



Business Central,
o ERP
revolucionário.

Business Central, a Microsoft chama-lhe o ERP revolucionário. Saiba porquê.

Vivemos numa era digital de grande competitividade, em que os negócios acontecem em qualquer lugar e as expectativas dos clientes estão em constante mudança. A importância de um software de gestão que responda às necessidades da sua empresa e acompanhe esta dinâmica do mercado, faz com que este seja talvez o momento certo para analisar o seu negócio.

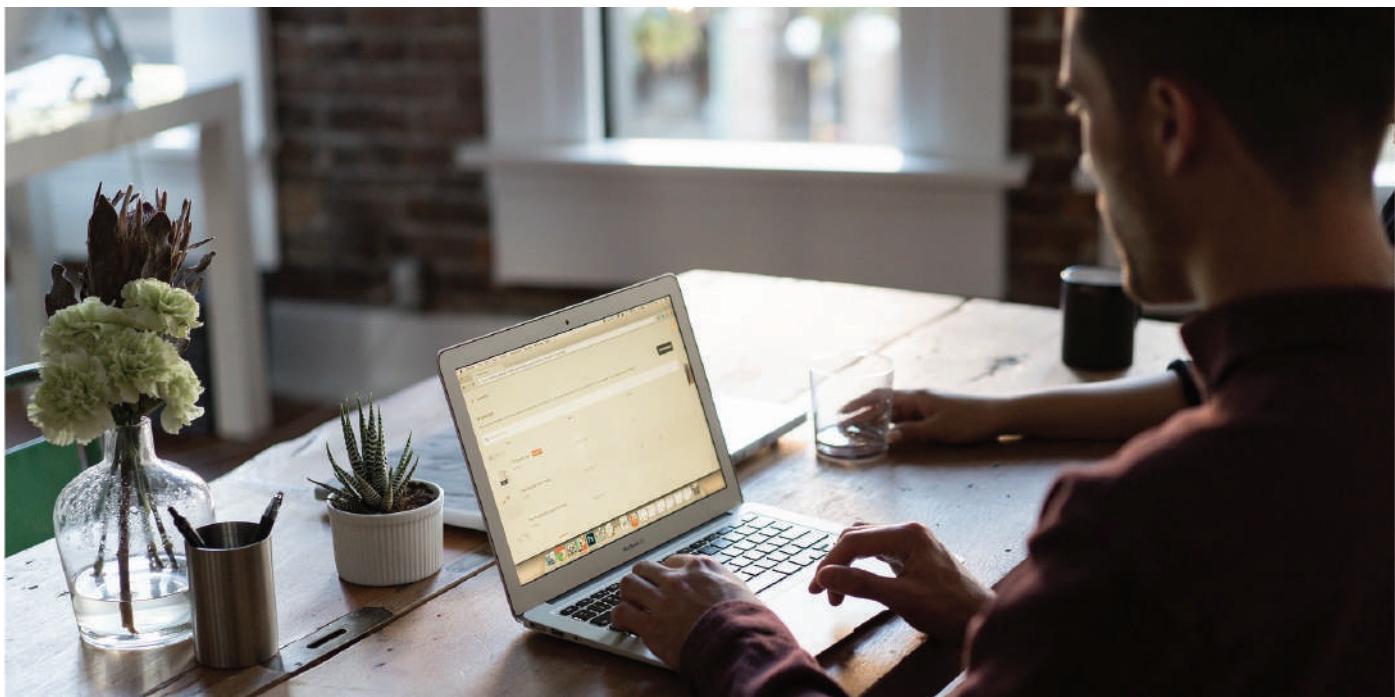
Apesar da dimensão, as PME têm normalmente necessidades semelhantes às grandes empresas. Contudo, têm menos recursos ou orçamento para implementar soluções que respondam aos seus requisitos. Estas organizações procuram uma solução integrada e unificada, que lhes permita ter visibilidade sobre o panorama geral da organização na gestão da atividade diária.

À medida que o seu negócio evolui, surgem também novas necessidades, novas responsabilidades e expectativas, que o seu sistema de gestão deve suportar, otimizando processos, acelerando o seu crescimento e apoiando-o a si como gestor, na tomada de decisões mais inteligentes.

O desafio que lhe propomos, é colocar-se a seguinte questão:

A minha empresa está preparada com uma solução de gestão que acompanha a evolução do meu negócio?





Antes de responder, sugerimos que reveja alguns pontos para o ajudar a diagnosticar as suas fragilidades:

- Os seus dados estão dispersos entre diferentes sistemas?

Sistemas desconetados e informações isoladas são o problema mais comum que as empresas enfrentam. Aceder a vários sistemas分散在组织内 para concluir uma determinada tarefa ou pesquisa, torna os processos pouco ágeis e as análises morosas ou inexistentes.

- Tem a informação que necessita para tomar decisões conscientes?

Gerar relatórios é complicado e estes fornecem informações insuficientes. Em grande parte das PME, os relatórios existentes são muito básicos, requerem demasiado trabalho manual com recurso a outras aplicações ou presupõem complexas configurações para obter insights mais detalhados. Esta é uma situação dispendiosa, não escalável e demorada.

- O seu sistema de gestão acompanha o seu crescimento?

O negócio está a crescer, mas o sistema não consegue acompanhar. Esta é a principal preocupação dos gestores das PME que perspetivam e planeiam o seu crescimento. Quanto maior a empresa, mais complexos os processos de negócio se tornam. Sistemas estáticos e desconetados atrasam o progresso das empresas, pelo facto de gerarem dificuldades como o acesso a dados isolados e duplicados, processos manuais, indicadores de gestão insuficientes e problemas de segurança.

- Tem constrangimentos ao nível do investimento?

É muito caro atualizar e manter o sistema operacional. Muitas das vezes, a solução já não consegue acompanhar a evolução da sua operação, está no limite das suas potencialidades ou completamente desatualizada. A manutenção destes sistemas é onerosa e a inclusão de novas funcionalidades é demasiado dispendiosa.

- O ERP atual já não responde às necessidades do negócio?

Incapacidade de lidar com o aumento de transações. O software de gestão atual não corresponde às exigências das operações. Aumento da latência operacional, bloqueios provocados por baixa performance, falta de adaptabilidade das funcionalidades às novas especificidades organizacionais, dificuldade na rastreabilidade e na gestão diária da operação são os principais problemas com o aumento transacional decorrentes da evolução empresarial.

- O seu ERP não o acompanha?

A informação está na empresa, mas o seu negócio está na rua. Dificuldade ou impossibilidade de aceder à sua informação de negócio actualizada, quando e onde mais precisa, seja numa reunião com clientes ou numa feira profissional.

Encontre a solução certa para a sua empresa

Ao identificar o que deseja e, mais importante, o que precisa, é possível reconhecer melhor a solução que atende às suas metas de longo prazo. Se, pelo menos, um dos pontos anteriores é sensível para a sua organização, se esta é a sua realidade e se sente que o crescimento do seu negócio está em risco devido às dificuldades acima descritas, então, está na hora de conhecer o Dynamics 365 Business Central.

O Dynamics 365 Business Central é uma solução completa de gestão, concebida para as pequenas e médias empresas, com o propósito de simplificar, agilizar e otimizar a operação da sua organização. Abrangendo todos os processos de negócio desde a compra ao fornecedor até à expedição para o cliente, na gestão de projetos e serviços até às operações logísticas e produtivas, totalmente integrado com a contabilidade e tesouraria.

Conecte a sua empresa

O Dynamics 365 Business Central permite-lhe unificar processos, centralizar dados e aproximar os seus colaboradores através da partilha de informação rápida. A natureza all-in-one da solução elimina dados isolados, promove a eficiência nas tarefas diárias e proporciona maior transparência, clareza e visibilidade à sua organização .

Nativamente integrado com as ferramentas Office 365 da Microsoft, incorpora a inteligência que o dota de uma incomparável produtividade, que aliada à facilidade de utilização melhora o desempenho e proporciona uma experiência única e intuitiva ao utilizador.

Considerada como a principal ferramenta de tecnologia na evolução do negócio, por uma alargada percentagem de CEOs, a adoção proativa da Inteligência Artificial impulsiona o crescimento do seu negócio e posiciona-o como precursor no seu setor de atividade.

Tome decisões mais inteligentes

O acesso a relatórios atualizados e precisos, instiga à tomada de decisões informadas. Capte a imagem completa do seu negócio com recurso a análises avançadas, dashboards personalizados e consultas interativas.

Usufrua e explore os seus dados para melhorar os seus procedimentos . Com a integração da Internet of Things (IoT), estude dados detalhados, observe padrões, reconheça as tendências e preveja os comportamentos dos seus clientes, proporcionando-lhes um serviço de excelência.

Cresça de forma fácil e imediata

Os dispositivos móveis são parte integrante no dia-a-dia e as soluções Cloud ganham cada vez mais relevância. É neste contexto que poderá beneficiar da Cloud da Microsoft (Azure), que com os seus avanços tecnológicos, dotam a tecnologia com elevado nível de confiança, para que possa aceder à informação de forma segura, a qualquer momento e em qualquer lugar.

Neste enquadramento, o Dynamics 365 Business Central é reinventado para nascer como uma solução escalável na Cloud. Fácil de implementar, gerir e ampliar, com total liberdade para personalizar, adequando-se perfeitamente às necessidades da sua empresa. Com a flexibilidade no centro dos negócios, permitindo que cresça ao seu próprio ritmo e se adapte em tempo real, pode adicionar extensões do setor ou do negócio e crescer conforme as suas necessidades.

Trabalhe no seu computador fixo ou portátil, no seu tablet ou telemóvel. Com a solução em Cloud, tem a possibilidade de aceder à tecnologia mais moderna a baixos custos, com manutenção contínua incluída no valor da subscrição. Usufrui, ainda, de backups contínuos, que preparam a sua empresa para o inesperado, reduzindo o risco de uma eventual perda de informação.

O Business Central é uma solução completa de gestão de negócios, direcionada para pequenas e médias empresas. Abrange todos os processos de negócio, permite a sua gestão de forma simples e unificada e é totalmente flexível para responder às necessidades da sua empresa.

Gestão Financeira <ul style="list-style-type: none">• Gestão de Contas Correntes e Tesouraria• Reconciliação Bancária• Contabilidade Analítica• Gestão Imobilizado e Reporting Legal	Gestão de Inventário <ul style="list-style-type: none">• Controlo de Disponibilidade e Rastreabilidade• Forecasting• Envio e Distribuição• Devoluções e Cancelamentos	Gestão de Projetos <ul style="list-style-type: none">• Definição WBS• Orçamentos e Estimativas• Custo de Tarefas e Processos• Gestão de Recursos	Compras <ul style="list-style-type: none">• Gestão de Fornecedores e Propostas• Gestão de Contratos Fornecimento e Encomendas• Faturação e Processamento de Pagamentos• Devoluções e Créditos
Vendas <ul style="list-style-type: none">• Gestão de Clientes e Propostas• Gestão de Contratos e Encomendas• Faturação de Vendas e Cobranças• Devoluções e Créditos	Gestão de Operações <ul style="list-style-type: none">• Previsões de Produção• Planeamento de Materiais• Gestão de Produção• Gestão de Armazéns	Relatórios e Análises <ul style="list-style-type: none">• Customer Insights• Relatórios Personalizados• Dashboards Interativos• Inteligência Integrada	

Capacite a sua empresa para crescer e destaque-se da concorrência com uma solução moderna e robusta, que lhe permita alcançar os seus objetivos de negócio, com uma tecnologia acessível e que o faça crescer sem limites e barreiras.

Expanda a sua **visibilidade financeira** com insights e decisões informadas por análises em tempo real, rigorosas, abrangentes e modelares. Optimize a sua **cadeia de distribuição** e evite quebras de stock. Impulsiona as suas **vendas e serviços** ao responder rapidamente às exigências dos seus clientes. Priorize oportunidades e acelere o processo de vendas.

É por isso que a Microsoft diz que “O Microsoft Dynamics 365 Business Central é uma solução moderna para as empresas modernas atenderem às necessidades em evolução, hoje e no futuro.”

Para ter uma solução Microsoft Dynamics 365 Business Central na sua empresa, partilhe connosco os seus desafios particulares e deixe que lhe apresentemos os nossos trunfos e agende uma conversa e/ou demonstração, através do email: mymarketing@mypartner.pt

myPartner
Consultoria Informática, S.A.

geral@mypartner.pt
www.mypartner.pt

Porto

Tv. Helena Vieira da Silva,
N.º 259 – 1.6
4450-573 Leça da Palmeira

Tel.: +351 22 998 23 10

Lisboa

Edifício Infante
Av. D. João II N°35, 13º D
1990-083 Lisboa

Tel.: +351 21 423 98 00

