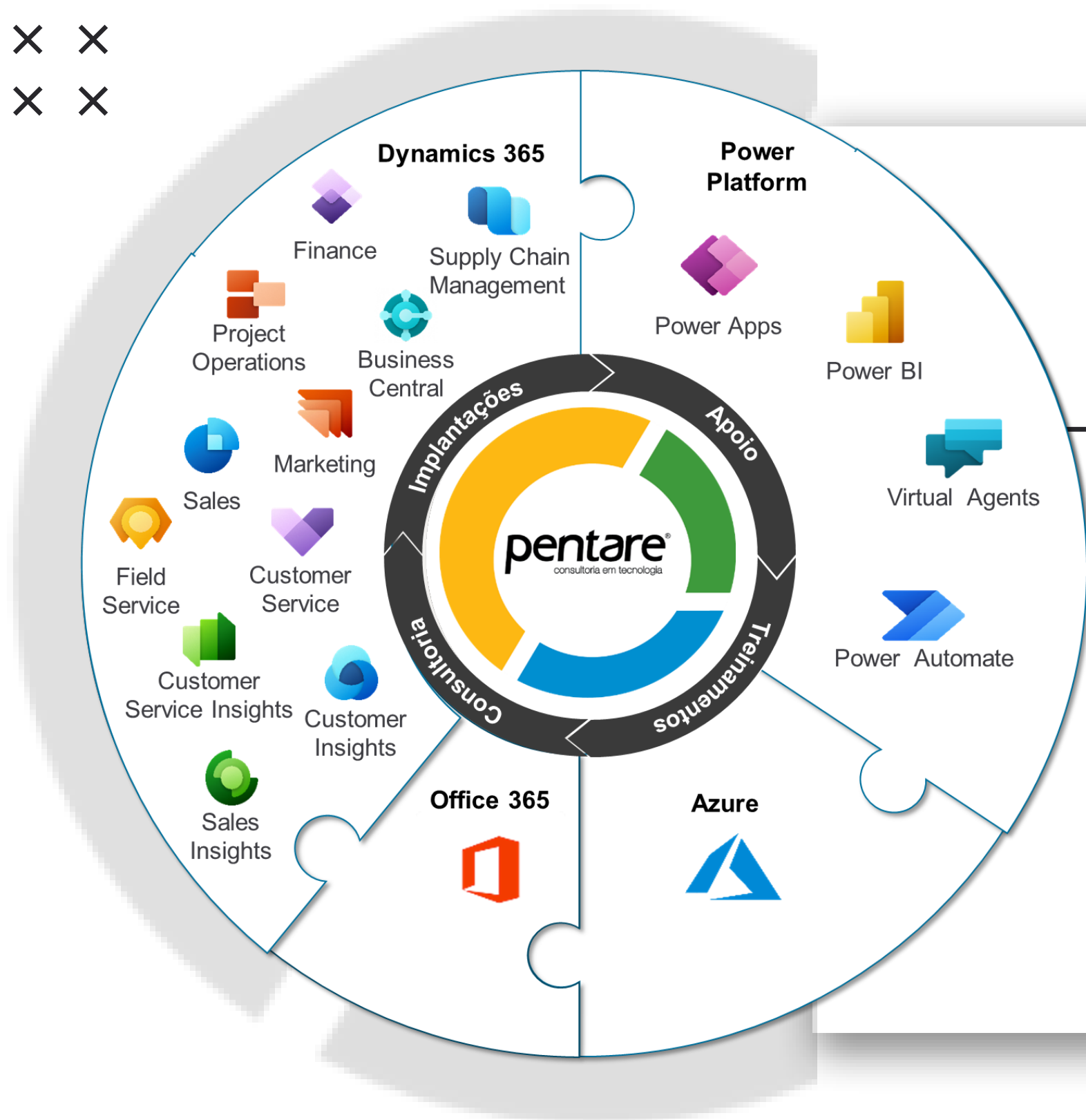




DYNAMICS 365 SALES

Implantação Gestão Comercial e Força de Vendas





Serviço além do software

Com mais de **uma década de experiência** na implantação e suporte do Microsoft Dynamics 365, somos referência no mercado de **ERP e CRM** para grandes e pequenas empresas e especialistas em soluções de negócio, oferecendo consultoria e serviços de implementação com foco nas soluções de gestão **Microsoft Dynamics 365**, Power Platform, colaboração Microsoft Office 365 e infraestrutura Microsoft Azure.



Solução específica e completa para priorizar e conquistar novos clientes.



Desafios

Gerenciar e analisar as grandes quantidades de informações geradas é uma tarefa gigantesca, além disso, ajudar constantemente sua equipe de vendas a manter o foco, aumentar a produtividade e conquistar a confiança dos clientes.

Solução ideal

Use o Dynamics 365 Sales para rastrear suas contas e seus contatos, acompanhar as vendas desde o cliente potencial até o pedido e criar materiais de vendas, além de criar listas e campanhas de marketing e acompanhar ocorrências de serviço associados a contas ou oportunidades específicas.

Resultados

Previsão e gerenciamento de pipelines com confiança nas flutuações de receita previstas e realce de áreas de foco no funil de vendas. Receita acelerada com a IA, ciclos de vendas simplificados por meio ações sugeridas, concentrando-se na atividade de maior prioridade com a melhor propensão para ser fechada. Receba recomendações para melhorar os relacionamentos com contas em risco.

x x x x
x x x x
x x x x



Entregáveis

Planejamento & Execução

- Provisionamento do Dynamics 365 -> Será realizada o provisionamento do ambiente para o Dynamics 365 com base na volumetria de transações levantadas para cada processo.
- Desenho da Solução Dynamics 365 Sales -> BluePrint, desenho da solução baseado nos processos definidos pelo Cliente.
- Parametrização e Configuração do Dynamics 365 conforme desenho -> Parametrização e configuração do Sistema, conforme BluePrint desenhado, deixando o sistema apto para recebimento dos dados cadastrais dos parâmetros.
- Acompanhamento pelo consultor (técnico e funcional).

Dados

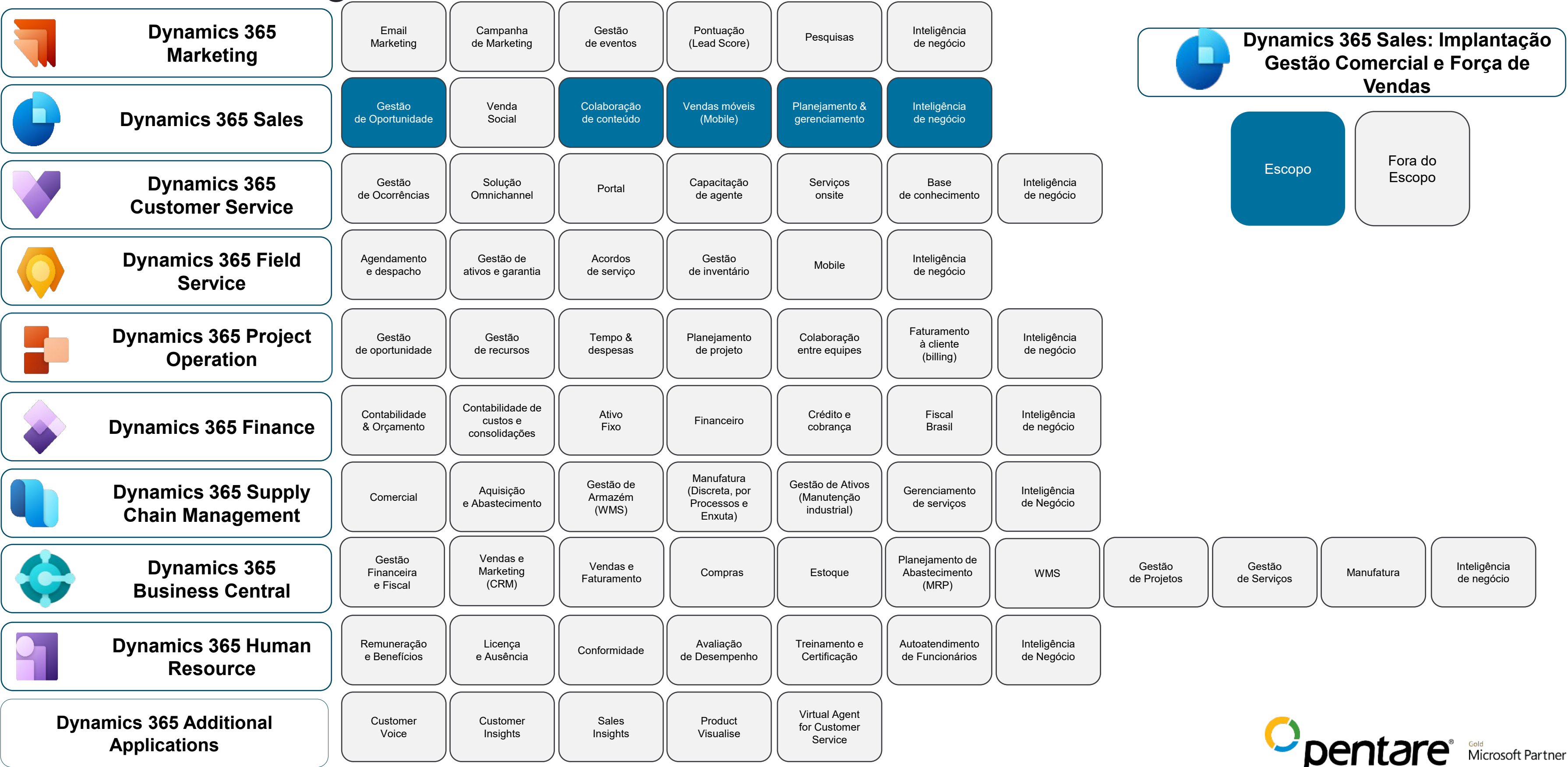
- Disponibilização de layouts para importação de dados mestres (Itens, Clientes, Contratos e Pedidos) e dados vivos (Pedidos e Cotações); Acompanhamento na importação dos dados para o Microsoft Dynamics 365.

PMO

- Realizar o Planejamento, controle e visibilidade de todas as atividades de desenvolvimento do projeto, seja de aquisição de infraestrutura, implantação, gerenciamento de mudança, migração, integração, treinamento, Go Live, dentre outras.

O preço final e a duração são baseados no seu escopo específico de trabalho.

Escopo do projeto | Principais funcionalidades





Dynamics 365 Sales: Implantação
Gestão Comercial e Força de Vendas

Escopo

Fora do Escopo



pentare
consultoria em tecnologia

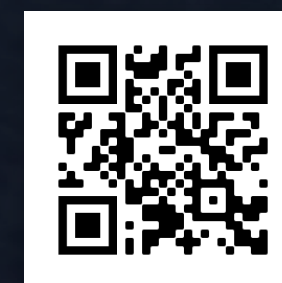
Gold Microsoft Partner



Vamos falar sobre o seu negócio?

Estamos aqui para oferecer as melhores soluções de negócios para sua empresa, que engajam os clientes e otimizam as operações.

Com a nossa experiência, você tem em mãos, as melhores soluções para o seu negócio e assim atingir cada vez mais sucesso que você e a sua empresa merecem.



www.pentare.com.br



contato@pentare.com.br



16 3323-9570

