

Dynamics 365

for Sales



Dynamics 365

for Sales



Dynamics 365 for Sales suporta todas as áreas de gestão comercial, cobrindo o ciclo lead to cash, incluindo o planeamento e gestão de visitas, pipeline de oportunidades, propostas, encomendas e gestão de objetivos.

Dynamics 365 for Sales utiliza serviços inteligentes facilitando o trabalho e potenciando resultados da atividade comercial.

Vendas mais inteligentes com Insights incorporados

Insights orientados por Inteligência Artificial permitem utilizar modelos de classificação avançada sobre a probabilidade de conversão e compra.

Estes dados permitem priorizar atividades de forma a aumentar taxas de conversão.

Os responsáveis das vendas podem utilizar estes dados para descobrir riscos no pipeline e monitorizar como estão a correr os seus objetivos.

Funcionalidades de automação de processos estão igualmente disponíveis.

Quando ativas, permitem automatizar processos que não necessitam de intervenção num conjunto de tarefas e atividades.

Potenciam mais vendas e libertam equipas para processos mais complexos.

Dados e processos de relações podem ser unificados através da integração entre o LinkedIn Sales Navigator e o Dynamics 365 for Sales.

Vendas podem aceder a dados e perfis aprofundados diretamente no CRM para interações personalizadas com maior valor.

As capacidades do Dynamics 365 IA for sales incluem a análise de relações, pontuação de oportunidade potencial preditiva, pontos de conversa e quem conhece quem.

Aplicações móveis avançadas

Suporte completo para vendas em qualquer lugar e em qualquer momento com aplicações móveis avançadas.

Dynamics 365 for sales disponibiliza o acesso às funções do seu CRM através de dispositivos móveis (telemóvel, tablet, PC ou Mac).

Dados e fluxos de tarefas aumentam a capacidade de utilização e a tomada de decisões informadas em qualquer lugar.

Integração com Office 365

Ferramentas familiares como o Outlook, o Excel e o SharePoint, trabalham de forma totalmente integrada com o Dynamics 365 for Sales potenciando a produtividade também através de uma rápida adaptação.

Aceda a métricas de vendas

Dynamics 365 for Sales permite o acesso a relatórios interativos que incluem métricas de vendas, pipeline e do negócio.

Está facilitada a monitorização de resultados e a colaboração com comentários em tempo real.

Ao ativar a incorporação do Power BI adiciona capacidades avançadas com novos recursos para a análise de vendas que passam a estar acessíveis a partir do Dynamics 365.

Para garantir que a sua empresa tem acesso e usufrui da melhor forma das ferramentas mais recentes, partilhe connosco os seus desafios específicos e confie no nosso know-how em Dynamics 365 for Sales.

Agende uma conversa e/ou uma demonstração através do email mymarketing@mypartner.pt

Gold
Microsoft Partner



Porto + 351 229 982 310
Lisboa + 351 214 239 800

mymarketing@mypartner.pt