



# CORPOALERTE

Recevez chaque jour les alertes sur les évènements clés de vos prospects.

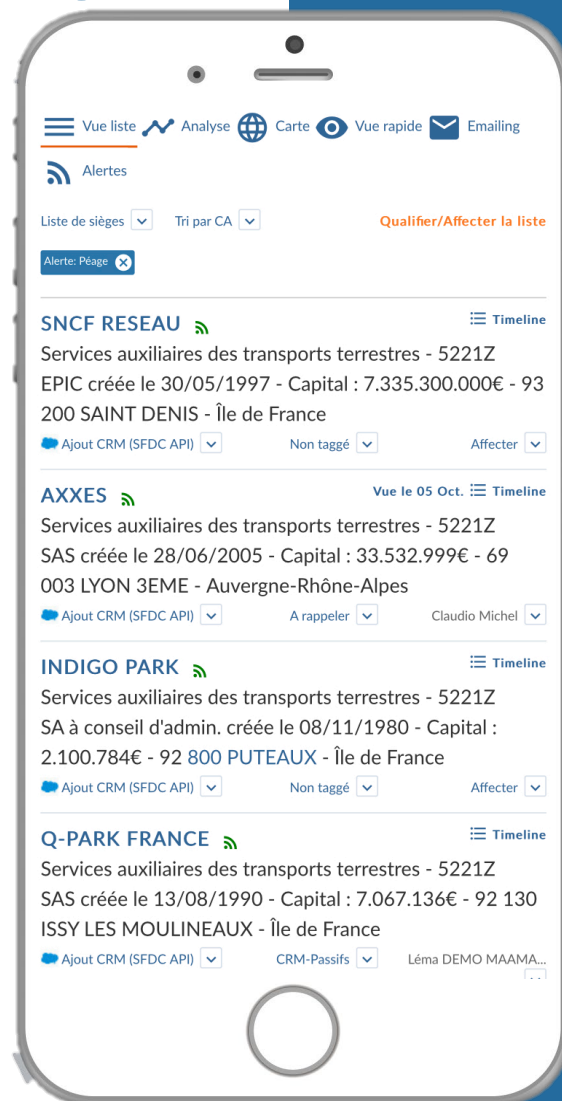


Services innovants d'Intelligence Commerciale

# CORPOALERTE, SURVEILLANCE DE MARCHÉ

**CORPOALERTE** vous informe  
quotidiennement des évolutions de  
vos marchés.

*Ex : Déménagement, nomination/départ  
par fonction, levée de fonds, création  
d'entreprises, changement de dirigeant,  
procédures collectives, recrutements ...*



## POUR QUI ?

Les directeurs commerciaux et leurs équipes souhaitant être alertés lorsqu'une société rentre dans leur périmètre de prospection



## POURQUOI ?

Pour détecter un besoin ou un projet, automatiser sa prospection et prendre une longueur d'avance sur ses concurrents.



## COMMENT ?

CORPOALERTE analyse chaque jour des millions de données et d'évènements sur les sociétés françaises en fonction des **signaux d'affaires qui comptent pour vous.**

# AMÉLIOREZ IMMÉDIATEMENT L'EFFICACITÉ DE VOTRE PROSPECTION



# 35 CRITÈRES POUR DÉFINIR VOTRE PÉRIMÈTRE DE SURVEILLANCE

- **Critères marché** : secteur d'activité, périmètre géographique, effectifs par société et sur site
- **Données financières** : CA, croissance/décroissance, santé financière, capital, résultat net...
- **Tags exclusifs Corporama** : recrutement en cours avec ciblage par profil, importateurs/exportateurs, ex: commerçants/VPCistes, démarche qualité...

Associés aux événements dont vous voulez être informé :



Déménagement



Création  
d'entreprise



Changement  
de dirigeant



Levée  
de fonds



Procédure  
collective



Cessation  
/ Rachat



Recrutements



Nomination /  
départ par  
fonction



Autres...



*Ex: recevez chaque semaine la liste des agences marketing de + de 10 salariés et implantées en Ile-de-France qui viennent de changer de dirigeant*

# CONTACTEZ VOTRE INTERLOCUTEUR AVEC LA BONNE APPROCHE

Avec **CORPOALERTE** accédez à une fiche détaillée pour chaque entreprise ainsi que les coordonnées des décideurs.



L'ensemble des  
sociétés  
françaises

Pour chaque société, retrouvez une fiche d'information détaillée vous permettant d'enrichir votre discours commercial

- Les informations légales
- Les données financières
- Les dirigeants et contacts opérationnels (Issus des bases légales, des réseaux sociaux professionnels et de notre propre sourcing)
- L'actualité de la société
- Sa communication sur les réseaux sociaux
- Sa présence événementielle
- Ses offres d'emploi
- Ses concurrents



11 millions de  
contacts pro

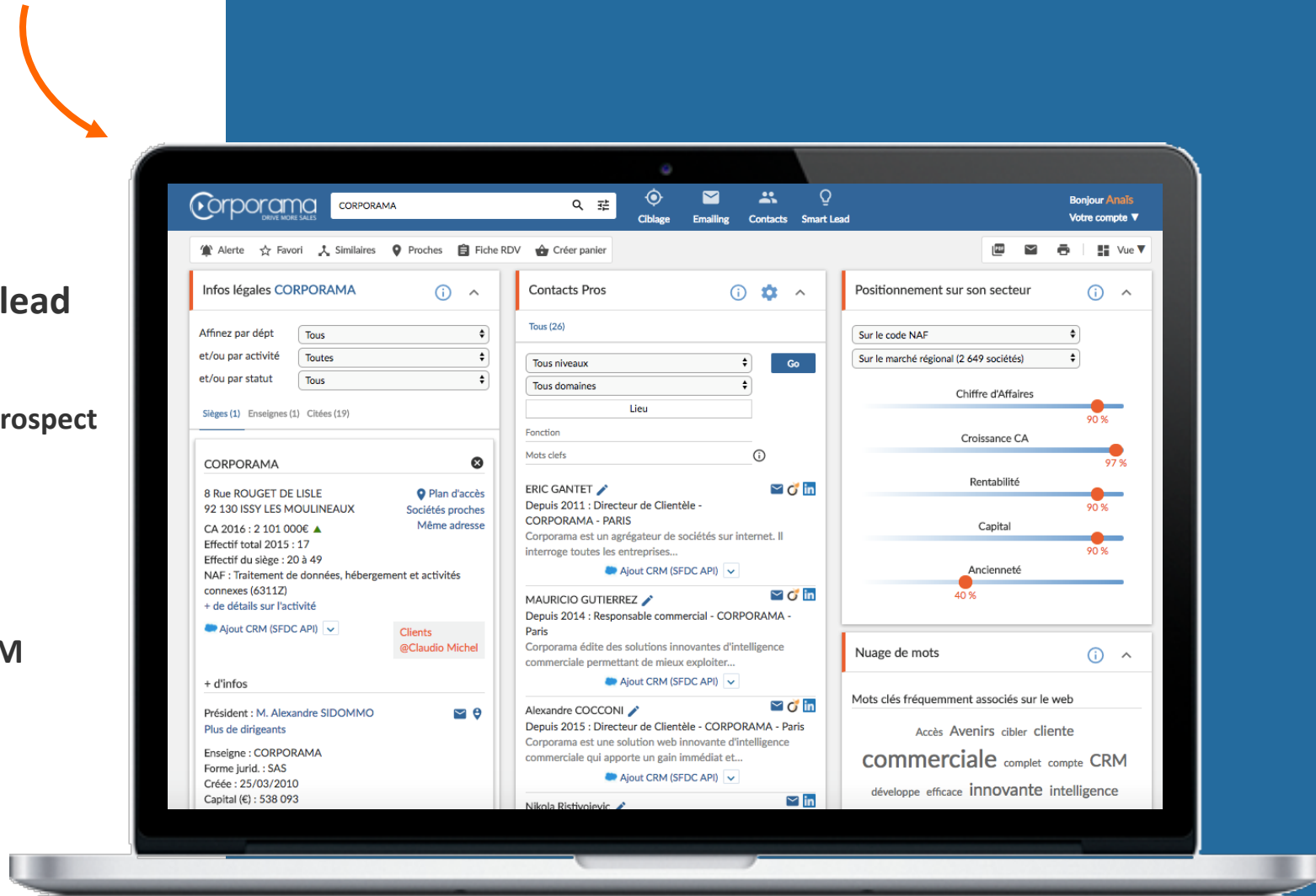
Identifiez et contactez le bon interlocuteur  
*Ex : Directeur/Responsable des Achats, Gérant, Directeur Général...*

- Recherchez votre contact par domaine de compétence, niveau, lieu ou mots-clés
- Accédez à son profil LinkedIn et Viadeo
- Retrouvez les coordonnées téléphoniques du siège et/ou des établissements secondaires
- Exportez les informations dans un fichier Excel ou dans votre CRM

# EXEMPLE DE FICHE SOCIÉTÉ

Qualifiez les sociétés via l'outil de gestion de lead pour un suivi commercial efficace :

- Donnez un statut à une société (client, prospect, prospect chaud, hors cible...)
- (Ré)-affectez une société à un commercial
- Créez et consultez des notes
- Ajouter en 1 clic les informations dans votre CRM



# ENRICHISSEZ VOTRE CRM

+ DE 60 CRM CONNECTÉS

Démultipliez l'efficacité de vos outils commerciaux en mettant automatiquement à jour vos données commerciales.

- Qualifiez et affectez les sociétés via notre outil de pré-CRM
- Injectez d'un simple clic l'info sur votre prospect (société et contact)
- Consultez Corporama directement votre CRM (*iframe*)



# TARIFS ET FONCTIONNALITÉS

	SALES	★ LE PLUS POPULAIRE ★ ÉQUIPE	ENTREPRISE
	1 compte	5 à 10 comptes	+ de 10 comptes
	<b>180€</b> /CPTE/AN	<b>150€</b> /CPTE/AN	<b>DEVIS PERSONNALISÉ</b>
Paramétrage libre de vos alertes	✓	✓	Une offre personnalisée pour accélérer les performances commerciales et marketing de votre entreprise
Notification par email	✓	✓	
Consultation illimitée de fiches et listes sociétés	✓	✓	
Espace Administrateur pour affectation des leads	✓	✓	
Connexion CRM incluse, <i>si partenaire CRM</i>	✓	✓	
Accompagnement et assistance illimitée	✓	✓	



# À PROPOS DE CORPORAMA

## L'INNOVATION AU SERVICE DE VOTRE SUCCÈS COMMERCIAL

Depuis 2010, Corporama propose des services innovants d'Intelligence Commerciale permettant aux commerciaux et aux services marketing de développer leur business. Parce que la puissance de notre solution repose sur le Big Data, nous consacrons 25% de notre budget en R&D.

## CORPORAMA AU SEIN DE INTESCIA GROUP

Depuis 2015, CORPORAMA est une société de INTESCIA GROUP, acteur majeur de la Data Economy (420 collaborateurs - 28 M€ de CA), qui propose des solutions de Business intelligence construites autour de 4 marques leader dans leur secteur.



**PLUS DE 3 000 CLIENTS SATISFAITS**  
*Des sociétés de toute taille et de tout secteur d'activité*



**95% de clients satisfaits • 88% recommandent Corporama**

*Enquête satisfaction clients – Avril 2018*

# CE QUE PENSENT NOS CLIENTS

---



*Nous gagnons 40% de temps en prospection ! Corporama nous permet de travailler très précisément des secteurs d'activité et des typologies d'entreprises que nous pouvons favorablement accompagner à se développer.*

**C. DEMARQUET – Co-fondateur et Directeur Associé – D&A**



*1.300 nouveaux prospects sont identifiés et qualifiés par nos commerciaux chaque année grâce à Corporama. Les commerciaux gagnent en temps et en efficacité de prospection. Notre CRM n'est plus pollué par des prospects sans potentiel.*

**E. JOYEUX – Directrice Marketing – EMIN LEYDIER**



*D'excellente qualité, la base Corporama nous a permis de mener des campagnes très qualifiées et d'obtenir des scores remarquables sur des cibles habituellement difficiles à joindre.*

**P. GUIHÉNEUC – Directeur Général – THE MESSAGE COMPANY**



**Vous avez une question ?  
Vous souhaitez une démo web de 20 min ?  
Contactez-nous !**



01 71 16 31 16  
contact@corporama.com  
corporama.com

