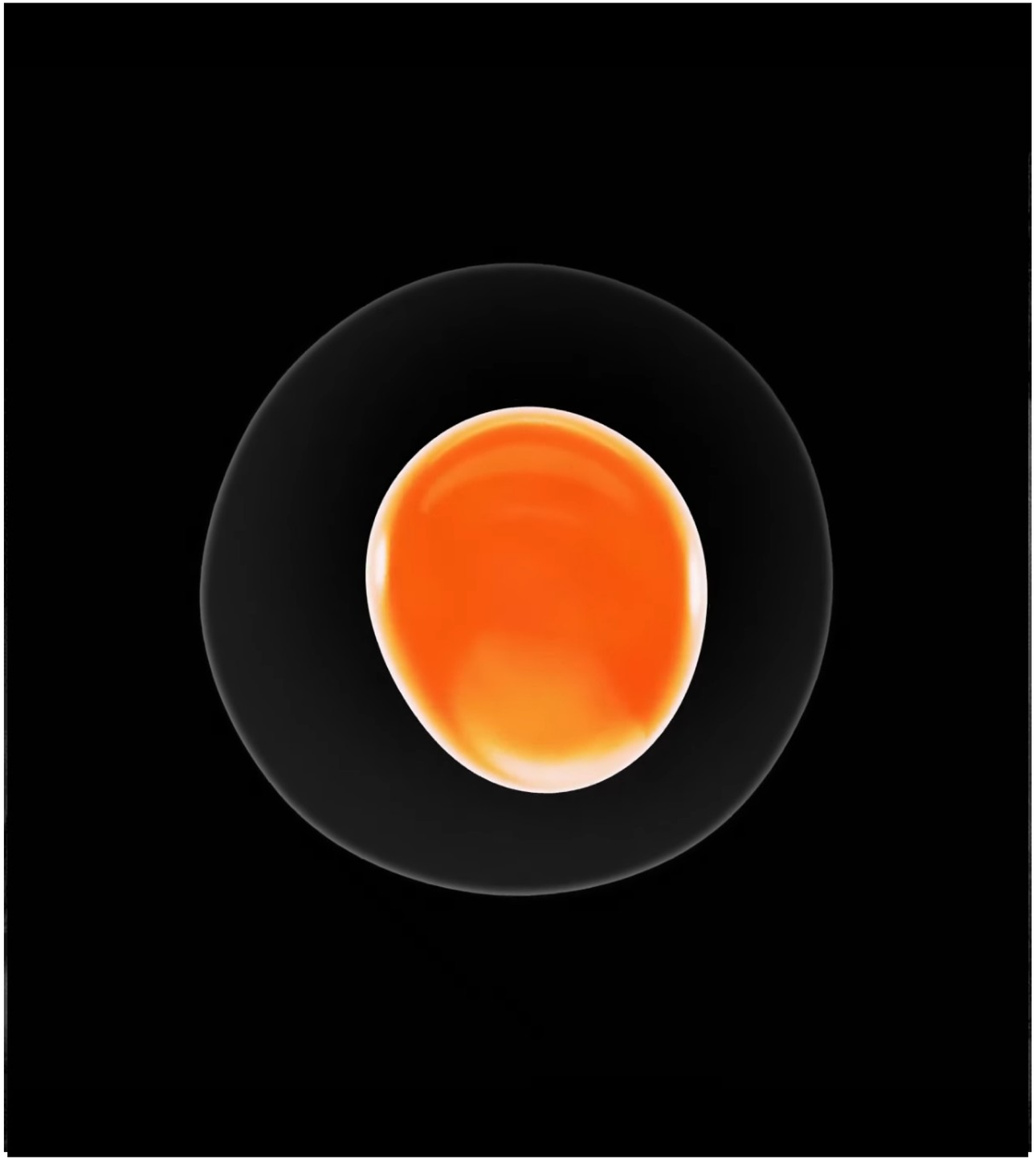
POINCENOT
tech.studio

The way up to
digital conversion



POINCENOT
tech.studio

SOBRE **NOSOTROS**

Acompañamos a entidades financieras y FinTechs que busquen desarrollar nuevos negocios o acelerar negocios existentes de forma digital mediante nuestras soluciones white-label centradas en el usuario final.

+8 años de experiencia.

+60 personas integran nuestro equipo.

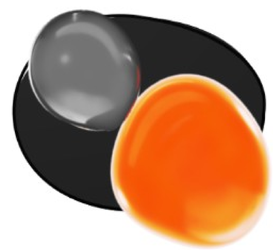
+19 clientes confían en nosotros.

Certificación GPTW Argentina.

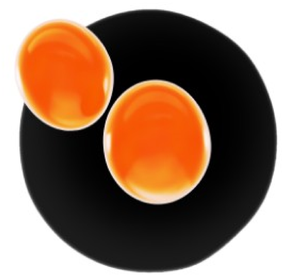
POINCENOT
tech.studio

IDENTIDAD MOTOR

Nuestra identidad trasciende los límites de la tecnología



Fusionando a nuestros servicios, expertise, skills y conocimiento



Que permitan arribar a la conversión digital junto a nuestros clientes

De la mano de una **experiencia** innovadora llamada NATIVE

POINCENOT
tech.studio

Experiencia **NATIVE**

Creamos ecosistemas de transición y aprendizaje hacia la conversión digital junto a nuestros clientes

DISCOVERY

Iniciando el recorrido, a través de la definición de un partida en común con nuestros clientes.

- Entendimiento preliminar de la problemática a resolver & desafío.
- Dimensionamiento inicial de expectativas y necesidades.
- Contexto, capacidades y referentes

DISEÑO & MODELO

Definiendo una hoja de ruta sobre el desafío que nos proponemos junto partners y otros actores clave.

- Propuesta de valor, procesos, capacidades disponibles.
- Diseño preliminar (MVP). Análisis, evaluación de necesidades.
- Plan de sprints. Validación - Go!

IMPLEMENTACIÓN

La cual enriquezca y acelere el proceso de implementación ágil, al que nos comprometemos

- Set-up: despliegue inicial para la adaptación de los servicios y tecnología según el modelo de trabajo definido.
- Implementación - Go Live MVP!

GROWTH

Gestionando juntos la optimización y evolución del negocio soportado por nuestra tecnologia

- Seguimiento de performance de la solución.
- Alineación road-map y mercado para la evolución incremental de la solución

POINCENOT
tech.studio

SOLUCIONES **FINTECH WHITE-LABEL**

trak.e
Simple Compliance

Solución que responde a las complejidades regulatorias, con foco en la gestión de KYC.

+ INFO

on.score
Digital Lending

Solución vinculada a la creación, desarrollo y expansión del negocio de préstamos.

+ INFO

b.trader
Direct Investment

Solución que agiliza el proceso de transformación del negocio y operatoria bursátil.

+ INFO

do.it
Banking Experience

Solución bancaria onmicanal para el empoderamiento del usuario digital. Internet banking.

+ INFO

Confían en nosotros

PUENTE

PRISMA medios de pago

Sabadell

VIÜMI

PAGOS360

BPN

Capital Markets Argentina

credicuotas

CRITERIA

Galileo

NUEVO BANCO DEL CHACO S.A.

liebre CAPITAL

Macro

MARIVA BURSATIL

MOON MONEY ONLINE

ank

Aurum

Banza

bind

bind garantias

on.score
Digital Lending

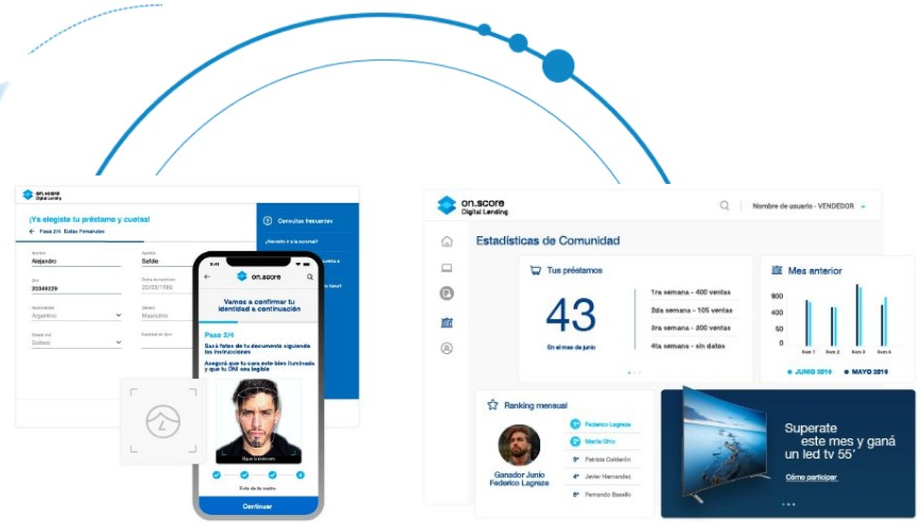
PLATAFORMA DE PRESTAMOS ALL IN ONE

Plataforma digital que permite la originación -y seguimiento de todo el ciclo de vida del producto - de préstamos para capital de trabajo y prestamos al consumo. Digitalización de cualquier canal de venta de la entidad financiera y enfocada 100% en el usuario final.

Calificación automatica de clientes.
Creación de comités en línea.

Verificación de identidad en línea, carga de documentos digitales y desembolsos automáticos para sus clientes.

Integración a core banking, motor de decisión crediticia y otros sistemas a la plataforma.



Scoring & Oferta

Calificación online del usuario a partir de reglas y criterios establecidos por la entidad financiera, permitiendo customizar la oferta y el flujo de onboarding.

Onboarding

Para individuos 100% digital, automatizando la validación de identidad del usuario. Para empresas, con la posibilidad de presentar la documentación de forma remota.

Alta del Préstamo

Generación y desembolso del préstamo solicitado, mediante la conexión al Core de la entidad financiera.

Autogestión

Plataforma de autogestión para el usuario que le permite consultar toda la información relacionada a su préstamo y accionar sobre el mismo.

Retargeting

Análisis del comportamiento de pago del usuario en relación a su producto activo. Nuevos préstamos y refinanciamientos.

Back Office

Herramienta de gestión para le entidad financiera, la cual permite configurar y llevar un seguimiento de los diversos procesos involucrados.

on.score
Digital Lending

on.score
Digital Lending

La tecnología de **on.score** permite una máxima eficiencia y aceleración en todo el proceso de otorgamiento crediticio de entidades financieras con múltiples canales de venta.

CLIENTES ACTUALES

Macro · Sabadell · PRISMA medios de pago · bind · MOON MONEY ONLINE · bind garantias

CASO DESTACADO

CREDICUOTAS: La clave de escuchar a los usuarios

Una de las compañías financieras más grandes de Argentina, inició en 2018 un proceso de transformación digital adoptando nuestra solución on.score, acelerando el proceso de otorgamiento crediticio en múltiples canales de venta.

credicuotas

Uber

Alianza con UBER, créditos a socios conductores

WhatsApp

Onboarding y otorgamiento 100% via WhatsApps.

+ 4 mil millones ARS de cartera colocada.

300 millones ARS de colocación por mes.

+200.000 solicitudes por mes.

POINCENOT NATIVE

trak.e
Simple Compliance

PLATAFORMA REGTECH NATIVA CLOUD

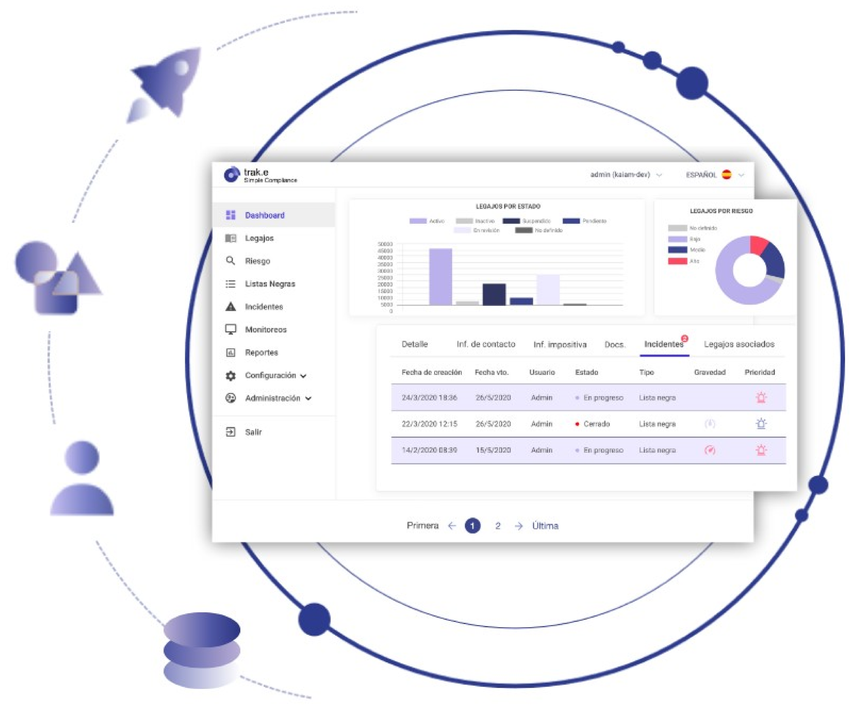
Respuesta innovadora frente al riesgo y a las complejidades regulatorias para que instituciones financieras puedan conocer a sus clientes y automatizar los procesos de monitoreo, verificación de documentación, cálculo de perfil de riesgo / perfil transaccional y chequeos de listas.

Workflow predefinido y configurable por la entidad, para un rápido time-to-market.

Capacidad de integración y notificación a múltiples sistemas de la entidad.

Interfaz web amigable para llevar adelante la gestión de KYC y alertas del cliente.

Métodos de machine learning para para detectar patrones complejos que indiquen una actividad inusual en el comportamiento transaccional del usuario.



trak.e
Simple Compliance

Legajo digital

Facilita una visión completa del cliente, consolidando documentación e información regulatoria y de negocio en un sólo lugar.

Web Research

Búsqueda de información del cliente en portales de noticias y webs, pudiendo ser 100% customizable por la entidad.

Perfil del cliente

Permite definir el perfil transaccional y perfil de riesgo del cliente, de acuerdo al marco regulatorio y políticas internas de la entidad.

Monitoreo

Monitorea la actividad del cliente de forma continua y en tiempo real, generando alertas que permiten analizar el comportamiento del cliente.

Chequeo de listas

Integrada a proveedores locales e internacionales de listas de sanciones y bases de datos generadas por la entidad.

Debida diligencia

Preconfigurada para dar cumplimiento a los procesos de debida diligencia simplificada, continuada y reforzada.

trak.e
Simple Compliance

Con **trak.e** resolvemos las complejidades regulatorias de diversos focos de atención del sector financiero regulado.

CLIENTES ACTUALES

bind banco industrial · ank · viüMi

CASO DESTACADO

MERCADO PAGO: Innovación e inclusión financiera.

trak.e, resolvió el proceso de alta de clientes y monitoreo de transacciones de Mercado Fondo, permitiendo a toda la comunidad de Mercado Pago invertir directamente en fondos comunes de inversión con 2 clicks el saldo en su billetera virtual.

bind · mercado libre

12x la cantidad de cuentas comitentes en Argentina.

+ 6 K altas por día.

+ 4 MM legajos digitales.

+ 1,5 MM transacciones diarias

2 analistas AML (backoffice)

+ 35.000 MM ARS de patrimonio suscripto.

POINCENOT NATIVE

b.trader
Direct Investment

PLATAFORMA BURSÁTIL WHITE-LABEL PARA EL NEGOCIO DE INVERSIONES

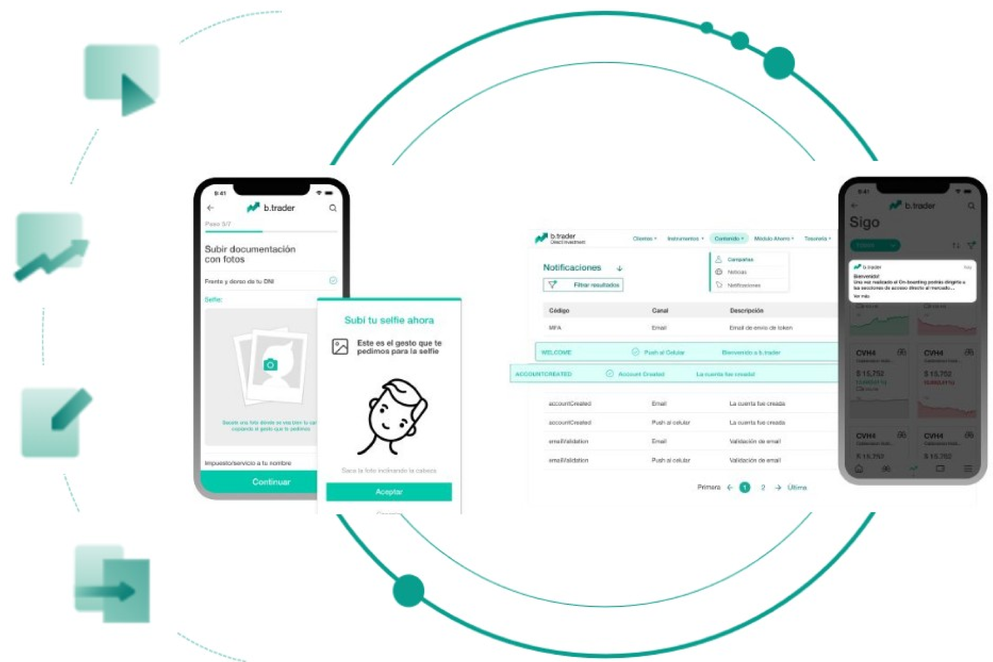
b.trader ofrece un servicio que permite a casas de bolsas, fondos de inversión o cualquier entidad financiera con foco en el sector bursátil, transformarse en una plataforma de inversión digital, mejorando la experiencia de sus usuarios.
La tecnología permite un onboarding 100% digital, inversiones en tiempo real y eficiencia operativa.

Apertura de cuenta de inversión con una experiencia 100% digital.

Negociación en tiempo real de instrumentos financieros.

Administración completa de usuarios, campañas de MKT, notificaciones, tesorería, cumplimiento y operaciones.

Conciliación automática mediante la integración con APIs bancarias.



Onboarding

Para individuos 100% digital. Para clientes empresas, con la posibilidad de presentar la documentación de forma remota.

Tecnología DMA

Acceso directo al mercado para la compra y venta de instrumentos financieros en tiempo real.

Customizable

Personalización de la plataforma alineada a la imagen institucional y marcaria de la entidad financiera.

Back office

Herramienta de gestión para la administración de usuarios, notificaciones, tesorería, cumplimiento y operaciones.

Notificaciones

Configuración y automatización de la comunicación con clientes a través de e-mails o notificaciones push.

Cash management

Integración tecnológica con los involucrados en la operatoria: Core bursátil, OMS y servicios API's bancarias

b.trader
Direct Investment

b.trader
Direct Investment

Con **b.trader**, aceleramos el negocio y operatoria de entidades financieras en su camino hacia la transformación digital.

CLIENTES ACTUALES

Aurum
Capital Markets Argentina
liebre CAPITAL
NUEVO BANCO DEL CHACO S.A.
Galileo
MARIVA BURSATIL
PUENTE
BPN
CRITERIA

CASO DESTACADO

BANZA: Vanguardia en inversiones directas

Confiando en la tecnología de b.trader, AdCap lanzó su plataforma de inversión digital Banza, ofreciendo a sus clientes la apertura de una cuenta de inversión de manera digital. Logrando eficiencia en la operatoria y costos involucrados en el negocio.

Banza

+15.9 K usuarios finales.

+12.3 K transacciones por mes.

900 nuevos usuarios mensuales.

31.6 M USD en activos bajo gestion al día de hoy.

POINCENOT NATIVE

do.it
Banking Experience

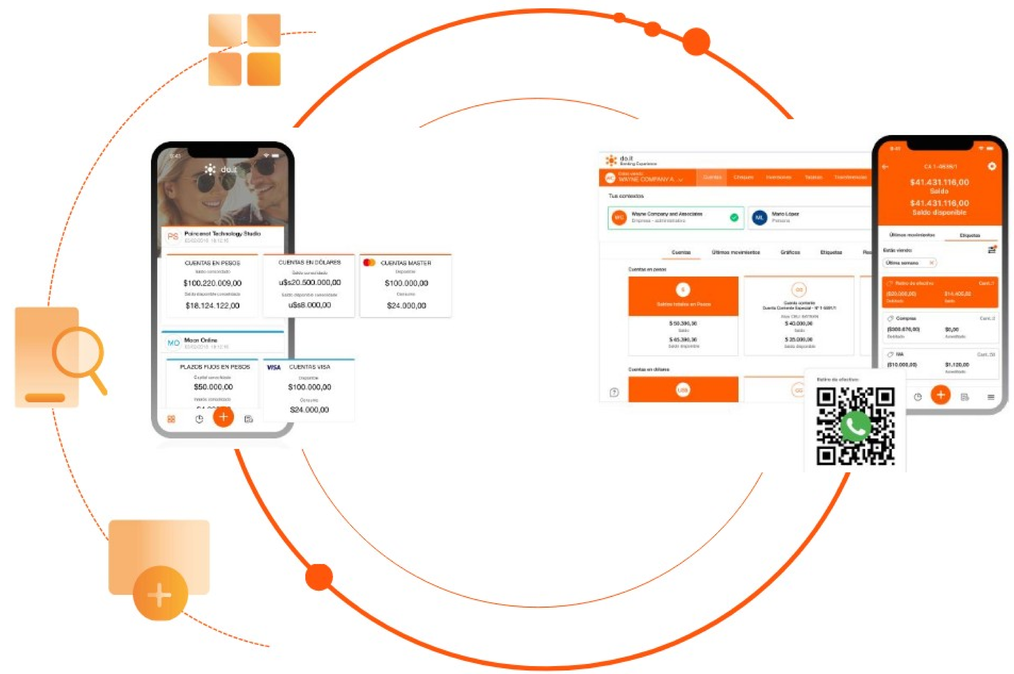
EXPERIENCIA BANCARIA OMNICANAL

Experiencia omnicanal para empoderar al usuario digital, integrar operaciones, consultas y servicios en un espacio innovador.

Operación de banca de individuos y de banca empresa, desde una misma sesión.

Posibilidad de implementar campañas de comunicación con un call to action en el inicio de la sesión.

Resolución de todas las operaciones en el mismo canal.



Multicontexto

Operaciones simultáneas en contextos personales y empresariales. Incluso de otros ecosistemas (carteras virtuales - programas de fidelización).

A un solo click

Acciones y noticias relevantes, mostradas en base a algoritmos, en el perfil de usuario para resolver con un solo click. Call to action para campañas de comunicación.

Foco en el móvil

Resolución rápida de operaciones y pagos desde cualquier dispositivo.

Omnicanal

Experiencia sincronizada y uniforme entre operaciones en desktop y mobile.

Gestión proactiva

Notificaciones configurables por cada usuario que aparecen al inicio de sesión para resolver de forma rápida y sencilla.

Integración

Integración directa que genera disminución de costos vinculados con el uso de las redes.

do.it
Banking Experience

do.it
Banking Experience

La tecnología de do.it brinda una solución bancaria omnicanal para empoderar al usuario digital, integrar operaciones, consultas y servicios en un espacio innovador.

CLIENTES ACTUALES

bind

NUEVO BANCO DEL CHACO S.A.

BPN

CASO DESTACADO

BIND: Un salto de calidad en la experiencia de usuario

En el contexto de la transformación digital de bind, la implementación de do.it, permitió al banco brindar a sus clientes una experiencia de usuario innovadora. Más fácil de operar, intuitiva y centrada en mobile.

bind

+ 169.000 usuarios finales.

25 funciones.

+ 123.000 operaciones.

POINCENOT
NATIVE

POINCENOT NATIVE

bAPIBanco

Estrategia **API Banco.**

Desarrollamos una solución basada en APIs donde los clientes del BIND (empresas tradicionales y fintechs) se conectan al sistema financiero de manera eficiente optimizando tiempos, recursos y costos cumpliendo con las normativas pertinentes del BCRA (Argentina).

El BIND es el primer banco de Argentina en conectarse con una empresa a través de API´s gracias a la integración con nuestra tecnología.

CASO DESTACADO

BIND: El primer banco de Argentina con APIs abiertas

Desde la entidad bancaria se proponían potenciar los negocios digitales y optimizar procesos operativos, ofreciendo el acceso a servicios transaccionales financieros para que sean utilizados directamente desde sistemas aplicativos sin intervención humana.

bind

+5 M Transacciones mensuales promedio.

100% digital.

+150 Clientes conectados.

5k CVUs mensuales.

POINCENOT
tech.studio

Esta prestación contiene información de carácter privada y/o confidencial, destinada para su análisis comercial por el destinatario.
Prohibida su divulgación a personas ajenas a la organización destinataria. Todas las marcas y derechos de autor son propiedad de Poincenot Technology Studio.