

Previsão de Demanda

 Microsoft Azure



 Microsoft
Gold Partner

Apresentação da Solução

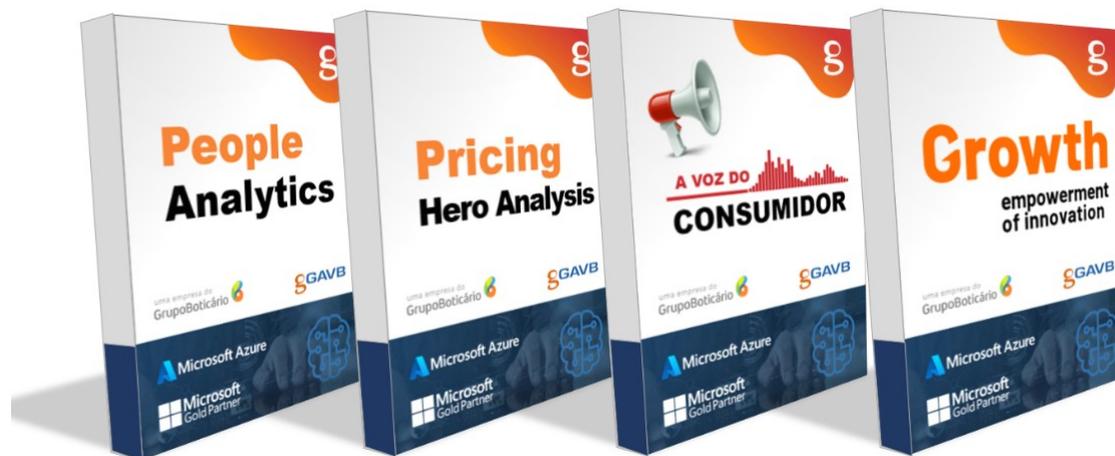
Código produto: PRD-009
Previsão de Demanda
Release: 1.00.00
Versão: Novembro-2021

Sobre a GAVB

Com foco em tecnologia e produtos digitais, a **GAVB** é referência nacional em soluções que apoiam as organizações na transformação digital dos negócios através dos dados com **Inteligência Artificial**.

Com expertise para desenvolver projetos de alta complexidade, é reconhecida no mercado em tecnologia de inovação, tem o objetivo de alavancar o uso de tecnologias “**Data Driven**” dentro das empresas e extrair o máximo delas.

“ **IMPULSIONAR RESULTADOS COM USO DOS DADOS E DA TECNOLOGIA E INOVAÇÃO.**
ESSE É O NOSSO PROPÓSITO! ”



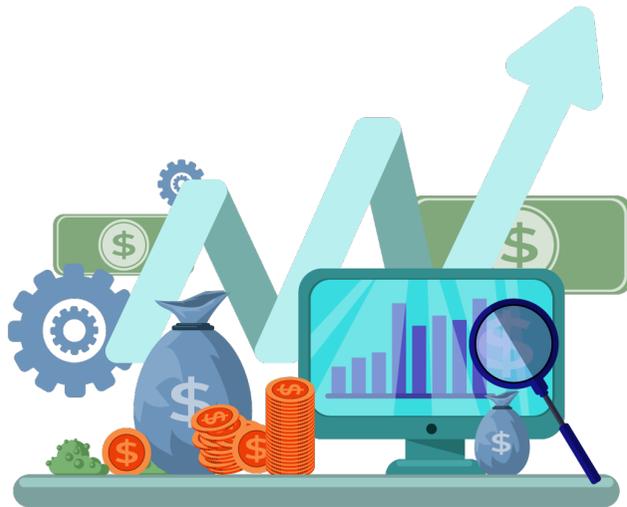
E essa experiência em **Ciência de Dados** foi ampliada na forma de **PRODUTOS** especializados, trazendo agilidade na adoção de Soluções de Inovação dentro do **contexto de valor** de cada Negócio.



Introdução

Contexto do Negócio

“

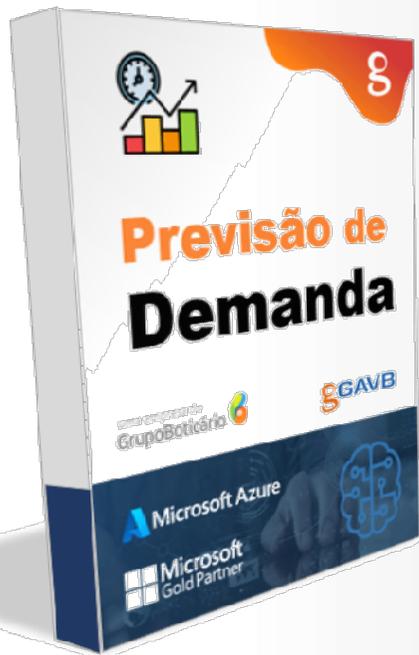


Os líderes de vendas e vendedores devem ter **confiança** nas **previsões** de suas organizações para **tomar decisões comerciais**, mas uma pesquisa recente do Gartner, Inc. mostra que **apenas 45%** deles têm **alta confiança** na precisão das **previsões** de suas organizações. Esse nível de ceticismo pode resultar em **ações baseadas na intuição** em vez de evidências, o que geralmente **resulta** em **resultados comerciais reduzidos**.

”

Solução

Proposta de Valor



Não importa o **tamanho do seu negócio**, obter previsibilidade do **comportamento futuro** de suas **vendas** é uma **vantagem competitiva** indispensável no mundo atual. Uma **melhor previsibilidade** das **vendas** também possibilita a **gestão de estoque inteligente**, liberando capital para investimentos mais produtivos, além de permitir a tomada de decisões mais segura e orientada a dados.



- Utilização de modelagem de dados para gerar previsões;
- Minimize erros nas estimativas de vendas;
- Tenha uma projeção de estoque para cada SKU;
- Obtenha insights sobre produtos ativos;
- Segmente as análises por categoria, departamento e, inclusive, por loja a qual a localização do estoque se refere.



Benefícios Esperados

- Redução de stockout (ruptura);
- Melhorar a assertividade no planejamento de compras de produtos.

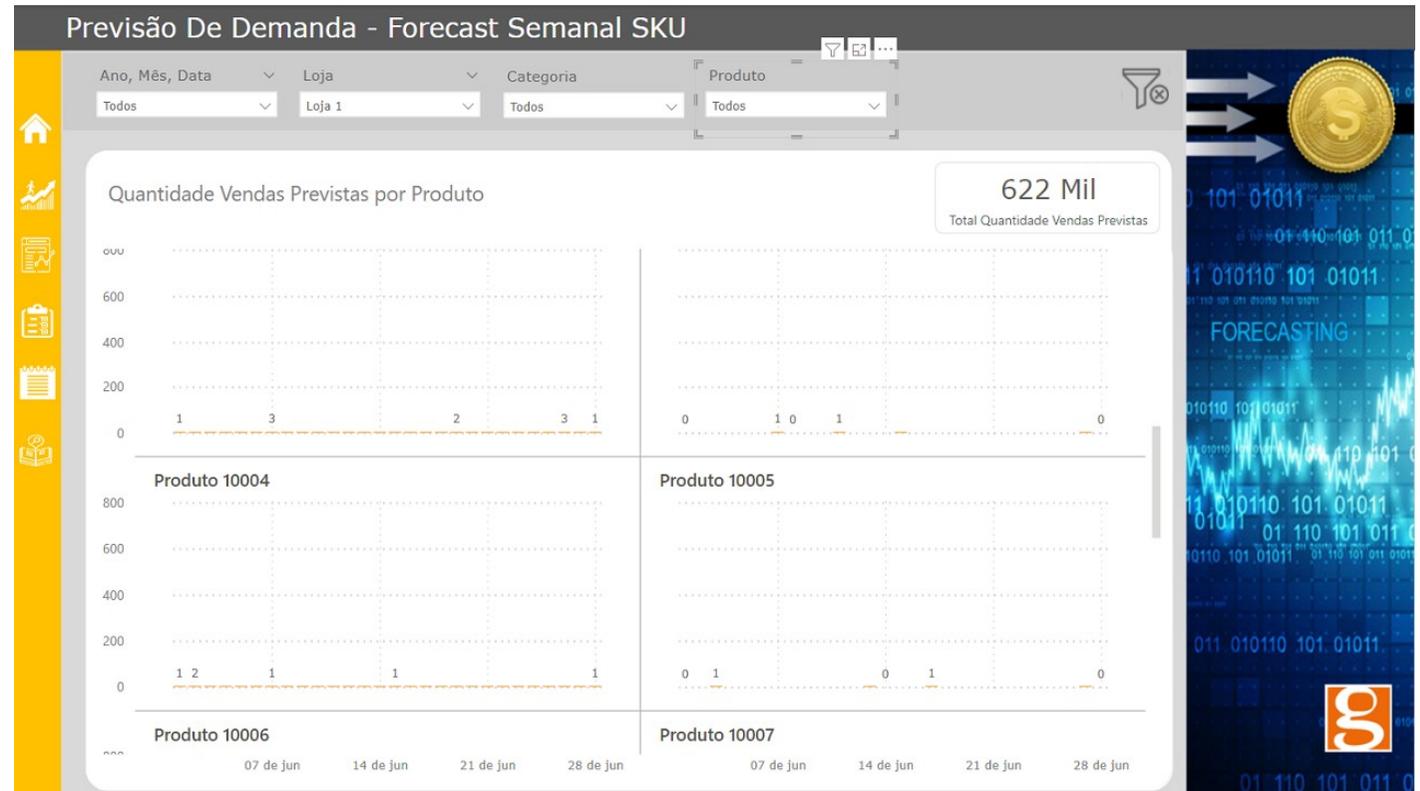
Solução Detalhamento

Entenda tendências de consumo ao longo do tempo, observe a participação das categorias de produtos nas vendas, bem como seus respectivos custos de estocagem.



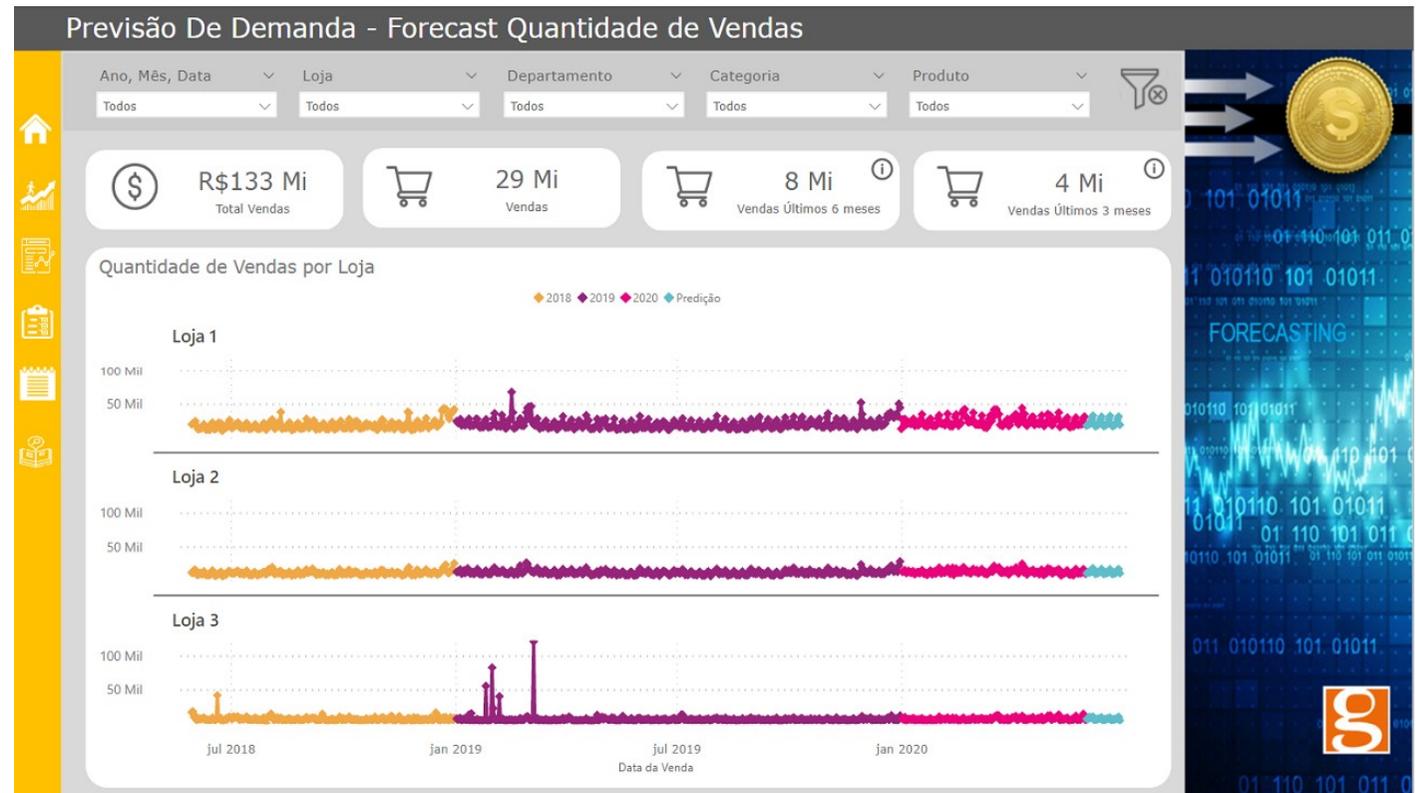
Solução Detalhamento

Atue de maneira mais assertiva com relação aos acontecimentos futuros. É possível antecipar a quantidade semanal de vendas prevista para cada produto. Além disso, para auxiliar a tomada de decisões. Pode-se comparar a quantidade de vendas de períodos anteriores com a previsão futura.



Solução Detalhamento

Tenha uma visão sobre estoque e o comportamento sugerido do estoque com base na previsão. Os níveis de estoque real, seguro e predito podem ser verificados, bem como seu custo total

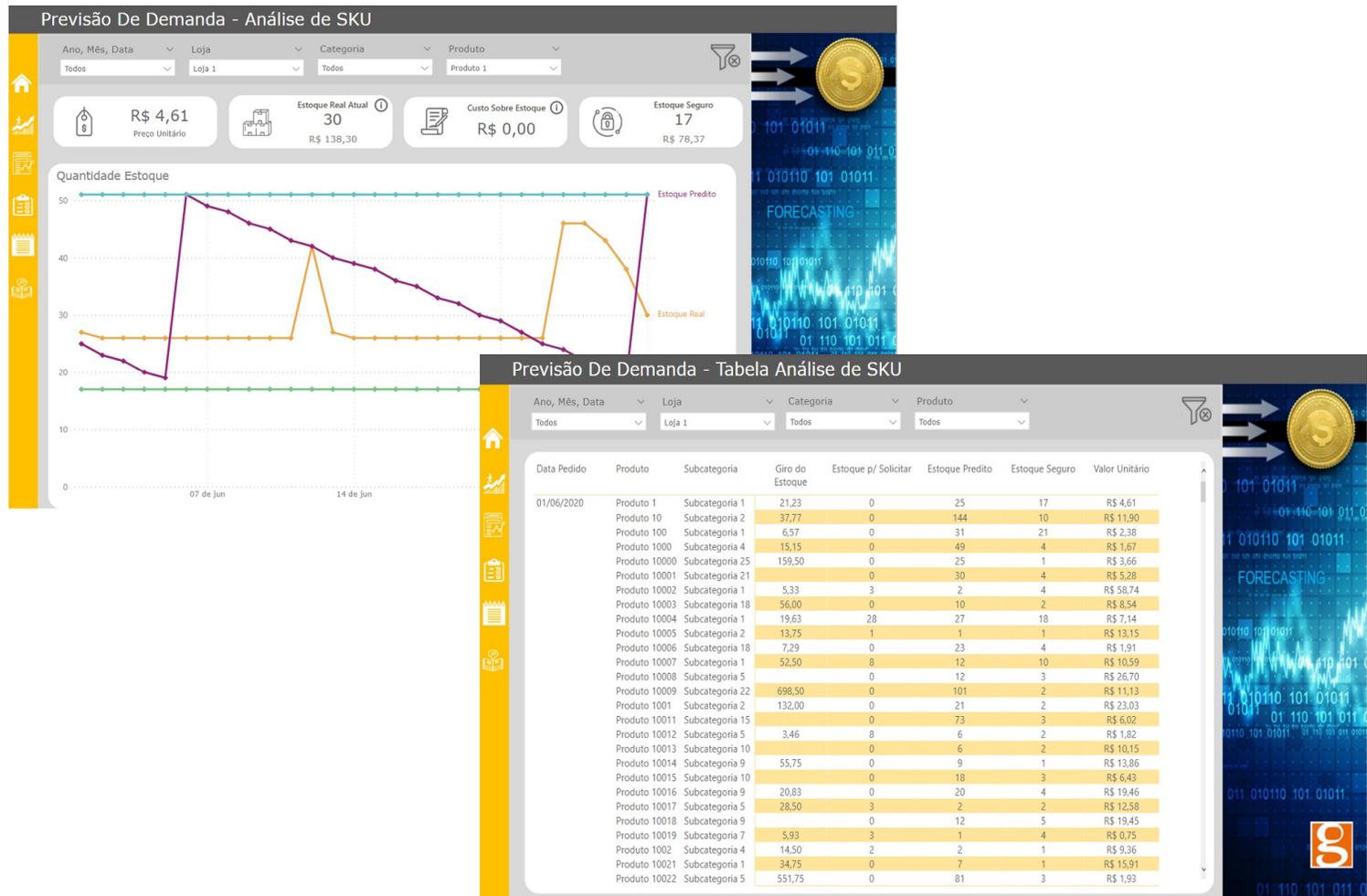


Previsão de Demanda



Solução Detalhamento

Obtenha análises sobre seus produtos, como giro do estoque, estoque predito, estoque seguro entre outros.





Previsão de Demanda

GAVB

Overview Plans Ratings + reviews

Estratégia de sortimento de produtos, vendas, gestão de estoque e finanças

"This offer is only available in Portuguese-Brazil."

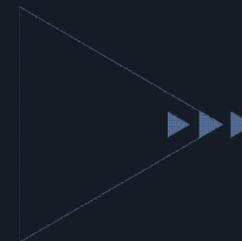
A previsão de demanda é essencial para a estratégia de sortimento de produtos, vendas, gestão de estoque e finanças de qualquer empresa, permitindo assim que as indústrias e empresas antevejam o futuro e planejem adequadamente suas ações, para a tomada de decisões. Não importa o tamanho do seu negócio, obter previsibilidade do comportamento futuro de suas vendas é uma vantagem competitiva indispensável no mundo atual, já que estar um passo à frente do que virá a acontecer propicia não apenas reagir ao mercado, mas posicionar-se estrategicamente para aproveitar a demanda que foi prevista.

- Entenda tendências de consumo ao longo do tempo, observe a participação das categorias de produtos nas vendas, bem como seus respectivos custos de estocagem;





Big Data | AI | DevOps | Cloud | RPA | Blockchain



uma empresa do
GrupoBoticário 

Com foco em tecnologia e produtos digitais, a GAVB é referência nacional em soluções que apoiam as organizações na transformação digital dos negócios através dos dados com Inteligência Artificial. Com expertise para desenvolver projetos de alta complexidade, é um *trust advisor* em tecnologia de inovação, com o objetivo de alavancar o uso de tecnologia dentro das empresas e extrair o máximo delas.



www.gavb.com.br



comercial@gavb.com.br



[instagram.com/gavbconsulting](https://www.instagram.com/gavbconsulting)



[facebook.com/gavbconsulting](https://www.facebook.com/gavbconsulting)



[br.linkedin.com/company/gavbconsulting](https://www.linkedin.com/company/gavbconsulting)



Rua São Pedro, 440, Mal. Rondon
Canoas, RS - CEP: 92200-610