

Solução: L3  
Marketing  
Inteligente



**L3**

IT is about people



Os profissionais de marketing modernos precisam de maneiras mais inteligentes de encontrar as perspectivas certas e construir relacionamentos duradouros



## Desafios

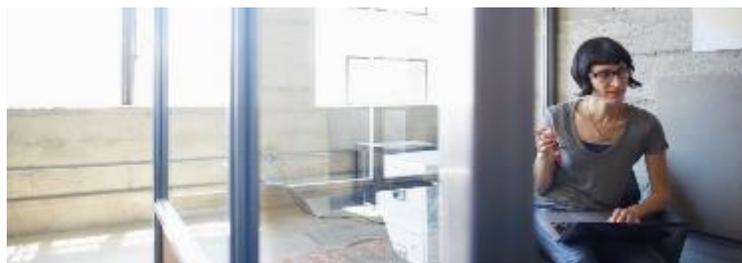
- Falta de planejamento e automação de campanhas de marketing;
- Falta de análise do engajamento do lead;
- Dificuldade em analisar o impacto e resultados de campanha.

## Solução ideal

- Criar, estimular e priorizar leads;
- Regras personalizáveis de pontuação de leads;
- Insights que ajudam a melhorar o desempenho de marketing automatizado com insights baseados em IA, pontuação de leads e painéis personalizados;
- Direcionar e conectar-se com os públicos do LinkedIn importando leads gerados com as ferramentas de leads do LinkedIn.

## Resultados desejados

- Construir relacionamentos em escala e ganhar credibilidade ao encontrar partes interessadas e tomadores de decisão;
- Construção de relacionamentos com envolvimento autêntico e pessoal;
- Aumento da produtividade;
- Visão 360 graus das atividades e percepções do lead.



## Crie uma experiência perfeita em todos os pontos de contato com o cliente com ferramentas de marketing integradas!

### Integração

- Solução completa e integrada de CRM com ferramentas de produtividade O365 (Teams, Sharepoint, One Drive, etc)
- Integração nativa com LinkedIn;
- Integração nativa com PowerBI.

### Produtividade

- Fácil utilização e intuitivo. Segue padrões de utilização do O365;
- Permite que o usuário trabalhe diretamente de seu Excel, crie modelos no Word, automatize processos sem escrever linhas de código e gera relatório sem depender de TI;
- Obter insights valiosos para engajamento do seus leads.

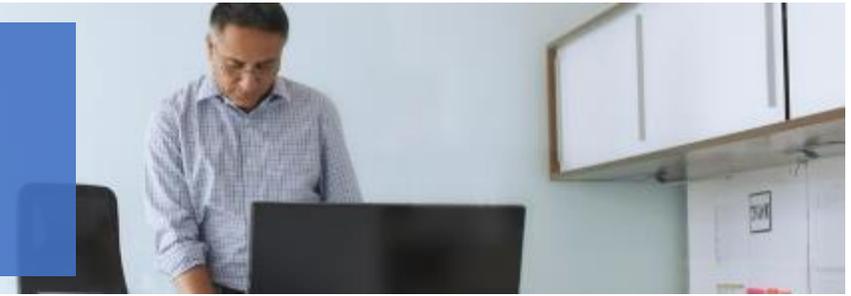
### Mobilidade

- Acessível por qualquer navegador, dispositivos móveis e até mesmo por Outlook e Excel;
- Informação acessível de qualquer lugar a qualquer momento tanto para operadores quanto gestores.

### Flexibilidade

- Plataforma personalizável, tanto em termos de processo quanto em funcionalidades;

# L3 Marketing Inteligente



Cada empresa possui sua própria identidade e característica. A solução da L3 Marketing Inteligente consegue atender as diferentes necessidades das empresas ao oferecer a flexibilidade da plataforma Dynamics 365, junto ao seu poder de produtividade que oferece ao usuário.

## Alinhamento do Produto

### Microsoft Dynamics for Marketing

O L3 Marketing Inteligente cria uma experiência perfeita em todos os pontos de contato com o cliente com ferramentas de marketing integradas, se engajando em toda a jornada, conhecendo seu cliente impulsionando o crescimento e alcançando novos segmentos de público-alvo.



# História de Sucesso do Cliente



## Informações sobre o cliente

A Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos é um serviço social autônomo, entidade de direito privado, cuja missão é promover as exportações dos produtos e serviços do Brasil, contribuir para a internacionalização das empresas brasileiras e atrair investimentos estrangeiros para o país.

# Apex-Brasil

## L3 Marketing Inteligente



### Desafio do cliente

O cliente estava utilizando a plataforma ClickDimensions para gerenciamento do Marketing e o alto custo do dólar e por a plataforma ser cotada por envio de e-mails tornou-se a operação inviável.

Propomos a migração para o Dynamics for Marketing, uma plataforma integrada nativamente ao Dynamics for Sales que já era utilizada pela APEX.

### Resultados

**Diminuição de 31% do custo mensal comparado ao ClickDimensions**

**Aumento de 67% o número de novos clientes**



IT is about people