



KONICA MINOLTA



# DATEN IN IHRER SCHÖNSTEN FORM

## KONICA MINOLTA BUSINESS TRANSPARENCY SERVICES

Giving Shape to Ideas

# KONICA MINOLTA BUSINESS TRANSPARENCY SERVICES

20 Jahre Controlling- und Reporting-Erfahrung kombiniert mit innovativer Business Intelligence und PowerBI Dashboards.

Mit den Konica Minolta Business Transparency Services heben sie Reportings und Microsoft Power BI auf das nächste Level. Die Funktionen ermöglichen die direkte Nutzung übersichtlicher, kostengünstiger und skalierbarer Dashboards auf nahezu jedem System. Durch individuelle Anpassungen entstehen einzigartige Dashboards, während PowerBI auf Knopfdruck alle benötigten Daten liefert. Visuelle Funktionen sorgen dabei für eine intuitive Datenerfassung vom einzelnen Beleg bis zum gesamten Unternehmen.

Die Herausforderungen der modernen Datenwelt sind vielseitig und ständig im Wandel. Gerade deshalb sollten Sie das darin liegende Potenzial früh und möglichst vollständig nutzen.



“Wir standen vor der Herausforderung, Daten aus verschiedenen Quellen zu kombinieren und auszuwerten. Dank Konica Minolta haben wir jetzt ein zentrales Dashboard, das Echtzeit-Einblicke bietet. Dadurch ist unsere Reaktionsfähigkeit deutlich gestiegen.”

Christian Fabian  
Head of IT Ventana

# WARUM KONICA MINOLTA BUSINESS TRANSPARENCY SERVICES?



## Absolute Übersicht:

Nutzen Sie Dashboards direkt auf dem System, ohne spezielle Datenstream- oder Data-Warehouse-Beschränkungen. Kosteneffizient und übersichtlich.



## Individuelle Anpassungen:

Lernen Sie an und mit Standard-Dashboards und passen Sie sie an Ihre Unternehmensbedürfnisse an. Jedes Dashboard wird passgenau auf Ihre Anforderungen zugeschnitten.

Eine Lizenz lässt sich für ein beliebiges Dashboard nutzen und kann auch nachträglich auf ein anderes Dashboard umgebucht werden.



## Zeitersparnis:

Vergessen Sie die aufwendige manuelle Erstellung von Reportings in Excel. Unsere Power BI Dashboards bieten auf Knopfdruck alle verfügbaren Daten – vom Deckungsbeitrag bis zur einzelnen Rechnung.



## Visuelle Funktionen:

Power BIs visuelle Funktionen machen Ihre Daten auf einen Blick erfassbar. Kein mühsames Extrahieren, Filtern oder Sortieren – alles ist sofort und übersichtlich erreichbar.

Machen Sie sich bereit für die Zukunft des Datenmanagements mit Konica Minolta Business Transparency Services und Microsoft Power BI Dashboards. Steigern Sie Ihre Produktivität, setzen Sie Daten und Werte in Verbindung, sparen Sie Zeit und entdecken Sie die erstaunliche Übersicht und Vollständigkeit, die Power BI-Dashboards bieten.



## Zertifiziertes Microsoft Knowhow:

Als Microsoft Cloud Solution Partner verfügt Konica Minolta über alle sechs Microsoft Solution Designations sowie eine Spezialisierung auf Business Application.

# ENTDECKEN SIE DIE ZUKUNFT IHRES UNTERNEHMENS MIT KI-GESTÜTZTEN DASHBOARDS

In einer Welt, in der Daten das neue Öl sind, bieten unsere auf einem Data Warehouse basierenden Dashboards Ihnen jetzt die Möglichkeit, durch fortschrittliche KI-Features Wettbewerbsvorteile zu erzielen. Nutzen Sie die Leistungsfähigkeit von Machine Learning, um präzise Vorhersagen zu treffen, Prozesse zu optimieren und Risiken zu minimieren. Erfahren Sie, wie unsere KI-Erweiterungen Ihr Unternehmen effizienter und erfolgreicher machen können.

## KI-Forecasting: Präzise Prognosen für fundierte Entscheidungen

Unsere KI-Forecasting-Funktion nutzt modernste Machine Learning-Algorithmen, um präzise Prognosen über zukünftige Ereignisse und Trends zu erstellen. Diese Vorhersagen helfen Ihnen, Ihre Ressourcen effizienter einzusetzen und Unternehmensrisiken zu minimieren.

### Vorteile für Produktionsunternehmen:

- **Nachfragevorhersage:** Treffen Sie fundierte Entscheidungen über die zukünftige Nachfrage nach Ihren Produkten.
- **Lagerbestandsoptimierung:** Reduzieren Sie Lagerkosten und verhindern Sie Engpässe durch optimale Lagerhaltung.
- **Produktionskosten senken:** Planen Sie Ihre Produktion effizienter und vermeiden Sie Über- oder Unterproduktion.
- **Lieferzeiten optimieren:** Verbessern Sie Ihre Lieferkette und sorgen Sie für zufriedeneren Kunden durch pünktliche Lieferungen.

## Churn-Prediction: Kundenabwanderung verhindern

Die KI-gestützte Churn Prediction in unseren Dashboards ermöglicht es Ihnen, die Abwanderungswahrscheinlichkeit Ihrer Kunden frühzeitig zu erkennen. Durch die Analyse und Verknüpfung verschiedener Datensätze können gezielte Maßnahmen ergriffen werden, um Kunden zu halten und die Kundenbindung zu stärken.

### Ideal für Unternehmen mit CRM-Daten:

- **Frühzeitige Erkennung:** Identifizieren Sie Kunden, bevor sie abwandern.
- **Gezielte Maßnahmen:** Entwickeln Sie spezifische Strategien zur Kundenbindung und setzen Sie diese effektiv um.
- **Kundenbeziehungen stärken:** Verbessern Sie die Kundenzufriedenheit und erhöhen Sie die Loyalität.



### Clusteranalyse: Zielgruppen genau verstehen

Unsere intelligente Clusteranalyse gruppiert Kunden anhand verschiedener Merkmale oder Verhaltensweisen. Durch die Identifikation von Mustern und Beziehungen innerhalb der Kundendaten können personalisierte Marketingstrategien entwickelt und die Bedürfnisse unterschiedlicher Kundengruppen gezielt angesprochen werden.

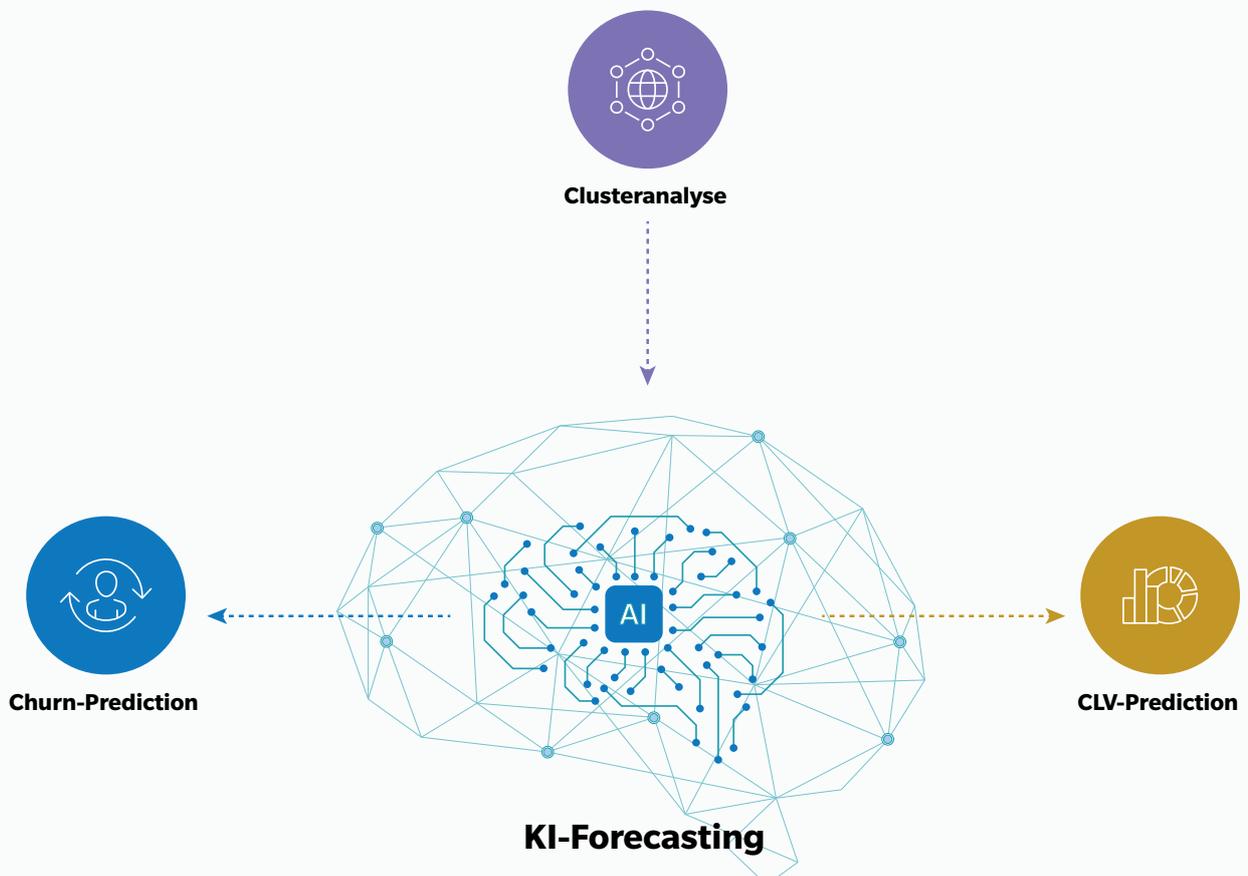
#### Vorteile der Clusteranalyse:

- **Zielgruppensegmentierung:** Erkennen Sie verschiedene Kundengruppen und deren spezifische Bedürfnisse.
- **Personalisierte Marketingstrategien:** Entwickeln Sie maßgeschneiderte Kampagnen, die genau auf die Interessen Ihrer Zielgruppen abgestimmt sind.
- **Verbesserte Kundenansprache:** Steigern Sie die Effektivität Ihrer Marketingmaßnahmen durch gezielte Ansprache.

### CLV-Prediction: Vertriebsstrategien optimieren

Durch unsere KI-Vorhersage des Customer Lifetime Value erhalten Sie Einblick in den prognostizierten Wert, den ein Kunde für Ihr Unternehmen generiert. Durch diese Kennzahl können Sie ihre Budgetallokation planen, Ihre Zielgruppenausrichtung anpassen oder die Kundenbeziehung zu wertvollen Kunden intensivieren.

- **Kundenbetreuung:** Erkennen Sie Ihre wertvollsten Kunden und stärken Sie die Kundenbindung, um langfristige Kundenbeziehungen zu fördern.
- **Produkt- und Serviceoptimierung:** Durch die Analyse des Customer Lifetime Value kann Ihr Unternehmen Rückschlüsse auf deren Bedürfnisse und Präferenzen ziehen. Auf dieser Basis können Produkte und Dienstleistungen angepasst und optimiert werden.



# KOSTEN DER KI-FUNKTIONEN

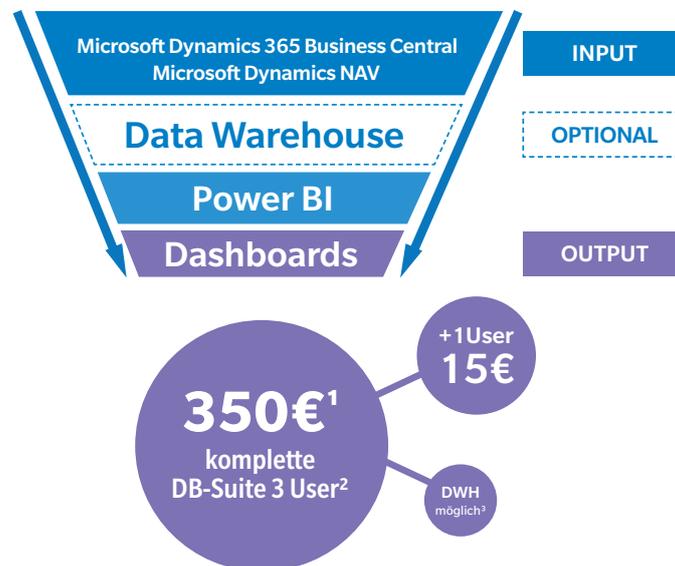
Die Nutzung unserer fortschrittlichen KI-Funktionen setzt ein Data Warehouse voraus. Kontaktieren Sie uns für ein individuelles Angebot.

## Ihr Nutzen

Durch die Integration unserer KI-gestützten Dashboards profitieren Sie von einer Vielzahl von Vorteilen:

- Effizienzsteigerung: Nutzen Sie Ihre Ressourcen optimal und vermeiden Sie unnötige Kosten.
- Risikominimierung: Treffen Sie fundierte Entscheidungen auf Basis präziser Vorhersagen.
- Wettbewerbsvorteil: Seien Sie Ihrer Konkurrenz einen Schritt voraus durch innovative Technologien.
- Kundenzufriedenheit: Verbessern Sie die Beziehung zu Ihren Kunden durch gezielte Maßnahmen und personalisierte Ansprache.

Investieren Sie in die Zukunft Ihres Unternehmens und heben Sie Ihre Geschäftsentscheidungen auf ein neues Niveau. Mit unseren KI-Erweiterungen machen Sie Ihr Unternehmen fit für die Herausforderungen von morgen. Profitieren Sie von präzisen Vorhersagen, optimierten Prozessen und einer starken Kundenbindung. Setzen Sie auf Innovation und Erfolg – setzen Sie auf die KI-gestützten Dashboards von Konica Minolta.



1. Betrag pro Monat.
2. Microsoft Power BI Lizenz notwendig, die Lizenz muss separat erworben werden.
3. Data Warehouse Aufpreispflichtig.

## Preise

Um unsere Dashboards Out-of-the-Box verwenden zu können benötigen Sie Microsoft Dynamics 365 Business Central oder Microsoft Dynamics NAV sowie eine gültige PowerBI Lizenz. Beides kann von Konica Minolta bereitgestellt werden. Ein Data Warehouse ist optional.

Der Preis für unsere umfassende Dashboard-Suite beginnt bei 350 € pro Monat für 3 Benutzer. Jeder zusätzliche Benutzer kostet 15 € pro Monat. Optional kann auch ein Data Warehouse integriert werden.

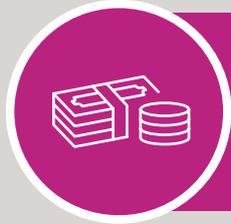
Die Preise können je nach zusätzlichen Optionen variieren. Für ein individuelles Angebot füllen Sie bitte unser Kontaktformular aus.

# DASHBOARD ÜBERSICHT

Dank unserer vielfältigen, vorgefertigten Dashboards bieten wir vorkonfigurierte Optionen für das operative und strategische Management von Vertrieb, Finanzen, Lagerhaltung sowie allgemeinen Unternehmenskennzahlen. Darüber hinaus sind auch individuelle Anpassungen an bestehenden Dashboards problemlos möglich.



**SALES STRATEGISCH / OPERATIV**



**FINANZEN STRATEGISCH / OPERATIV**



**LAGER STRATEGISCH / OPERATIV**



**KOSTENRECHNUNG**



**EINKAUF**



**KONZERN**



KONICA MINOLTA

# SIE MÖCHTEN UNS KENNENLERNEN?

---

Vereinbaren Sie direkt einen Termin für ein unverbindliches  
Erstgespräch mit unserem Experten-Team in  
Deutschland und [Österreich](#).