



La monetización del dato exige herramientas de gestión inteligentes e innovadoras

Business Central: La solución todo en uno de hoy para el crecimiento empresarial del mañana.



Dentro de los equipos directivos, hay una sensibilidad especial sobre cómo debe llevarse a cabo la gestión empresarial, una visión que comparten tanto el gerente (CEO) como el director financiero (CFO) de la organización, y que afecta más concretamente a disponer de herramientas fiables que permitan el análisis de costes, de los beneficios y las pérdidas del negocio.

Los avances tecnológicos de hoy en día han hecho de la apuesta por la digitalización una prioridad para la función financiera, y por ello los directores financieros están cambiando sus prioridades, pasando de focalizarse en los presupuestos, la planificación financiera y la reducción de costes (que también), a invertir rápidamente en tecnología y en la obtención de datos para extraer de ellos todo su valor. Es el concepto de monetización del dato del que últimamente se habla tanto, que junto con las economías de plataforma concentrará el 50% de los ingresos de las empresas españolas para 2021, tal y como pronostica IDC Research España.

Para alcanzar esos objetivos, los datos deben proporcionar información fiable, facilitando si es posible de manera proactiva el análisis que ayude a

materializar las decisiones más importantes para el crecimiento de la empresa.

De este modo, los directores financieros se posicionan hoy en día como los guardianes digitales, cuyo objetivo es aprovechar los datos para generar valor, mejorar la eficiencia operativa y servir de base para cristalizar las estrategias del negocio. Y para que sea posible, el departamento financiero debe participar activamente en la asignación de recursos para promover la innovación en toda la empresa.

Pero esta importancia creciente del dato también supone una nueva preocupación para los CFOs: la seguridad y la integridad de la información se convierten entonces también en aspectos prioritarios. Cuando se habla de minimizar los riesgos, es necesario abordar tanto la ciberseguridad como el cumplimiento regulatorio, ya sea en relación con reglamentación que podríamos calificar como horizontal (por ejemplo GDPR, de ámbito global y de aplicación a todos los negocios que gestionen datos de ciudadanos de la Unión Europea), como otras normativas ya más sectoriales para banca, sanidad, alimentación, seguros, etc.

Indicadores para el cambio y la modernización de la gestión

En su labor diaria, los directores financieros pueden percibir ciertas señales que apuntan hacia la necesidad de un cambio en los sistemas de gestión empresarial. Entre ellas podemos destacar las siguientes:

- **Los sistemas están desconectados y la información está aislada:**

este es el problema más común al que se enfrentan las pequeñas y medianas empresas. Los empleados pierden productividad en acciones frecuentes de tener que copiar / pegar o volver a escribir la información varias veces, y acceder a varios sistemas diferentes para completar un proceso determinado o elaborar un reporte.

- **Los informes son complicados y proporcionan información insuficiente:**

los informes son muy básicos y las organizaciones a menudo necesitan adquirir software adicional o configurar sistemas/informes existentes para obtener

información con mayor nivel de detalle. Ambas soluciones son costosas, por lo general no escalables y requieren mucho tiempo para ponerlas en marcha.

- **Resulta demasiado caro actualizar, mantener y escalar sistemas heredados:**

en algunos casos, es el crecimiento gradual del negocio lo que hace que el software actual sea insuficiente. Y más concretamente, la falta de integración con los sistemas gestión complementarios de nóminas e inventario. En otros escenarios en los que se ha estado usando el mismo software por más de 10 años, al final estamos ante una solución claramente desactualizada o que ya no es compatible con otras. Además, mantener estos sistemas y agregar nuevas funcionalidades para unas necesidades de negocio en constante cambio empieza a resultar costoso.

Necesidad de una solución de gestión empresarial unificada



Concretamente, en muchos departamentos financieros se ha convertido en costumbre la necesidad de exportar continuamente ciertas colecciones de datos a Excel para poder mejorar la analítica de los mismos, porque los informes que se proporcionan desde las aplicaciones contables y financieras resultan insuficientes.

Otro problema habitual es la carencia de flujos de trabajo y de sistemas de control, que deberían ayudar en las tareas rutinarias, de tal manera que las empresas no corran riesgos de falta de tesorería por no estar pendientes de determinadas circunstancias que nos permitirían adelantarnos a un eventual riesgo financiero para la empresa.

Podríamos citar como ejemplo el caso de un agente comercial que en su visita a clientes realiza en su dispositi-

vo un ajuste a la baja en los planes de negocio con uno de especial relevancia, y resulta que ese cambio no se refleja en tiempo real en los números que se obtienen en la oficina para un informe de pronóstico global de ventas.

Al final, si dispusiéramos de datos más precisos y actualizados a nuestro alcance, las decisiones bien informadas tendrían un mayor impacto en el resultado final del negocio.

Pensando en procesos manuales que no aportan valor, en datos duplicados, en sistemas de reporting insuficientes, así como problemas de seguridad y de privacidad...¿No estará quizá desbordado mi actual sistema de gestión?

Una nueva generación de soluciones inteligentes en la nube

Microsoft Dynamics 365 Business Central es una solución de gestión empresarial que conecta personas y procesos como nunca antes se había conseguido.

Desde el primer día, hace que la gestión financiera, de las ventas, del servicio y las operaciones sea más fácil y rápida, estando todo conectado entre sí. Añadido a su facilidad de uso y bajo coste de propiedad, Business Central es sin duda alguna una solución completa.

Ese menor coste total de propiedad (TCO) se combina con un cambio radical en la concepción del gasto:

pasamos de invertir en hardware y software (CAPEX) en propiedad, a gastos operativos (OPEX) más fáciles de asimilar y totalmente flexibles según las necesidades del negocio. Lo que aporta mucha mayor liquidez para que las empresas inviertan en otros procesos alineados con la estrategia de la organización para lograr ventajas competitivas.

Respuestas más rápidas a los clientes y capacidad para expandir el negocio con confianza, automatizando los flujos de trabajo financieros y operativos

Una solución única e integral para satisfacer las necesidades de las empresas en crecimiento

Agrupar automáticamente sistemas y procesos para administrar las finanzas, las ventas, los servicios y las operaciones

Puede conectar con aplicaciones de terceros, como nóminas, banca, soluciones CRM u otros sistemas estándares de la industria.



Las características de Business Central y su capacidad funcional son en resultado de décadas de experiencia de Microsoft en el desarrollo de aplicaciones de negocio específicamente diseñadas para atender las necesidades de las pequeñas y medianas empresas. Business Central es pura innovación, la evolución de Dynamics NAV pues se basa en su mismo código para dar más opciones a las empresas.

Porque Dynamics 365 Business Central está disponible como una solución de Software como Servicio (SaaS) basada en la nube o como solución on-premise (alojada en los servidores de la empresa), mientras que

Dynamics NAV sólo puede utilizarse como una solución en un servidor propio o en un centro de datos privado, pero no en la nube pública como sí sucede con Business Central.

La nube donde funciona Business Central es precisamente la plataforma Azure de Microsoft, que además de aportar total escalabilidad y la máxima seguridad, añade la más amplia colección de certificaciones para cumplimiento regulatorio de la industria, entre las que por supuesto se encuentra GDPR. Lo que resuelve una de las preocupaciones del CFO en materia de riesgos.

La nube donde funciona Business Central es precisamente la plataforma Azure de Microsoft, que además de aportar total escalabilidad y la máxima seguridad, añade la más amplia colección de certificaciones para

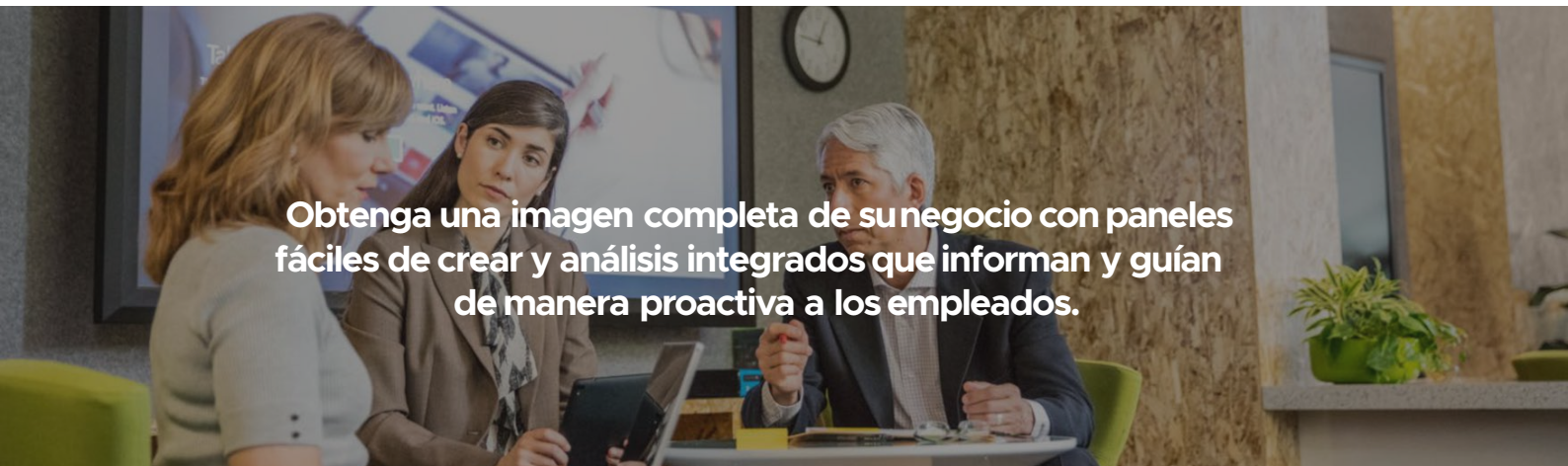
cumplimiento regulatorio de la industria, entre las que por supuesto se encuentra GDPR. Lo que resuelve una de las preocupaciones del CFO en materia de riesgos.

Una solución todo en uno

Business Central es la solución de administración empresarial todo en uno que conecta personas y procesos de manera fácil y sin problemas. Al integrarse de forma nativa con Office 365 (Outlook, Word, Excel...), ofrece multitud de procesos inteligentes que facilitan el día a día y ayuda a tomar las mejores decisiones de negocio.

Y lo más importante: Business Central pone el concepto de transparencia y flexibilidad en el centro de los negocios,

permitiendo que las empresas controlen perfectamente los costes de la solución y crezcan a su propio ritmo, adaptándose a su entorno casi en tiempo real. Lo que significa que es posible comenzar poco a poco resolviendo las necesidades de los diferentes roles de empleados, así como las de su sector de actividad y negocio en particular, para posteriormente extender Dynamics 365 a medida que la organización evoluciona y crece.



Obtenga una imagen completa de su negocio con paneles fáciles de crear y análisis integrados que informan y guían de manera proactiva a los empleados.

Cinco razones para considerar mi transición de Dynamics NAV a Business Central

1. Porque es una solución todo en uno:

no solo incluye capacidades de gestión contable y financiera, sino también ventas y servicios, gestión de proyectos, cadena de suministro, gestión de inventario y operaciones.

2. Porque abraza y reúne los dos mundos:

el de los procesos de negocio y el de la productividad personal. Incorpora herramientas familiares como son Excel y Word dentro del contexto de los procesos de negocio, aumentando significativamente la productividad y la colaboración, mientras se reduce la necesidad de cambiar de entorno de trabajo.

3. Porque aporta análisis e inteligencia:

Power BI y Cortana Intelligence están integrados de forma nativa en las soluciones empresariales de Dynamics 365 Business Central, para obtener información predictiva, consejos prescriptivos e información

sobre los próximos pasos a dar. Además, mediante servicios como Azure IoT podemos incorporar datos de dispositivos IoT para, por ejemplo, permitir acciones preventivas ligadas a procesos de negocio en contextos tales como el servicio de campo. Inteligencia aplicada a la calidad del servicio.

4. Porque acelera la innovación:

las empresas también pueden adaptarse e innovar en tiempo real gracias a su modelo de datos común y una plataforma de aplicaciones empresariales extensible, que incluye PowerApps, Flow y Power BI Embedded.

5. Porque es fácilmente extensible:

gracias a Microsoft AppSource las empresas pueden encontrar y evaluar fácilmente aplicaciones SaaS tanto de Microsoft como de nuestros partners, vinculadas a Dynamics 365, Office 365, Cortana Intelligence y servicios de la plataforma Azure.



Tomar decisiones inteligentes con las mejores herramientas



- Todos los datos empresariales a su alcance y en tiempo real; KPI y dashboards flexibles adaptados a cada rol de usuario.
- La inteligencia artificial permite un mayor rendimiento e impulsa una mejor experiencia del cliente.
- Las sugerencias del sistema basadas en datos históricos optimizan los resultados de los procesos, a la vez que logran una mayor productividad.



¿Cuál es el siguiente paso?

Al igual de Dynamics NAV, Business Central se distribuye e implementa a través de nuestra red especializada de partners, que cuentan con amplia experiencia en la práctica totalidad de los sectores empresariales. Es el momento entonces de ponerse en contacto sin ningún compromiso, para solicitar una demostración que permita evaluar con la profundidad que sea necesaria las capacidades y la innovación que trae consigo Business Central.