

unique  
sales  
tech

cera

Apresentação Institucional

## Nosso Objetivo

Oferecer uma tecnologia que possibilite a sofisticação de modelos comerciais proporcionando o aumento e a eficiência das vendas por meio da omnicanalidade.



**cera** unique  
sales  
tech

The logo features the word "cera" in a white, lowercase, cursive font. To its right, the tagline "unique sales tech" is written in a white, lowercase, sans-serif font, stacked in three lines. The background of the slide is dark grey with a grid of hexagons, each containing a faint, light-colored icon related to technology and commerce, such as a smartphone, a laptop, a Wi-Fi signal, a shopping cart, a credit card, and a sale tag. A thick, wavy purple ribbon runs vertically down the left side of the slide.

## Quem Somos

A Gera é uma empresa de tecnologia que há 16 anos impulsiona seus clientes a se tornarem **líderes em seus segmentos de atuação** através de suas soluções.



Sede em

**SÃO PAULO**

e escritório em Campinas



Atuação em

**7 PAÍSES**



Nos últimos 3 anos

**R\$ 15 MILHÕES**

investidos em inovação



Mais de

**R\$ 14 BILHÕES**

faturados na plataforma em 2020



Mais de

**34 MILHÕES**

de pedidos efetuados em 2020



Operando no sistema, mais de

**3 MILHÕES**

de vendedores e representantes

**16**

Anos de  
atuação

## Nossos parceiros:



## Alguns de nossos clientes:



ATUAÇÃO EM

7

PAÍSES

MÉXICO

COLÔMBIA

PERÚ

BOLÍVIA

BRASIL

CHILE

ARGENTINA

cera

omni

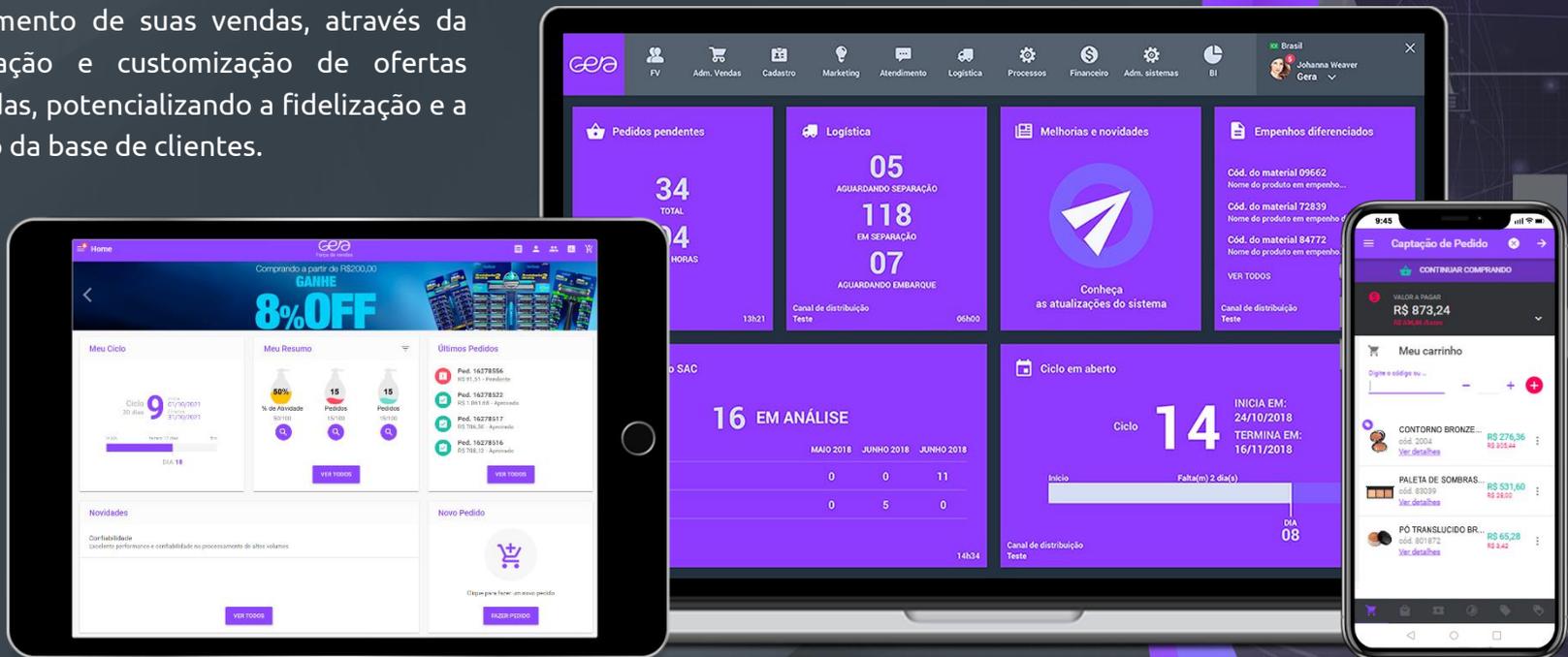


# Gera Omni



Poderosa solução omnichannel que possibilita a criação, execução e gestão de estratégias de vendas de forma centralizada e com total autonomia.

Com a Gera Omni, aumente a rentabilidade e o faturamento de suas vendas, através da segmentação e customização de ofertas sofisticadas, potencializando a fidelização e a expansão da base de clientes.



# Pilares da Plataforma



**Gestão da  
Força de Vendas**



**Segmentação  
e Customização  
de Ofertas**



**Omnicanalidade**

# Gestão da Força de Vendas

**Gerencie sua força de vendas configurando todas as regras para sua operação comercial, empoderando o time, aumentando os níveis de negociação e melhorando a performance.**



- Gestão unificada e automatizada da equipe
- Otimize a atuação do time através do Escritório Virtual e aplicativo mobile
- Acompanhe os resultados do time em tempo real, através de dashboards online
- Elabore regras de remuneração e planos de incentivos sofisticados com comissionamento dinâmico, de acordo com o objetivo de cada equipe
- Dê autonomia ao time nas negociações disponibilizando uma verba flexível

# Segmentação e Customização de Ofertas

Crie ofertas altamente segmentadas e customizadas utilizando diversas variáveis e histórico de compras, inclusive em compras realizadas em canais de vendas distintos, aumentando a fidelização e a experiência de compra do cliente.



- Aumenta a ativação e a rentabilidade da base de clientes
- Viabilização da micro segmentação para diversos públicos
- Customização de ofertas mais direcionadas e assertivas
- Maior efetividade das ações comerciais
- Potencialize a fidelização da base de clientes

## Diversas possibilidades para criação, segmentação e customização de ofertas:

- Estrutura Comercial
- Estrutura Geográfica
- Segmento Comercial
- Perfil
- Regras Comerciais
- Centro de Distribuição
- Papel
- Função (cargo)
- Pessoas
- Período
- Campanhas
- Catálogos
- Políticas de Crédito
- Políticas de Pagamento
- Promoções Relacionadas
- Validação de Pedidos Anteriores
- Quantidade de Pedidos e Produtos
- Valor de Pedidos e Produtos
- Canal de Venda
- Combinação de Produtos
- Combinação de Categorias
- Cupom
- Ticket Médio
- Entre outros

# Omnicanalidade

**Integre todos os canais de vendas, em tempo real, a uma inteligência central, superando as expectativas do cliente e proporcionando uma experiência única omnichannel.**

- Atenda seus clientes no momento e no formato que eles desejarem
- Aprimore a sua operação integrando todos seus canais em uma plataforma única
- Aumente a fidelização através da melhor experiência de compra



# Diferenciais



## Omnicanalidade

Conecte todos os canais de vendas, em tempo real, através de uma tecnologia omnichannel, proporcionando uma experiência única para seus clientes.



## Ofertas segmentadas

Através da sua enorme capacidade de segmentação, possibilita a elaboração de todo tipo de oferta, das mais simples às mais sofisticadas.



## Força de Vendas

Empodere a força de vendas com ferramentas tecnológicas que aumentam a performance e os resultados da equipe.



## Suporte

Suporte gratuito em horário comercial para não conformidades da plataforma.



## Tecnologia SaaS

A Gera Omni é uma plataforma 100% online que garante performance, modernidade e segurança, sem necessidade de instalação em servidor próprio.



## Integrações

Possui integração através de APIs a ERPs e outras plataformas que compõem o ecossistema de vendas.



## Turbine suas ferramentas

Possibilita a utilização de suas ferramentas através do front-end do seu software de vendas ou através da plataforma Gera Omni.



## Confiável e consistente

Estável e robusta, a plataforma suporta os mais elevados picos de tráfego, sendo indicada para todo tipo de operação comercial.

A hand is shown holding a smartphone horizontally. The background is dark with a network diagram overlay consisting of a central globe and various icons connected by lines. The icons include a play button, Wi-Fi, a truck, a shopping cart, a house, a headset, a mail envelope, a person with a signal, a cloud, a document, a megaphone, a mobile phone with a shopping cart, a globe, a computer monitor, a credit card, a magnifying glass, and a person with a signal. The overall theme is digital technology and connectivity.

**æra** **omni**

Portfólio de soluções

# Nossas Soluções

Gera Omni, a inteligência central que você personaliza com soluções complementares mais adequadas para a sua empresa.





# Gera Omni



Configure a plataforma Gera Omni de acordo com as regras que compõem seu modelo comercial personalizando-a com o melhor formato para atender a sua operação.

- Gerencie e integre sua força de vendas, aumentando os níveis de negociação, com eficiência e inteligência;
- Crie promoções com segmentações sofisticadas que se integram a todos os seus canais de vendas;
- Crie preços dinâmicos com flexibilidade e regras segmentadas avançadas;
- Implemente, integre e gerencie todos os seus canais de vendas em uma única plataforma.



# Gera Omni

**Buscar pedido**

**DADOS BÁSICOS DO PEDIDO**

Numero Pedido:  Cód. Externo Pedido:  Data Captação:  Situação Comercial: **Captação**  Detalhe Situação:

CMR:  CMR Regra Comercial:  Regra Comercial:  Data Aprovação:

CMR:  CMR Regra Comercial:  Regra Comercial:  Data Aprovação:

Vendedor:  CMR Indivíduo:  Indivíduo:

**PESSOA**

COD. Pessoa:  Pessoa:

COD. Perfil:  Perfil Comercial:  COD. Exec. Comercial:  Estrutura Comercial:

**CICLO**

Ciclo Captação:  Ciclo Indivíduo:  Ciclo Marketing:  Dia do Ciclo:

UF Entrega:  Casa:  Minutos:  CMR. Transportadora:

CMR:  CMR. Volume Inicial:  CMR. Volume Final:  Tipo de Entrega:  CMR. Centro Apoio:

Regis e Temp. Hora, 10 de mai

Todos os direitos reservados. Copyright Gera

**Pedidos pendentes**

34 TOTAL  
04 + DE 2 HORAS

**Logística**

05 AGUARDANDO SEPARAÇÃO  
118 EM SEPARAÇÃO  
07 AGUARDANDO EMBARQUE

**Atendimento SAC**

16 EM ANÁLISE

	MAIO 2018	JUNHO 2018	JUNHO 2018
Abertos	0	0	11
Encerrados	0	5	0

**Ciclo em aberto**

Ciclo 14

INICIA EM: 24/10/2018  
TERMINA EM: 16/11/2018

Faltas: 1.440

REGISTRO	COD. EXTERNO PEDIDO	SITUAÇÃO FISCAL (%)	NOTA FISCAL (%)	PREÇO (%)	MON. PREÇO (%)	PORTEIO (%)	ESTR. PREÇO	VALOR ESTR. PREÇO
2.422		Não Faturado		1.998.522	SEPARAÇÃO SEPARAÇÃO			400
2.421		Não Faturado		1.998.081	PEDIDO EMISSO			0
2.420		Não Faturado		1.998.076	AGUARDANDO EMBARQUE			0

Conheça as atualizações do sistema

Canal de distribuição: Teste 13021

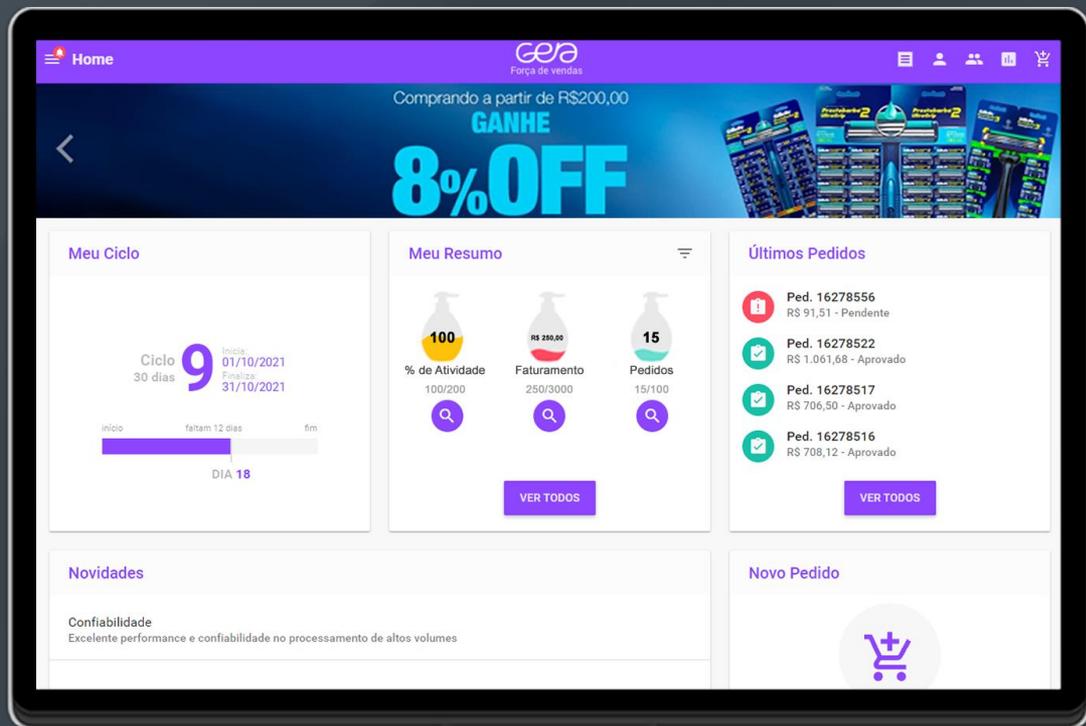
Canal de distribuição: Teste 13021

Regis e Temp. Hora, 10 de maio de 2018, 10:56h

Todos os direitos reservados. Copyright Gera



# Escritório Virtual da Força de Vendas



- Plataforma completa e 100% online para autogestão, comunicação, incentivos e monitoramento da força de vendas;
- Centralize a gestão da sua equipe comercial em uma única plataforma;
- Disponibilize a sua força de vendas comunicados, campanhas e informações de forma integrada e simultânea;
- Implemente modelos de gestão estratégicos acompanhando os resultados da sua equipe através de indicadores em tempo real.



# Escritório Virtual da Força de Vendas



VICTOR RUBENS  
FALSARELLA LIMA MACEDO  
JR.  
Cód. 215  
Força de Vendas  
Estrutura Comercial 4

- Você possui pendências
- Fazer pedido
- Lista de pedidos
- Consulta de estoque
- Novidades
- Meus indicadores
- Minha equipe
- Consulta de relatório
- Relatórios Exportados
- Cenário 01 - Functions
- Trocar Estrutura Comercial

## pedidos

**Ordem 16278557** | Ciclo 09/2021 | Data: 18/10/2021

Enviar resumo por e-mail

**Ordem 16278556** | Presidente | Ciclo 09/2021 | Data: 18/10/2021

Adicionar itens de pagamento | Aguardando emissão

**Ordem 16278555** | Caudado | Ciclo 09/2021 | Data: 18/10/2021

Alterar prazo de pagamento | Enviar resumo por e-mail

Adicionar pagamento | Salvo

**Ordem 16278551** | Ciclo 09/2021

Enviar resumo por e-mail

## Home

Comprando a partir de R\$200,00  
**GANHE 8% OFF**  
nos produtos participantes Gillette

**Ciclo 09** | 21 dias | Início: 13/09/2021 | Término: 22/09/2021

Meus indicadores

- Receita líquida: 50%
- Reatícios: 18%
- Ticket médio: 85%

Meus dívidas

Olhar para fazer um novo pedido

Novidades da Gera para você

## Home

**Meu Ciclo 9** | 20 dias | Início: 01/10/2021 | Término: 31/10/2021

Meu Resumo

- % de Atividade: 100/100
- Faturamento: 200/3000
- Pedidos: 10/100

Últimos Pedidos

- Ordem 16278556 | R\$ 81,51 | Pendente
- Ordem 16278622 | R\$ 1.041,80 | Aprovado
- Ordem 16278557 | R\$ 200,00 | Aprovado
- Ordem 16278516 | R\$ 238,12 | Aprovado

Novidades

Confabilidade

Excelente performance e confiabilidade no processamento de altos volumes

Novo Pedido

Olhar para fazer um novo pedido



# Escritório Virtual do Vendedor

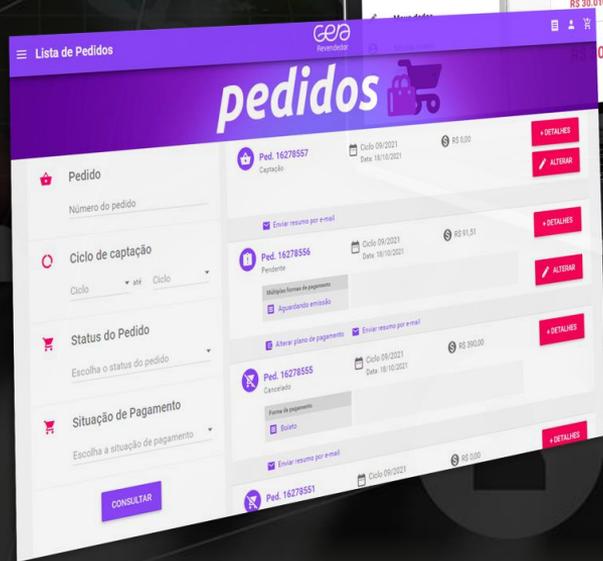
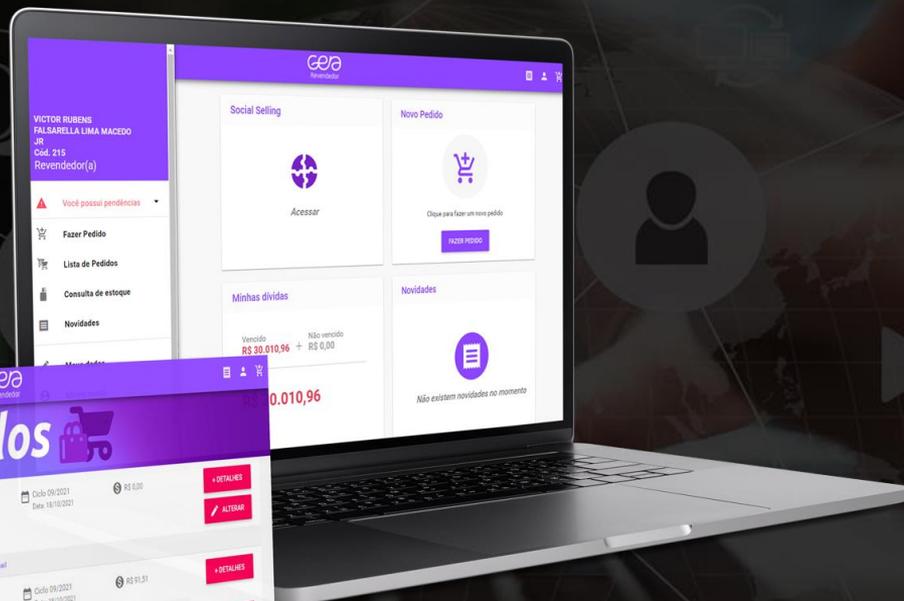


The screenshot shows a user interface for a seller's dashboard. At the top, there is a navigation bar with a 'Home' link, the Cera logo, and user profile icons. Below this is a large promotional banner for 'LUXURY BRIGHTENING CREAM' with the text 'MAIS DE 500 PRODUTOS EM PROMOÇÃO PARA VOCÊ APROVEITAR' and an image of various skincare products. The main content area is divided into several sections: 'Novo Pedido' (New Order) with a shopping cart icon and a 'FAZER PEDIDO' button; 'Meu Ciclo' (My Cycle) showing a progress bar for a 9-day cycle from 01/09/2021 to 30/09/2021; 'Minhas dividas' (My Debts) with a table showing 'Vencido R\$ 0,00' and 'Não vencido R\$ 0,00', and a 'Total R\$ 0,00'; 'Novidades' (News) with a 20% off promotion for Olay; and 'Últimos Pedidos' (Recent Orders) listing two approved orders: 'Ped. 4119 R\$ 421,96 - Aprovado' and 'Ped. 4117 R\$ 337,02 - Aprovado'. The bottom of the screen shows the date 'Pascoa 2020'.

- Plataforma online e completa para autogestão de seus vendedores;
- Conecte sua empresa aos seus vendedores através da plataforma que atua como uma verdadeira central de serviços;
- Segmente a sua comunicação por região e por equipes;
- Seus vendedores poderão realizar e consultar pedidos, realizar pagamentos, checar estoque de produtos e entre outros;
- Possibilidade de personalizar os cards visualizados na home;
- Disponibilize à sua rede uma solução robusta que centraliza a gestão e proporciona o aumento de vendas.



# Escritório Virtual do Vendedor





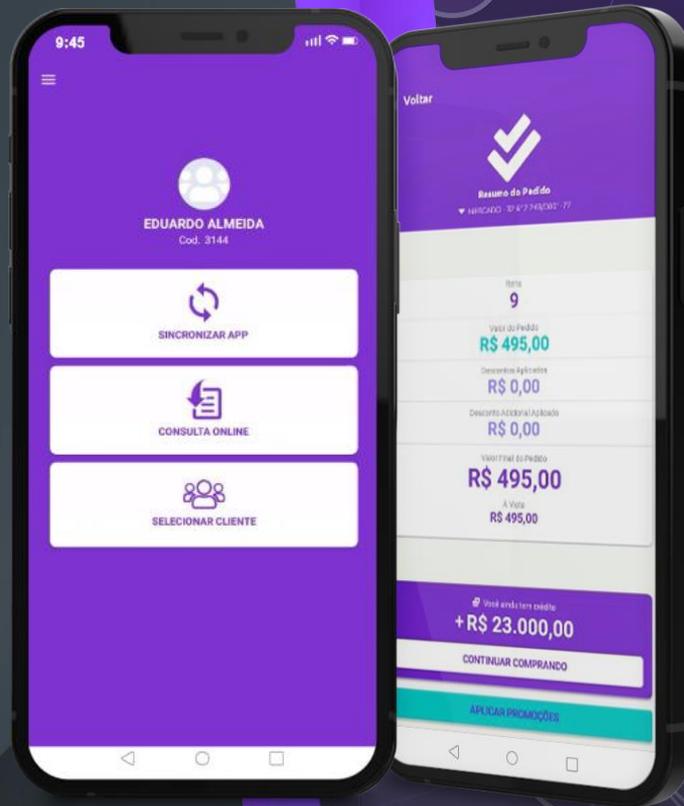
## App Pedidos

Aplicativo mobile disruptivo que revoluciona a ação dos vendedores na captação dos pedidos, permitindo que toda a omnicanalidade, segmentação e customização de ofertas aconteçam na ponta, garantindo ao comprador uma compra muito mais confiável e uma experiência extremamente personalizada.



## App Pedidos

- App mobile que otimiza a atuação da sua força de vendas;
- Sua equipe poderá realizar captação de pedidos, validar negociações e estoque, visualizar portfólio, crédito e relatórios;
- Muito mais autonomia nas negociações através da funcionalidade verba flexível;
- Mesmo offline, as promoções são aplicadas em tempo real no momento da formação do pedido pelo vendedor, inclusive indicando quais requisitos são necessários para conquistá-las;
- Aplicação e sugestão de promoções levando em consideração o histórico de compras do cliente, inclusive compras realizadas em diferentes canais;
- Confiabilidade no recebimento dos produtos e garantia logística;
- Possibilita o aumento da performance e da eficiência dos vendedores.

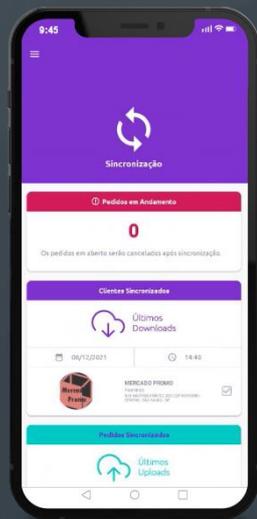




# App Pedidos



O vendedor sincroniza o App com a empresa atualizando todos os produtos e promoções disponíveis possibilitando a sua atuação offline.



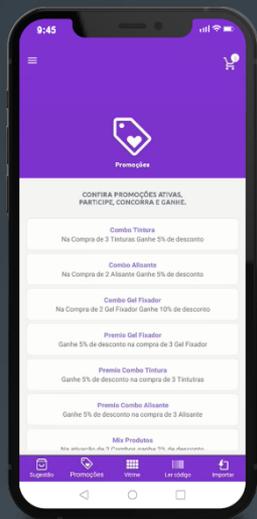
Sincronize o App

No App o vendedor acessa todos os dados, informações, e condições para fazer a captação dos pedidos de cada cliente, inclusive selecionando a forma de pagamento.



Todas Informações na palma da mão

No momento da captação, o vendedor pode visualizar os produtos, listas de sugestões de compras e promoções, inclusive com indicações em tempo real dos requisitos necessários para conquistar cada promoção.



Portfólio Sugestões de compras Promoções

Ao selecionar um produto, é possível alterar a condição de pagamento e negociar o seu preço utilizando a verba flexível do vendedor, que permite dar descontos ou acréscimos em cada produto.



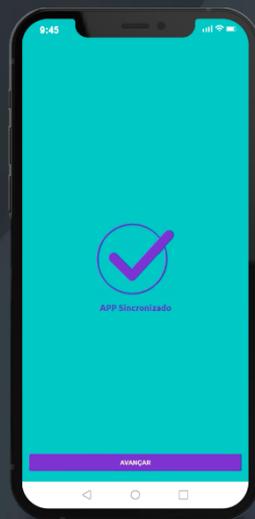
Negociação Verba Flexível

No carrinho, o vendedor visualiza o crédito do cliente, os descontos e o valor total do pedido. Em seguida avança para o resumo do pedido e aplica as promoções conquistadas, além de visualizar as promoções que estão prestes a serem alcançadas.



Finalização do pedido Indicação de promoções

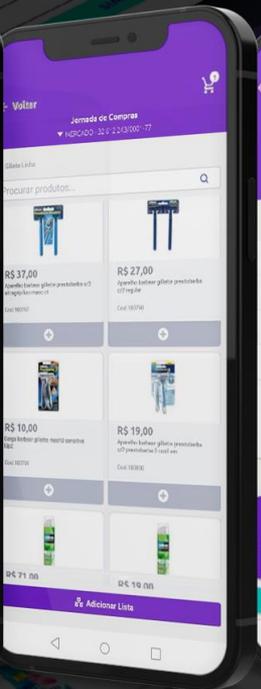
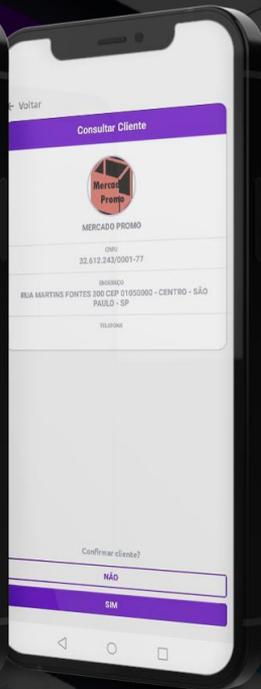
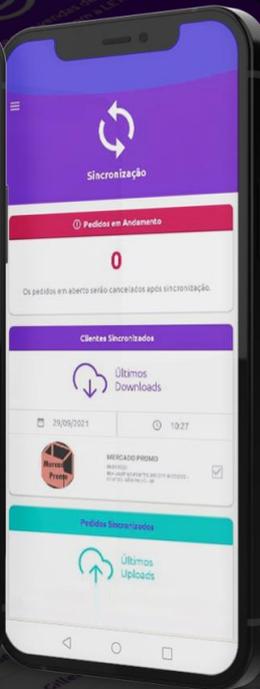
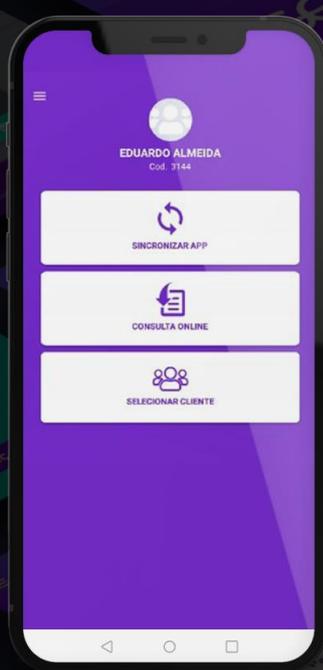
Por fim, o vendedor define a forma de entrega e finaliza a captação do pedido sincronizando o App. Após a sincronização o pedido estará disponível no Gera Omni ou outra plataforma integrada.



Entrega Finalização do pedido



# App Pedidos



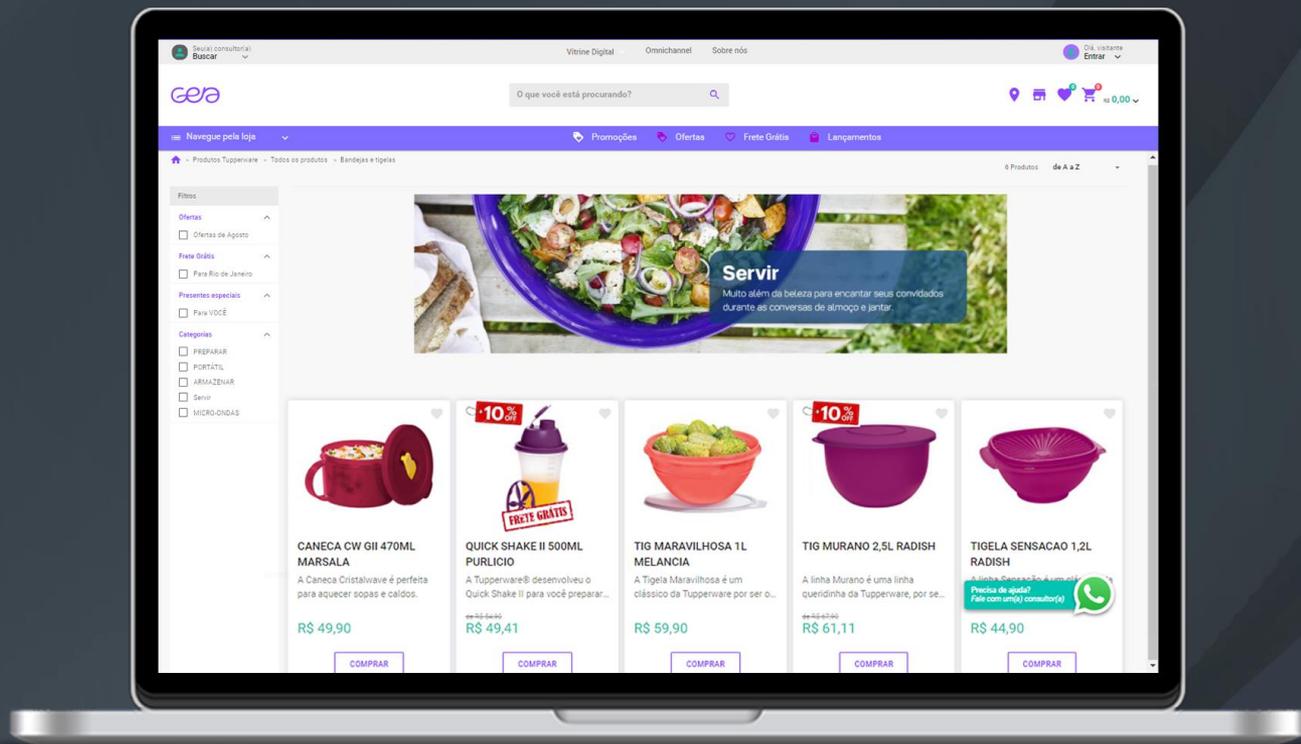


## E-commerce B2B



### A plataforma

- Plataforma poderosa desenvolvida especialmente para os mercados B2B e B2B2C;
- Extremamente flexível, a plataforma pode ser totalmente configurada;
- Tecnologia avançada e elaborada com o objetivo de proporcionar uma experiência de compra única aos seus clientes e aumentar o ticket médio de suas vendas.





# E-commerce B2B



The image displays several overlapping screenshots of the Gera B2B e-commerce interface. The background features a dark cityscape with glowing blue Wi-Fi and cloud upload icons.

**Top Screenshot (Product Listing):** Shows a search bar with the text "D que você está procurando?". Below it, a navigation bar includes "Navegue pela loja" and "Promoções". The main content area is divided into "Promoções" and "Todos os produtos". A featured product is "JEI TORNO 400 ML. POLIURETA" priced at R\$ 39,90. Other products listed include "BASE UNIVERSAL PAVI", "DESCASCADOR CITRICOS", "ESPALHA PAVI", "ESPENHOZADOR FRITAS", "FORNIA BURGUER EXPRESS CHEF", and "MANGUELATAS".

**Middle Screenshot (Shopping Cart):** Titled "Captação de Pedido", it shows a summary of the order. Key information includes:

- Valor a pagar: R\$ 91,51
- Crédito disponível: 2.714,138 pts
- Valor do pedido: R\$ 0,00
- Data: 09/2021
- Saldo disponível: 16.278,556

Below this, there are two items in the cart: one for R\$ 40,51 (marked "Não aprovado") and another for R\$ 51,00.

**Bottom Screenshot (Payment Selection):** Titled "Escolha como deseja pagar", it shows the "Plano de pagamento do pedido". It offers two main options:

- Cartão de crédito:** VISA, valor R\$ 52,10. A red "X" indicates it is "Não aprovado".
- Boleto bancário:** Valor R\$ 30,00.

Additional information includes a tax rate of 10% (R\$ 8,41) and a total value of R\$ 60,51. There are also icons for "Adicionar outro cartão" and "Adicionar outro boleto".

**Bottom Left Footer:** Gera logo and text: "Todos os direitos reservados. Copyright Gera 2020".



# Televendas



Empodere seus atendentes com a plataforma que possibilita otimizar o processo de vendas e aumentar o ticket médio.



Visualização de itens disponíveis



Tempo de entrega



Formas de pagamento



Promoções personalizadas para cada cliente



Carrinho abandonado



Renegociação de dívidas



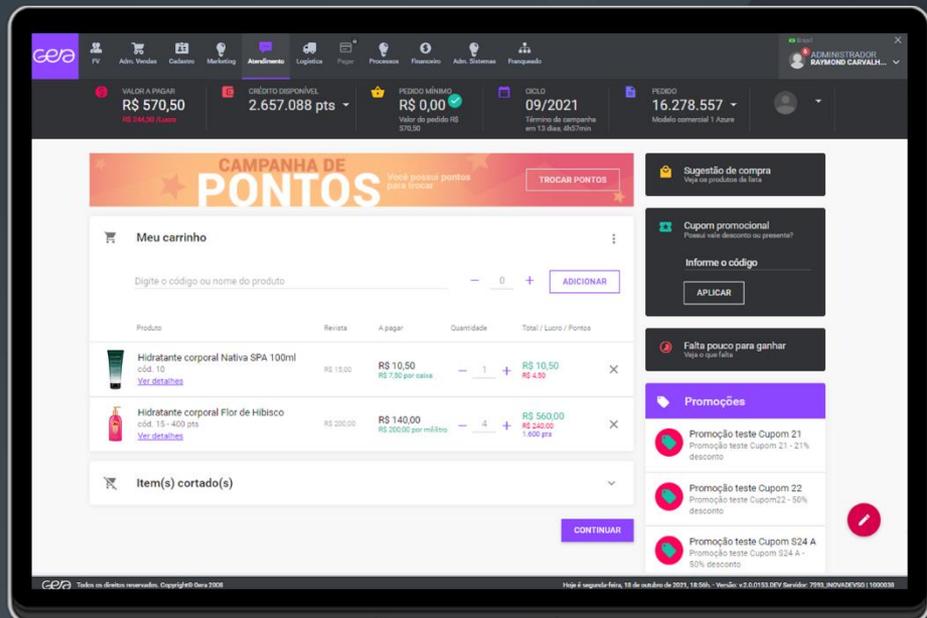
Consulta de títulos



Produtos selecionados sem estoque

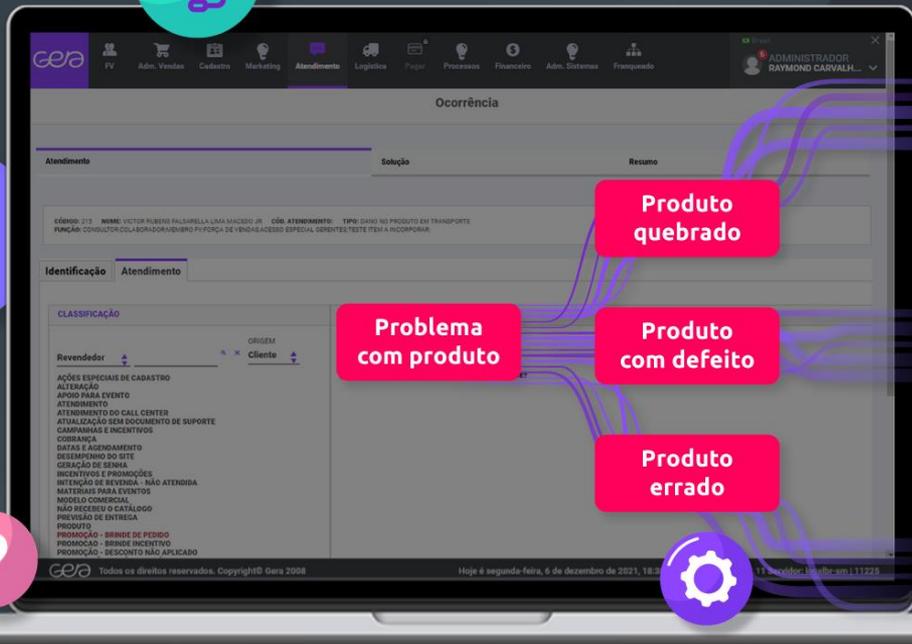


Compras anteriores





- Plataforma completa que auxilia sua equipe de callcenter na gestão de chamados;
- Gerencie todo o ciclo dos tickets, desde a abertura até o encerramento;
- Centralize o atendimento em uma única plataforma;
- Personalize a árvore de decisão com as regras e alternativas mais adequadas para a sua empresa;
- Possibilidade de conectar plataformas externas através de APIs.



The screenshot displays the Cera CRM interface. At the top, there's a navigation bar with icons for TV, Adm. Vendas, Cadastro, Marketing, Atendimento, Logística, Faturamento, Processos, Financeiro, Adm. Sistemas, and Frequência. The user is logged in as ADMINISTRADOR RAYMOND CARVALH... The main section is titled 'Ocorrência' and shows a ticket with the following details: CÓDIGO: 213, NOME: VICTOR RUBENS FALSARELLA LIMA MACEDO JR, CDD: ATENDIMENTO, TIPO: DANO NO PRODUTO EM TRANSPORTE, FUNÇÃO: CONDIUTOR DA BORDA DORNEIRO P/ FORÇA DE VENDA ACESSO ESPECIAL GERENTES/TESTE ITEM A INCORPORA. Below this, there are tabs for 'Identificação' and 'Atendimento'. The 'Identificação' tab is active, showing a 'CLASSIFICAÇÃO' section with a list of categories: AÇÕES ESPECIAIS DE CADASTRO, ALTERAÇÃO, APOIO PARA EVENTO, ATENDIMENTO DO CALL CENTER, ATUALIZAÇÃO SEM DOCUMENTO DE SUPORTE, CAMPANHAS E INCENTIVOS, COBRANÇA, DATAS E AGENDAMENTO, DESEMPENHO DO SITE, GERENCIAMENTO DE SENHAS, INCENTIVOS E PROMOÇÕES, INTENÇÃO DE SEVERIDA - NÃO ATENDIDA, MATERIAIS PARA EVENTOS, MOBILIDADE COMERCIAL, NÃO RECEBEU O CATALOGO, PREVISÃO DE ENTREGA, PRODUTO, PROMOÇÃO - BRINDE DE PEDIDO, PROMOÇÃO - BRINDE INCENTIVO, and PROMOÇÃO - DESCONTO NÃO APLICADO. At the bottom of the screen, it says 'Cera Todos os direitos reservados. Copyright© Cera 2008' and 'Hoje é segunda-feira, 6 de dezembro de 2021, 18:3...'. There are also icons for a question mark and a gear (settings) on the interface.

Opção A

Opção B

Opção C

Opção A

Opção B

Opção A

Opção B

Produto quebrado

Problema com produto

Produto com defeito

Produto errado



# Gera Comissões

gera

Crie e gerencie regras de remuneração de sua equipe comercial de forma simples e eficiente.

Através da plataforma é possível elaborar e segmentar o cálculo das remunerações desde a simulação até o pagamento, utilizando regras específicas para seu negócio.

## Principais funcionalidades



Segmentação de cálculo de comissões



Definição de fluxos de aprovação



Simulação de pagamentos



Múltiplos aprovadores



Indicação e alteração de valores com justificativa



Ordens de pagamento

The screenshot displays the 'Cadastrar Regras de Remuneração' (Register Compensation Rules) page in the Gera Comissões system. The interface includes a navigation menu with options like 'FV', 'Adm. Vendas', 'Cadastro', 'Marketing', 'Atendimento', 'Logística', 'Processos', 'Financeiro', and 'Adm. Sistemas'. The main form is titled 'ESTRUTURAS COMERCIAIS' and contains the following fields:

- Código:** 1
- Descrição:** Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)
- Ciclo em:** 01/2019
- Ciclo em:** (empty)
- Nível de Div. Comercial:** Supervisão de Venda Direta
- Situação Especial:** (dropdown menu)
- Regra Base:** (dropdown menu)

Below the form is the 'PRÊMIO PONDERADO' (Weighted Bonus) section, which includes a table for defining indicators and their weights:

Indicador *	Tipo de Cálculo *	Tabela de Cálculo	Peso	Teto	

At the bottom of the table, there is a row with the following data:

INDICADOR	TIPO DE CÁLCULO	TABELA DE CÁLCULO	PESO	TETO	PESO DO INDICADOR
X	Receita Líquida	Realizado	500,0000	1.000,0000	0,01

At the bottom left of the page, there is a 'Classificar Apêndice' (Classify Appendix) section.



# Gera Comissões



## Como funciona:

1

Crie as regras de remuneração de acordo com o modelo comercial do seu negócio.

2

Realize simulações dos resultados online permitindo que a sua força de vendas acompanhe e elabore as melhores estratégias para alcançar suas metas.

3

Realize a apuração, aprovação e envie para o seu ERP efetuar o pagamento.

<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	5	FV - 01 - CONSTRUIJA	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	6	FV - 01 - DIFERPAN	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	7	FV - 01 - KING OUBRO	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	8	FV 01 - Distribuidora Lopes	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	9	FV 01 - COMERCIAL MAIA	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input checked="" type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	32	FV 01 - Mercante	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	33	FV 01 - Portela	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input checked="" type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	34	FV 01 - ROFE	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input checked="" type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	35	FV01 - OTIMA	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	36	FV01 - NOVA CASA	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	38	FV 01 - CID	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3

APROVAR SELECIONADOS   APROVAR PESQUISADOS   REPROVAR SELECIONADOS   REPROVAR PESQUISADOS

gera Todos os direitos reservados. Copyright© Gera 2008   Hoje é segunda-feira, 6 de dezembro de 2021, 18:38h. - Versão: v.2.0.0153.11 Servidor: localbr-sm | 11225



# Marketing Avançado



Torne sua operação de vendas ainda mais qualificada com o pacote de ferramentas complementares de marketing.

## Marketing Avançado Gera Omni

**Flexibilização de preço**

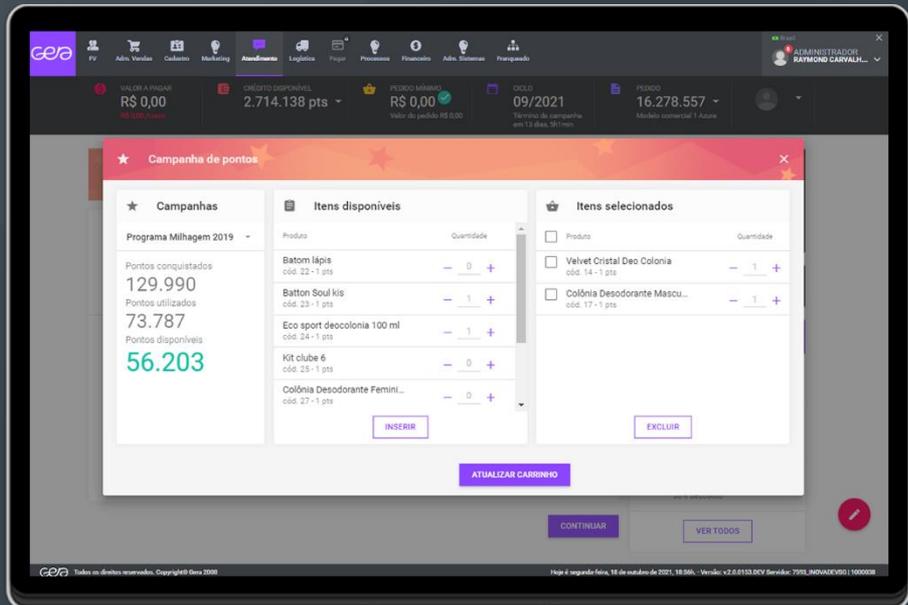
**Produto substituto**

**Sugestão de compra**

**Cotas de vendas**

**Campanha de pontos**

**Venda condicionada**



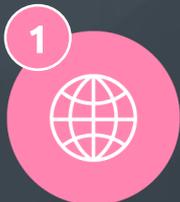


# Gera Social



Plataforma digital que potencializa e aumenta suas vendas através das redes sociais e aplicativos de mensagem, tornando a experiência de compra muito mais simples aos clientes.

## Como Funciona



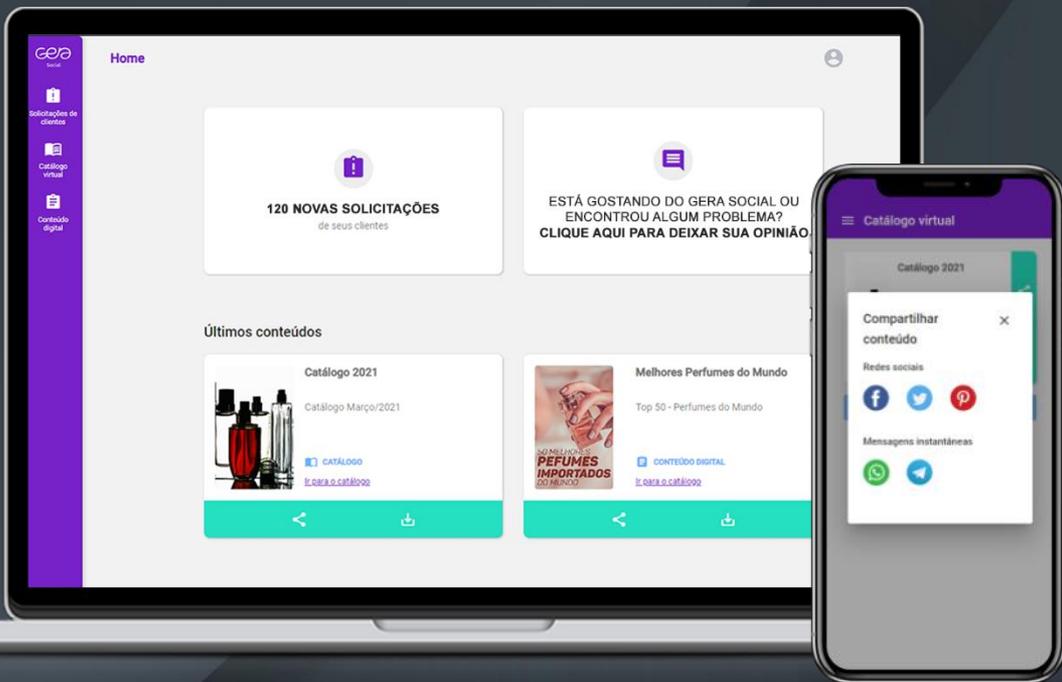
Disponibilize aos seus vendedores conteúdos, imagens para posts, catálogos virtuais e todo material promocional que desejar.



Seus vendedores recebem os materiais promocionais e de forma integrada com o Gera Social, compartilham nas suas redes sociais e aplicativos de mensagem.



Os clientes recebem os conteúdos compartilhados e retornam aos vendedores os produtos que desejam comprar.



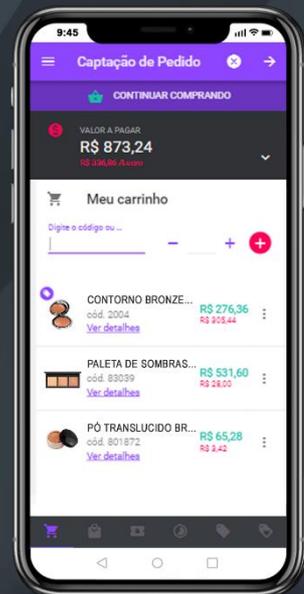


## Gera Social



### Captação através das redes sociais e apps de mensagem

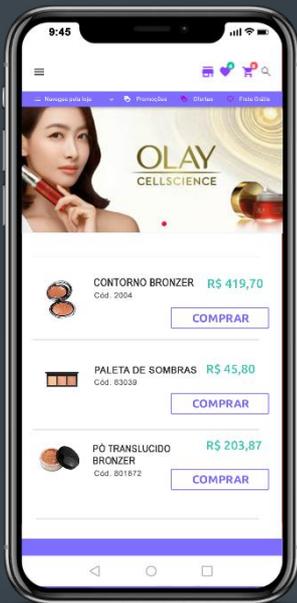
- A empresa disponibiliza catálogos e outros materiais de comunicação para divulgação.
- O vendedor compartilha nas suas redes sociais e apps de mensagem pessoais.
- O cliente é impactado com muito mais assertividade em suas redes e apps de mensagem.
- O cliente seleciona os produtos no catálogo virtual e envia o pedido para o Whatsapp do vendedor.
- O vendedor adiciona no seu carrinho todos os pedidos recebidos, podendo alterar quantidades e excluir itens, e realiza o checkout.



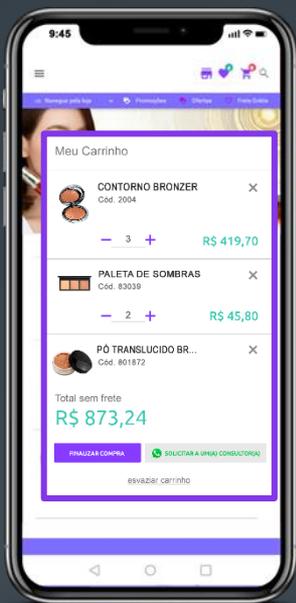


## Captação através do e-commerce

● O cliente seleciona os produtos no e-commerce.



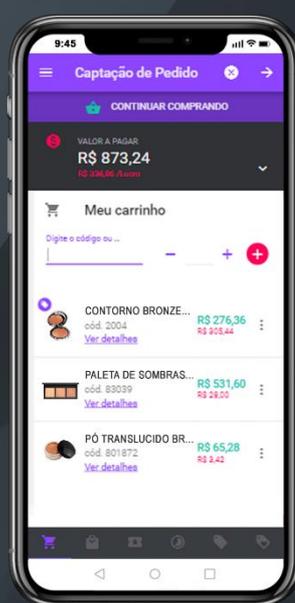
● No carrinho, o cliente seleciona enviar pedido para o Whatsapp do vendedor.



● O vendedor recebe automaticamente no seu Whatsapp um link com o pedido do cliente.



● O vendedor adiciona no seu carrinho todos os pedidos recebidos, podendo alterar quantidades e excluir itens, e realiza o checkout.





## Principais benefícios



### Para a empresa:

- Digitalização do processo de vendas;
- Padronização na comunicação da empresa;
- Maior capilaridade de vendas;
- Maior awareness;
- Aumento na conversão de vendas.



### Para os vendedores:

- Venda mais consultiva com compartilhamento de conteúdos de forma simples e ágil;
- Portfólio digital de peças publicitárias;
- Melhor experiência digital de venda ;
- Otimização de tempo;
- Aumento nas vendas.



### Para o consumidor final:

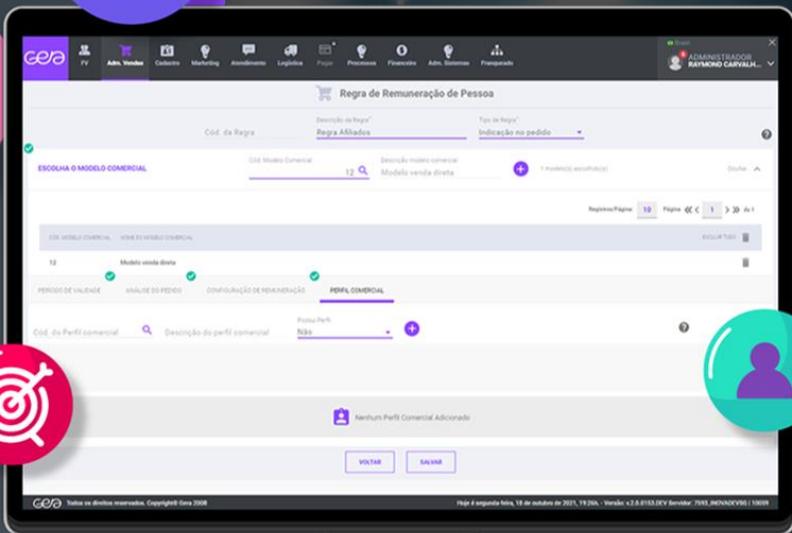
- Melhor experiência digital de compra;
- Acesso mais rápido a conteúdo dos produtos;
- Otimização no processo de compras;
- Aumento da proximidade com os vendedores.



## Afiliados

cea

- Possibilite ao consumidor final que realize compras diretamente no e-commerce, indicando o vendedor de sua escolha;
- Crie e configure regras de comissionamento de acordo com seu modelo de negócio;
- Proporcione incentivos aos seus vendedores para que eles indiquem seu e-commerce aos consumidores finais;
- Torne seus vendedores promotores de seus produtos;
- Aumente o tráfego no seu e-commerce proporcionando o crescimento nas conversões de vendas.





## Afiliados

gera

### Como funciona:

1

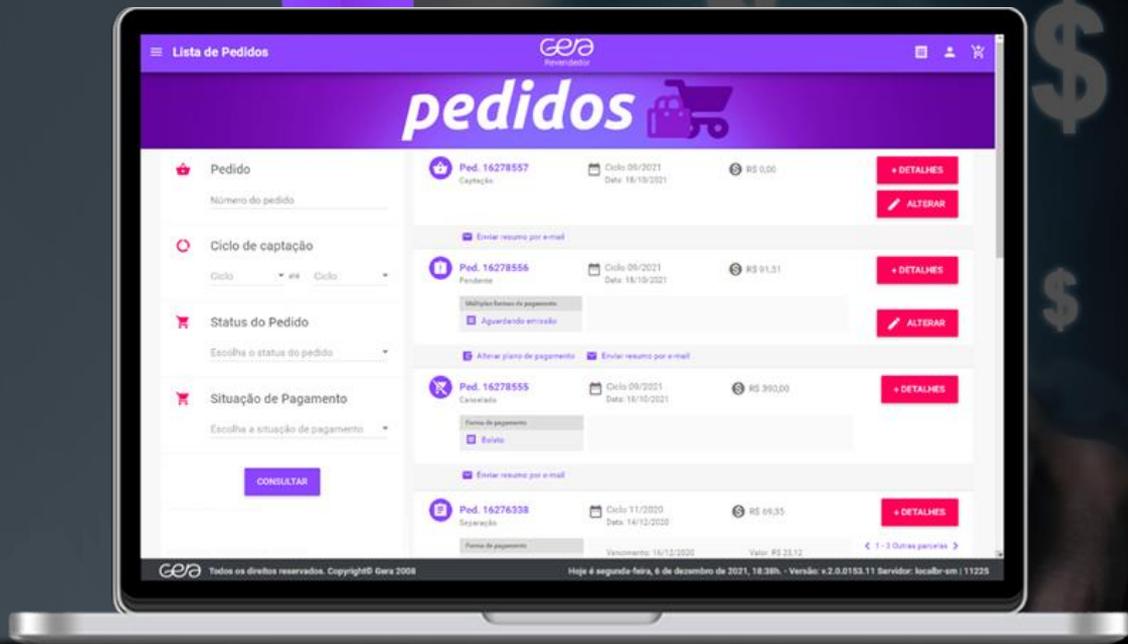
Configure as regras de comissionamento de seus vendedores de acordo com o modelo comercial do seu negócio.

2

Através do seu e-commerce, o consumidor final realiza suas compras e indica o vendedor que será comissionado.

3

O vendedor visualiza no escritório virtual os pedidos e as comissões geradas destas compras.





## Gera Promo

Gera

Solução omnichannel que possibilita impulsionar vendas em todos os seus canais através de compostos promocionais sofisticados em tempo real proporcionando uma experiência única.



Poderoso motor promocional que permite a criação de todo tipo de campanha.



Integre todos os seus canais de venda.



Crie promoções sofisticadas combinando diversas variáveis, considerando o histórico de compras, inclusive compras realizadas em canais distintos, em tempo real.



Alto poder de segmentação possibilitando uma infinidade de compostos promocionais.



Extremamente flexível, conecte todos os sistemas e plataformas externas através de API's.



Utilize o motor através do front-end de sua escolha.





## Gera Preços

gera

Crie preços dinâmicos com flexibilidade e regras segmentadas avançadas garantindo a assertividade das informações em todos seus canais de vendas.



Permite criar preços dinâmicos com flexibilidade, eliminando a dependência de listas de preços.



Aplique as mais avançadas regras de segmentação, sem a necessidade de utilizar múltiplas listas.



Integre todos os sistemas e plataformas externas através de API's.



Evite erros operacionais centralizando a elaboração de preços em uma única plataforma.



Utilize o motor Gera Preços através do front-end de sua escolha.



Tenha um melhor controle contábil com muito mais assertividade.





## Gera Pedidos

gera

Potencialize seus processos comerciais otimizando a captação e o ciclo dos pedidos através do motor Gera Pedidos.



Centralize todo o ciclo dos pedidos, desde a captação até a finalização, com todas as informações atualizadas em tempo real.



Realize de forma organizada todas as etapas do pedido como: empenho de estoque, inclusão de produtos, negociação de preço, aplicação de promoção, elaboração de frete, pagamento, e conclusão do pedido.



Integre através de APIs o seu ERP e demais sistemas ganhando agilidade e rapidez na emissão de pedidos.



Conecte todos os seus canais de captação de pedidos centralizando todo o processo no motor.



Utilize o motor Gera Pedidos através do front end de sua escolha.



Evite erros operacionais através da centralização do ciclo dos pedidos em uma única plataforma.





unique  
sales  
tech

Obrigado!