

About HSO

HSOは業界に関する深い専門知識を持ちつつ、グローバルなリーチも備えているビジネストランスフォーメーションパートナーです。Microsoftのテクノロジーを最大限に活用して、働き方を変革しビジネスパフォーマンスを向上させます。

私どもは、企業の事業オペレーションを近代化、インテリジェントなオートメーションの採用、リアルタイムなパフォーマンスの洞察を提供、企業を結び付けることを通して、デジタルトランスフォーメーションの影響を加速することを支援いたします。

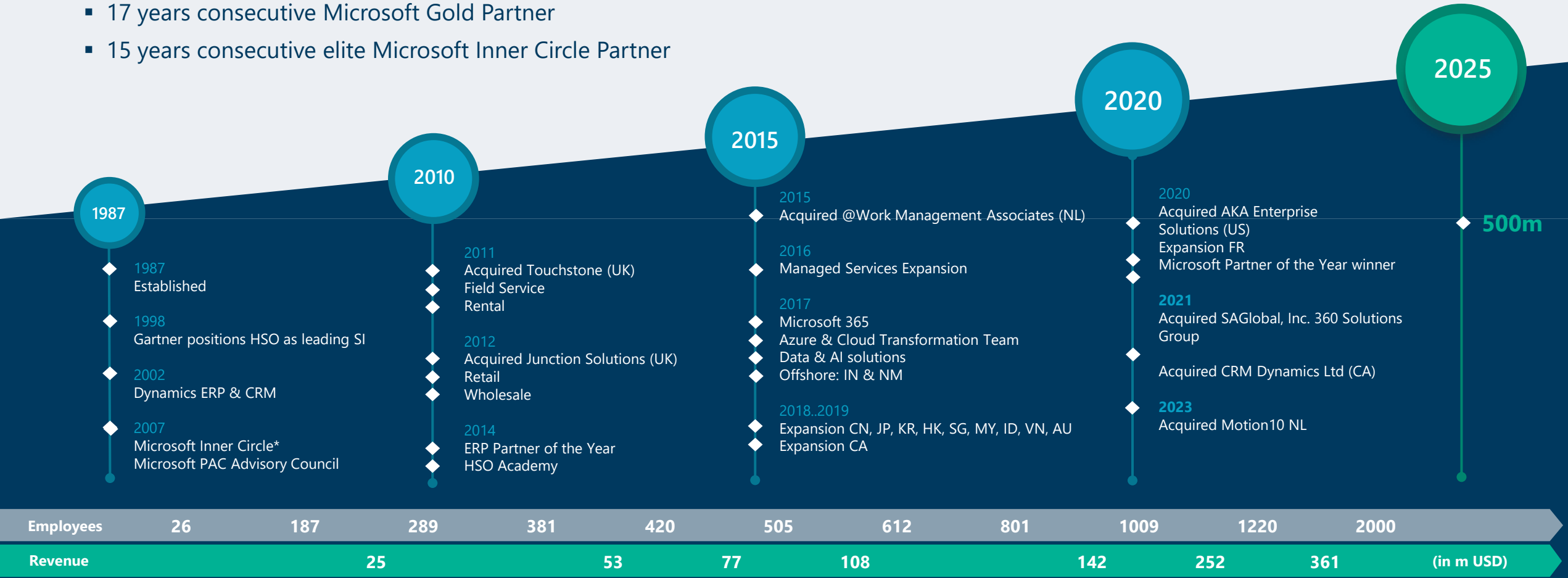
1987年に設立以降、HSOは信頼できるアドバイザーとして認められている世界トップクラスのビジネスソリューション及び導入パートナーとしてサービスを提供しています。

We are HSO – the results company.

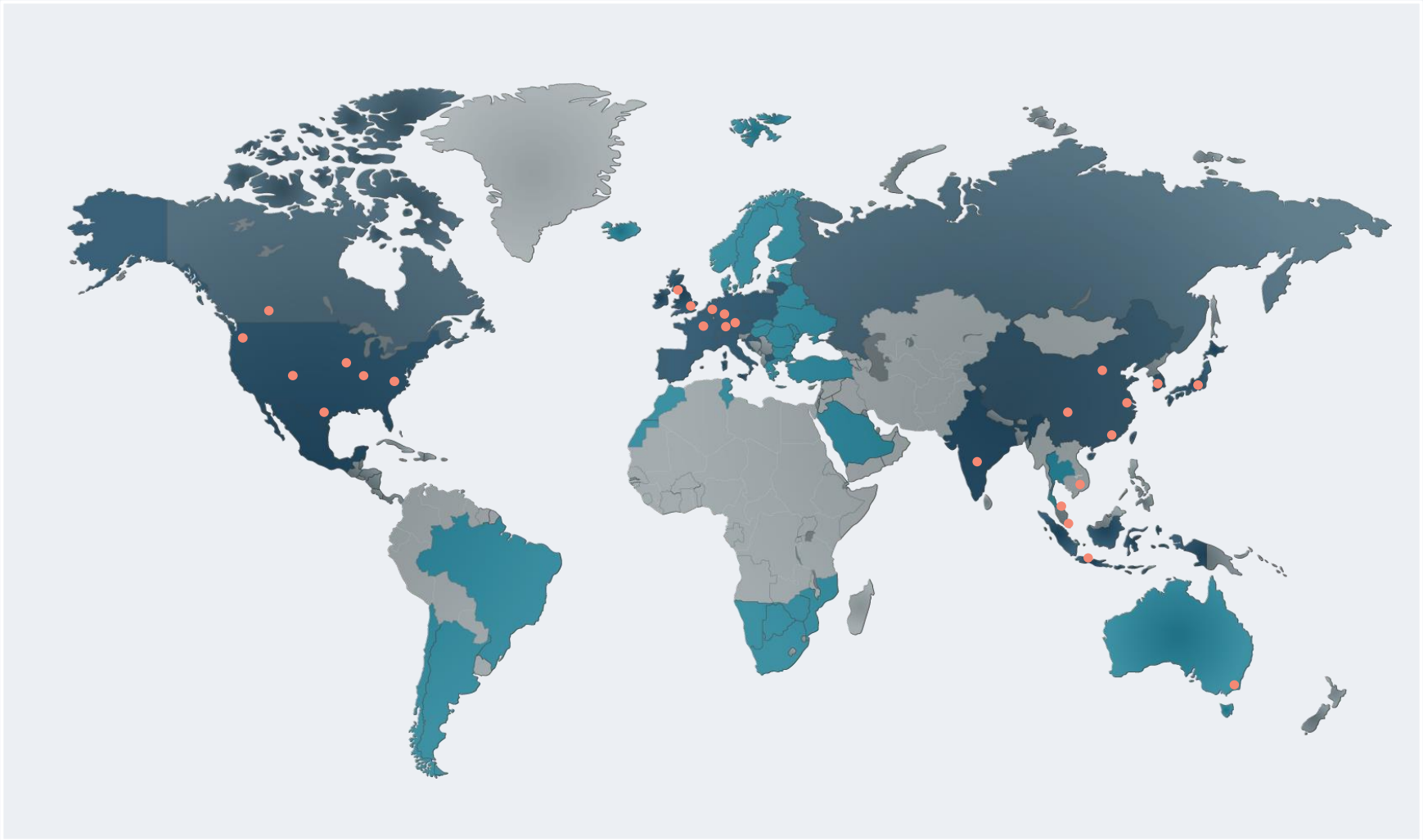


Our History is Our Strength

- 30+ years delivering ERP and CRM Enterprise Solutions worldwide
- 2500+ successful implementations, with >1200 unique clients
- Top 3 Global Microsoft Dynamics 365 partner
- 17 years consecutive Microsoft Gold Partner
- 15 years consecutive elite Microsoft Inner Circle Partner



HSO – Global Reach



- 15+ "home" countries
- Native resources in 25+ countries, 30+ languages
- Clients and projects/services delivered to 60+ countries
- Office locations

- **Top 3 Microsoft Dynamics BizApps** partner worldwide.
- **Largest independent Microsoft Dynamics BizApps player** in our market.
- **#1 for Global Microsoft Dynamics BizApps** deployments and global support services.

HSO – A Winning Microsoft Partner



Gold Data Analytics
Gold Cloud Platform
Gold Cloud Productivity
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Cloud Customer Relationship Management

2022/2023 INNERCIRCLE*
for Microsoft Business Applications








Recent Microsoft Awards and Recognition

- **2022 Azure Expert MSP**
- **2021 Dynamics 365 Supply Chain Management and Finance**
Partner of the Year Award | Finalist
- **2020 Modernize Finance and Operations**
Partner of the Year Award | Winner
- **2020 Microsoft Eagle Award**
Winner
- **2020 Connected Field Service**
Partner of the Year Award | Finalist
- **2020 Intelligent Sales and Marketing**
Partner of the Year Award | Finalist
- **2019 Financial Services**
Partner of the Year | Finalist
- **2019 Dynamics 365 Sales**
Partner of the Year | Winner

*15 consecutive years

HSO – Microsoft Full Stack Coverage

	 Retail	 Manufacturing	 Financial Services	 Public Sector	 Professional Services
UO	Microsoft Dynamics 365 Finance Supply Chain Management Project Operations Commerce Connected Store Fraud Protection				
CE	Microsoft Dynamics 365 Marketing Sales Customer Service Field Service				
AN	Microsoft Power BI Azure Data and AI Dynamics 365 Customer Insights Product Insights Sales Insights Market Insights				
CT	Modern Workplace & Cloud Infrastructure (Microsoft 365, Azure)				
AP	Cloud Transformation Adoption Management Governance Customer APP Dev Power Platform Dataverse Azure				
MS	Applications Management and Support				

Enable the intelligent data-driven enterprise

- Modernize business operations
- Adopt intelligent automation
- Deliver real-time performance insights
- Connect the enterprise
- Empower your organization

Microsoft Dynamics 365 Finance & Operations(ERP)

FINANCE



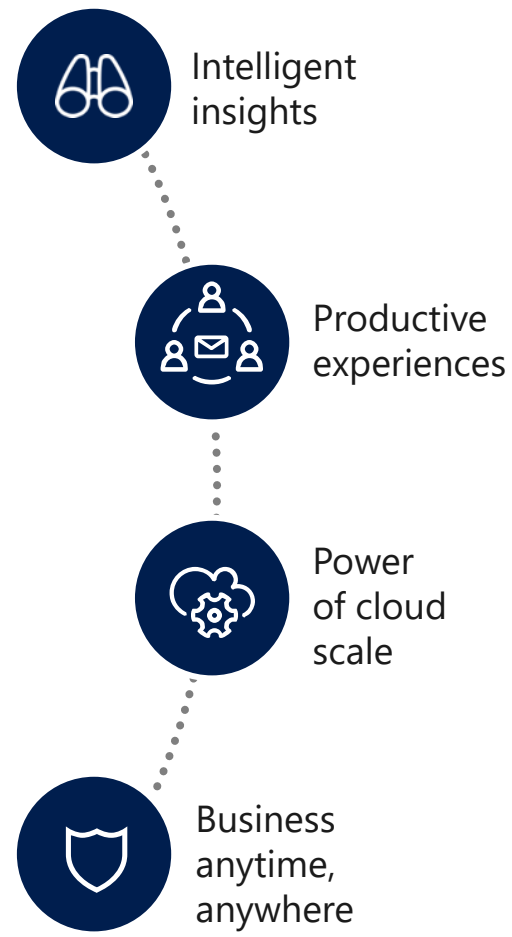
MANUFACTURING



SUPPLY CHAIN / DISTRIBUTION



RETAIL



ERPの最新化: 3日間のソリューションアセスメント

ERP、クラウドERP、ERPの最新化、エンタープライズERP、財務および運用、財務リスク、ファイナンス、モダンファイナンス、サブスクリプション請求、プロジェクトオペレーション、Dynamics ERP

次世代 ERP への取り組みを開始する必要があることは理解しているが、何から始めればよいか分からない場合、私たちがお手伝いします。

企業のコアプロセスを担う新しいビジネスアプリケーションの出発点となる、4つの主要なトリガーがあると考えられます、以前は「ERP」と呼ばれていたものです：ストラテジー、トランスフォーメーション、クラウド、デリバリーです。3日間のアセスメントでは、変化をもたらす主要なビジネス推進要因の観点からそれらについて話し合います。

■ アジェンダ

- ERP-デジタルアジェンダからの関連要件
- 既存ERPランドスケープの現状の限界
- プロセス改善エリア
- アドバンスドアナリティクスの主な使用例、ローコードアプリ、自動化
- テクニカルマイグレーションとグリーンフィールドアプローチの比較
- HSOプロジェクトメソッドロジー

■ 成果物

- ハイレベルターゲットランドスケープ、統合シナリオとアーキテクチャ
- プロジェクトセットアップの初期概要、リソース、時間、予算
- 要件を Microsoft technologyと主要アーキテクチャにマッピングします。

その結果、Dynamics 365とHSOによる個々のERPトランスフォーメーションのロードマップを描くことができます。

大規模な国際ERPプロジェクトにおける数十年の経験に基づいて、プロジェクトアプローチを開発致しました。

3日間のアセスメントは、スタートアップのための実績ある方法になります。

ERP Modernization: 3-day Solution Assessment

ERP, Cloud ERP, ERP Modernization, Enterprise ERP, Finance and Operations, Financial Risk, Finance, Modern Finance, Subscription Billing, Project Operations, Dynamics ERP

If you know you need to start a journey for your next-generation ERP, but don't know where to start and when, we can help.

We see 4 main triggers that are the starting point for a new set of business applications responsible for the core processes of your company, formerly known as 'ERP': *Strategy, Transformation, Cloud, Delivery*. In the 3-day assessment, we discuss those in the context of your key business drivers for change.

Agenda

- ERP-related requirements coming from your digital agenda
- Current limitations of existing ERP landscape
- Areas for process improvements
- Key use cases for Advanced Analytics, Low-Code Apps, Automation
- Technical migration versus greenfield approach
- HSO Project Methodology

Deliverable

- High-level target landscape, integration scenarios and architecture
- First outline of project setup, resources, time, budget
- Mapping your requirements to Microsoft technology and a detailed architecture.

As a result, you can envision your individual ERP transformation roadmap with Dynamics 365 and HSO.

At HSO, we have developed a project approach based on decades of experience in large, international ERP projects.

The 3-day assessment is a proven way to get started.