About HSO

HSOは業界に関する深い専門知識を持ちつつ、グローバルなリーチ も備えているビジネストランスフォーメーションパートナーです。 Microsoftのテクノロジーを最大限に活用して、働き方を変革しビジネ スパフォーマンスを向上させます。

私どもは、企業の事業オペレーションを近代化、インテリジェントなオ ートメーションの採用、リアルタイムなパフォーマンスの洞察を提供、 企業を結び付けることを通して、デジタルトランスフォーメーションの影 響を加速することを支援いたします。

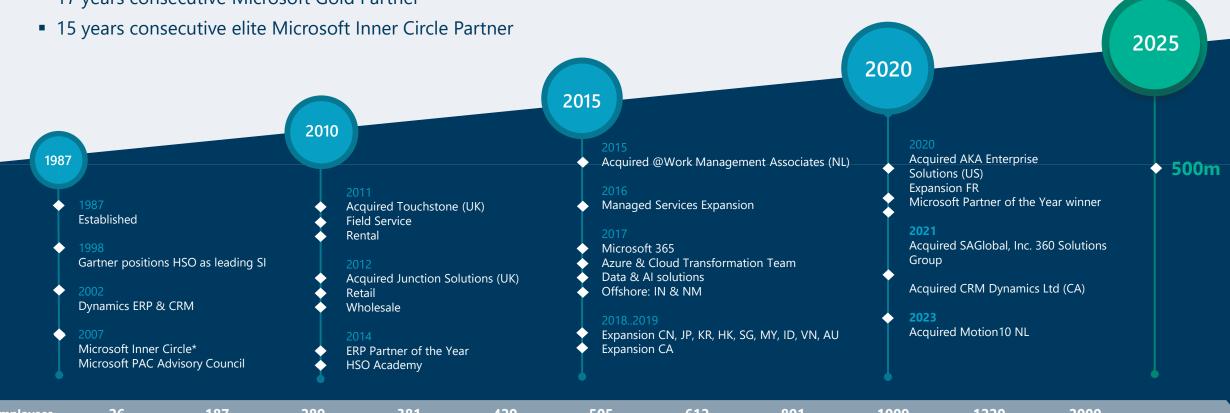
1987年に設立以降、HSOは信頼できるアドバイザーとして認められて いる世界トップクラスのビジネスソリューション及び導入パートナーとし てサービスを提供しています。

We are HSO – the results company.



Our History is Our Strength

- 30+ years delivering ERP and CRM Enteprise Solutions worldwide
- 2500+ successful implementations, with > 1200 unique clients
- Top 3 Global Microsoft Dynamics 365 partner
- 17 years consecutive Microsoft Gold Partner



Employees	26	187	289	381	420	505	612	801	1009	1220	2000	
Revenue		2	25	!	53	77	108		142	252	361	(in m USD)

the results company

HSO – Global Reach





- Top 3 Microsoft Dynamics BizApps partner worldwide.
- Largest independent Microsoft Dynamics
 BizApps player in our market.
- #1 for Global Microsoft
 Dynamics BizApps
 deployments and global support services.

HSO – A Winning Microsoft Partner





Recent Microsoft Awards and Recognition

- 2022 Azure Expert MSP
- 2021 Dynamics 365 Supply Chain Management and Finance Partner of the Year Award | Finalist
- 2020 Modernize Finance and Operations
 Partner of the Year Award | Winner
- 2020 Microsoft Eagle Award Winner
- 2020 Connected Field Service
 Partner of the Year Award | Finalist
- 2020 Intelligent Sales and Marketing Partner of the Year Award | Finalist
- 2019 Financial Services
 Partner of the Year | Finalist
- 2019 Dynamics 365 Sales
 Partner of the Year | Winner

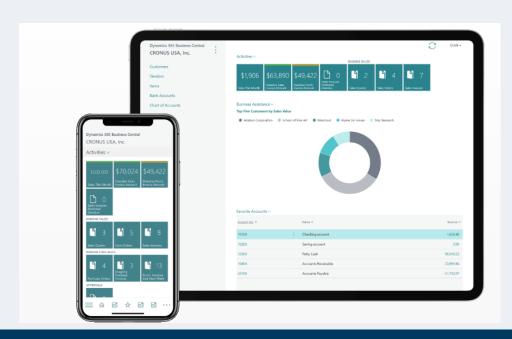
*15 consecutive years

Dynamics 365 Business Central

Dynamics 365 Business Central は、財務、製造、サプライチェーンにまたがる業務を近代化し、新たな成長を促進します。

Dynamics 365 Business Central は、使いやすく、適応しやすいオールインワンのビジネスオペレーションソリューションをお探しの企業向けに設計されています。

財務、販売、サービス、オペレーションを接続し、ビジネスプロセスを合理化し、顧客とのやり取りを改善し、成長を可能にします。

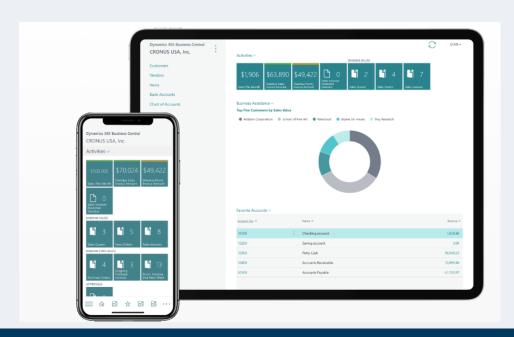




Dynamics 365 Business Central

Dynamics 365 Business Central modernizes operations across finance, manufacturing, and supply chain to drive new growth.

Dynamics 365 Business Central is designed for businesses looking for an easy-to-use, adaptable, all-in-one business operations solution. Connect finance, sales, service and operations to streamline business processes, improve customer interactions and enable growth.





Dynamics NAVマイグレーションの3日間のアセスメント

ERP、クラウドERP、ERPの最新化、エンタープライズERP、財務管理、サプライチェーンと倉庫管理、販売管理、プロジェクト管理、CRM,サービス管理、レポーティング&アナリシス

Dynamics NAV2013~NAV2018 のお客様に対してDynamics 365 Business central へのマイグレーションサービス

アジェンダ

- NAVおよび環境の現状把握
- ERP-デジタルアジェンダからの関連要件
- 既存ERPランドスケープの現状の限界
- プロセス改善エリア
- テクニカルマイグレーションとグリーンフィールドアプローチの比較
- HSOプロジェクトメソドロジー

成果物

- ハイレベルターゲットランドスケープ、統合シナリオとアーキテクチャ
- プロジェクトセットアップの初期概要、リソース、時間、予算
- 要件を Microsoft technologyと主要アーキテクチャにマッピングします

その結果、Dynamics 365とHSOによる個々のERPトランスフォーメーションのロードマップを描くことができます。 大規模なインターナショナルERPプロジェクトにおける数十年の経験に基づいて、プロジェクトアプローチを開発致しました。 3日間のアセスメントは、スタートアップのための実績ある方法になります。

Dynamics NAV Migration 3-Day Assessment

ERP, Cloud ERP, ERP Modernization, Enterprise ERP, Financial Management, Supply Chain & Warehouse Management, Sales Management, Project Management, CRM, Service Management, Reporting & Analysis

Migration services to Dynamics 365 Business central for Dynamics NAV2013~NAV2018 customers

Agenda

- Understanding current state of NAV, Tenant, Servers
- ERP-related requirements coming from your digital agenda
- Current limitations of existing ERP landscape
- Areas for process improvements
- Technical migration versus greenfield approach
- HSO Project Methodology

Deliverable

- High-level target landscape, integration scenarios and architecture
- First outline of project setup, resources, time, budget
- Mapping your requirements to Microsoft technology and a detailed architecture.

As a result, you can envision your individual ERP transformation roadmap with Dynamics 365 and HSO.

At HSO, we have developed a project approach based on decades of experience in large, international ERP projects.

The 3-day assessment is a proven way to get started.