

# OKR metodologija Viva Goals

2023.



# OKR metodologija

# OKR (Objectives and Key Results)

**OKR metodologija** predstavlja okvir za postavljanje i praćenje ciljeva u organizaciji radi postizanja boljih rezultata i kontinuiranog napretka.

Skraćenica **OKR** dolazi od engleskog izraza "Objectives and Key Results," (Ciljevi i ključni rezultati).

*Napomena: OKR je metoda koja nije vezana izravno za Microsoft Vivu, već je općenita metodologija koju mnoge organizacije koriste za postavljanje i praćenje ciljeva.*



# Osnovni elementi OKR-ova

**Ciljevi (Objectives):** Ciljevi predstavljaju jasno definirane ishode koje organizacija želi postići u određenom vremenskom okviru.

**Ključni rezultati (Key Results):** Ključni rezultati su konkretni i mjerljivi pokazatelji napretka prema postizanju cilja. Svaki cilj može imati više ključnih rezultata koji kvantificiraju uspjeh i omogućuju praćenje napretka.

**Redovni ciklusi:** OKR-ovi se često postavljaju u ciklusima (npr. kvartalno). Na kraju svakog ciklusa, ocjenjuje se postignuti napredak, a potom se postavljaju novi ciljevi za sljedeći ciklus.

**Transparentnost i suradnja:** OKR-ovi promiču transparentnost i suradnju unutar organizacije jer se ciljevi i ključni rezultati dijele sa svima unutar organizacije.



# Prednosti OKR metodologije

**Fokus:** OKR-ovi pomažu timovima da se fokusiraju na najvažniji posao i eliminiraju zadatke koji nisu bitni.

**Usklađenost:** OKR-ovi pomažu uskladiti ciljeve tvrtke od vrha do dna, osiguravajući da svi rade prema istom cilju.

**Praćenje:** OKR-ovi se uvijek temelje na podacima koji pomažu organizaciji da donosi strateške odluke.

**Transparentnost:** Bitna karakteristika OKR-a je da zaposlenici mogu vidjeti ciljeve i napredak na svim razinama, od izvršnog direktora do pojedinca.

**Izazov:** Ambiciozni ciljevi ubrzavaju poslovni rast te želju za učenjem i razvojem inovacija.



# Viva Goals i OKR

**1. Stvaranje cilja (Objective):** Cilj bi trebao biti jasno postavljen te usmjeren na ključni rezultat koji želite postići.

**2. Dodavanje ključnih rezultata (Key Results):** Nakon što se postavi cilj, dodaju se ključni rezultati koji će mjeriti napredak prema cilju. Ključni rezultati su konkretnе i mjerljive metrike koje pomažu u praćenju uspjeha.

**3. Definiranje vremenskog razdoblja:** Svakom OKR-u se određuje vremenski okvir za postizanje cilja i ključnih rezultata.

**4. Dijeljenje ciljeva:** Ciljevi se mogu dijeliti s kolegama kako bi uskladili zajedničke napore timova prema postizanju istog cilja.

**5. Praćenje napretka:** Potrebno je redovito pratiti i ažurirati napredak prema cilju i ključnim rezultatima. Viva Goals redovito šalje notifikacije (email i Teams) ako je potrebno ažurirati određene ciljeve.

**6. Prilagodba:** Ako se dogode promjene u prioritetima organizacije, OKR-ovi se mogu ažurirati kako bi ih uskladili sa novom strategijom organizacije.

# Ključne uloge u procesu implementacije OKR-ova i Viva Goalsa

**Izvršni sponzor (npr. izvršni direktor):** Osoba na najvišoj razini organizacije koja je odgovorna za postavljanje strateškog smjera i prioriteta. Izvršni sponzor je donositelj finalnih odluka i pruža podršku za sve OKR procese.

**OKR ambasador (npr. Menadžeri):** Ova uloga odgovorna je za vođenje OKR procesa unutar određenog tima, odjela ili poslovne jedinice. OKR ambasador olakšava postupak postavljanja ciljeva, pomaže u definiranju jasnih i mjerljivih ciljeva te osigurava da Ključni rezultati budu ostvarivi i usklađeni s općim organizacijskim ciljevima.

**Članovi tima:** Osobe koje aktivno doprinose ostvarivanju ciljeva i rezultata navedenih u OKR-ovima. Svaki član tima ima ulogu u izvršavanju zadataka i inicijativa koje doprinose uspjehu Ključnih rezultata. Redovito ažuriraju napredak i surađuju kako bi ostvarili definirane ciljeve.



# Najvažnije prednosti usvajanja OKR-ova za izvršne sponzore

OKR-ovi pomažu izvršnim direktorima da uspostave visokoučinkovite timove koji dosljedno postižu bolje poslovne rezultate.

OKR-ovi omogućavaju sljedeće prednosti izvršnim direktorima:

- Potpuni uvid u napredak poslovnih inicijativa na svim razinama organizacije
- Jača suradnja između odjela i timova
- Visokoučinkoviti i angažirani zaposlenici
- Jasna povezanost između svakodnevnog rada i općih organizacijskih ciljeva



# Najvažnije prednosti usvajanja OKR-ova za menadžere

Menadžeri (vlasnici timova unutar VG) imat će slične prednosti kao izvršni direktori:

- Prioriteti su usredotočeni pa su članovi tima samostalniji
- Učinkovitiji sastanci tima s mjerljivim rezultatima
- Potpuna transparentnost i povećana suradnja s kolegama iz drugih odjela
- Jasna usklađenost između svakodnevnog rada i većih poslovnih inicijativa
- Definirana odgovornost i jasno vlasništvo nad OKR-ovima
- Poboljšana sposobnost učinkovitog raspodjele resursa



# Najvažnije prednosti usvajanja OKR-ova za tim i pojedince

Evo glavnih prednosti OKR-ova za tim i pojedince:

- Članovi tima imaju jasnu sliku o tome što trebaju raditi i zašto
- Imaju pregled najvažnijih prioriteta za cijelu organizaciju, njihov vlastiti tim i timove između odjela
- Mogućnost bolje prioritizacije posla, što znači manje gubljenja vremena na nekritične inicijative
- Odgovornost za njihov dio poslovanja
- Veća usklađenost s ostalim članovima tima



# Kako osigurati uspjeh?

Uspješna implementacija OKR metodologije zahtijeva sljedeće tri komponente:

**OKR ambasadori:** OKR ambasadori preuzimaju početno vlasništvo nad implementacijom OKR-ova unutar tvrtke i osiguravaju uspjeh projekta. Tipični OKR prvaci su uglavnom voditelji ili menadžeri timova, ali bilo tko može biti OKR ambasador.

**Podrška vodstva:** Najuspješniji programi OKR-a imaju potpunu podršku vodstva i snažne izvršne sponzore. Ključno je da članovi vodstva promoviraju cijeloj kompaniji vrijednosti OKR-a i objasne zašto se implementira.

**Pravi alati:** Viva Goals se prilagođava poslovanju sa svojim bogatim funkcionalnostima te pruža transparentnost na razini cijele organizacije.



# Loše OKR prakse

Nepravilno definirani ciljevi će onemogućiti uspjeh metodologije.

## OKR-ovi ne smiju biti:

- nerealni ili nejasni ciljevi
- iscrpni popis zadataka ili to-do lista svih aktivnosti koje obavljate tijekom radnog dana - uvijek bi trebali biti povezani s OKR-om za vaš tim, odjel ili organizaciju.
- pretjerano specifični da budu ograničavajući ako se pojavi novi smjer ili strategija unutar organizacije

## Uobičajene zamke pri početku rada s OKR-ovima:

- Shvaćanje OKR-ova kao "običnih poslovnih projekata" koji nemaju utjecaja na sveukupno poslovanje.
- Pisanje Ključnih rezultata koji nisu mjerljivi, što rezultira nejasnim definiranjem napretka.
- Stvaranje previše ciljeva ili ključnih rezultata



# Najbolje prakse za pisanje OKR-ova

Postoje tri osnovne i najbolje prakse dok se pišu OKR-ovi:

## **1. Odozgo prema dolje**

Viši menadžment trebao bi započeti s pristupom odozgo prema dolje, preuzimajući odgovornost i definirajući godišnje ciljeve. Ti će se ciljevi zatim preliti kroz Ključne rezultate kroz cijelu organizaciju.

## **2. Razmišljajte dugoročno, zatim kratkoročno**

Prvo se postavljaju dugoročni ciljevi, a zatim se ti ciljevi razdijele na kraće segmente.

## **Držite stvari jednostavnima**

Planiranje i pisanje ciljeva držite što jednostavnijima. Preporuka je da se krene s manjim brojem ciljeva dok se metodologija u potpunosti usvoji.



# Formula za pisanje OKR-ova

## OKR FORMULA

I will **OBJECTIVE** as measured by **KEY RESULTS** via **KEY INITIATIVES AND PROJECTS**

Ja ću postići **CILJ** koji se mjeri pomoću **KLJUČNIH REZULTATA** koji se ostvaruju putem **KLJUČNIH INICIJATIVA I PROJEKATA**.

Da bi se uspostavio čvrst OKR temelj, treba se ovladati svakim elementom; **Ciljem, Ključnim Rezultatom i Ključnim Inicijativama/Projektima.**

Pisanje OKR-ova je dualni proces.

- Korak 1 je Pisanje
- Korak 2 je Uređivanje

# Pisanje ciljeva

Formula za pisanje ciljeva:

**Radnja + Ambicija + Značaj = CILJ**

(Verb + what you're going to do + so that/in order to = Objective)

Radnja predstavlja akciju, ambicija predstavlja ono što planirate napraviti, a značaj se odnosi na razlog zašto to činite.

**Radnja**

Znači akciju koju izražavamo glagolom. Primjeri: Proširiti, Izgraditi, Razviti, Povećati, Smanjiti, Kupiti itd.

**Ambicija**

Odnosi se na ono na što se fokusirate. Primjeri: novo tržište, stjecanje novih kupaca, novi proizvod itd.

**Značaj**

Odnosi se na razlog zašto to radite. Primjeri: povećanje tržišnog udjela, rast korisničke baze, stvaranje vjerne baze kupaca itd.

Primjer lošeg cilja: ~~Zaraditi puno novaca~~

Primjer dobrog cilja: Povećati ukupnu prodaju putem e-trgovine u idućem kvartalu

# Pisanje ključnih rezultata

Može se početi s formulom:

**Radnja + ono što želite pratiti + od X do Y = Ključni rezultat**

(Verb + what you want to track or count + from X to Y = Key Result)

**Radnja** predstavlja neku akciju, primjerice Povećati, Proširiti, Zaposliti, Razviti...

**Ono što želite pratiti** predstavlja područje fokusa, odnosno metriku koja se želi pratiti. Primjer: novi zaposlenici, novi proizvod, članci u bazi znanja, pregledi videa itd.

**X do Y** predstavlja vašu mjeru, početnu i krajnju točku koju želite postići. Primjeri uključuju: povećanje s 80% na 95%, smanjenje s 10 na 5 itd.

Loš ključni rezultat: ~~Povećati broj prodanih proizvoda za "nekoliko više" nego prošli mjesec.~~

Dobar ključni rezultat: Povećati broj prodanih proizvoda za 15% u odnosu na isto razdoblje prethodne godine.

# Pisanje ključnih inicijativa/projekata

Formula za pisanje:

**Radnja + Output + mjeri se završetkom X, Y, Z = Ključna Inicijativa/Projekt**

(Verb + Output + as measured by the completion of X, Y, Z = Key Initiative/Project)

**Output:** Naziv za skup zadataka koji trebaju biti dovršeni. Primjeri uključuju: Pokrenuti mobilnu verziju našeg proizvoda, Stvaranje novog video sadržaja itd.

**X, Y, Z:** Popis aktivnosti koje treba obaviti. Primjeri uključuju: Napisati, Snimiti, Urediti, Pregledati, Poslati, itd.

Loša ključna inicijativa: Pokrenuti marketinšku kampanju.

Dобра ključna inicijativa: Pokrenuti digitalnu marketinšku kampanju usmjerenu na ciljanu publiku s personaliziranim sadržajem i ponudama, te pratiti konverzije putem analitike.

# Viva Goals

# O Viva Goalsu

Viva Goals je servis koji omogućuje stvaranje, održavanje i pristupanje OKR-ovima u cijeloj organizaciji.  
Prijava: <https://goals.microsoft.com/>

Četiri glavne radnje koje se provode u sustavu:

- Suradnja - Kako se OKR-ovi usklađuju unutar Viva Goalsa?
- Stvaranje - Kako unijeti OKR-ove u VG?
- Praćenje - Kako pratiti napredak OKR-ova?
- Zatvaranje - Kako ocijeniti svoje OKR-ove?

The screenshot displays the Microsoft Viva Goals application interface. On the left, there is a navigation sidebar with various options like Demo, Pretraživanje, Preglednik, Teams, Korisnici, Sažetak sadržaja, Administrator, and several sections under Prikvaćeno. The main area shows a list of OKRs (Objectives and Key Results) with columns for Naslov (Title), Vlasnik (Owner), Tim (Team), Status i napredak (Status and Progress), Zadnje ažur... (Last updated), Bilješka o zadnjoj provjeri (Note on last review), Poravnato s (Aligned with), Vremensko r... (Timeframe), and Datum p... (Date). Each OKR item includes a progress bar indicating completion percentage (e.g., 48%, 15%, 40%, 26%, 98%, 24%) and a note about whether it's aligned with one or more OKRs. The top navigation bar includes tabs for OKR-ovi, Inicijative, Nadzorne ploče, Analitika, Postavke, and Pratite (Follow). There are also buttons for Dodaj cilj (Add goal), Masovna prijava (Mass publish), and Mogućnosti prikaza (Display options).

# O Viva Goalsu

Viva Goals je servis koji omogućuje stvaranje, održavanje i pristupanje OKR-ovima u cijeloj organizaciji.  
Prijava: <https://goals.microsoft.com/>

Četiri glavne radnje koje se provode u sustavu:

- Suradnja - Kako se OKR-ovi usklađuju unutar Viva Goalsa?
- Stvaranje - Kako unijeti OKR-ove u VG?
- Praćenje - Kako pratiti napredak OKR-ova?
- Zatvaranje - Kako ocijeniti svoje OKR-ove?

The screenshot displays the Microsoft Viva Goals web interface. On the left, there is a sidebar with navigation links: Demo, Pretraživanje, Preglednik, Teams, Korisnici, Sažetak sadržaja, Administrator, and several sections under Prikvaćeno, Ciljevi i ključni rezultati, and Ciljevi i ključne rezultate. The main area shows a dashboard for 'Demo' with tabs for OKR-ovi, Inicijative, Nadzorne ploče, Analitika, and Postavke. A 'Pratite' button is visible at the top right. Below the tabs, there are filters for 'Vremensko razdoblje: Sve' and buttons for 'Mogućnosti prikaza', 'Masovna prijava', 'Dodaj cilj', and 'Dodaj cilj'. A summary section titled 'Sažetak' shows a progress bar at 48%. The main table lists six OKRs with columns for Naslov, Vlasnik, Tim, Status i napredak, Zadnje ažur..., Bilješka o zadnjoj provjeri, Poravnato s, Vremensko r..., and Datum p... . Each row includes a small profile picture, the title of the OKR, the owner's name, the team, the status (e.g., U tijeku, Kasni), the progress percentage, the last update date, a note about audit, and a comparison with other OKRs. The bottom right corner features the 'COMBIS' logo with the tagline 'kreiramo zajedno'.

Naslov	Vlasnik	Tim	Status i napredak	Zadnje ažur...	Bilješka o zadnjoj provjeri	Poravnato s	Vremensko r...	Datum p...
Povećati zadovoljstvo korisnika za u sljedećem kvartalu.	TK Teja Knež...	Demo, Korisnička...	U tijeku   Mjerite kao 100 % dovršeno	15% 6 dana	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	u četvrtog kvartala	Lis. 01
Poboljšati sigurnost IT sustava i smanjiti broj sigurnosnih incidenta	TK Teja Knež...	Demo	U tijeku   Mjerite kao 100 % dovršeno	40% 1 mjesec	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	u trećem kvartalu	Srp. 01
Povećati ukupnu prodaju putem e-trgovine u sljedećem kvartalu.	TK Teja Knež...	Demo	Kasni   Mjerite kao 100 % dovršeno	26% 1 mjesec	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	u trećem kvartalu	Srp. 01
Povećati svijest o brandu do kraja godine	TK Teja Knež...	Demo, Marketing	U tijeku   Mjerite kao 100 % dovršeno	98% 5 dana	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	godišnje	Sij. 01
Razviti novi proizvod	TK Teja Knež...	Demo	Kasni   Mjerite kao 100 % dovršeno	24% 1 mjesec	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	u trećem kvartalu	Srp. 01

# Razine OKR-a

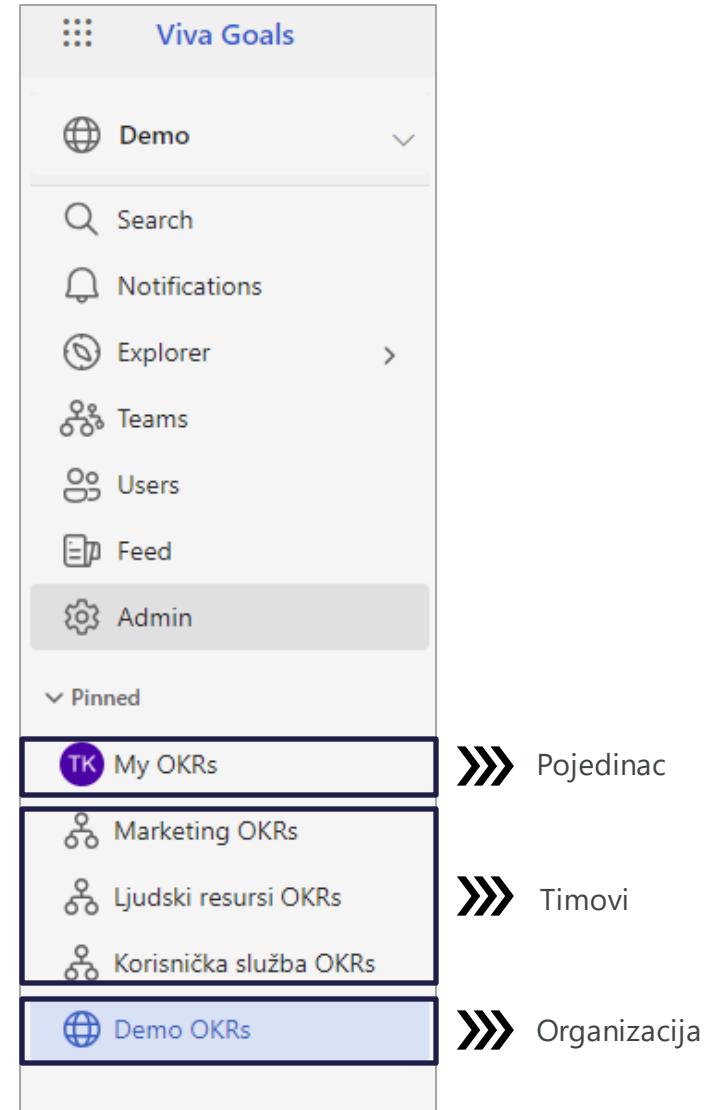
U Viva Goals postoje tri standardne razine: **pojedinac, tim, organizacija**

Ovi entiteti predstavljaju različite razine na kojima se mogu stvarati OKR-ovi.

**Pojedinac** – Bira se kartica "Moji OKR-ovi" da bi se vidjeli svi OKR-ovi koji su vam dodijeljeni. Kartica "Moji OKR-ovi" prikazuje se ikonom osobe.

**Tim** – Unutar kartice "Timovi" otvaraju se OKR-ovi koje vodi tim ili timovi kojima osoba pripada. Karticu „Timovi“ prikazuje ikona organizacijske sheme.

**Organizacija** – Kartica "Organizacija" predstavlja najvišu razinu na kojoj se mogu postaviti OKR-ovi. To su ciljevi i ključni rezultati na razini organizacije. Kartica "Organizacija" je prikazana ikonom globusa.



# Sučelje: Bočna traka za navigaciju

## 1 Explorer/Preglednik

Glavna značajka izvještavanja u Viva Goals i dostupna je svim korisnicima. Ovdje se mogu filtrirati svi podaci kako bi se stvorili prilagođeni prikazi. Prikazi se mogu spremiti i ponovno koristiti u budućnosti. Prikazi mogu biti privatni ili dijeljeni s cijelom organizacijom.

## 2 Timovi

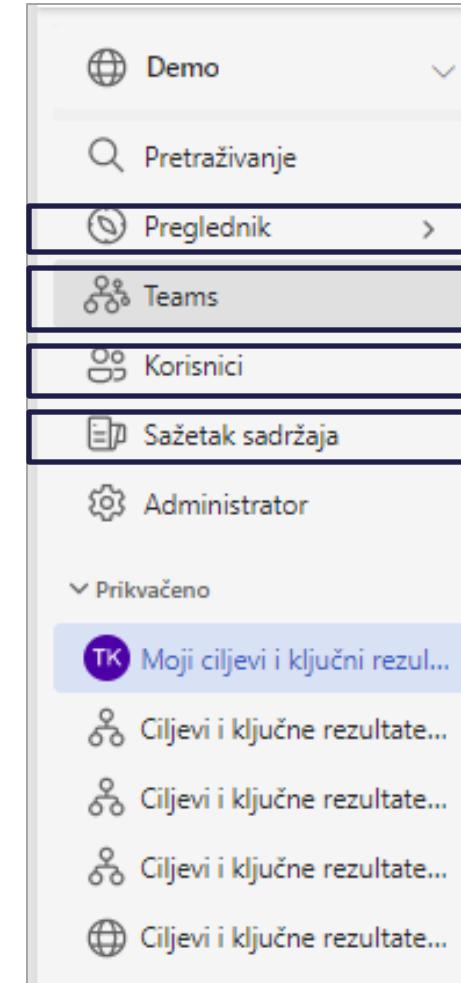
Ovo je mjesto gdje se može istražiti struktura timova. Može se pretraživati po određenim timovima ili navigirati kroz hijerarhiju timova kako biste došli do jednog specifičnog tima.

## 3 Korisnici

Kartica "Svi korisnici" omogućuje pretraživanje određenih kolega. Pomoću njihovog profila može se pregledati napredak njihovih OKR-ova.

## 4 Sažetak sadržaja/Feed

Novosti prikazuju aktivnosti koje se odvijaju u organizaciji. Aktivnosti se mogu lajkati i komentirati kako bi se povećao angažman među kolegama.



# Sučelje: Odabir vremenskog razdoblja

Vremensko razdoblje: Sve

Vremenska razdoblja pretraživanja

- Sve
- Aktivno godišnje 2023., u ..+1
- Predstojeće u četvrtom tromjesečju ...
- Prethodno u drugom tromesječju 2...
- Prilagođeno >

Odabir razdoblja (npr. Q1,Q2, Annual...) određuje koji se sadržaj prikazuje u glavnom dijelu zaslona.

Razdoblje se može prilagoditi ovisno o potrebama organizacije. Također postoji mogućnost odabira više razdoblja istovremeno.

Vremensko razdoblje: Sve

Mogućnosti prikaza

Dodaj cilj

Naslov	Vlasnik	Tim	Status i napredak	Zadnje ažur...	Bilješka o zadnjoj provjeri	Poravnato s	Vremensko r...	Datum p...
Povećati zadovoljstvo korisnika za u sljedećem kvartalu.	TK	Demo, Korisnička...	U tijeku Mjerite kao 100 % dovršeno	15% 6 dana	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	u četvrt... Lis. 01	
Poboljšati sigurnost IT sustava i smanjiti broj sigurnosnih incidenta	TK	Demo	U tijeku Mjerite kao 100 % dovršeno	40% 1 mjesec	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	u trećem... Srp. 01	
Povećati ukupnu prodaju putem e-trgovine u sljedećem kvartalu.	TK	Demo	Kasnji Mjerite kao 100 % dovršeno	26% 1 mjesec	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	u trećem... Srp. 01	
Povećati svijest o brandu do kraja godine	TK	Demo, Marketing	U tijeku Mjerite kao 100 % dovršeno	98% 5 dana	Nema bilješki o provjeri	Nije poravnato ni s jednim OKR-om	godišnje... Sij. 01	

# Sučelje: Lista OKR-ova

Na glavnom dijelu sučelja se nalazi lista OKR-ova. Pokraj svakog cilja se nalazi strelica (1), a klikom na nju se otvaraju ključni rezultati i inicijative (2) koje su povezane s tim ciljem.

OKR-ovi također se mogu grafički prikazati klikom na opciju **Mogućnosti prikaza**(3) te odabirom **Prikaži kao grafikon** (4).

The screenshot shows a list of OKRs (Objectives and Key Results) in a grid format. Each row contains an OKR summary, its owner, assigned team, and status. A dropdown menu on the right provides options for grouping, managing columns, and displaying the list as a chart.

Vremensko razdoblje: Sve	3	Mogućnosti prikaza
1		
2		
4		

**OKR Details:**

- OKR 1:** Povećati zadovoljstvo korisnika za u sljedećem kvartalu.
  - Sub-item 1: Implementirati novi sustav za detekciju i sprečavanje napada na mrežu do kraja Q3.
  - Sub-item 2: Osigurati da 100% zaposlenika prođe obuku o sigurnosti podataka do sredine kvartala.
  - Sub-item 3: Angažirati relevantne dobavljače ili konzultante za evaluaciju dostupnih rješenja i preporuka za implementaciju.
  - Sub-item 4: Uspostaviti plan implementacije koji će uključivati postavljanje i konfiguraciju sustava, testiranje njegove funkcionalnosti i obuku...
  - Sub-item 5: Planirati raspored obuka kako bi se osiguralo da svi zaposlenici imaju pristup obuci i da imaju dovoljno vremena za njezino pohađanje.
  - Sub-item 6: Osigurati da obuka bude interaktivna i uključuje praktične vježbe kako bi se osiguralo da sudionici steknu praktične vještine potrebne za sigurno...
- OKR 2:** Poboljšati sigurnost IT sustava i smanjiti broj sigurnosnih incidenta.

**Status and Metrics:**

- OKR 1: Status - U tijeku, Dostići 100, 45, 1 mjesec.
- OKR 2: Status - Nije pokrenuto, Mjerite kao 100 % dovršeno.
- Other OKRs: Status - Nije pokrenuto, Mjerite kao 100 % dovršeno.

# Sučelje: Lista OKR-ova

Na glavnom dijelu sučelja se nalazi lista OKR-ova. Pokraj svakog cilja se nalazi strelica (1), a klikom na nju se otvaraju ključni rezultati i inicijative (2) koje su povezane s tim ciljem.

OKR-ovi također se mogu grafički prikazati klikom na opciju **Mogućnosti prikaza**(3) te odabirom **Prikaži kao grafikon** (4).

The screenshot shows a list of OKRs (Objectives and Key Results) in a grid format. Each row contains an OKR summary, its owner, assigned team, and status. A dropdown menu on the right provides options for grouping, managing columns, and displaying the list as a chart.

Vremensko razdoblje: Sve	3	Mogućnosti prikaza
1		
2		
4		

**OKR Details:**

- OKR 1:** Povećati zadovoljstvo korisnika za u sljedećem kvartalu.
  - Sub-item 1: Implementirati novi sustav za detekciju i sprečavanje napada na mrežu do kraja Q3.
  - Sub-item 2: Osigurati da 100% zaposlenika prođe obuku o sigurnosti podataka do sredine kvartala.
  - Sub-item 3: Angažirati relevantne dobavljače ili konzultante za evaluaciju dostupnih rješenja i preporuka za implementaciju.
  - Sub-item 4: Uspostaviti plan implementacije koji će uključivati postavljanje i konfiguraciju sustava, testiranje njegove funkcionalnosti i obuku...
  - Sub-item 5: Planirati raspored obuka kako bi se osiguralo da svi zaposlenici imaju pristup obuci i da imaju dovoljno vremena za njezino pohađanje.
  - Sub-item 6: Osigurati da obuka bude interaktivna i uključuje praktične vježbe kako bi se osiguralo da sudionici steknu praktične vještine potrebne za sigurno...
- OKR 2:** Poboljšati sigurnost IT sustava i smanjiti broj sigurnosnih incidenta.

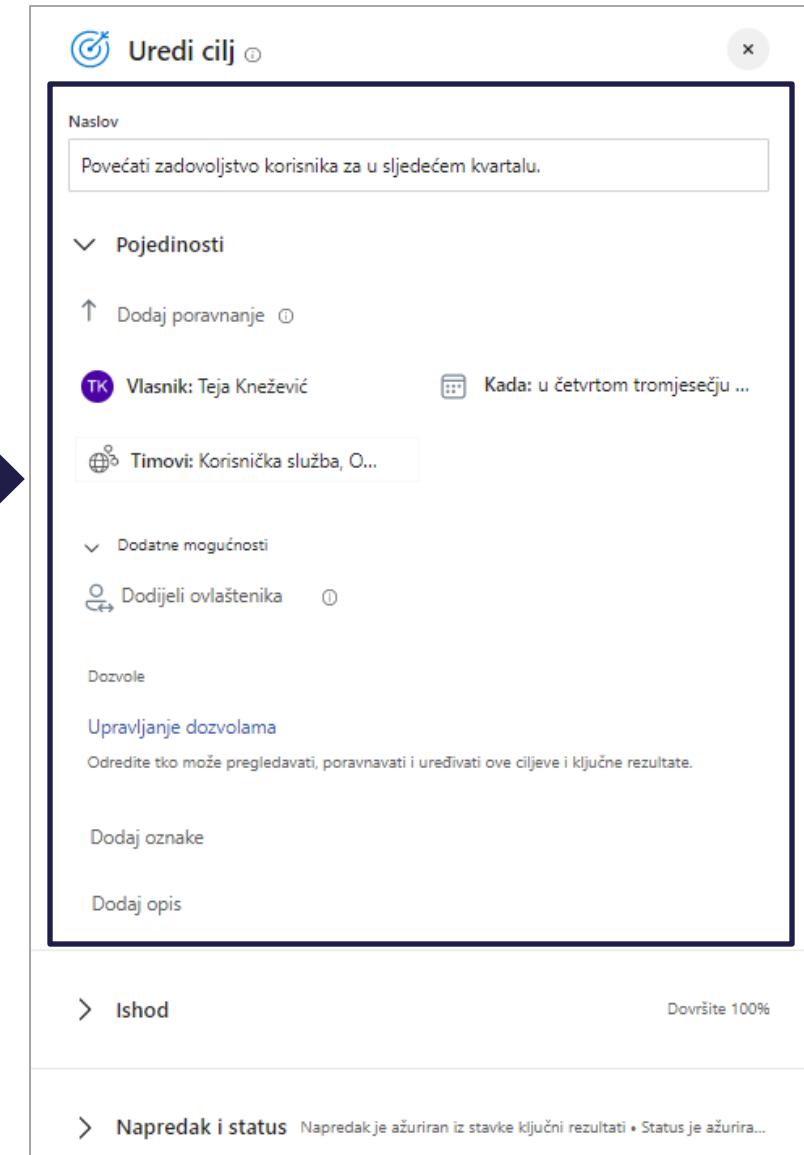
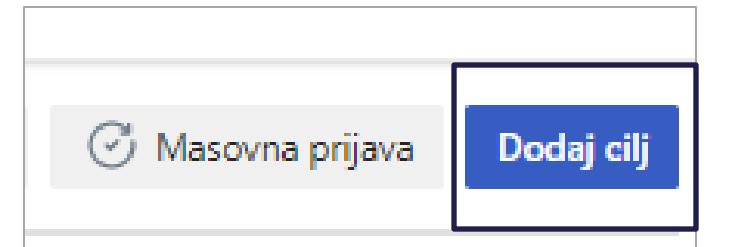
**Status and Metrics:**

- OKR 1: Status - U tijeku, Dostići 100, 45, 1 mjesec.
- OKR 2: Status - Nije pokrenuto, Mjerite kao 100 % dovršeno.
- Other OKRs: Status - Nije pokrenuto, Mjerite kao 100 % dovršeno.

# Kako kreirati cilj u Viva Goals?

1/2

1. Odaberite opciju **Dodaj cilj**.
2. Unesite **Naslov cilja**.
3. Ako je potrebno, uskladite cilj s postojećim OKR-om.
4. Dodajte **vlasnika, razdoblje** za izvršavanje cilja i **tim** koji je zadužen za njega.
5. Pod  **dodatnim mogućnostima** je moguće dodati ovlaštenika te upravljati pravima nad ciljem (tko može pregledavati, usklađivati i uređivati ciljeve)
6. Po potrebi se može dodati **opis i oznaka** (tag).



# Kako kreirati cilj u Viva Goals?

2/2

1. U opciji **Ishod** moguće je cilj podijeliti na faze.
2. Pod **Napredak i status** se bira metoda ažuriranja (ručno ili automatski iz ključnih rezultata).
3. Nakon ispunjenih svih potrebnih polja, **cilj** se kreira odabirom opcije **Spremi**.

**Ishod**  
Mjeri se kao cilj prema dovršetku od 100% ⓘ

[Ukloni ciljeve u fazama](#) Monthly ⓘ

Očekivano (ciljevi u fazama)

Date	Target	Show Labels
lis. 31, 2023	33%	
stu. 30, 2023	66%	
pro. 30, 2023	100%	

+ Add another cilj

Pokaži manje mogućnosti

**Napredak i status**  
Navedite metodu ažuriranja napretka i statusa

Napredak	Status
Ažuriraj iz stavke ključni rez... ⓘ	Ažuriraj na temelju napretka ⓘ

TK Vlasnik prijave: Teja Knežević ⓘ

Dodajte smjernice za bilježenje rezultata

Odustani Spremi

# Kako kreirati ključni rezultat Viva Goals?

1/3

1. Odaberite cilj kojem želite dodati ključni rezultat.
2. Desno se otvara sučelje s detaljima toga cilja.
3. Klikom na **Dodaj ključni rezultat**, otvara novi prozor.

The screenshot illustrates the process of adding a key result to an existing goal in the Microsoft Viva Goals application.

**Step 1:** On the left, a goal titled "Povećati zadovoljstvo korisnika za u sljedećem kvartalu." is selected. A blue circle with the number "1" indicates this step.

**Step 2:** The right side shows the detailed view of the selected goal. The "Ključni Rezultati" tab is highlighted with a blue box and the number "2".

**Step 3:** A large blue arrow points from the "Dodaj" button in the "Ključni Rezultati" section to the "Novi ključni rezultat" (New Key Result) dialog box on the right. The number "3" is placed near the "Dodaj" button in the main view and at the top of the dialog box.

**Novi ključni rezultat Dialog Box:**

- Naslov ključnog rezultata:** hpr. Povećajte godišnje obnove na 75%
- Cilj:** Mjerite kao 100% dovršeno
- Dodaj metriku**
- Napredak i status:** Napredak je ručno ažuriran • Status je ručno ažuriran
- Pojedinosti:** Tvrta ili ustanova • Teja Knežević • u četvrtom tromjese...

**Buttons at the bottom:** Odustani, Stvor, and a dropdown menu.

# Kako kreirati ključni rezultat Viva Goals?

2/3

4. Novom ključnom rezultatu se dodaje ime (i metrika po potrebi).
5. Pod **Napredak i status** se bira hoće se li napredak ažurirati ručno ili automatski povezivanjem s određenom Excel tablicom ili Plannerom.

**Novi ključni rezultat**

\*Naslov ključnog rezultata  
Npr. provođenje 5 internih anketa

Cilj: Mjeri kao metriku   Cilj je   Ukloni metriku

\*Naziv metrike  Npr. Ankete  Dohvat  Broj

Npr. 5 %

Dodavanje ciljeva u fazama   Dohvat  
Npr. provođenje 5 internih anketa

> Napredak i status

Povećanje sa  
Npr. poboljšajte NPS od 7 do 9  je ručno ažuriran

Smanji sa  
Npr. smanjite gubitak s 10 % na 4 %

Ostani iznad  
Npr. zadržite CSAT rezultat iznad 9

Ostani ispod  
Npr. zadržite gubitak ispod 100 000 USD

Traženje polazišta   
Nemate početnu ni ciljnju vrijednost

▼ Napredak i status

Navedite metodu ažuriranja napretka i statusa

Napredak	Status
<input type="checkbox"/> Ažuriraj ručno	<input type="checkbox"/> Ručno ažurirano

Povežite se s izvorom podataka da biste automatski ažurirali napredak

TK Vlasnik prijave:

Dodajte smjernice za bilježenje rezultata

# Kako kreirati ključni rezultat Viva Goals?

3/3

6. Pod **Pojedinostima** se izlistaju detalji o cilju.
7. Kad se ispune sva potrebna polja, klikom na dugme **Spremi** kreira se novi ključni rezultat.

Preporuka je da svaki cilj ima barem tri do pet ključnih rezultata.

The screenshot shows the 'Create Key Result' dialog box. At the top, there's a section titled 'Pojedinosti' (Details) with a note: 'Poravnato s: Povećati zadovoljstvo korisnika za u sljedećem kvartalu.' (Aligned with: Increase user satisfaction in the next quarter). Below this, there are fields for 'Vlasnik:' (Owner) and 'Kada:' (When), both currently empty. A 'Timovi:' (Teams) field contains 'ORG\_1, Korisnička s...'. Under 'Dodatne mogućnosti' (Additional options), there's a 'Dodijeli ovlaštenika' (Assign permissions) button. The 'Dozvole' (Permissions) section includes a note: 'Odredite tko može pregledavati, poravnavati i uređivati ove ciljeve i ključne rezultate.' (Determine who can view, edit, and manage these goals and key results.) and a note about copying permissions from an OKR. The 'Dodaj oznake' (Add tags) and 'Dodaj opis' (Add description) sections are empty. At the bottom right, there are 'Odustani' (Cancel) and 'Svor' (Create) buttons.

# Kako kreirati inicijativu?

1/2

1. Inicijativa se kreira klikom na **Dodaj inicijativu** unutar određenog cilja.
2. Otvara se novo sučelje unutar kojega se inicijativi daje Naslov.

The screenshot shows the 'OKR-ovi' section of the application. A specific goal card is highlighted with a black rectangle and labeled '1'. The goal title is 'Povećati zadovoljstvo korisnika za u sljedećem kvartu'. On the right side of the goal card, there is a 'Dodaj' button labeled '2' with a blue circle around it. Below the goal card, there is a section for 'Inicijative' (Initiatives) which contains a message: 'S ovim ciljem cilj nije usklađen nijedan podređeni element inicijative.' (This goal is not aligned with any sub-element of the initiative). To the right of this message, there is another 'Dodaj' button labeled '3' with a blue circle around it. The overall interface is clean with a light gray background and blue accents for buttons and highlights.

The screenshot shows a modal dialog titled 'New Inicijativa'. It has a 'Naslov' (Title) field containing placeholder text 'npr. isporuka nove značajke, provođenje sigurnosnog nadzora...'. Below the title, there are sections for 'Pojedinosti' (Details) and 'Ishod' (Outcome), both of which are currently empty. At the bottom right of the dialog, there are 'Odustani' (Cancel) and 'Spremi' (Save) buttons. A large blue arrow points from the 'Inicijativi...' button in the main interface to the 'Spremi' button in the dialog, indicating the flow of the process.

# Kako kreirati inicijativu?

2/2

3. Pod **Ishodom** se Inicijativa može raščlaniti na dodatne zadatke s postavljenim rokovima i vlasnicima.
4. U sekciji **Napredak i status** se postavlja način ažuriranja Inicijative.
5. Nakon što se ispune sva potrebna polja, Inicijativa se spremi klikom na opciju **Spremi**.

**Ishod**

Cilj: Mjeri kao metriku ⓘ Ukloni metriku

\*Naziv metrike % ⓘ

Npr. Ankete Dohvat Npr. 5 %

Zadatak Ukloni

Dodajte zadatke u Viva Goals

Naziv zadatka	Krajnji rok	Vlasnik
Naziv zadatka	Nema krajnjeg datuma	Q
Naziv zadatka	Nema krajnjeg datuma	Q
Naziv zadatka	Nema krajnjeg datuma	Q
+ Dodaj još jedan zadatak		

**Napredak i status**

Navedite metodu ažuriranja napretka i statusa

Napredak	Status
Ažuriraj ručno	Ručno ažurirano

Povežite se s izvorom podataka da biste automatski ažurirali napredak

TK Vlasnik prijave: Teja Knežević ⓘ

Odustani Spremi

# Prikaz kreiranog OKR-a

Vremensko razdoblje: Sve				...	Mogućnosti prikaza	Masovna prijava	Dodaj cilj
CILJ	Naslov	Vlasnik	Tim	Status i napredak			
	<< Povećati zadovoljstvo korisnika za u sljedećem kvartalu.	TK	ORG_1, Korisnička...	U tijeku Mjerite kao 100 % dovršeno			
KLJUČNI REZULTAT	<< Smanjiti prosječno vrijeme odgovora na korisničke upite za 30% pomoću optimizacije radnih procesa.	TK	ORG_1, Korisnička...	Nije pokrenuto Mjerite kao 100 % dovršeno			
INICIJATIVA	<< Unaprijediti rasporede rada agenata kako bismo osigurali bolju pokrivenost i brže vrijeme odgovora na upite.	TK	ORG_1	Nije pokrenuto Mjerite kao 100 % dovršeno			

# Opcije ažuriranja napretka

Unutar Viva Goalsa postoje **dva načina ažuriranja napretka:**

- **Ručno ažuriranje** odnosi se na manualni unos najnovije vrijednosti metrike koju pratite.
- **Automatsko ažuriranje** se provodi onda kada ključni rezultat povežemo s određenim izvorom podataka u kojem se ažurira progres.

**Napomena:** Viva Goals će se sinkronizirati s vanjskim izvorom podataka svaki sat kako biste imali najnovije informacije.  
Da biste ručno sinkronizirali s vanjskim izvorom podataka kako biste dobili najnoviju brojku, odaberite njegovu ikonu pokraj ključnog rezultata i **Sinkronizacija**



**Uredi ključni rezultat**

\* Naslov ključnog rezultata  
Povećanje prodaje preko aplikacije za 20%

Cilj: Mjerite kao 100% dovršeno Dodaj metriku

**Napredak i status**

Navedite metodu ažuriranja napretka i statusa

Napredak	Status
Ažuriraj ručno	Ručno ažurirano

Povežite se s izvorom podataka da biste automatski ažurirali napredak

...

Dodavanje vlasnika prijave

Povećati postotak pretplatnika koji redovito gledaju objave na kanalu za 15%

TK Teja Kn... Demo Kasni 62% Dostići 100%

41 min Nema bilješki o provjeri

Napredak se automatski ažurira iz Excel Online • Status je ažuriran na temelju napretka

Zadnji put sinkronizirano 41 min prije Pojedinosti Synchronizacija

# Zatvaranje OKR-a

Na kraju određenog vremenskog razdoblja OKR-a, Ključni rezultati se ocjenjuju i zatvaraju.

U opcijama je ponuđena **Završna napomena** u koju se upisuju naučene lekcije i komentari za idući cilj. Ova razmišljanja bit će ključna za proces pisanja OKR-a za sljedeće vremensko razdoblje.

Ocjene se kreću od **0 do 1**. Ocjena između **0.7 i 0.9** smatra se uspješnom, budući da OKR-ovi trebaju biti zasnovani na ambicioznim ciljevima koji potiču tim prema inovacijama i suradnji.



Raspon ocjena i njihovo značenje

Datum prijave: 4 Sep ⓘ

Days	Status
10	Zatvoreno

( Početna vrijednost: 15 | Cilj: 10 | Očekivano: 11.5 )

Rezultat

0,8

Želite li nastaviti raditi na tome u nekom drugom vremenskom razdoblju?

Da  Ne

Završna napomena \*

Upišite @ da biste spomenuli osobe

B I U ab Č Č ...