

# OFFRE SALES

Identifiez, qualifiez et contactez facilement vos futurs clients



Services innovants d'Intelligence Commerciale

# AMÉLIOREZ IMMÉDIATEMENT L'EFFICACITÉ DE VOTRE PROSPECTION



## Solution clé en main

Analysez votre potentiel  
de prospection et  
identifiez de nouvelles  
opportunités



Créez et envoyez  
des campagnes  
emailing ciblées



Contactez le bon  
interlocuteur avec un  
discours personnalisé et  
améliorez vos appels de  
prospection



Soyez informé dès  
qu'un signal  
d'affaire est détecté  
sur votre marché



Enrichissez et mettez  
à jour votre CRM  
d'un simple clic



# IDENTIFIEZ DE NOUVELLES OPPORTUNITÉS BUSINESS

Améliorez l'efficacité de votre prospection en identifiant les sociétés potentiellement intéressées par vos produits/services parmi la totalité des sociétés françaises

*entreprises • collectivités • associations • comités d'entreprise • professions libérales • sociétés civiles • artisans/commerçants*

Travaillez sur des listes dynamiques et évolutives. Fini la base de données figée !



## + DE 35 CRITÈRES DE RECHERCHE CROISÉS POUR CRÉER DES LISTES DE PROSPECTION ULTRA-CIBLÉES

### Critères économiques

- Activité / Code NAF
- Recherche sémantique
- Région / Département / CP
- Proximité géographique
- Effectif total et par site
- Date de création
- Forme juridique...

### Données financières

- Chiffre d'affaires
- Evolution du CA
- % CA à l'export
- Résultat net
- Risque financier...

### Signaux d'affaires

- Levée de fonds
- Recrutement en cours
- Appels d'offres gagnés
- Déménagement
- Changement de dirigeant
- Radiation / Cessation
- Création d'entreprise...



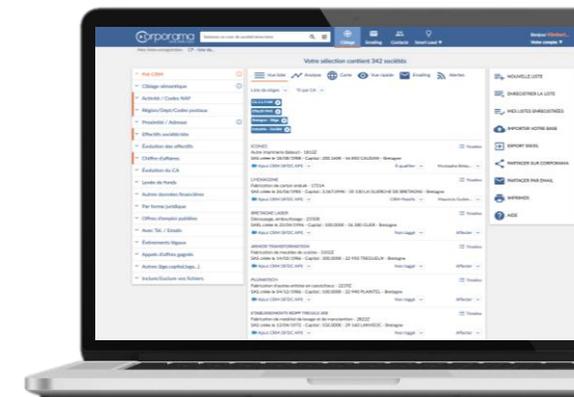
## SUGGESTION DE NOUVEAUX PROSPECTS

En important la liste de SIRET de vos clients, Corporama détecte les critères les plus représentatifs de votre base (secteur, effectifs, localisation, CA, évolution de CA, nb d'établissements...), et en déduit automatiquement une liste de nouveaux comptes prioritaires à prospecter



## GÉREZ VOS LISTES DE SOCIÉTÉS

- Création et sauvegarde de vos listes en quelques clics
- Gestion collaborative via affectation et partage de listes
- Intégration de votre base existante pour analyse ou repousoir
- Export massif ou unitaire dans votre CRM
- Création et envoi de campagnes emailing
- Mise sous surveillance



# ANALYSEZ VOTRE POTENTIEL DE PROSPECTION

---

ÉTUDIEZ LA STRUCTURE D'UN MARCHÉ OU DE VOTRE BASE DE PROSPECTS  
POUR CONCENTRER L'EFFORT COMMERCIAL SUR LES BONNES CIBLES



Analysez votre cible sous forme de graphes pour identifier les segments prioritaires et prioriser vos actions commerciales



Géolocalisez vos prospects pour étudier finement le maillage d'un territoire et optimiser vos RDV



Importez votre base en repoussoir pour vous concentrer sur vos nouveaux prospects



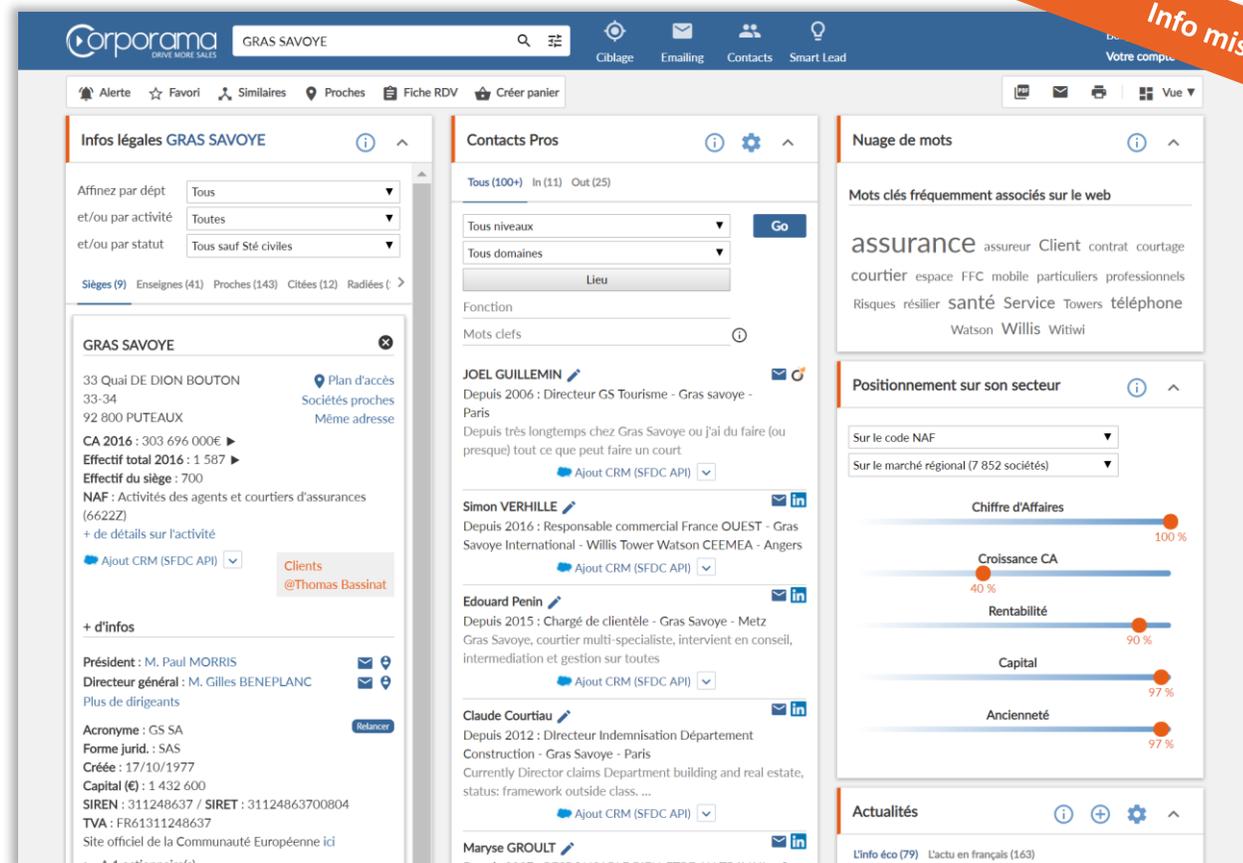
Exportez vos analyses et graphes pour une exploitation ultérieure



# AFFINEZ VOTRE APPROCHE COMMERCIALE

Pour chaque société, retrouvez une fiche d'information détaillée pour :

- Comprendre le contexte actuel de l'entreprise et ses enjeux
- Identifier le/les décideurs
- Enrichir votre discours commercial et susciter l'intérêt
- Préparer un RDV
- Surveiller un concurrent



The screenshot displays the Corporama web application interface. The top navigation bar includes 'Ciblage', 'Emailing', 'Contacts', and 'Smart Lead'. The main content area is divided into several panels:

- Infos légales GRAS SAVOYE:** Includes filters for 'Affinez par dépt', 'et/ou par activité', and 'et/ou par statut'. It lists company details for GRAS SAVOYE, such as address (33 Quai DE DION BOUTON), CA 2016 (303 696 000€), and NAF (6622Z).
- Contacts Pros:** Lists professional contacts like JOEL GUILLEMIN, Simon VERHILLE, Edouard Penin, Claude Courtiau, and Maryse GROULT, with their roles and social media links.
- Nuage de mots:** A word cloud showing terms like 'assurance', 'client', 'contrat', 'courtage', 'courtier', 'espace', 'FFC', 'mobile', 'particuliers', 'professionnels', 'Risques', 'résilier', 'santé', 'Service', 'Towers', 'téléphone', 'Watson', 'Willis', and 'Witiwi'.
- Positionnement sur son secteur:** A chart showing performance metrics: Chiffre d'Affaires (100%), Croissance CA (40%), Rentabilité (90%), Capital (97%), and Ancienneté (97%).
- Actualités:** A section for news and updates, mentioning 'L'Info éco (79)' and 'L'actu en français (163)'.

Info mise à jour en temps réel



## INFOS LÉGALES ET FINANCIÈRES

Coordonnées, CA, effectifs, scoring, activité, annonces légales ...



## COMMUNICATION SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX ET BLOGS

LinkedIn, Twitter, Vidéos, Blogs...



## DIRIGEANTS ET CONTACTS OPÉRATIONNELS

Niveaux, compétences, profil réseaux sociaux, coordonnées...



## ACTUALITÉ DE LA SOCIÉTÉ

Articles de presse, évènements, appels d'offres...



## OFFRES D'EMPLOI

Filtrage par poste, lieux, fonction ...



## ÉVÈNEMENTS LÉGAUX

Levées de fonds, changement de DG, déménagement...

# CONTACTEZ LE MEILLEUR INTERLOCUTEUR

Recherchez votre contact par métier, niveau de responsabilité, lieu ou mots-clés parmi **11 millions de contacts professionnels : dirigeants, décisionnaires et opérationnels.**

*Ex : Gérant, Directeur/Responsable des Achats, Direction/Responsable Marketing, DAF, DRH, Chef de projet...*



## CIBLEZ LE MEILLEUR INTERLOCUTEUR

Filtrez par fonction, mots-clés, niveau de décision, lieu, départ/arrivée ...



## ACCÉDEZ AUX COORDONNÉES

Lien vers les réseaux sociaux LinkedIn et Viadeo, structure d'emails, emails nominatifs



## INJECTEZ VOS NOUVEAUX PROSPECTS ET/OU CONTACTS DANS VOTRE CRM

D'un simple clic, ajoutez vos nouveaux prospects dans votre CRM (*infos légales et financières, contacts et coordonnées...*)

# SURVEILLEZ VOTRE PÉRIMÈTRE DE PROSPECTION

CORPOALERTE vous informe automatiquement des évolutions de vos marchés : clients, prospects, concurrents, partenaires. Vous êtes alerté par email lorsqu'un signal d'affaire est détecté.

Identifiez plus facilement un projet ou un besoin à venir.

Et prenez une longueur d'avance sur vos concurrents !



## CONFIGUREZ VOS PÉRIMÈTRES DE SURVEILLANCE ET LA FRÉQUENCE DE RÉCEPTION D'ALERTE SOUHAITÉE (quotidienne, hebdo, mensuelle)

### Plus de 35 critères pour définir votre périmètre de surveillance

- **Critères marché** : secteur d'activité, périmètre géographique, effectifs...
- **Données financières** : CA, évolution de CA, risque financier, capital, résultat net...
- **Tags exclusifs Corporama** : importateurs/exportateurs, e-commerçants/VPCistes, démarche qualité...

### Associés aux évènements dont vous souhaitez être informé :

- Déménagement
- Création d'entreprise
- Changement de dirigeant
- Recrutement en cours
- Levée de fonds
- Procédure collective
- Cessation / Rachat
- Nomination



*Ex: recevez chaque semaine la liste des agences marketing de + de 10 salariés et implantées en Ile-de-France qui viennent de changer de dirigeant*



## RECEVEZ AUTOMATIQUEMENT UNE ALERTE PAR EMAIL LORSQU'UN ÉVÈNEMENT EST DÉTECTÉ !

### Accédez à une fiche d'information détaillée pour chaque société.

- Qualifiez le compte et enrichissez votre approche commerciale
- Contactez l'interlocuteur décisionnaire

# RÉALISEZ DES CAMPAGNES MARKETING CIBLÉES

1 MILLION D'EMAILS PRO  
NOMINATIFS VÉRIFIÉS

Gagnez en autonomie et simplicité  
en routant vos campagnes emails  
depuis l'interface intégrée sur  
Corporama

Couplez l'envoi d'une campagne  
emailing avec la détection de  
signaux d'affaires (CORPOALERTE)

## COMMUNIQUEZ AUPRÈS DE NOUVEAUX CONTACTS GRÂCE AU MODULE INTÉGRÉ D'EMAILING



### CIBLEZ VOS PROSPECTS PAR FONCTION

Obtenez un comptage en temps réel du potentiel en base en croisant des critères sociétés et les fonctions des contacts ciblés.

Segmentez par fonction, niveau de responsabilité, lieu.

*Ex : Directeur Général, Directeur Commercial, Directeur Marketing, Responsable IT, DRH, Responsable des Achats, ...*



### CRÉEZ VOTRE CAMPAGNE EMAILING

Accédez à une interface simplifiée de création d'emails et de formulaires (*landing page*).

Galerie de template : choisissez et personnalisez un modèle d'email pour créer facilement et rapidement votre campagne.

*Vous disposez déjà d'un modèle? Intégrez la version html en 1 clic*



### ENVOYEZ VOTRE EMAIL ET SUIVEZ LES PERFORMANCES

Programmez la date d'envoi de votre campagne.

Accédez en temps réel au suivi statistiques des performances de votre campagne : délivrabilité; taux de clic, taux d'ouverture...

# ENRICHISSEZ VOTRE CRM

+ DE 60 CRM CONNECTÉS

Démultipliez l'efficacité de vos outils commerciaux en mettant automatiquement à jour vos données commerciales.

- Qualifiez et affectez les sociétés via notre outil de pré-CRM
- Injectez d'un simple clic l'info sur votre prospect (société et contact)
- Consultez Corporama directement votre CRM (*iframe*)



# CE QUE PENSENT NOS CLIENTS

---



*Nous gagnons 40% de temps en prospection ! Corporama nous permet de travailler très précisément des secteurs d'activité et des typologies d'entreprises que nous pouvons favorablement accompagner à se développer.*

**C. DEMARQUET – Co-fondateur et Directeur Associé – D&A**



*1.300 nouveaux prospects sont identifiés et qualifiés par nos commerciaux chaque année grâce à Corporama. Les commerciaux gagnent en temps et en efficacité de prospection. Notre CRM n'est plus pollué par des prospects sans potentiel.*

**E. JOYEUX – Directrice Marketing – EMIN LEYDIER**



*D'excellente qualité, la base Corporama nous a permis de mener des campagnes très qualifiées et d'obtenir des scores remarquables sur des cibles habituellement difficiles à joindre.*

**P. GUIHÉNEUC – Directeur Général – THE MESSAGE COMPANY**

# TARIFS ET FONCTIONNALITÉS

Des forfaits clés en main incluant l'accès aux fonctionnalités, les exports, la formation, la connexion au CRM

	SALES	MARKET	PREMIUM	★ LE PLUS POPULAIRE ★ ÉQUIPE	ENTREPRISE
	1 compte	1 compte	1 compte	5 à 10 comptes	+ de 10 comptes
	<b>780€</b> /CPTE/AN	<b>996€</b> /CPTE/AN	<b>1470€</b> /CPTE/AN	<b>588€</b> /CPTE/AN	DEVIS PERSONNALISÉ
	soit 65€/mois/cpte	soit 83€/mois/cpte	soit 122,5€/mois/cpte	soit 49€/mois/compte	

<b>Accès individuel illimité</b>					<b>Une offre personnalisée pour accélérer les performances commerciales et marketing de votre entreprise</b>  
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Edition illimitée de listes de prospection</li> <li>▪ Accès illimité aux informations sociétés</li> <li>▪ Analyse graphique et géolocalisation des cibles</li> <li>▪ 20 alertes sociétés</li> </ul>	Inclus	Inclus	Inclus	Inclus	
<b>Pré-CRM : module de suivi des actions de prospection</b>	-	Inclus	Inclus	Inclus	
<b>Espace Admin</b>	-	Inclus	Inclus	Inclus	
<b>Crédits d'exports</b> <i>Sociétés/Contact/Mail (Excel ou vers CRM)</i>	1 000	3 000	5 000	1 000 / compte	
<b>Option CORPOMAIL</b> <i>1 contact = 1 crédit</i>	-	-	Inclus	-	
<b>Option CORPOALERTE</b>	-	-	Inclus	-	
<b>Connexion CRM <u>si partenaire CRM</u></b>	Par l'utilisateur	Assistance	Assistance	Assistance	
<b>Formation des utilisateurs</b>	En ligne, inter-entreprises		En ligne	En ligne, session dédiée	

# À PROPOS DE CORPORAMA

## L'INNOVATION AU SERVICE DE VOTRE SUCCÈS COMMERCIAL

Depuis 2010, Corporama propose des services innovants d'Intelligence Commerciale permettant aux commerciaux et aux services marketing de développer leur business. Parce que la puissance de notre solution repose sur le Big Data, nous consacrons 25% de notre budget en R&D.

## CORPORAMA AU SEIN DE INTESCIA GROUP

Depuis 2015, CORPORAMA est une société de INTESCIA GROUP, acteur majeur de la Data Economy (420 collaborateurs - 28 M€ de CA), qui propose des solutions de Business intelligence construites autour de 4 marques leader dans leur secteur.



**PLUS DE 3 000 CLIENTS SATISFAITS**  
*Des sociétés de toute taille et de tout secteur d'activité*



**95% de clients satisfaits • 88% recommandent Corporama**

*Enquête satisfaction clients – Avril 2018*

# ANNEXE 1

## Ciblage et actions sur les listes de sociétés

Analysez instantanément le potentiel de prospection.

- Intégrez votre base existante pour analyse ou repousoir
- Géolocalisez vos prospects
- Analysez graphiquement votre liste d'entreprises
- Affectez des listes de prospection en fonction du périmètre de vos commerciaux

## PLUS DE 35 CRITÈRES DE RECHERCHE CROISÉS POUR ÉDITER DES LISTES DYNAMIQUES ULTRA-CIBLÉES

### Critères économiques

- Activité / Code NAF
- Recherche sémantique
- Région / Département / CP
- Proximité géographique
- Effectif total et par site
- Evolution d'effectif
- Nombre d'établissements
- Date de création
- Forme juridique
- ...

### Données financières

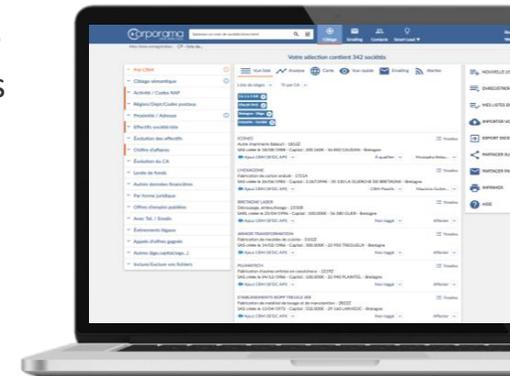
- Chiffre d'affaires
- Evolution du CA
- % CA à l'export
- Résultat net
- EBE en % et €
- Risque financier
- ...

### Signaux d'affaires

- Recrutement en cours
- Levée de fonds
- Appels d'offres gagnés
- Création d'entreprise
- Déménagement
- Changement de dirigeant
- Radiation /Cessation
- Nominations opérationnelles
- ...

### Tags exclusifs

- Exportateurs/Importateurs
- E-commerçants et VPCistes
- Entreprise familiale
- B2B / B2C
- Tête de groupe
- Démarche qualité
- ...



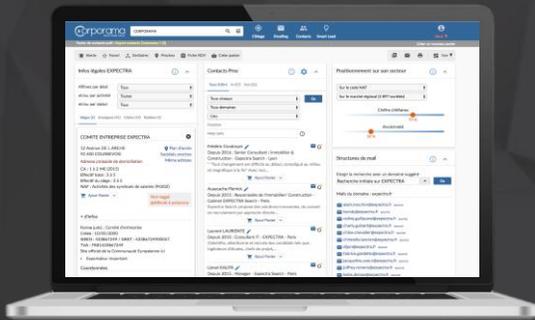
# ANNEXE 2

## Détails d'une fiche société

Une information 360° et en temps réel sur toute société française

Chaque utilisateur peut :

- Editez une fiche RDV
- Accédez à une vue complète ou simplifiée
- Créez des alertes



## LISTE DES RUBRIQUES D'INFORMATION DISPONIBLES POUR CHAQUE SOCIÉTÉ

### Informations légales et financière

- Activité, NAF
- CA et évolution, scoring financier
- Effectifs, évolution des effectifs
- SIREN, SIRET, N° TVA
- Forme juridique, date de création
- Liste et carte des établissements
- Lien vers les sociétés similaires
- Actionnaires et filiales, bourse
- Géolocalisation

### Contacts dirigeants et opérationnels

- Dirigeants statutaires
- Contacts opérationnels
- Recherche par fonction/niveau/lieu
- Adresses emails nominatives et génériques

### Evènements légaux

- Augmentation/diminution de capital
- Déménagement
- Changement de dirigeant...

### Nuage de mots

Mots clés fréquemment associés

### Structures de mail

Pour reconstituer l'email d'un interlocuteur

### Actualités et mention dans les blogs

Presse nationale, régionale, économique, print et web, blogs, revues de presse

### Présence évènementielle

Salon pro, forum d'affaires, conférences...

### Communication sur les réseaux sociaux

Vidéos / Images, tweets récents

### Offres d'emploi publiées

Filtre par fonction et lieu

### Appels d'offres gagnés

Marchés gagnés, détail des lots, montants estimés

### Positionnement sur son secteur



**Vous avez une question ?**  
**Vous souhaitez une démo web de 20 min ?**  
**Contactez-nous !**



01 71 16 31 16  
contact@corporama.com  
corporama.com

