

**Gálac**<sup>®</sup>



**Galac**<sup>®</sup>

# **MÓDULOS**



Módulos	Descripción
<b>Módulo de Oportunidades de Venta</b>	El Módulo de oportunidades facilita el proceso de ventas al transformar posibles prospectos en oportunidades, permitiendo visualizar y gestionar el proceso de avance de la negociación con el cliente hasta alcanzar una venta exitosa.
<b>Módulo de Cotizaciones</b>	El Módulo de Cotizaciones te ofrece una solución eficaz para crear, gestionar y consultar cotizaciones de manera sencilla. Crea cotizaciones detalladas, modifica pedidos según las necesidades cambiantes y consulta la disponibilidad de los artículos o productos en tiempo real.
<b>Módulo de Tickets</b>	El Módulo de Tickets está diseñado específicamente para brindar un servicio excepcional al cliente. Aquí, puedes registrar los casos y consultas de tus clientes, insertar acciones y seguimientos para resolver sus necesidades de manera eficiente.
<b>Módulo de Informes</b>	El Módulo de Informes brinda una visión completa de tu negocio, desde la gestión financiera hasta el análisis de ventas y atención al cliente, estos informes te ofrecen información esencial para tomar decisiones estratégicas y optimizar tus operaciones de manera eficiente.
<b>Módulo de Clientes</b>	El Módulo de Clientes simplifica la gestión de tus relaciones comerciales. Desde el registro inicial de prospectos con datos esenciales para un seguimiento ágil, hasta la completa información de tus clientes, este módulo te permite activar y desactivar clientes según sea necesario. Además, podrás importarlos desde tu sistema administrativo agiliza la incorporación de datos, asegurando que siempre tengas acceso a una base de clientes actualizada y lista para fortalecer tus relaciones comerciales.
<b>Módulo de Contáctos</b>	El Módulo de Contactos te permite crear y gestionar una lista ilimitada de contactos asociados a tus clientes. Puedes registrar información clave como cédula, nombres, números de celular, direcciones y correos electrónicos para mantener un registro completo y organizado de las personas relacionadas con tus clientes.
<b>Módulo de Visitas</b>	El Módulo de Visitas facilita la programación de encuentros con clientes, ya sean presenciales o virtuales. Puedes agendar, reagendar, registrar los resultados de las visitas y cargar los gastos de viáticos de manera eficiente. Además, este módulo te permite consultar y cancelar visitas según sea necesario, garantizando una gestión efectiva de las interacciones con tus clientes.

Módulos	Descripción
<b>Módulo de Cambios</b>	El Módulo de Cambio te brinda la capacidad de ingresar y editar tasas de cambio para monedas extranjeras. Esto asegura una precisión constante en los cálculos que requieren conversión de moneda extranjera, permitiéndote adaptar y mantener actualizados los tipos de cambio según sea necesario para tu negocio
<b>Módulo de Vendedores</b>	El Módulo de Vendedores, puedes acceder fácilmente a la información de tus vendedores, realizar ediciones cuando sea necesario y asociar o desasociar vendedores a usuarios según corresponda.
<b>Módulo de Artículos</b>	El Módulo de Artículos puedes acceder fácilmente a información detallada sobre tus productos y mantener un control preciso de su disponibilidad para tomar decisiones informadas y gestionar eficazmente tu inventario.
<b>Módulo de Sincronizaciones</b>	El Módulo de Sincronizaciones te brinda la flexibilidad de seleccionar la fecha a partir de la cual deseas sincronizar datos clave desde tu sistema administrativo, incluyen los artículos, vendedores, tasas de cambio y clientes. Esto te permite mantener tus registros actualizados y alineados con la información más reciente de tu empresa, garantizando una gestión eficiente y precisa de tus datos esenciales.
<b>Módulo de Compañías</b>	El Módulo de Compañías te proporciona las funciones desde la creación, edición, eliminación y consulta de información de compañías. Además, te permite establecer conexión con tu sistema administrativo. Con esta herramienta, tienes un control completo sobre la gestión de compañías, lo que facilita la organización y el flujo de información en tu negocio.
<b>Módulo de Configuración</b>	El Módulo de Configuración, puedes establecer parámetros esenciales que personalizan la configuración de cotizaciones, el envío de correos, la gestión de oportunidades de ventas, la planificación de visitas y la parametrización de artículos. Esta herramienta te brinda la flexibilidad de adaptar tu sistema a las necesidades específicas de tu negocio, garantizando una experiencia a medida para tu equipo y tus clientes.
<b>Módulo de Tablas</b>	El Módulo de Tablas te permite crear, editar y eliminar las tablas esenciales que sirven como base de datos para alimentar los demás módulos de nuestro sistema.

**Galac**<sup>®</sup>

# ***INFORMES***



Módulo	Informe/Reporte/Archivo
<b>Informes Gerenciales</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· Cobranzas entre Fechas.</li> <li>· Comparativo de Cobranzas por Año.</li> <li>· Comparativo de Ventas por Año.</li> <li>· Comparativo de Ventas por Ruta de Comercialización.</li> <li>· Comparativo de Ventas Totales por Unidad.</li> <li>· Facturación entre Fechas.</li> <li>· Ventas por Artículo.</li> </ul>
<b>Informes de Cotizaciones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· Gestión de Cotizaciones.</li> </ul>
<b>Informes de tickets</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· Demanda por Etiquetas entre Fechas.</li> <li>· Indicadores de Gestión de Tickets entre Fechas.</li> <li>· Recurrencia entre Fechas.</li> <li>· Tiempo Promedio de Resolución de Tickets.</li> </ul>
<b>Informes de Visitas</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· Horas de Servicio.</li> <li>· Relación de Gastos de Viáticos.</li> <li>· Visitas por Responsable.</li> </ul>
<b>Informe de Oportunidades de Ventas</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>· Exportar Oportunidades de Venta.</li> <li>· Forecast de Ventas.</li> <li>· Oportunidades Cerradas Detallado.</li> <li>· Oportunidades Cerradas Resumido.</li> <li>· Oportunidades Consolidado.</li> <li>· Oportunidades Creadas Entre Dos Fechas.</li> </ul>

**Módulo****Informe/Reporte/Archivo****Informe de Oportunidades de Ventas**

- Oportunidades de Venta por Referente Creadas Entre Fechas.
- Oportunidades Detallado.
- Oportunidades para Clientes Nuevos.
- Oportunidades por Ruta de Comercialización.
- Oportunidades Resumido.

**Clientes**

- Estado de Cuenta de Cliente.
- Listado de Clientes.

**Artículos**

- Listado de Precios.



The Galac logo features the word "Galac" in a bold, black, sans-serif font. A red and white stylized graphic element is positioned above the letter 'a'. A registered trademark symbol (®) is located to the upper right of the logo.

# Galac<sup>®</sup>

A photograph of three business professionals in a modern office setting. Two men and one woman are seated around a glass conference table. The man in the center has his hands clasped and is smiling. The woman on the right is also smiling. The background shows a bright, blue-toned office with large windows and curved architectural elements.

Solicita una demostración y vive la experiencia

[www.galac.com](http://www.galac.com)

Av. Sanatorio del Ávila, Centro Empresarial Ciudad Center, Torre C, Piso 1  
Urb. Boleíta Norte, Caracas 1071 - Venezuela.  
Telf: (0212) 718.18.11 / (0212) 820.9200  
RIF: J-30512543-0