

Copilot M365

Get Started

¿Por qué GCG?



Microsoft
2024 Partner of the Year



Microsoft
Solutions Partner

Aplicaciones
empresariales

Microsoft
Solutions Partner

Datos e IA
Azure

Microsoft
Solutions Partner

Innovación digital y de
aplicaciones
Azure

Especialista

Administración de pequeñas y
medianas empresas
Cadena de suministro

- Ciudad de México
- Guadalajara
- Monterrey
- Bogotá

En GCG,

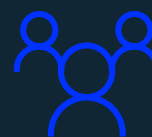
**"Somos grandes en capacidad
y cercanos en atención"**

www.gcg.com.mx



PRESTIGIO

Somos el Partner de Microsoft
Business Apps con más
reconocimientos en LATAM



CAPACIDAD

Contamos con más de 100
consultores certificados en
Microsoft Dynamics y Power Apps



EXPERIENCIA

Tenemos más de 40 años
ayudando a nuestros clientes a ser
más rentables y eficientes a través
del software.



¿Qué ofrecemos?

Copilot para Microsoft 365



Tu asistente de IA en el trabajo

Desbloquea la productividad y desata la creatividad.

Lenguaje Natural



Large Language
Models



Microsoft Graph
- Tus datos -



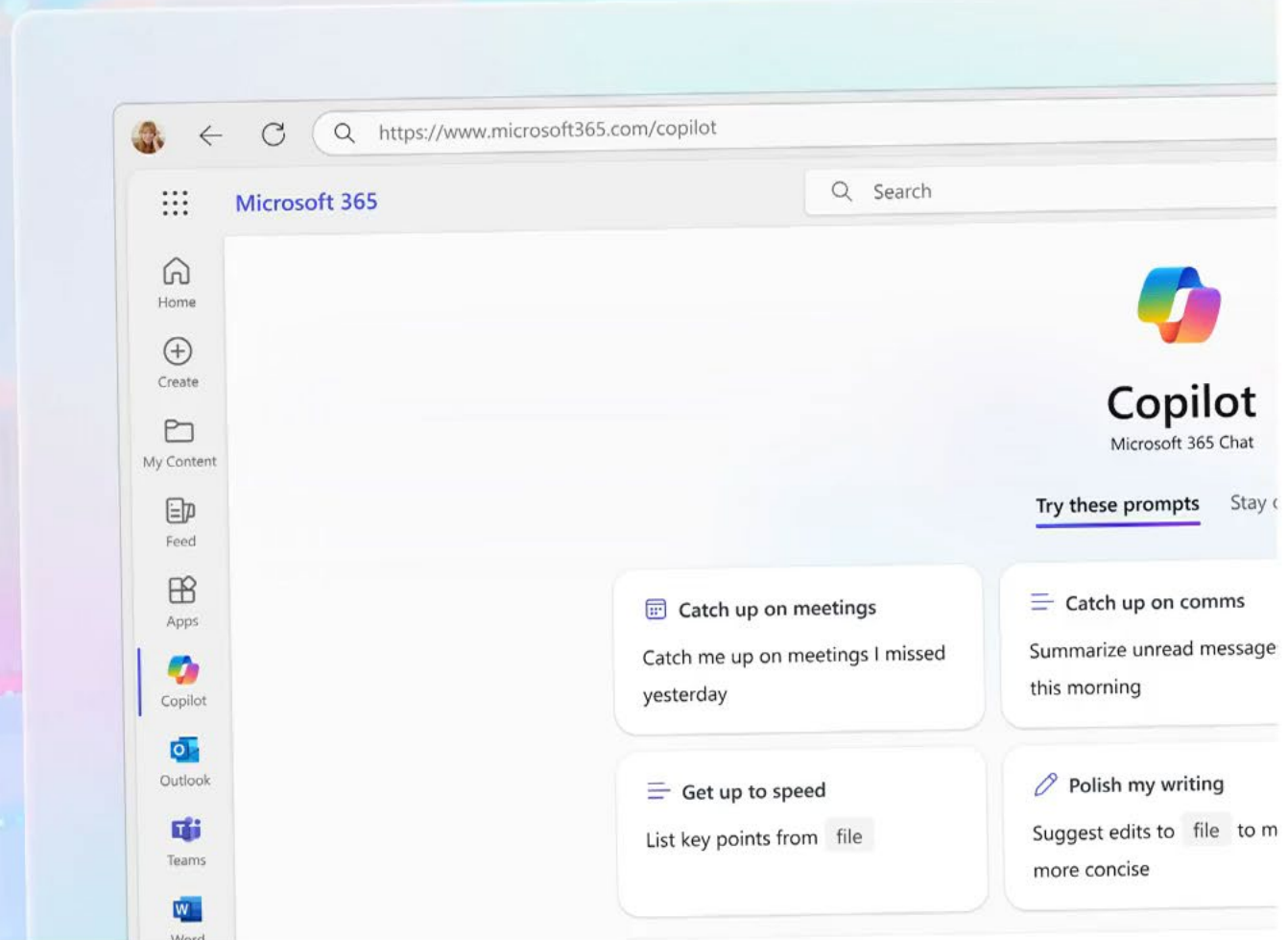
Aplicaciones
Microsoft 365



Internet

MICROSOFT 365

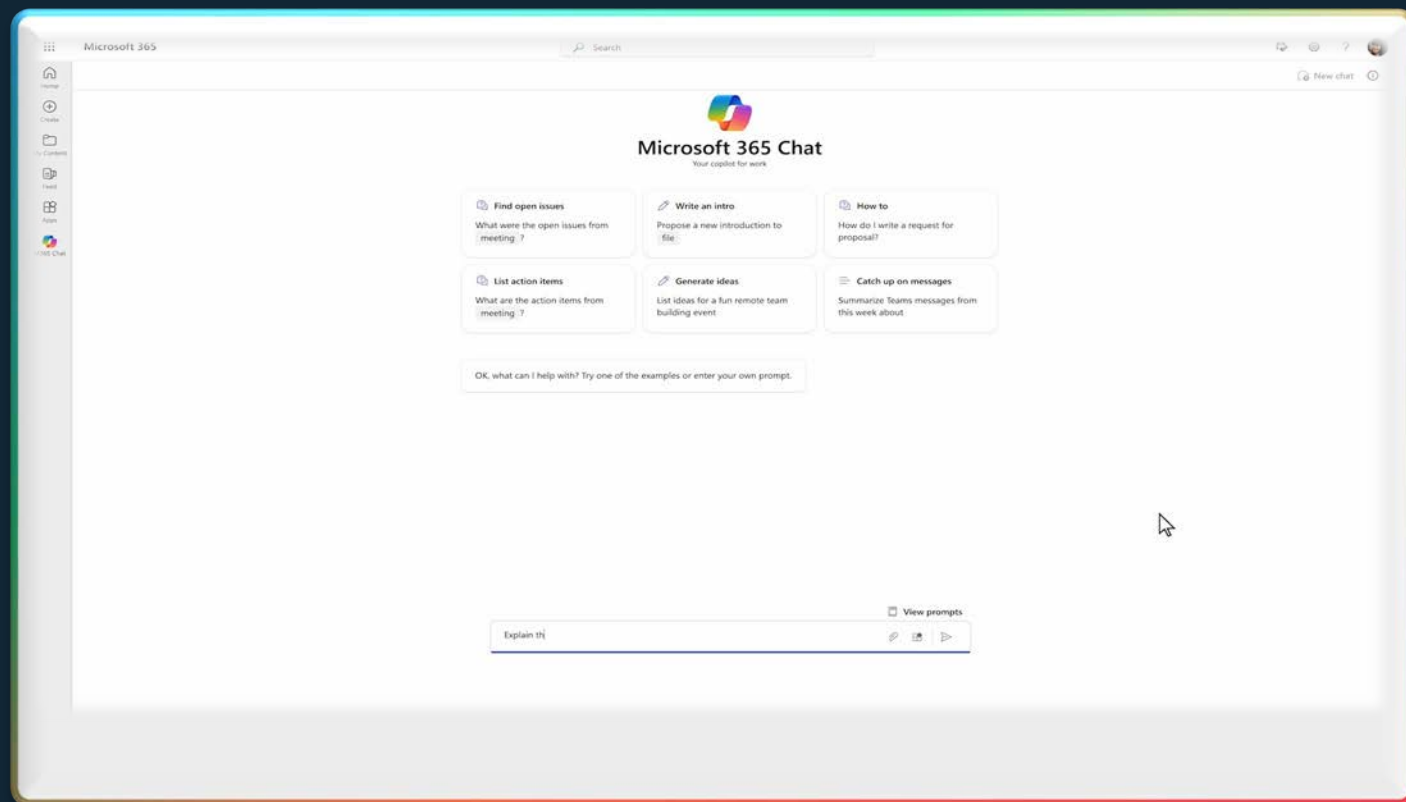
Copilot in M365 Chat



Ve más allá de simples preguntas y respuestas, elimina la monotonía y recupera tiempo en el trabajo.

Qué puedes hacer con **Copilot** hoy :

- Examina todos tus datos para resolver los problemas complejos.
- Encuentra lo que necesites en tus archivos (inclusive si olvidaste que existían), relaciona datos entre tu contenido.
- Aprovecha las aplicaciones que actualmente usas para gestionar tu negocio.



MICROSOFT 365

Copilot in Teams Meetings

The screenshot displays a Microsoft Teams meeting interface. The top navigation bar includes a search bar and tabs for 'Core accounts business review', 'Chat', 'Details', 'Files', and 'Recap'. The meeting title is 'Core accounts business review' with a timestamp of 'Mar 16, 10:00 AM' and an 'Open in Stream' button. The left sidebar shows navigation options: Activity, Chat, Teams, Calendar, Calls, Files, and Apps. The main content area is divided into sections: 'Shared content' with a file 'Proseware Proposal.pptx', a video player showing a presentation slide with a play button and a duration of '48m 42s', and a 'Topics' section with a list of discussion points. The right sidebar contains tabs for 'Notes', '@ Mentions', and 'Transcript'. The 'Notes' tab is active, showing a summary of the meeting generated by Copilot.

Core accounts business review Chat Details Files Recap

Mar 16, 10:00 AM Open in Stream

Shared content

Proseware Proposal.pptx

48m 42s

Speakers Topics

Proseware negotiation strategy

Core accounts round table

Core accounts.loop

Quarterly results and forecasts for Core Account

Summary

Based on what attendees said in the meeting

- \$230K revenue shortfall in this quarter
- Inventory 15% surplus (renewable products and recycled n
- Account leads to propose discounting scenarios to lower i
- Proseware was discussed as a leading opportunity

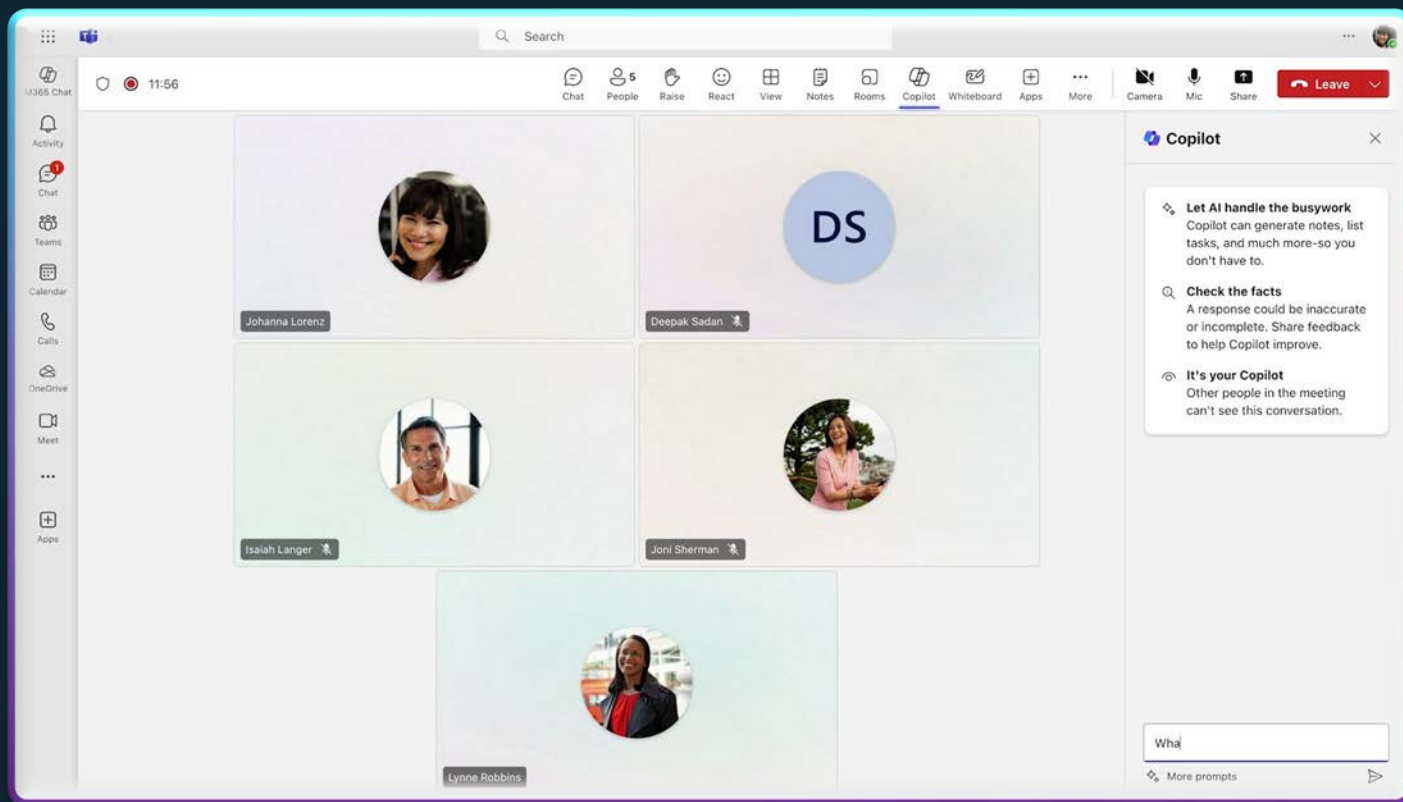
Notes

- Beth emphasized importance of Proseware negotiation st with offers - this is a must win deal.
- The team identified a new opportunity with Proseware th

Copilot te ayuda a llevar a cabo reuniones efectivas, ponerte al día, organizar puntos clave de discusión y resumir siguientes pasos.

Qué puedes hacer con **Copilot** hoy :

- Resumir lo que te has perdido en una reunión.
- Crear una tabla de pros y contras por [tema].
- ¿Qué decisiones se tomaron y cuál es la sugerencia para próximos pasos?



Integrado y Automatizado

Estandarizado

Video, orador y marcadores de video

Disponible solo después de la reunión

Intelligent recap

Product roadmap discussion Chat Files Details Recap +

Jan 21, 2023 10:00 - 11:00 Open in Stream Copilot

Product Roadmap Discussion

2023-05-13 02:12 UTC

Speakers: Mona Kane, Babak Shammass, Daniela Mandera, Amanda Brady, Bruno Zhao

Meeting notes

- > **Serena** wants to look at the product roadmap before she and **Danielle** commit to more feature enhancements.
- > **Danielle** explains that they are on track for new product release in December. But they will need to keep an eye on beta testing results. She will follow up on that.
- > **Danielle** explains that they are managing the capacity well. There could be a problem if they get a surge of users. **Babak** will make sure that they have the necessary provisions to handle an influx of users if the need arises.

Follow-up tasks

- **Danielle** will follow up on feature enhancement prioritization
- **Jon Shammass** will double check with **Amanda** regarding the ETA for the new product

Copilot en Teams

Copilot Close

Create a table with pros and cons of option 1

Copilot 11:43 AM

Pros and cons of option 1: Drive campaign traffic to generic Sign up page:

Pros	Cons
Wider range of potential leads	Less persuasive
Simpler, faster sign-up process	Difficult to segment audience
Streamlines multiple campaigns	Less engaging

Copy

References

Elaborate on each pro and con.

List more options.

Ask a question about this meeting

A demanda

Basado en indicaciones únicas

Interacción conversacional, con citas

Disponible en tiempo real (durante y después de la reunión)

Usa **resúmenes integrados** y **has cualquier pregunta** sobre la reunión.

MICROSOFT 365

Copilot in Outlook

The screenshot displays the Outlook application interface. At the top, the 'Outlook' logo and a search bar are visible. Below the navigation pane, the email header for 'Marketing Sync - meganb@contoso.com' is shown. The main content area displays a meeting recap for the event 'Profitable Projects Pitch & Plan', which took place on Wednesday 9/8/2023, from 11:00 AM to 12:00 PM. The meeting video player shows six participants in a grid view. Below the video, there are tabs for 'Speakers', 'Topics', and 'Chapters'. The 'Speakers' tab is active, showing a list of participants, including Serena Davis. To the right of the video player, there is a 'Content' section with a link to 'Product Roadmap...'. Below this, there are tabs for 'Notes' and 'AI notes'. The 'AI notes' tab is active, displaying AI-generated meeting notes. The notes include a disclaimer: 'AI-generated content may be incorrect.' The notes themselves are organized into sections, with 'Meeting notes' being the first. The notes mention that Daniela highlighted the effectiveness of before-and-after images, and Serena suggested incorporating a team suggestion into the team's work. Babak suggested conducting a prosperous home improvement project.

Outlook

Marketing Sync - meganb@contoso.com

Event [Meeting recap](#)

Profitable Projects Pitch & Plan | Wednesday 9/8/2023, from 11:00 AM to 12:00 PM

Content

[Product Roadmap...](#)

Notes AI notes

AI-generated content may be incorrect.

Meeting notes

- > **Daniela** highlighted the effectiveness of before-and-after images in their effectiveness. **Serena** suggested incorporating a team suggestion into the team's work.
- > **Babak** suggested conducting a prosperous home improvement project.

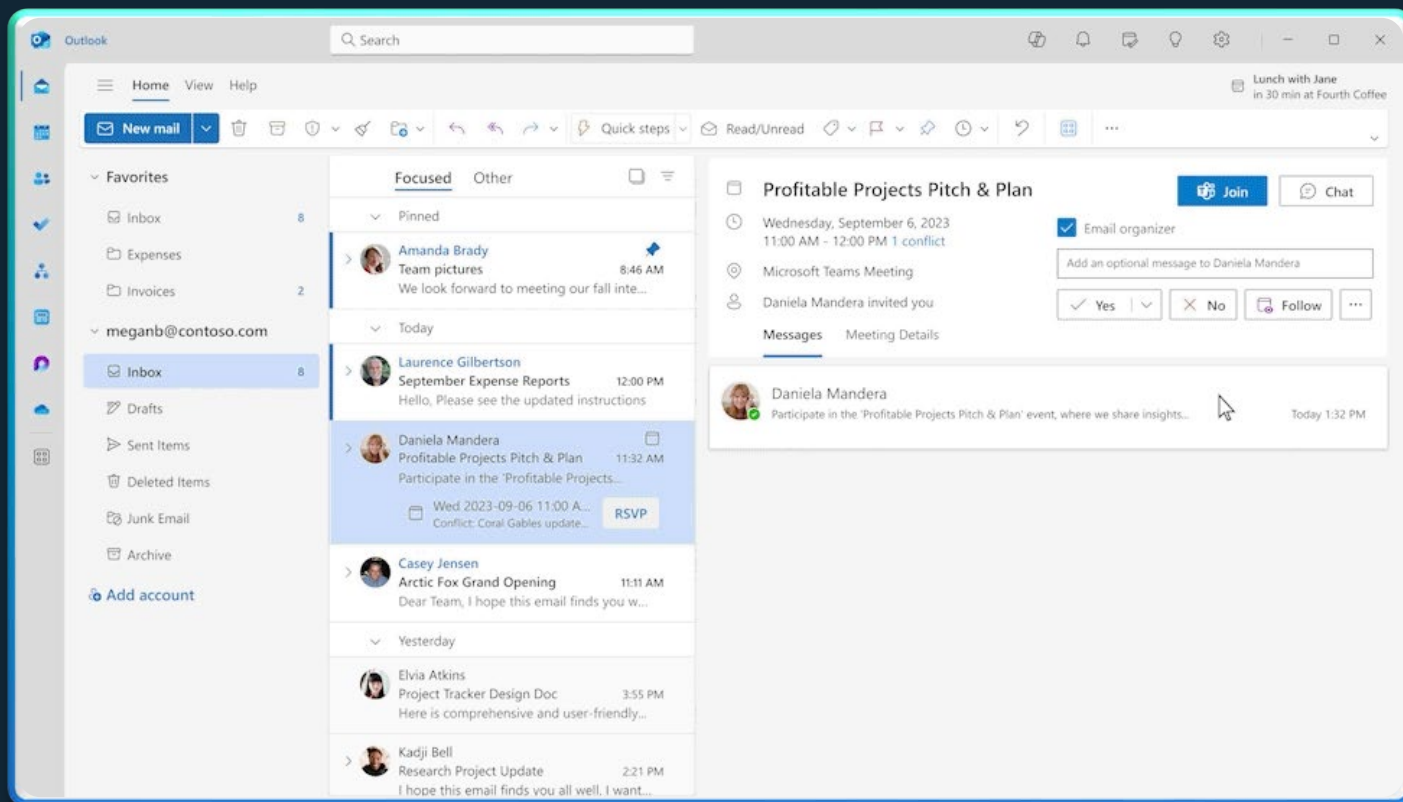
Speakers Topics Chapters

Serena Davis

Mantente al tanto de tu bandeja de entrada y a crea comunicaciones impactantes en menos tiempo.

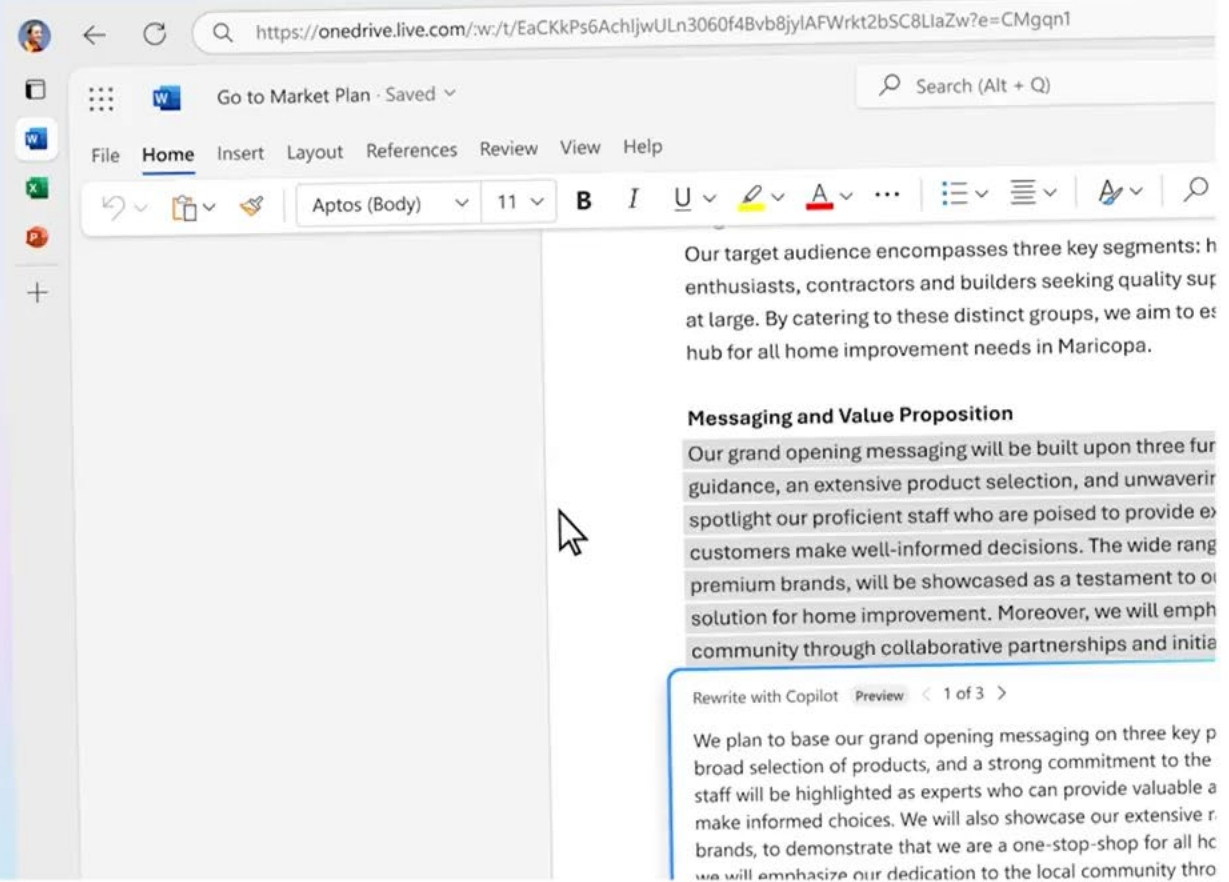
Qué puedes hacer con **Copilot** hoy :

- Resumir un hilo de correo electrónico y sugerir elementos de acción, respuestas y seguimientos.
- Elegir "Suena como yo" para que coincida con tu estilo y tono de escritura únicos.
- Seguir una reunión de Teams directamente desde Outlook. El organizador será notificado para grabarla y Copilot te avisará cuando la grabación esté lista.



MICROSOFT 365

Copilot in Word



The screenshot displays the Microsoft Word interface within a web browser. The address bar shows a OneDrive link. The Word ribbon is set to the 'Home' tab, with the font 'Aptos (Body)' and size '11' selected. The document content includes a paragraph about a target audience and a section titled 'Messaging and Value Proposition'. A Copilot suggestion box at the bottom right offers a rewritten version of the text, with a 'Preview' button and a '1 of 3' indicator.

https://onedrive.live.com/:w:/t/EaCKkPs6AchIjwULn3060f4Bvb8jyIAFWrkt2bSC8LiaZw?e=CMgqn1

Go to Market Plan - Saved

Search (Alt + Q)

File Home Insert Layout References Review View Help

Aptos (Body) 11 B I U

Our target audience encompasses three key segments: h
enthusiasts, contractors and builders seeking quality sup
at large. By catering to these distinct groups, we aim to es
hub for all home improvement needs in Maricopa.

Messaging and Value Proposition

Our grand opening messaging will be built upon three fur
guidance, an extensive product selection, and unwaverir
spotlight our proficient staff who are poised to provide ex
customers make well-informed decisions. The wide rang
premium brands, will be showcased as a testament to o
solution for home improvement. Moreover, we will emph
community through collaborative partnerships and initia

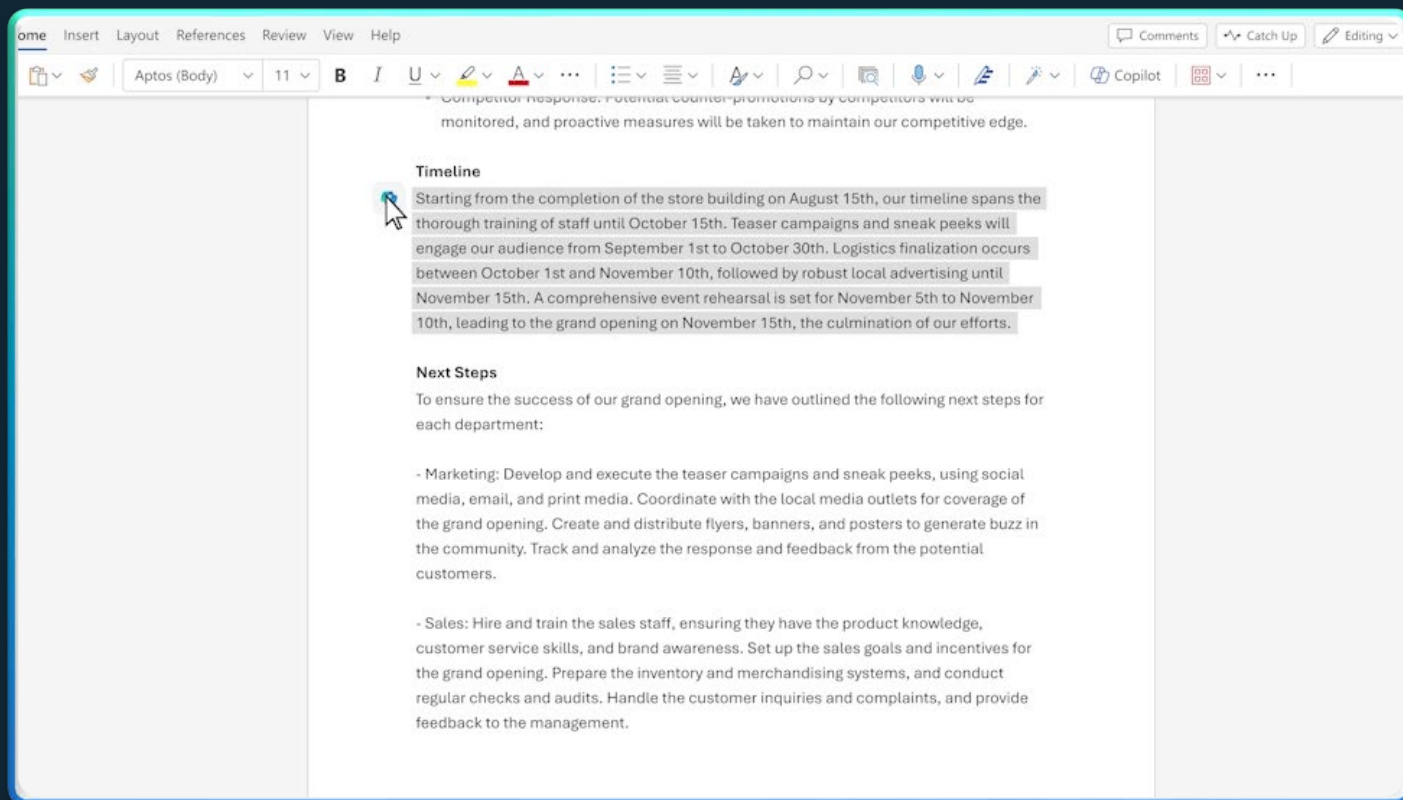
Rewrite with Copilot Preview < 1 of 3 >

We plan to base our grand opening messaging on three key p
broad selection of products, and a strong commitment to the
staff will be highlighted as experts who can provide valuable
make informed choices. We will also showcase our extensive r
brands, to demonstrate that we are a one-stop-shop for all hc
we will emphasize our dedication to the local community thro

Transforma el proceso de escritura para hacerte más creativo y eficiente.

Qué puedes hacer con **Copilot**:

- Crear un resumen de cualquier documento para compartirlo o ponerte al día rápidamente.
- "Reescribir" un párrafo o ahorrar tiempo en el formato pidiendo a Copilot que genere una tabla a partir de tu copia.
- Crear gráficos personalizados directamente en el documento con Microsoft Designer, que utilizará imágenes de stock o tus propias cargas en el chat.

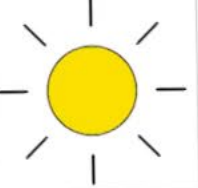


Copilot in Excel

AutoSave On WeatherForecast.xlsx Confidential Saved

File Home Insert Formulas Data Review View

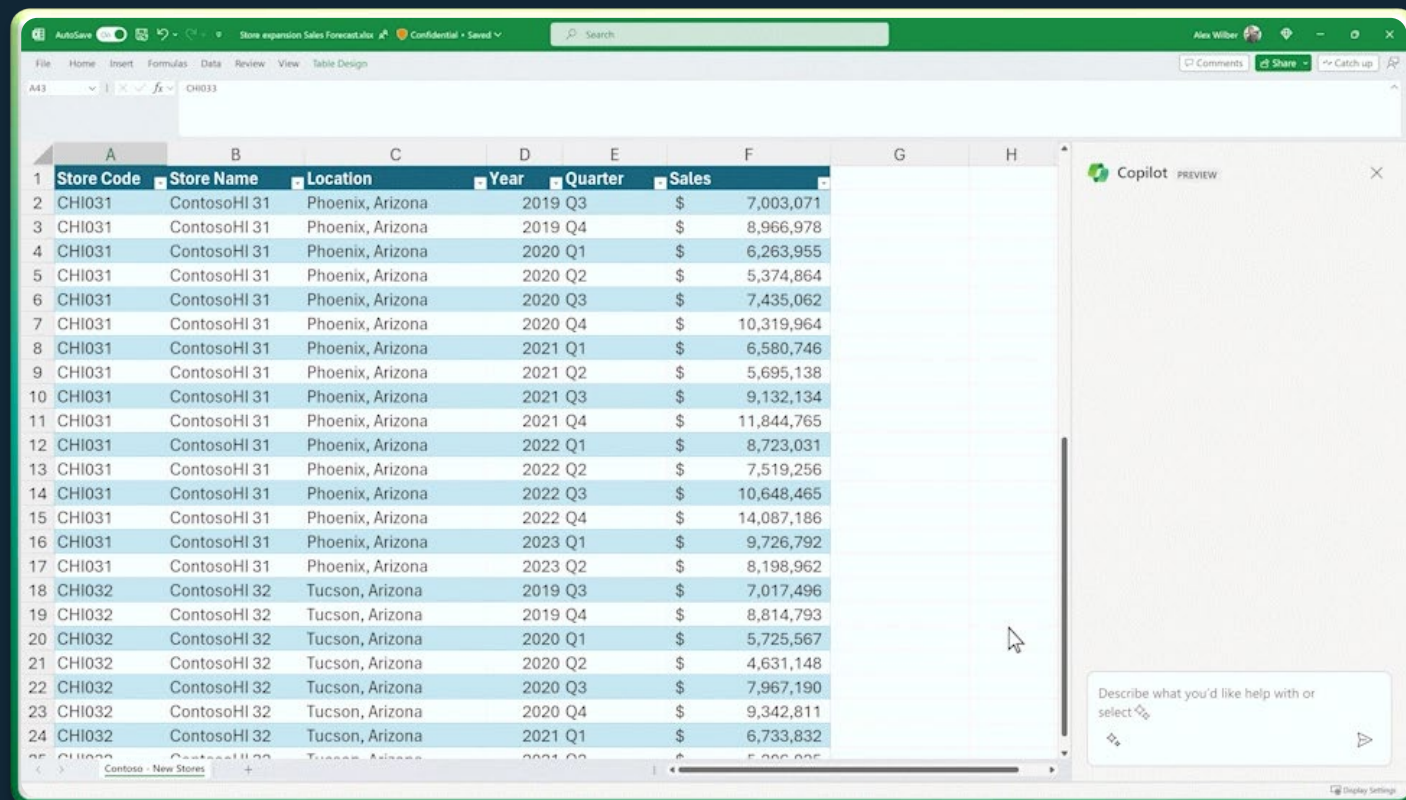
B7 PY # Create a DataFrame of the weather forecast results
forecast_df = pd.DataFrame({
'Weekday': [(datetime.now() + timedelta(days=day)).strftime('%A') for day in range(len(predicted_weather_forecast))],
'Weather Forecast': predicted_weather_conditions
})

	A	B	C	D	E
1	5 Day Weather Forecast				
2	Generates a forecast (sunny, rainy, cloudy), based on historical data for temperature, humidity and wind speed.				
3					
4	Historical Data	DataFrame			
5	Weather Labels	DataFrame			
6	Model	DecisionTreeClassifier			
7	Full Forecast	DataFrame			
8					
9					
10	Weekday	Wednesday	Thursday	Friday	Saturday
11	Weather Forecast	cloudy	cloudy	rainy	sunny

Permite a cualquier persona analizar y visualizar datos como un analista de datos.

Qué puedes hacer con **Copilot** hoy:

- Crear visualizaciones poderosas y profesionales, generar pronósticos y ahorrar tiempo clasificando datos.
- Pedir: "hacer que todas las celdas sean rojas donde el valor sea inferior a 1000", filtrar y ordenar tus datos.
- Hacer preguntas sobre tus datos para descubrir instantáneamente información clave.



The screenshot shows the Microsoft Excel interface with a table of sales data. The table has columns for Store Code, Store Name, Location, Year, Quarter, and Sales. The data spans from 2019 Q3 to 2023 Q1. On the right side, the Copilot interface is visible, showing a search bar and a button to 'Describe what you'd like help with or select'.

Store Code	Store Name	Location	Year	Quarter	Sales
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2019	Q3	\$ 7,003,071
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2019	Q4	\$ 8,966,978
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2020	Q1	\$ 6,263,955
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2020	Q2	\$ 5,374,864
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2020	Q3	\$ 7,435,062
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2020	Q4	\$ 10,319,964
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2021	Q1	\$ 6,580,746
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2021	Q2	\$ 5,695,138
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2021	Q3	\$ 9,132,134
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2021	Q4	\$ 11,844,765
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2022	Q1	\$ 8,723,031
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2022	Q2	\$ 7,519,256
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2022	Q3	\$ 10,648,465
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2022	Q4	\$ 14,087,186
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2023	Q1	\$ 9,726,792
CHI031	ContosoHI 31	Phoenix, Arizona	2023	Q2	\$ 8,198,962
CHI032	ContosoHI 32	Tucson, Arizona	2019	Q3	\$ 7,017,496
CHI032	ContosoHI 32	Tucson, Arizona	2019	Q4	\$ 8,814,793
CHI032	ContosoHI 32	Tucson, Arizona	2020	Q1	\$ 5,725,567
CHI032	ContosoHI 32	Tucson, Arizona	2020	Q2	\$ 4,631,148
CHI032	ContosoHI 32	Tucson, Arizona	2020	Q3	\$ 7,967,190
CHI032	ContosoHI 32	Tucson, Arizona	2020	Q4	\$ 9,342,811
CHI032	ContosoHI 32	Tucson, Arizona	2021	Q1	\$ 6,733,832

¡Y muchos más!



Copilot for Microsoft 365



¿En dónde comienzo?



Identifica los procesos clave por rol y sus principales indicadores

Ventas	Marketing	Finanzas	Servicio al cliente	Legal	RH
Generación de Leads	Percepción del cliente y estrategia	Del pedido al cobro	Autoayuda	Gestión regulatoria y de cumplimiento	Gestión de empleados
Lealtad del cliente	Generación de demanda	Del registro al reporte	Asignación de apoyo	Gestión de riesgos	Reclutamiento
Negociación y cierre	Creación de contenido	Impuestos y tesorería	Diagnóstico de problemas	Litigio	Administración de RH y nómina
Post venta y seguimiento	Análisis predictivo	Planeación y Análisis	Resolución de problemas	Propiedad intelectual	Compensación y beneficios
Análisis de venta y pronóstico	Habilitación de ventas y recomendación	De la adquisición al pago	Mejora continua	Servicios de asesoramiento	Aprendizaje y desarrollo
KPI's	KPI's	KPI's	KPI's	KPI's	KPI's
Oportunidades creadas	Leads generados	Gasto en subcontratación	Tasa de resolución	Costo por revisión interna	Tiempo de incorporación
Tamaño del trato	Costo por lead	Costo por solicitud de análisis	Llamadas atendidas por agente	Tasa de cumplimiento	Llamadas atendidas por agentes
Tasa ganada / Tasa cerrada	Retención de clientes	Tiempo de revisión de oferta	Tiempo de resolución de problemas	Tasa de error en contratos	Tiempo de resolución de problemas
Retención de clientes	Tasa de conversión de clientes potenciales	Tiempo de cierre	Retención de clientes	Número de disputas	Retención de empleados
Tasa de respuesta	Ingresos por cliente potencial generado	Precisión del pronóstico	Tiempo promedio de llamada	Tasa de disputas ganadas	Costo de contratación de empleado

Propuesta económica

Copilot para M365 – “Get Started”

Adquiere Copilot M365 hoy – “Get Started”

Comienza con una opción [accesible, rentable y sin compromiso](#).

GCG – “Get Started”

**En sus marcas,
listos...
Copilot.**

Configura, explora y desbloquea el valor de la IA de manera rápida y segura

→ ¡Empieza hoy!

Copilot “Get Started”

\$ FREE

Ofrecemos orientación, configuración y capacitación:

-  Identifica escenarios, personas y define métricas de éxito.
-  Identifica y revisa recomendaciones de datos y seguridad.
-  Configura ajustes, asigna licencias y prepara a los usuarios finales.
-  Capacitación y recursos para ayudarte a tener éxito
-  Licencias de Microsoft 365 Copilot*

Arquitectura Copilot M365 Get Started

01

PREPARACIÓN

- 1.- Identificar a los interesados en IA, sus roles y responsabilidades.
- 2.- Asesoría del Valor Empresarial para definir escenarios de alto valor, área de la compañía inicial y grupo de usuarios clave.
- 3.- Asesoría y preparación para entender las recomendaciones de datos y seguridad.
- 4.- Defina métricas de éxito para esta implementación inicial y cree un plan de implementación.



02

PARTICIPACIÓN

- 1.- Utilice el asistente de configuración de Copilot para Microsoft 365 para implementar Copilot Microsoft 365:
 - Configurar el canal de actualización de Aplicaciones Microsoft 365.
 - Asignar licencias a sus usuarios o grupos de usuario.
 - Enviar correo electrónico de bienvenida de Copilot Microsoft 365 a los usuarios.
- 2.- Discutir los hallazgos de las asesorías y proporcionar datos y recomendaciones de seguridad.



03

GENERA IMPACTO

- 1.- Dos (2) horas de capacitación para usuarios finales.
- 2.- Proporcionar material de autoestudio y mejores prácticas para el usuario final.
- 3.- Utilizar el "Copilot Dashboard" para medir y realizar un seguimiento de la utilización de la herramienta.



- La oferta está diseñada para implementarse en aproximadamente 6 semanas.
- ¡Obtén resultados desde la primera semana!

Inversión

“Get Started”

En la compra de 50 licencias o más de Copilot para Microsoft 365

¡Los servicios de consultoría van por nuestra cuenta!

*Si requieres de menos licencias, ponte en contacto con nosotros, te ayudamos a crear un paquete conforme a tus necesidades.

*Licencias adquiridas con GCG.



YOUR PARTNER
FOR GROWTH

The logo consists of the letters 'GCG' in a bold, white, sans-serif typeface. The first 'G' is stylized with a thick, curved stroke that loops around the top of the letter. The 'C' and the second 'G' are more standard in their construction but maintain the same bold weight and clean lines as the first 'G'.

GCG

**YOUR PARTNER
FOR GROWTH**