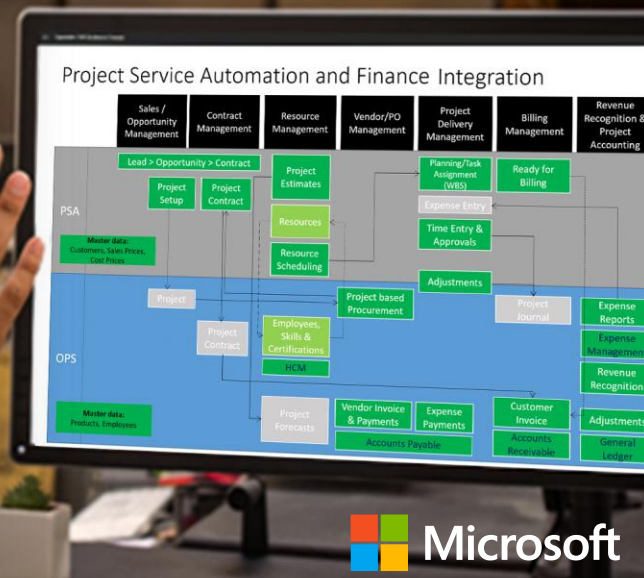


## Managen Sie Ihre Projekte smarter mit Microsoft Dynamics 365 Project Operations (PO)

Steigern Sie die Effizienz Ihrer Projektumsetzung sowie das Engagement Ihrer Projektmitarbeiter nachhaltig – und steigern Sie damit die Kundenzufriedenheit.



Sichern Sie sich die Transparenz, Zusammenarbeit und Agilität, die für den Erfolg in allen Bereichen Ihres projektorientierten Unternehmens erforderlich sind – von aussichtsreichen Leads bis zur Zahlungsabwicklung.

## Was kann Microsoft Dynamics Project Operations Ihrer Organisation für Vorteile bringen?



### Außergewöhnliche Erfahrungen im Vertragsmanagement bieten

Gewinnen Sie mehr Gebote mit besserem Vertragsmanagement und genaueren Projektvoranschlägen, Prognosen, Schätzungen und Zielen.



### Mehr Erfolg durch verbessertes Projektmanagement

Verwalten Sie Projekte flexibel mit integrierten, benutzerfreundlichen Funktionen von Microsoft Project wie Kanban-Boards und Gantt-Diagrammen.



### Den Einsatz Ihrer Ressourcen optimieren

Stellen Sie sicher, dass Sie die richtigen Mitarbeiter für Ihre Projekte einsetzen, indem Sie Insights in Ressourcen, Planung, Steuerung und den Abgleich von Fähigkeiten einbeziehen.

*"Microsoft Dynamics 365 ist mehr als Überblick und Verwaltung von Daten in der Cloud. Es ist unser Fundament, um mit und für unsere Kunden digitale Geschäftsmodelle zu etablieren."*

Stefan Truthän: Geschäftsführer, hhpberlin Ingenieure für Brandschutz GmbH

## Ein Weg zur Modernisierung Ihres Projektmanagements

*"Heute haben wir unseren gesamten Customer Life Cycle fast durchgängig digitalisiert. Mit der integrierten Dynamics 365-Plattform konnten wir einen hohen Nutzwert und weiteres Potential für unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, aber auch Mehrwerte für unsere Kunden schaffen."*

Johannes Voges: Leiter Digitale Transformation, Johannes Voges: Leiter Digitale Transformation

### Mit Microsoft Dynamics 365 Project Operations (PO):



Zeit- und  
Aufgabenmanagement

#### Management

- Projekt-Erfolgs-Monitoring durch Projekt-Rentabilitäts-Dashboards und Einsicht von Projekt-KPIs- und Zielen
- Abbildung einheitlicher Preisstrukturen über Preislisten für Produkte & Dienstleistungen
- Erhöhung der Kunden- und Projektdatenqualität und Zentralisierung von Kunden- und Projektdaten zur system- und prozessübergreifenden Nutzung
- Initialer Datenimport von Kundendaten aus anderen Systemen oder Excel zur schnellen Systemeinführung im Unternehmen



Return on Invest

#### Vertriebsmitarbeiter

- Vereinheitlichung von Delivery Prozessen in den Bereichen Kunden- sowie Projektdatenanlage und -Pflege
- Verbesserung und Effizienzsteigerung in der Kunden- und Projektkommunikation sowie Projektplanung durch integrierte Systeme (u.a. Outlook & SharePoint Online sowie Microsoft Project)
- Effiziente Erstellung einheitlicher Angebote und Aufträge



Projekterfolg

#### Projektmanagement und Projektmitarbeiter

- Projekt Controlling durch „Tracking“ Funktionen auf Basis von Stunden und Budgets sowie zukünftigen Projekteinnahmen
- Reports zur Berechnung der Utilization von Mitarbeitern – zur nachhaltigen Verbesserung der Projektauslastung
- Mehr Transparenz über Kunden und deren Projekte durch Dashboards, darüber hinaus Kennzahlen, Analysewerkzeuge wie z.B. Projektkosten- und Umsätze zur Rentabilitätsberechnung

Mehr infos unter:

[www.inkubit.com/best-practices](http://www.inkubit.com/best-practices)