

Veien til
Microsoft Dynamics 365
Business Central

OSEBERG
SOLUTIONS



Agenda

- Litt om Microsoft Dynamics 365 Business Central
 - Versjoner, vedlikeholdsplaner
 - Viktigste forbedringer
- Hvilke muligheter er det for å gå til ny versjon?
- Veien til Microsoft Dynamics 365 Business Central

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Hvor lenge er NAV/BC versjonen supportert?

Her ser du når de ulike supportfasene stopper for forskjellige NAV/BC versjoner.

Dato er på formatet mm/dd/åååå

BC 14, eller April 2019 versjonen, er «overgangsversjonen» fra gammelt til nytt utviklingsspråk.

How long your Dynamics NAV/Business Central version will be supported? 

Products released	Lifecycle Start Date	Mainstream Support End Date	Extended Support End Date
Dynamics NAV 2009 R2	03/15/2011	1/13/2015	1/14/2020
Dynamics NAV 2009 Service Pack 1	8/28/2009	1/13/2015	1/14/2020
Dynamics NAV 2013	12/19/2012	1/9/2018	1/10/2023
Dynamics NAV 2013 R2	12/30/2013	1/9/2018	1/10/2023
Dynamics NAV 2015	12/17/2014	1/14/2020	1/14/2025
Dynamics NAV 2016	1/3/2016	4/13/2021	4/14/2026
Dynamics NAV 2017	10/27/2016	1/11/2022	1/11/2027
Dynamics NAV 2018	12/1/2017	1/10/2023	1/11/2028
Dynamics 365 Business Central On-Premises (Version: October 2018 Update, Build number: 24630)	10/1/2018	4/14/2020*	Not Applicable
Dynamics 365 Business Central On-Premises Spring 2019 Update (Version: April 2019 Update, Build number: 29537)	4/1/2019	10/10/2023	10/14/2025
Dynamics 365 Business Central On-Premises 2019 release wave 2	10/1/2019	Lifecycle Start Date + 6 months**	Lifecycle Start Date + 18 months**
Dynamics 365 Business Central SaaS	October and April every year	Lifecycle Start Date + 6 months**	Lifecycle Start Date + 18 months**

* To obtain Mainstream Support afterwards, customers must update to the Business Central 2019 April release or later version.

** Microsoft's Modern Lifecycle Policy.

Fixed Lifecycle Policy

Hva dekkes når et produkt er i de ulike supportnivåene?

Feilhåndtering

Bugfix av kode hvis noe ikke virker som det skal.

Ny funksjonalitet

Tilgang til nye versjoner av NAV / BC med ny funksjonalitet.

Sikkerhetsoppdateringer

Hvis det avdekkes sikkerhetsrisiko så «tettes» dette.

Tekniske oppgraderinger

Vil være behov for slike oppgraderinger for eksempel for å kunne kjøre på nyere versjoner av SQL og Windows hvis det er «breaking changes»

	Microsoft Support policy			Oseberg kan hjelpe deg
	Mainstream Support	Extended Support	Etter Extended Support	
Feilhåndtering	X			X
Ny funksjonalitet	X			X
Sikkerhetsoppdateringer	X	X		
Tekniske oppdateringer	X			

«Oseberg kan hjelpe deg»

Vi kan rette feil i gammel standardkode, og nedgradere funksjonalitet i nye versjoner til eldre versjoner.

Ikke anbefalt, men fungerer i en overgangsperiode.

Teknologi er den største forbedringen

- Ny måte å utvikle tilpasninger og Add-ons som gjør fremtidige oppgraderinger enklere.
- SaaS versjonen er integrert med andre Microsoft 365 programmer som Teams, Excel og Outlook.
- Microsoft drifter «Cloud versjonen» som en ren SaaS løsning.
- «Automatiske» oppgraderinger på SaaS gjør at du alltid er på siste versjon.
- KI/AI, Copilot og agenter.

Ønsk deg ny funksjonalitet

← → ↻ experience.dynamics.com/ideas/categories/?forum=e288ef32-82ed-e611-8101-5065f38b21f1&forumName=Dynamics%20365%20Business%20Central

Microsoft | Dynamics 365 Products ▾ Pricing Partners ▾ Platform ▾ Resources ▾ Support ▾ Community Sign in [Contact us](#)

Help Go to ▾

How can we improve Dynamics 365 ?

[Suggest a new Idea](#)

Advanced Search

Search ideas Dynamics 365... ▾

Dynamics 365 Application Ideas > **Dynamics+365+Business+Central**

Share your ideas and vote for future ideas

Ideas Category	Posts
Data Migrations	(115)
Development	(529)
Documentation	(20)
Financial Management	(656)

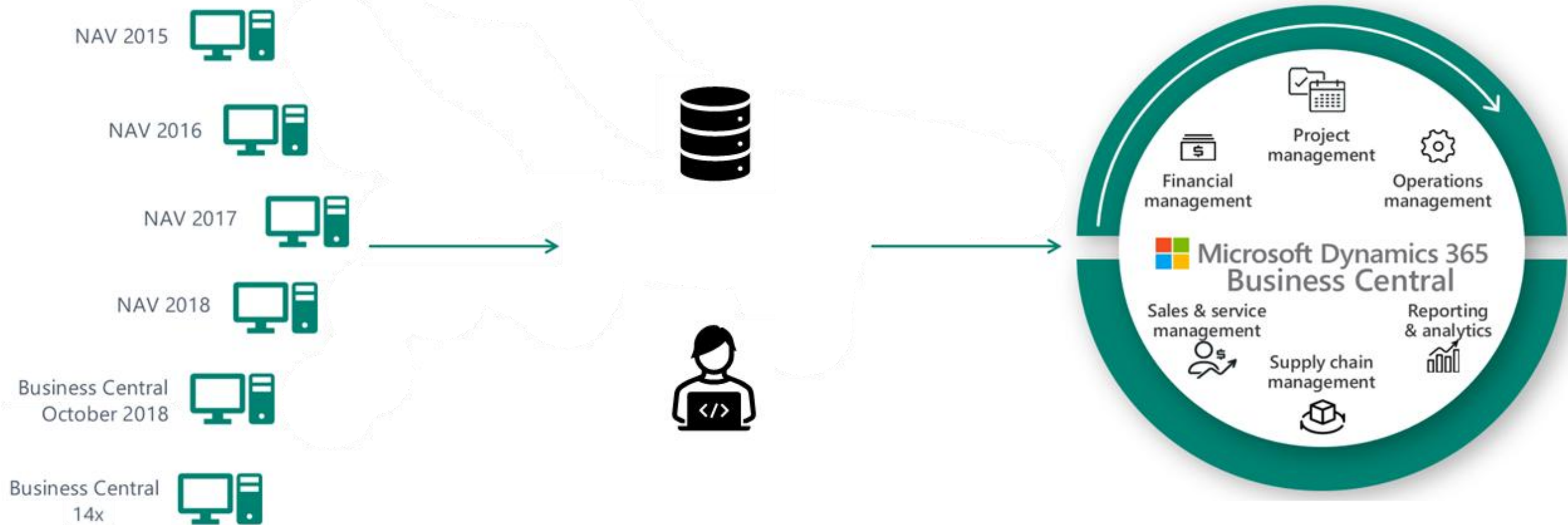
Helpful Resources

Quick Links

- [Frequently Asked Questions](#)
- [Dynamics 365 Community](#): Learn and engage with our Dynamics 365 Community.
- [Power Apps idea forum](#): Submit ideas related to entities, views, forms and applications.
- [Power Automate idea forum](#): Submit ideas related to workflows and business processes.

Hvilke muligheter finnes for å gå til ny versjon?

Reimplementering



Muligheter for å gå til ny versjon

Reimplementering

Vi starter på nytt med «ny» løsning.

Tar grunndata og åpne poster fra gammel løsning, kunden kan «vaske» disse ved behov før vi leser det inn i ny løsning.

Vurderer hvilke tilpasninger som bør overføres til ny løsning.

Ved dette alternativet må vi ta vare på data fra gammelt system for oppslag og pga. regnskapsloven:

- a) Eksport til excel av minimumskrav for oppbevaring av regnskapsdata.
- b) La den gamle basen bli liggende som grunnlag for rapportering.
- c) La den gamle basen bli liggende som en oppslagsbase og som grunnlag for rapportering.

Oseberg Solutions AS

Veien til Microsoft Dynamics 365 Business Central

Veien til Microsoft Dynamics 365 Business Central



Vi har laget en standard metode for å vurdere hvordan du på beste måte kan gå til Microsoft Dynamics 365 Business Central, og hvordan du kommer deg dit.

De viktigste stegene på veien er:

1. **Innledende møte** for å avstemme ambisjonsnivå og vise frem Microsoft Dynamics 365 Business Central.
2. **Kartleggingsmøte** hvor vi går igjennom integrasjoner, virksomhetsforløp, de viktigste tilpasninger og evt. nye tilvalsprodukter, og legger en plan for veien videre.
3. Møte hvor vi går igjennom **løsningsforslag** for ny løsning.
4. **Etablere løsning** for test og gjennomgang.
5. Evt. korreksjoner i oppsett og ekstra funksjonalitet
6. **Driftsstart** ny løsning

Innledende møte

Vi begynner å gå igjennom Microsoft Dynamics 365 Business Central, hvilke alternativer finnes og legger en plan for videre løp.

Typisk agenda er:

- Litt om Microsoft Dynamics 365 Business Central
 - Versjoner, vedlikeholdsplaner
 - Viktigste forbedringer
- Hvilke muligheter er det for å gå til ny versjon?
- Veien til Microsoft Dynamics 365 Business Central

Kartleggingsmøte

Oseberg går igjennom løsningen i forkant av dette møtet, så ser vi sammen på integrasjoner og forløp.

Typisk agenda er:

- Se på dagens løsning inkl. evt. selskapsstruktur, tilpasninger og integrasjoner.
- Overordnet gjennomgang av virksomhetsforløpene som benyttes i dag
- Avklare foreløpig behov for eksisterende funksjonalitet
- Behov for å gjøre strukturelle endringer og vasking av grunndata?
- Behov for tilgang til historiske transaksjoner
- Metode for datakonvertering (Reimplementering vs. Oppgradering)
- Evt. gjennomgang av funksjonalitet som kan erstatte dagens spesialtilpasninger i standard eller tilvalgsprodukter (AppSource enkelt)
- Plan videre

Gjennomgang av løsningsforslag

Basert på kartleggingsmøtet går Oseberg igjennom forslag til ny løsning.

Typisk agenda er:

- Gjennomgang av integrasjonskart inkl. benyttet teknologi
- Gjennomgang av funksjonalitet utover standard som må videreføres. Kan det benyttes standard app eller må det spesialtilpasses?
- Gjennomgang av virksomhetsforløpene
- Gjennomgang av evt. strukturelle endringer i grunndata og historikk
- Avstemme metode for datakonvertering (Reimplementering vs. Oppgradering) og tilgang på historikk
- Presentasjon av tilbudsestimat
- Plan videre

Etablere løsning for test og gjennomgang

Basert på løsningsforslaget oppretter Oseberg ny løsning for test og «proof of concept» i en sandbox eller testversjon.

Det som opprettes er:

- Nytt miljø på <https://businesscentral.dynamics.com/>
- Legge inn brukere
- Legge inn standard eller kundespesifikt oppsett for testing
- Legge inn eksempler på varer, kunder, leverandører ++
- Installere evt. avtalte Apps

Test, evt. korreksjoner og driftsstart

Basert på testløsningen går kunden gjennom løsningen og ser om den dekker behovene. Dette kan gjøres sammen med Oseberg eller på egen hånd avhengig av hva kunden foretrekker.

Målet er å bekrefte at løsningen dekker behovene, ev. om det er noe som må korrigeres eller legges til av funksjonalitet.

Når det er enighet om at løsningen dekker behovene, avtales det en plan for etablering av driftsløsning og oppstart på Microsoft Dynamics 365 Business Central.

Det vurderes også behov for og ønske om hvilken type support- eller forvaltningsavtale som ønskes.

Kostnad for analyse før overgang til online-løsning

Overgang fra on-prem til Business Central krever gode forberedelser og god dialog, og vil bli belastet kunde etter følgende kostnadsmodell:

- Kunder med lav kompleksitet, **15 timer**
- Kunder med middels kompleksitet, **40 timer**
- Kunder med høy kompleksitet, **80 timer**
- Faktureres som fastpris i forkant av analyse, ev. fordelt på før og etterbetaling

Prismatrise for tilpasninger og integrasjoner	
Kompleksitet	Sum antall utviklingstimer benyttet
Lav	1-99
Middels	100-299
Høy	300-∞

