

# INNOVATION – MVP

Minimum Viable Product by Katalyse IS

---



Gold  
Microsoft Partner



# Objectifs

---

- Tester une hypothèse de produit avec un minimum de ressources
- Vérifier les tendances réelles du marché
- Réduire le temps entre le lancement de produit sur le marché et son utilisation réelle
- Aider à attirer rapidement les investisseurs
- Favoriser l'apprentissage en continu de l'équipe de développement à propos des utilisateurs ciblés

# Avantages

---

- Une méthodologie éprouvée
- Des développeurs et consultants de très haut niveau
- Une plus grande maîtrise des coûts
- Une réduction du time-to-market (délais de livraison courts)
- Une satisfaction client augmentée



Welbees

# Exemple client : TimeWiks by Welbees

## ● Contexte

Welbees est spécialisée dans la gestion des risques associés à la fatigue. Elle accompagne les entreprises dont les personnels travaillent à horaires décalés, avec des enjeux de sécurité et santé au travail.

## ● Besoins

Collecter des données sur l'activité, le sommeil et la fatigue des employés, pour permettre de modéliser et de prédire le risque fatigue dans les plannings, tout en garantissant la confidentialité des données.

## ● Réalisations

- Une application mobile à destination des employés pour collecter des données de sommeil et de fatigue ;
- Une application web à destination des managers permettant de piloter le risque de fatigue chez les employés ;
- Une solution entièrement « serverless » dans Azure, embarquant du Machine-Learning.

# Exemple client : Résultats

---

- Mise en place opérationnelle du MVP
- Utilisation en situation réelle
- Plusieurs contrats clients contractualisés
- Des investisseurs convaincus
- MVP en constante évolution
- Un R.O.I. rapide



Welbees



Welbees

# Exemple client : ce qu'ils en pensent...

- Approche & méthodologie

*« nous avons opté pour la méthodologie agile tout au long du développement de notre solution. Cette méthodologie s'est révélée particulièrement pertinente pour le développement de notre MVP car elle a permis de s'adapter aux nombreuses évolutions dans les spécifications de l'outil. »*

- Expertise

*« Katalyse IS a été à l'écoute de notre problématique dès le début du projet, afin de bien comprendre notre besoin, et a proposé une architecture innovante grâce à leur connaissance et savoir-faire sur le cloud Microsoft Azure. Leur expertise sur le développement de solutions « cloud-natives » a été un vrai atout pour notre projet [...]. »*

- Technologie

*« Nous avons choisi Microsoft Azure pour la grande diversité de services que contient l'offre, et plus particulièrement les services de type « Platform as a Service » qui nous permet d'assurer une mise à l'échelle illimitée et dynamique de notre solution. »*

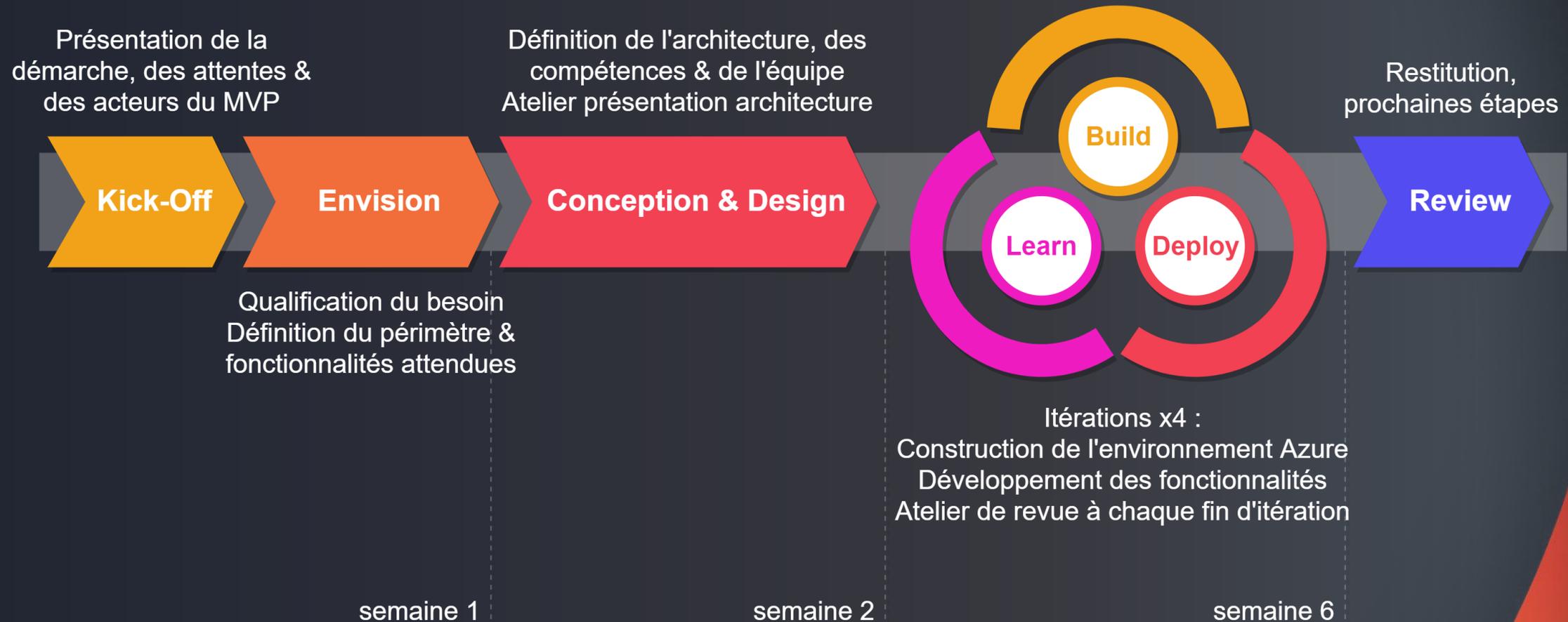
Viravanh SOMVANG

CEO - Welbees

# Notre Offre

---

# Notre proposition d'accompagnement



# Tarifs & Durée

---

- Pour moins de 20 K€, nous créons votre MVP en Un mois et demi\*.
- Choisir Katalyse IS, c'est la garantie :
  - D'une solution adaptée à vos besoins
  - D'une parfaite réalisation
  - D'un ROI rapide et mesurable

# Merci

---

## Votre contract

Ronan Guionniere

Business Manager

[rguionniere@katalyse-is.com](mailto:rguionniere@katalyse-is.com)



Gold  
Microsoft Partner

