

Gerador de propostas comercial online com IA

O que é o SPA?

Desafios do mercado

Porque escolher o SPA?

Resultados

Recursos



# Gerador de propostas e negócios com IA.

Transforma os desafios comerciais em oportunidades com inteligência artificial do SPA, Sales Process Accelerate. Aumente a eficiência do seu time comercial com a geração de propostas personalizadas e de forma rápida.

Quero saber mais do SPA

## O que é o SPA?

SPA, Sales & Process Accelerate é uma plataforma que combina personalização e inteligência artificial para **gerar propostas comerciais** de forma eficiente. Essa solução visa **otimizar o tempo da equipe comercial**, reduzindo procedimentos repetitivos e aumentando a produtividade. Através da automação de processos, a inteligência artificial treinada é capaz de gerar propostas de maneira **assertiva, rápida e inovadora**.

Em resumo, o SPA é uma ferramenta que visa melhorar a eficiência das operações comerciais, permitindo que a equipe foque em atividades estratégicas e alcance melhores resultados em vendas.



Microsoft 365

### Benefícios do SPA

Redução de tempo em processos manuais



Redução de erros humanos



Aumento da taxa de sucesso nas propostas



Precificação mais inteligente



Ganho na competitividade do mercado



Aprimoramento contínuo das regras de produto



Impulsione sua equipe de vendas com nosso gerador de propostas com inteligência artificial, você terá um aumento de **mais de 40% na produtividade**.

Quero saber mais sobre o SPA

## Desafios de mercado na geração de propostas comerciais

01.

### Compreensão das necessidades dos clientes

Entender as necessidades e os desejos do cliente é fundamental para criar uma proposta relevante. Muitas vezes requer pesquisas aprofundadas uma comunicação eficaz com o cliente.

02.

### Gestão de tempo

É um desafio operacional mais significativo na geração de propostas. Existe um atraso entre o recebimento e o envio de proposta o que consome muito tempo, além da falta de automação para essa otimização.

03.

### Elaboração de propostas personalizadas

Cada cliente pode ter necessidades e expectativas específicas, o que torna necessário adaptar cada proposta de acordo com o core. Isso pode ser demorado e complexo.

04.

### Complexidade de produtos

Em alguns setores, as propostas podem envolver soluções técnicas complexas, o que requer conhecimento especializado e a capacidade de comunicar essa complexidade de forma clara e compreensível para o cliente.

05.

### Acuracidade das informações da proposta

Erros na documentação da proposta, como erros de cálculo, informações incorretas ou omissões, podem prejudicar a credibilidade e a chance de sucesso da proposta.

06.

### Mudanças de licenciamento e regras

Os requisitos do cliente podem mudar ao longo do processo, o que pode exigir ajustes frequentes na proposta.

### Como abordamos esses desafios

|   |   |   |   |
|---|---|---|---|
| <p><b>Automatização de processos</b></p> <p>Implementar uma solução de automação de geração de propostas que reduza o tempo gasto em tarefas repetitivas, como formatação, cálculos de preços e documentação.</p> <p><b>Benefícios:</b> Maior eficiência, redução de erros humanos e capacidade de criar propostas de alta qualidade em tempo reduzido.</p> | <p><b>Personalização dinâmica</b></p> <p>Utilizar IA para personalizar automaticamente cada proposta com base nas necessidades e histórico do cliente, adaptando preços, descrições e soluções específicas.</p> <p><b>Benefícios:</b> Melhor atendimento ao cliente, aumento da taxa de sucesso nas propostas e economia de tempo no ajuste manual.</p> | <p><b>Análise de dados de mercado</b></p> <p>Incorporar análises de dados de mercado e históricos de propostas anteriores para precificação competitiva e estratégias de diferenciação.</p> <p><b>Benefícios:</b> Precificação mais inteligente, aumento da competitividade e maior probabilidade de fechar negócios.</p> | <p><b>Acompanhamentos e métricas</b></p> <p>Integrar um sistema de acompanhamento e análise de métricas para avaliar o desempenho das propostas e identificar áreas de melhoria.</p> <p><b>Benefícios:</b> Aprimoramento contínuo do processo, compreensão profunda do sucesso das propostas e adaptação rápida às mudanças do mercado.</p> |
|---|---|---|---|

## Por que escolher SPA?

Deixe sua equipe comercial mais ágil com o SPA, Sales & Process Accelerate, o gerador de propostas que usa a Inteligência Artificial Investida em qualidade com ganhos em economia de tempo e aumento da produtividade para sua empresa



### Nossa premissa:

- Mapeamos todos os processos e ações para se realizar uma proposta
- Identificamos e organizamos todas as regras de licenciamento e produtos do fabricante
- Inserimos toda a lista de valores, deduzindo os impostos necessários e condições e pagamento padrão
- Transferimos toda a base de conhecimento para o mapa mental da Inteligência Artificial e ensinamos as regras e ações de cada empresa
- Definimos um template com a identidade visual da empresa para gerar as propostas;
- Trabalhamos insights de negócios para cross selling dependendo do produto ou solução a ser ofertada para gerarmos a melhor proposta

### Tempo dedicado a uma proposta

| Indicadores                    |                                       |  |   |   |   |
|--------------------------------|---------------------------------------|--|---|---|---|
| <b>Tempo médio de execução</b> | <b>Padronização conteúdo proposta</b> | <b>Precisão de indicação dos produtos</b>                              | <b>Eficiência operacional</b>                                       | <b>Relação de horas x custo (mês)</b>                         |   |
| CRM                            | 30 minutos                            | A proposta é editável mas os detalhes acabavam sempre não padronizados | A busca pelos produtos não é facilitada e não há detalhes sobre ele | Muitas etapas além de realizar ajustes após a proposta gerada | 53 horas apenas para gerar propostas sem contar a revisão |
| SPA                            | 15 minutos                            | Todos os detalhes foram incluídos e ajustados com a IA                 | Descrição detalhada trazendo transparência ao cliente               | Ferramenta intuitiva e fácil para gerar a proposta            | 27 horas e 30 minutos apenas para gerar propostas         |

### Indicadores com base no total de 10 propostas por dia



## Resultados

Resultados conquistados com a solução do gerador de propostas comerciais SPA da N1 IT Stefanini

|   |  |   |
|---|--|---|
| <b>40%</b><br>de aumento na qualidade de respostas para subtarefas                          | <b>12%</b><br>aumento nas taxas de conclusão de tarefas gerais do time de vendas           | <b>25%</b><br>diminuição no tempo gasto para concluir tarefas                                     |
| <b>14%</b><br>alcançaram um aumento na quantidade de novas demandas podendo serem atendidas | <b>40%</b><br>de aumento de produtividade do time de vendas com o gerador de propostas SPA | <b>70%</b><br>de tempo do comercial relatam menos tempo moroso na geração de propostas comerciais |



Impulsione a sua equipe de vendas! Com o nosso gerador de propostas com inteligência artificial, você terá um aumento de **mais de 40% na produtividade**.

Quero vender mais com SPA

## Recursos do SPA

Sophie é a assistente virtual no auxílio ao vendedor para gerar proposta, tirar dúvidas e muito mais!!

Com uma interface única, além de gerar propostas, o usuário poderá tirar dúvidas complexas e terá respostas assertivas com a assistente Sophie.

A Sophie será como um membro Sênior na equipe, disponível para todos, 24h e 7 dias da semana.



### Conheça as principais integrações possíveis com o SPA



Conheça mais sobre como o SPA pode ajudar a impulsionar o seu negócio

Fale com a N1 IT Stefanini

