

**CPSA**  
*Consulting & Professional  
Service Angebot – p4dEnergy*  
Microsoft Business Central



**Copyright**  
**Datum**  
**Ersteller**

pro4dynamix GmbH  
05.12.2024  
MIB

**Änderungsprotokoll**

0.1

05.12.2024 / MIB

Dokument erstellt

## Inhaltsverzeichnis

1	Kurzbeschreibung .....	3
1.1	Kurztext "CPSA" Partnersource .....	3
2	Langbeschreibung „1Day Industry Assessment“ .....	3

## 1 Kurzbeschreibung

Consulting & Professional Services Angebote sind Kundenengagements, die die Nutzung der [Microsoft Cloud](#) durch einen Kunden unterstützen.

Umfassen kann dieses Angebot z.B., wenn wir eine Bewertung, ein Briefing oder Beratung, Vorbereitungen für eine Implementierung, Proof of Concept, Workshop, Migration oder Kundensupport für Software anbieten möchten, die als SaaS Lösung bereitgestellt wird.

Dieses Angebot kann auch unsere eigene Software (Extension, Branchenlösung, ...) oder die Software eines anderen Partners umfassen.

CPSA können über private Angebote auf dem Marktplatz [AppSource](#) abgewickelt werden.

Für die Erfüllung der Dienstleistung sind wir selbst verantwortlich. Microsoft kümmert sich ggf. um die Abrechnung, die Rechnungsstellung, den Einzug von Zahlungen vom Kunden und die Auszahlung an uns. Dies hängt allerdings vom Typ des Angebots und dem damit verbundenen Abrechnungsverfahren ab.

### 1.1 Kurztext “CPSA” Partnersource

Industry Energy: 1-Day p4dEnergy Assessment

## 2 Langbeschreibung „1-Day p4dEnergy Assessment“

Die Anforderungen im Handel mit Heizöl, Kraft- und Schmierstoffen sind hoch: schwankende Rohstoffpreise, gesetzliche Vorgaben und eine präzise Bestands- und Auftragsverwaltung erfordern effiziente Prozesse und ein Höchstmaß an Transparenz.

Mit einer passenden ERP-Lösung können Sie diese Herausforderungen meistern und sich gleichzeitig Wettbewerbsvorteile sichern.

Unsere Erstberatung bietet Ihnen einen maßgeschneiderten Einstieg in die Welt der modernen Unternehmenssoftware.

Unser Service speziell für Ihre Branche:

- Analyse Ihrer Prozesse: Von der Auftragsabwicklung über die Lagerhaltung bis zur Abrechnung – wir prüfen, wie Ihre Abläufe effizienter gestaltet werden können.
- Individuelle Systemempfehlung: Beratung zu ERP-Lösungen, die auf die spezifischen Anforderungen des Heizöl-, Kraft- und Schmierstoffhandels zugeschnitten sind.
- Optimierungspotenziale: Aufzeigen von Möglichkeiten zur Digitalisierung und Automatisierung.
- Projektplanung: Einschätzung der nächsten Schritte – inklusive Zeit- und Kostenrahmen.

Ihre Vorteile:

- Branchen-Know-how: Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Unternehmen Ihrer Größe und Branche.
- Zukunftssicherheit: Unterstützung bei der Auswahl und Implementierung moderner Systeme.
- Effizienzsteigerung: Transparenz und Kontrolle über Ihre Geschäftsprozesse.

Dauer und Kosten:

Die Erstberatung umfasst einen **eintägigen** Workshop mit branchenspezifischem Fokus. Die Kosten hierfür betragen: **1.750,- €** (zzgl. MwSt. und ggf. anfallender Reiseaufwand).

Gern passen wir unser Angebot individuell an Ihre Bedürfnisse an. Sichern Sie sich jetzt einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil durch den Einstieg in die Digitalisierung!

Kontakt:

Michael Berroth

+49 7542 944 19 - 36

[m.berroth@pro4dynamix.de](mailto:m.berroth@pro4dynamix.de)