



**ERP-Software
mit KUMA-Effekt**

Technischer Großhandel

Eine Software, die perfekt zum Großhandel passt

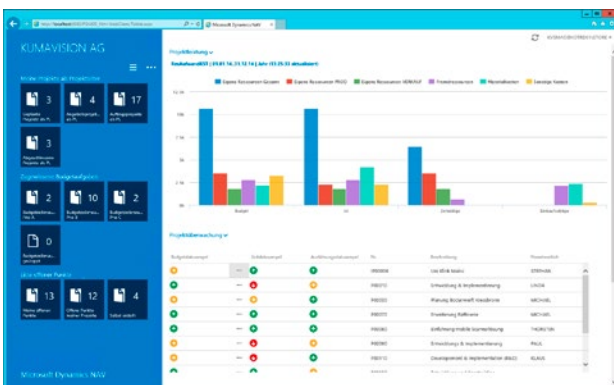
Mit KUMAVISION erhalten Sie die perfekte Antwort auf alle Herausforderungen des Großhandels – egal ob Kundenservice, Disposition oder Logistik:

- Wie bleibe ich immer auskunftsfähig gegenüber Kunden?
- Wie behalte ich die Übersicht über Werte-, Mengen- und Terminfluss?
- Wie schaffe ich es, dass die Ware am nächsten Tag geliefert wird?
- Wie schaffe ich eine hohe Verfügbarkeit des Sortiments?
- Wie verwalte ich unkompliziert Varianten?
- Wie kann ich auch komplexe Preismodelle nachvollziehbar abbilden?
- Wie schließe ich Falschlieferungen aus?
- Wie kann ich meinen Kundenservice optimieren?
- Wie kann ich erbrachte Serviceleistungen schnell abrechnen?
- Wie finde ich das Optimum zwischen hoher Lieferfähigkeit und niedriger Kapitalbindung im Lager?

Mit KUMAVISION ERP meistern Sie problemlos den Spagat zwischen Service, Kosten, Logistik und Termintreue. Denn die integrierte Branchensoftware ist perfekt auf die Bedürfnisse des Großhandels abgestimmt und bietet alle Funktionalitäten in einem System.

- ✓ Sachbearbeiter-Cockpit mit allen Kunden-Infos
- ✓ Schnelle Auftragserfassung mit Rabattkalkulation und Cross-Selling
- ✓ Mitwachsende Lagerorganisation inklusive Bestandsoptimierung
- ✓ Scanner-Anbindung zur Unterstützung einer fehlerfreien Logistik und Chargenverfolgung
- ✓ Transparente Serviceprozesse
- ✓ Abwicklung von Rahmenaufträgen
- ✓ Kreditlimitprüfung und -verwaltung
- ✓ Rollenbasierte Oberfläche
- ✓ Angebotsmanagement
- ✓ Vollintegrierte Finanzbuchhaltung inkl. aussagekräftigen BI-Analysen

Investieren Sie in eine sichere Zukunft: KUMAVISION ERP für den Großhandel basiert auf Microsoft Dynamics NAV. Das bedeutet: Über viele Jahre hinweg garantierter Support.



Maßgeschneiderte Individualentwicklungen können heute ganz passabel funktionieren. Aber was ist morgen? Steht der Softwarepartner auch noch in ein paar Jahren zur Verfügung? Kann die Lösung auf technische Neuerungen angepasst werden? Wird die Softwarebasis auch in Zukunft noch unterstützt?

Mit KUMAVISION ERP für den Großhandel stellen sich diese Fragen nicht: Die Branchenlösung basiert auf der erfolgreichen Standardsoftware Microsoft Dynamics NAV, mit der weltweit rund 1,5 Millionen Anwender arbeiten. KUMAVISION ist mit 350 Mitarbeitern an 16 Standorten einer der leistungsstärksten Microsoft-Partner im deutschsprachigen Raum. Mehr Zukunftssicherheit geht nicht.

Sie nennen es mehr Effizienz. Wir nennen es den KUMA-Effekt.

Kaum eine Branche spürt so hohen Wettbewerbs- und Kostendruck wie der Großhandel. KUMAVISION bildet alle Geschäftsprozesse in einer integrierten ERP-Lösung ab und bietet mit automatisierten Workflows und branchenspezifischen Funktionen entscheidende Vorteile.

Wer alle Daten auf einem System hat, kann auf Knopfdruck stichhaltige Auswertungen abrufen und operative wie strategische Entscheidungen auf Basis belastbarer Informationen treffen. Dank der durchgängigen Transparenz haben Unternehmen die Möglichkeit, an allen relevanten Stellschrauben zu drehen, um den Warenfluss zu optimieren. So können sie stets zu wettbewerbsfähigen Preisen anbieten. Das Wissen zu jedem Kunden führt zu genauer Ansprache auf allen Kanälen und hoher Kundenbindung. Durchgängige Prozesse von der Leadgenerierung bis zur Auslieferung, von der Preisfindung bis zur Abrechnung bedeuten: Einkauf, Verkauf, Logistik und Service werden optimal koordiniert. Ob mobile Tablet-Lösungen für den Außendienst, elektronischer Datenaustausch mit Kunden und Lieferanten oder Scanneranbindung in Lager und Logistik – KUMAVISION steigert die Effizienz nachhaltig.



Komfortable Preisfindung

Alle gängigen Methoden, die im Großhandel üblich sind



Gezielte Aktionen zur Kundenbindung

Integrierte Kontaktverwaltung und aussagefähige Kundenakten



Cross-Selling

Zugehörige Artikel oder Cross-Selling-Optionen hinterlegbar



Optimierte Lieferungen

Scanneranbindung für sichere Lagerprozesse



Perfekte Skalierbarkeit

Wenn Sie wachsen, wächst Ihre Software einfach mit



Webshop

Direkte Anbindung von Webshops und E-Commerce-Plattformen



Geringe Kapitalbindung im Lager

Alles dabei: Rückstandsauflösung, Ladenhütermanagement, Inventur



Kurze Lieferzeiten

Effiziente Auftragsabwicklung, Versanddienstleisteranbindung

**Sie wollen wachsen und benötigen mehr Power aus der IT?
KUMAVISION ERP ist perfekt skalierbar und wächst einfach mit.**

Die Auftragslage ist gut und Ihr Unternehmen könnte expandieren? Das ist eigentlich eine gute Nachricht. Doch kann Ihre Software da mithalten? Nicht jedes Softwaresystem kann problemlos erweitert werden – KUMAVISION ERP schon. Das vermeidet teure Systemwechsel. Microsoft Dynamics NAV, die Basis von KUMAVISION für den Großhandel, ist flexibel einsetzbar – vom Kleinunternehmen bis zum großen, auch international aufgestellten Mittelständler. Zudem ist die Branchenlösung modular aufgebaut, damit sie bereits im Standard optimal passt.



KUMAVISION

Ihr starker Partner

Unsere Motivation ist Bestandteil unseres Namens: KUMAVISION. Ideen zu haben und Visionen zu entwickeln – dieses Selbstverständnis leben wir jeden Tag. Seit 1996 entwickeln und implementieren wir innovative ERP- und CRM-Lösungen für mittelständische Unternehmen und internationale Konzerne auf Basis von Microsoft Dynamics. Business Intelligence-Lösungen sowie Cloud-Services ergänzen unser Portfolio.

- ✓ **Kontinuität: > 20 Jahre ERP- und CRM-Erfahrung**
- ✓ **Best Practice: Erfahrung aus 1.000+ Projekten**
- ✓ **Kompetenz: 350 Mitarbeiter**
- ✓ **Nähe: 16 Standorte in D-A-CH**
- ✓ **Innovationskraft: Zahlreiche Auszeichnungen**
- ✓ **Zukunftssicher: Top 3 Microsoft Gold-Partner**

Microsoft
Partner

Gold Enterprise Resource Planning
Gold Customer Relationship Management
Gold Cloud Customer Relationship Management
Gold Data Analytics

KUMAVISION AG
Tel. +49 800 5862876
handel@kumavision.com
www.kumavision.com

