až na jednotlivý produkt
- Statistiky produktů nad dodavatelem



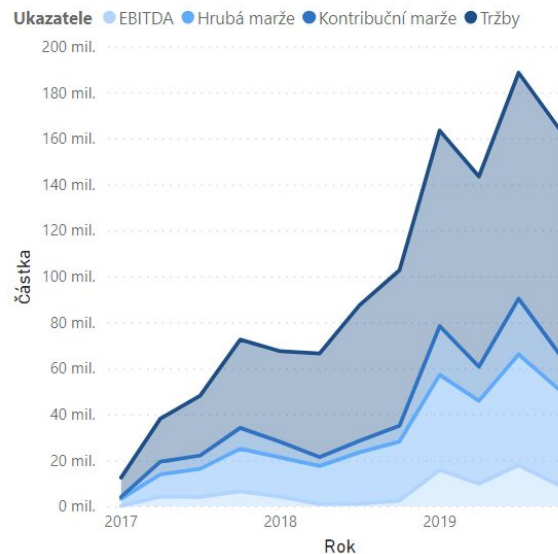
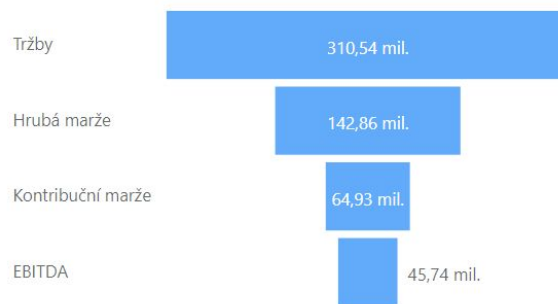
Ekonomika

- Náklady v čase podle účetních skupin
- Cash flow, splatnosti faktur
- Variabilní a fixní náklady v čase



Ekonomika - manažerský pohled

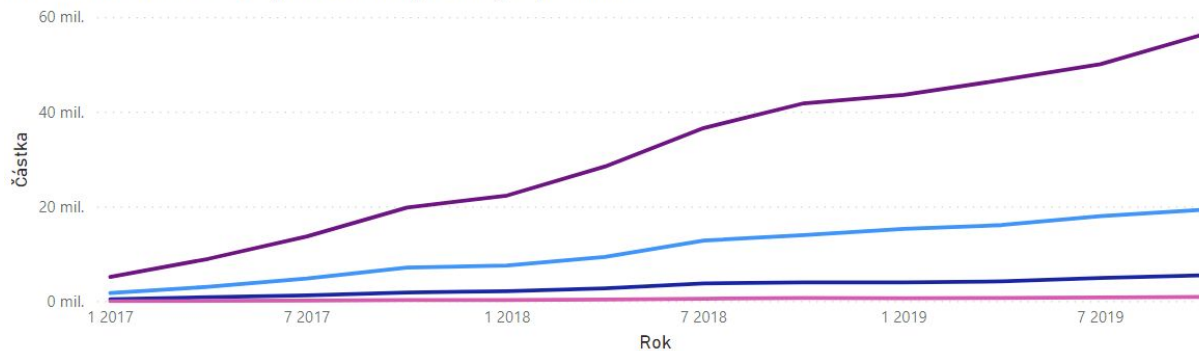
Rok	2017		2018		2019	
Kategorie	částka	z tržeb 2019	částka	z tržeb 2019	částka	z tržeb 2019
1. Tržby	91 626 667,00	25,15	211 295 385,00	58,00	364 285 460,00	100,00
2. Náklady na prodané zboží	47 949 000,45	13,16	129 545 044,98	35,56	196 941 734,82	54,06
3. Hrubá marže	43 677 666,55	11,99	81 750 340,14	22,44	167 343 725,41	45,94
4. Logistika	17 034 223,80	4,68	44 061 439,76	12,10	68 980 597,63	18,94
5. Marketing						
Nástroje	1 165 730,74 ▼	0,32	3 181 186,83 ▼	0,87	4 728 094,46 ▼	1,30
Osobní náklady	463 894,02 ▼	0,13	1 278 634,78 ▼	0,35	1 892 765,32 ▼	0,52
Ostatní	230 753,13 ▼	0,06	640 867,38 ▼	0,18	938 717,89 ▼	0,26
Reklama	2 800 835,30 ▼	0,77	7 858 061,54 ▼	2,16	11 384 486,44 ▼	3,13
6. Customer care	828 859,40	0,23	2 218 578,40	0,61	3 389 025,42	0,93
7. Kontribuční marže	21 153 370,06	5,81	22 511 571,52	6,18	76 030 038,27	20,87
8. Správa						
Energie	374 650,55 ▼	0,10	874 166,32 ▼	0,24	1 502 172,31 ▼	0,41
IT	1 020 676,10 ▼	0,28	2 395 561,47 ▼	0,66	4 104 196,59 ▼	1,13
Majetek	185 025,37 ▼	0,05	423 755,50 ▼	0,12	746 879,52 ▼	0,21
Nájem	301 380,30 ▼	0,08	692 325,80 ▼	0,19	1 190 570,09 ▼	0,33
Osobní náklady	1 187 039,74 ▼	0,33	2 795 508,72 ▼	0,77	4 769 765,03 ▼	1,31
Služby	1 412 251,61 ▼	0,39	3 328 759,35 ▼	0,91	5 662 511,35 ▼	1,55
Úvěry a poplatky	1 142 597,93 ▼	0,31	2 645 005,44 ▼	0,73	4 568 294,78 ▼	1,25
9. EBITDA	15 529 748,28 ▼	4,26	9 356 488,64 ▼	2,57	53 485 648,55	14,68



Ekonomika - základní ukazatele

Vývoj ukazatelů v čase

Ukazatele ● Customer care ● Logistika ● Marketing ● Náklady na prodané zboží



Ukazatele

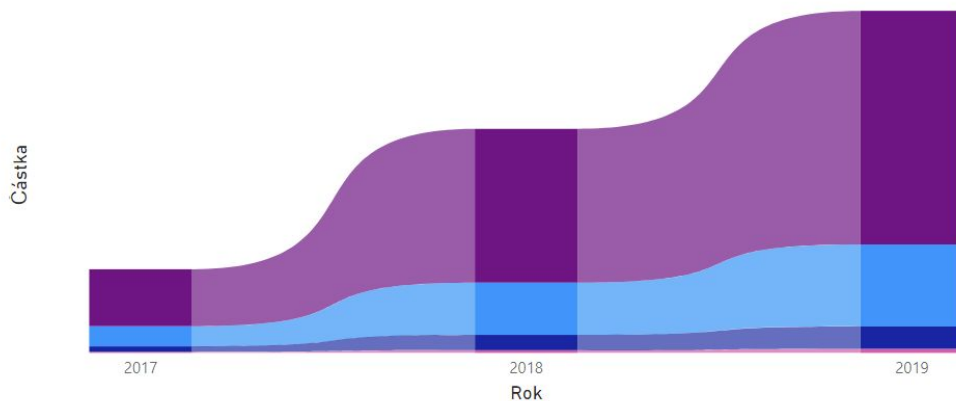
- Customer care
- EBITDA
- Hrubá marže
- Kontribuční marže
- Logistika
- Marketing
- Náklady na prodané zboží
- Správa
- Tržby

Datum

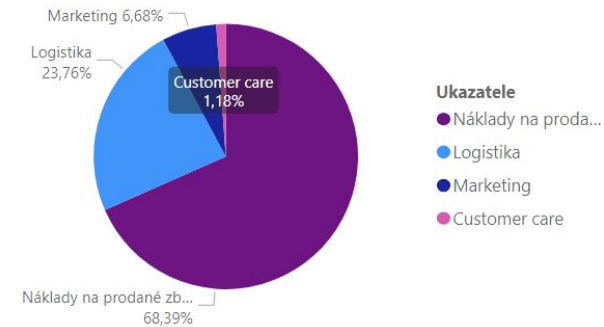
Poslední Roky (Kalendář)

1.1.2017 - 31.12.2019

Ukazatele ● Customer care ● Logistika ● Marketing ● Náklady na prodané zboží

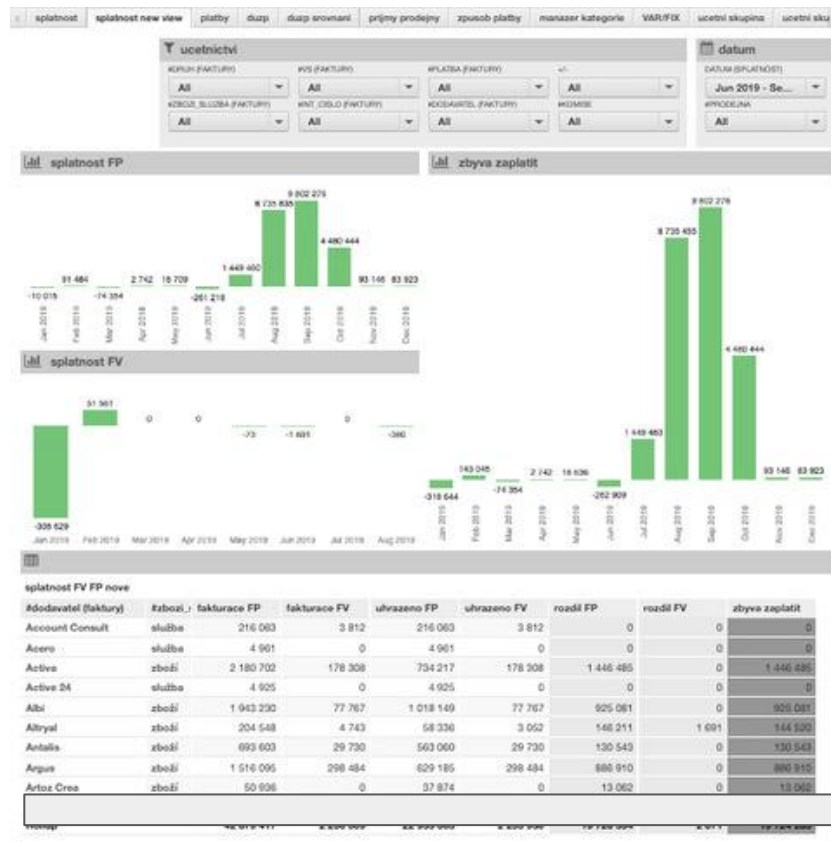


Poměr za vybrané období



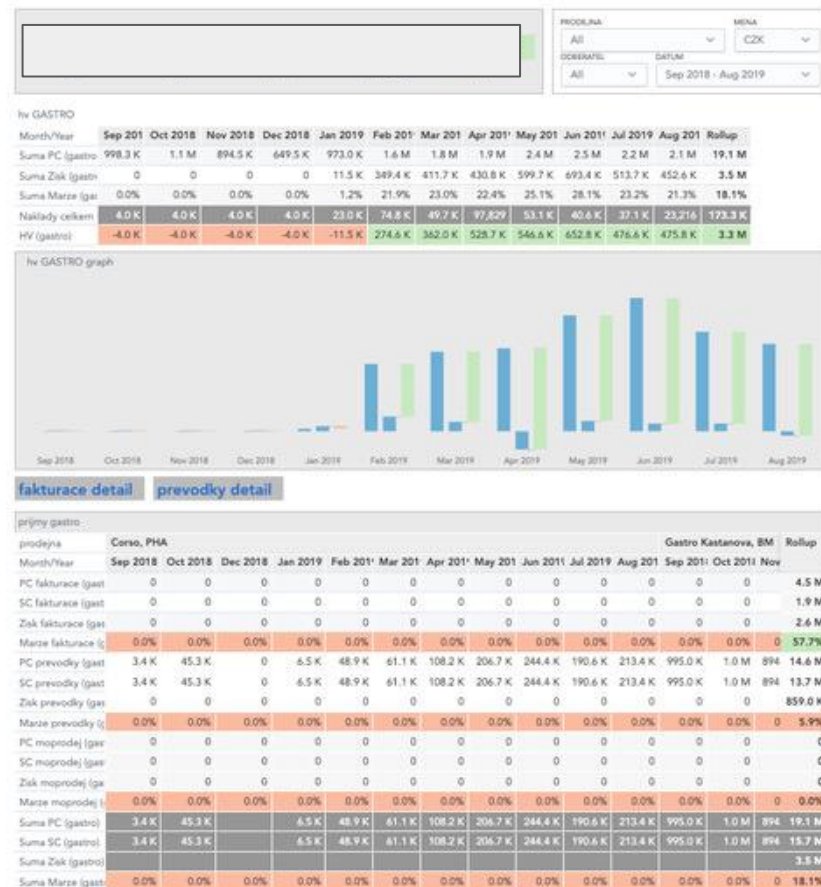
Ekonomika - splatnost faktur

- Náklady v čase podle účetních skupin/provozoven ZDE
- Cash flow, splatnost faktur
- Variabilní a fixní náklady v čase



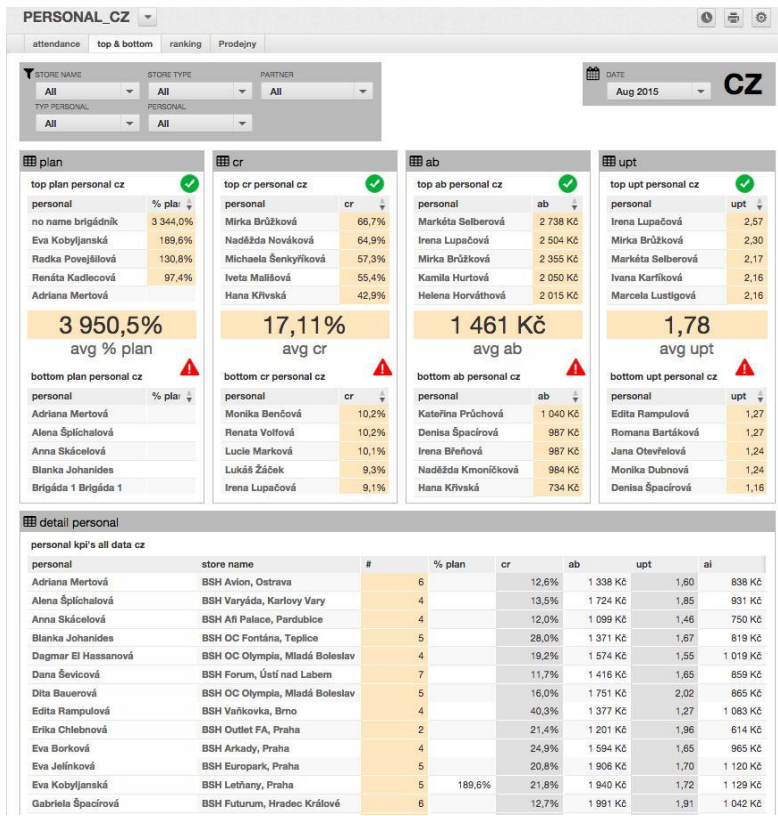
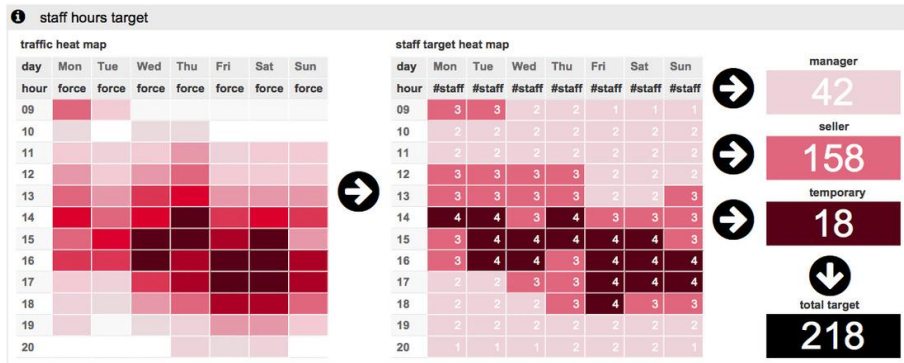
Výroba

- Efektivita výroby
- Sklady
- Fraud
- Expirace surovin
- Náklady na kuchyň / personál / m2 / skladování / logistika atd. až na jedno vydané jídlo



Personalistika

- HPP/brigáda
- Docházka
- Personální KPIs



**Děkujeme
za Váš čas**



Těšíme se na spolupráci

Filip Mejzlík

B!Q Sales

+420 730 102 115

filip.mejzlik@bootiq.io

