



sothis

Transformación Digital

El ERP como impulsor del cambio
Microsoft Dynamics 365 Business Central

ERP como impulsor del cambio

Procesos de Transformación Digital y Cómo afecta al ERP en la empresa



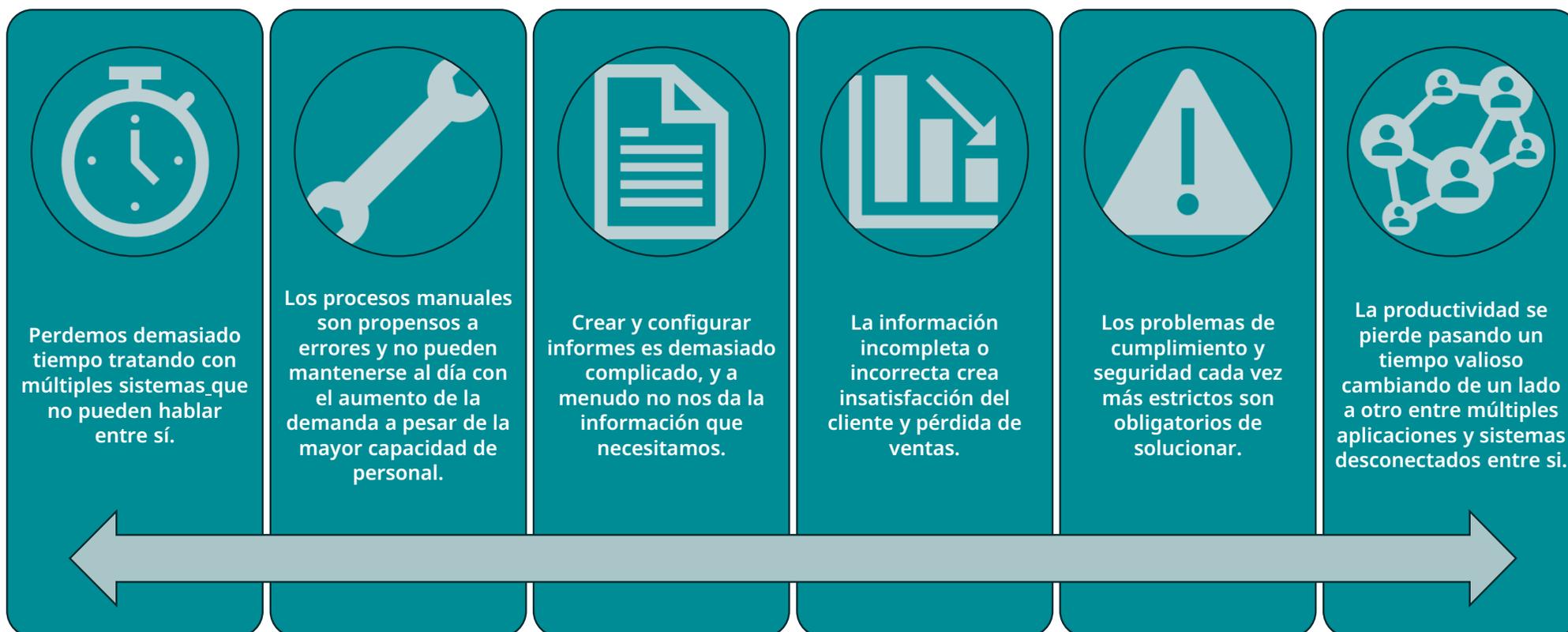
En el proceso de transformación digital, el ERP no es ajeno y como Core del negocio debemos tomar decisiones. Normalmente se toman las siguientes:



Señales de advertencia para el cambio



Si reconocemos alguna de estas señales de advertencia, ha llegado el momento de hacer / proponer un cambio:



**Adquirir la tecnología
es sólo el primer paso,**

**alinearla con los objetivos
de la organización y usarla
son los siguientes, y
muchas veces los más
difíciles**



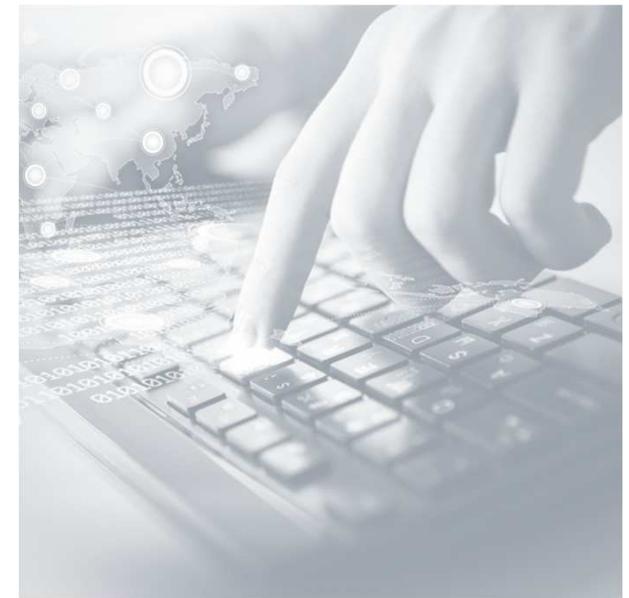
Nuestra propuesta de valor



TRABAJO EN EQUIPO



CAPACITACIÓN

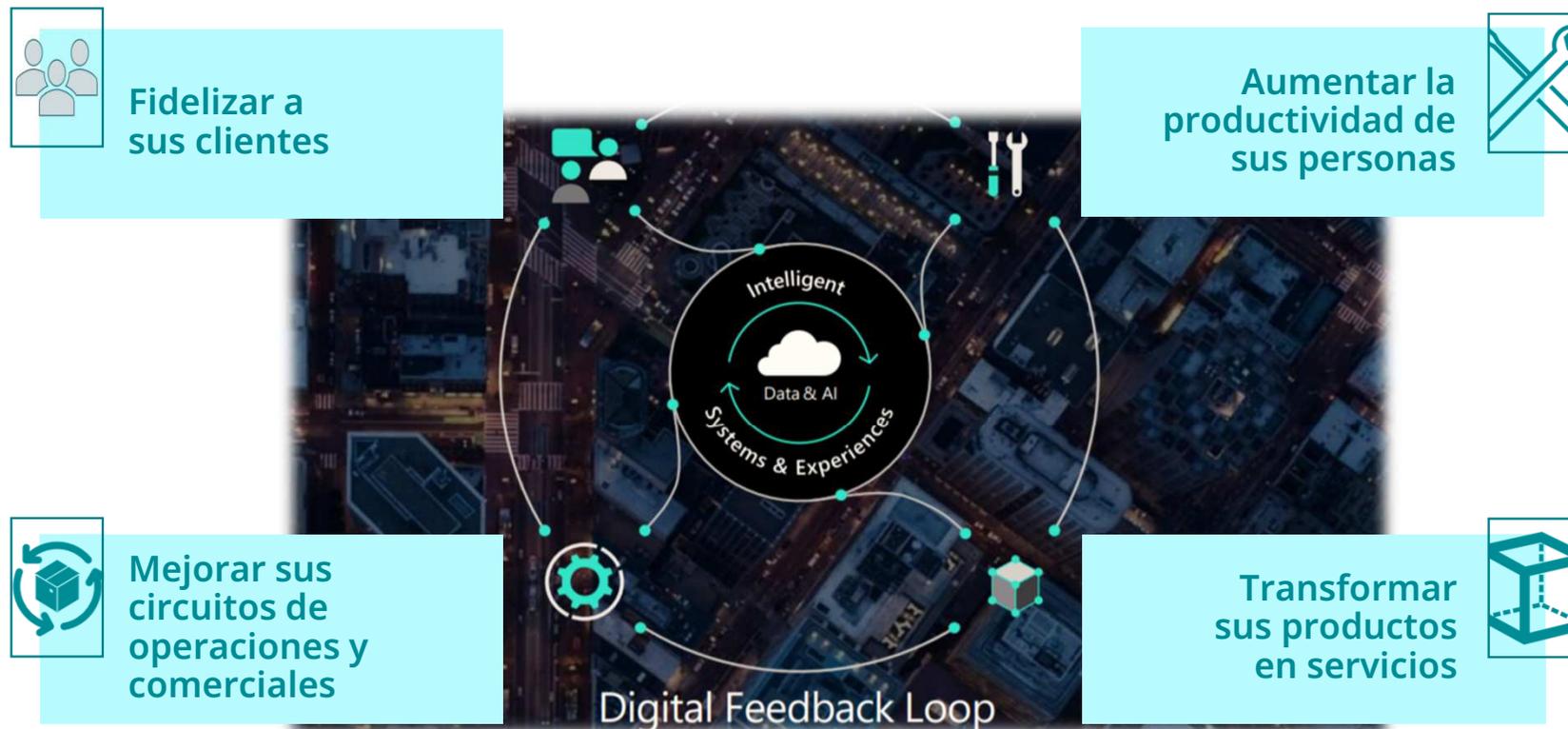


**INFRAESTRUCTURA
Y ESTRATEGIA IT**

Porqué Microsoft

Capítulo 2. Solución propuesta

Retroalimentación digital de Microsoft



Conectando personas y procesos empresariales



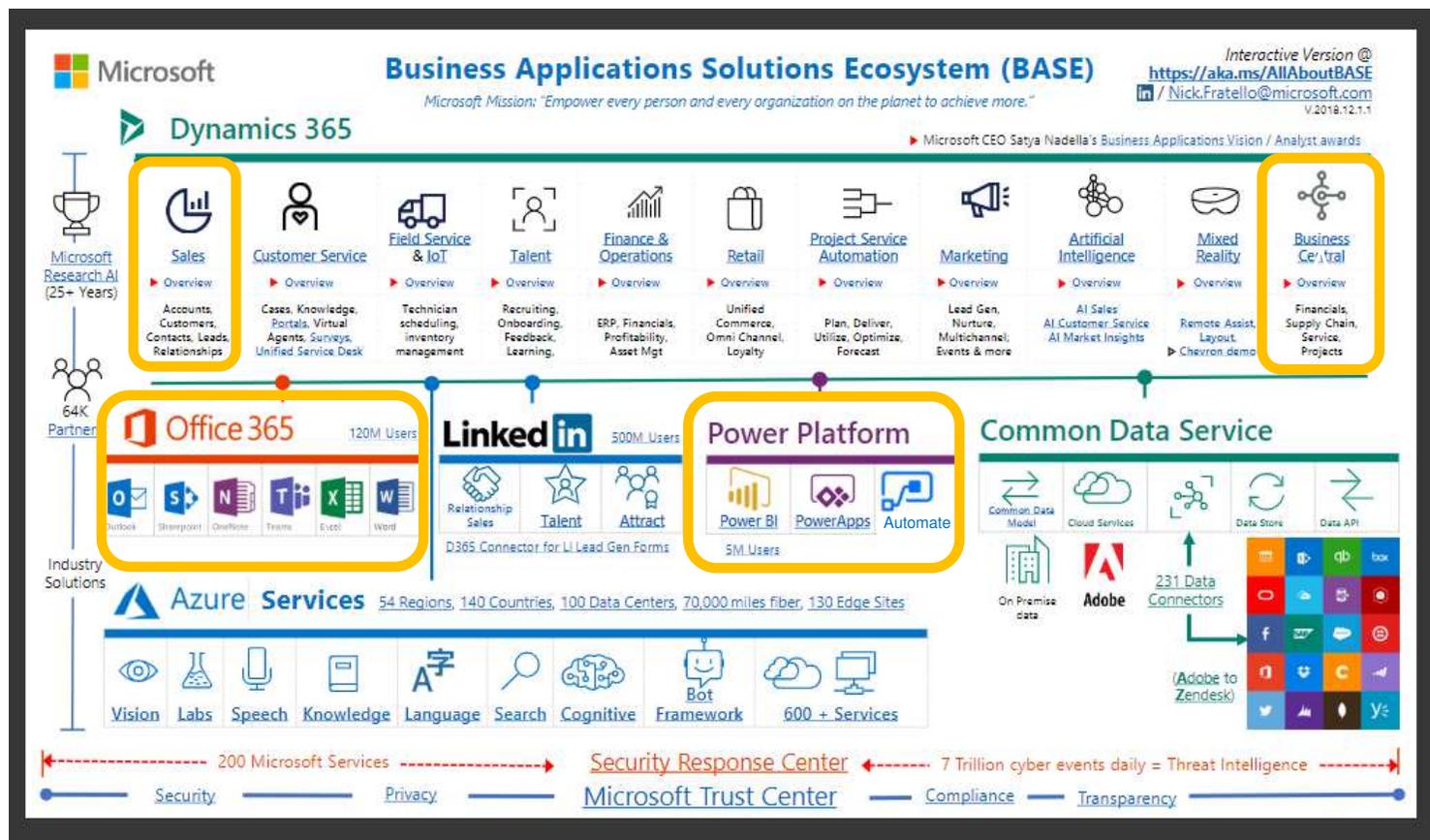
Los procesos empresariales están conectados, las personas también por **las aplicaciones de negocio deben facilitar la conectividad.**



Ecosistema de aplicaciones de negocio Microsoft



El ecosistema de aplicaciones de negocio de Microsoft nos proporciona una **plataforma empresarial conectada, sólida y con innovación continua.**



Framework gestión del cambio Microsoft



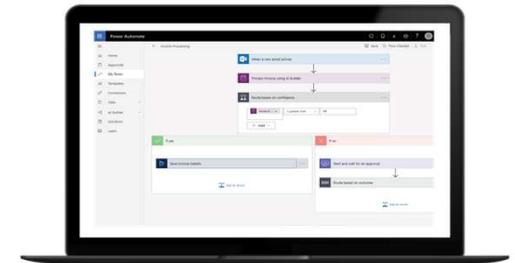
Microsoft Power Platform



Power Apps
Application development



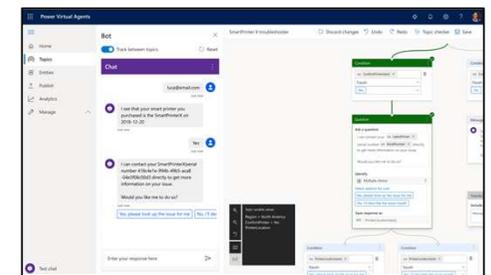
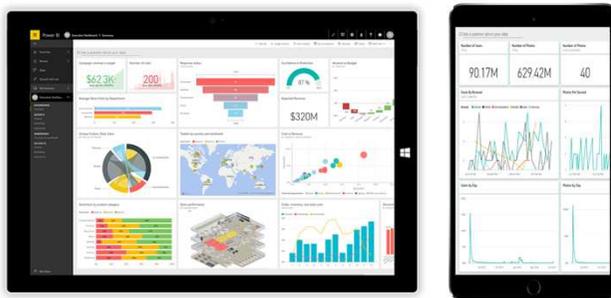
Power Automate
Process automation



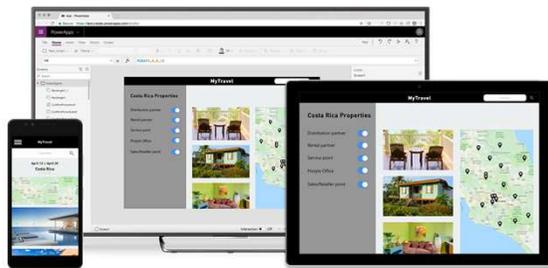
Power BI
Business analytics



Power Virtual Agents
Intelligent virtual agents



Microsoft Power Platform

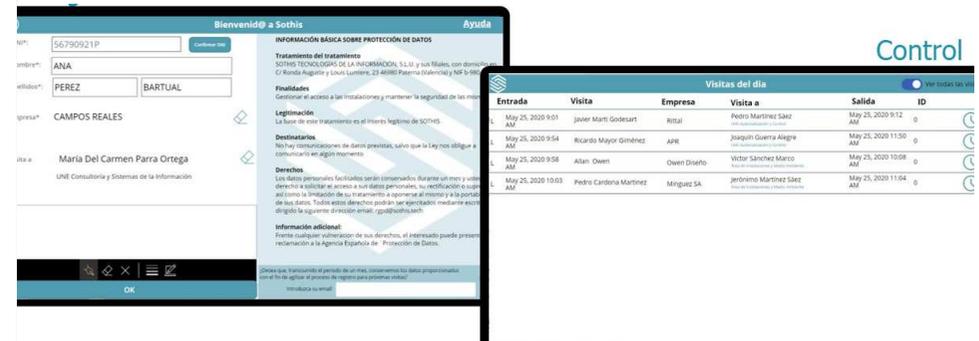


Power Apps
Application development

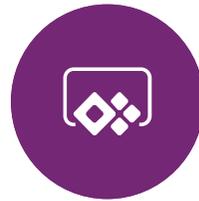
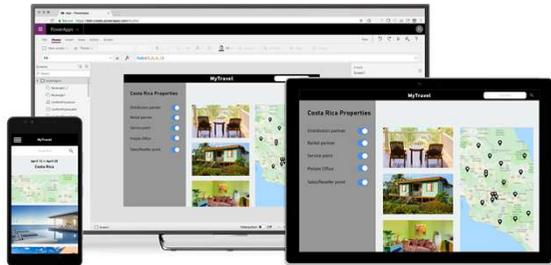
Reserva de Puesto de Trabajo

Adecuación disposición de puestos de trabajo al escenario Covid-19:

- La aplicación desarrollada por nuestro departamento de aplicaciones permite reservar un puesto de trabajo indicando fecha y turno . Mantiene un registro de los puestos reservados.
- Las aplicaciones Low Code permiten adaptar los procesos empresariales con rapidez y agilidad.



Microsoft Power Platform



Power Apps
Application development



Sistema de control de Visitas

Consta de dos aplicaciones:

- **Aplicación de registro:** permite al usuario visitante realizar su propio registro introduciendo sus datos identificativos (nombre, empresa...) así como indicar cual es el motivo de la visita y a quién va a visitar.

Cuando el usuario confirma los datos, la aplicación registra automáticamente la fecha y hora de entrada.

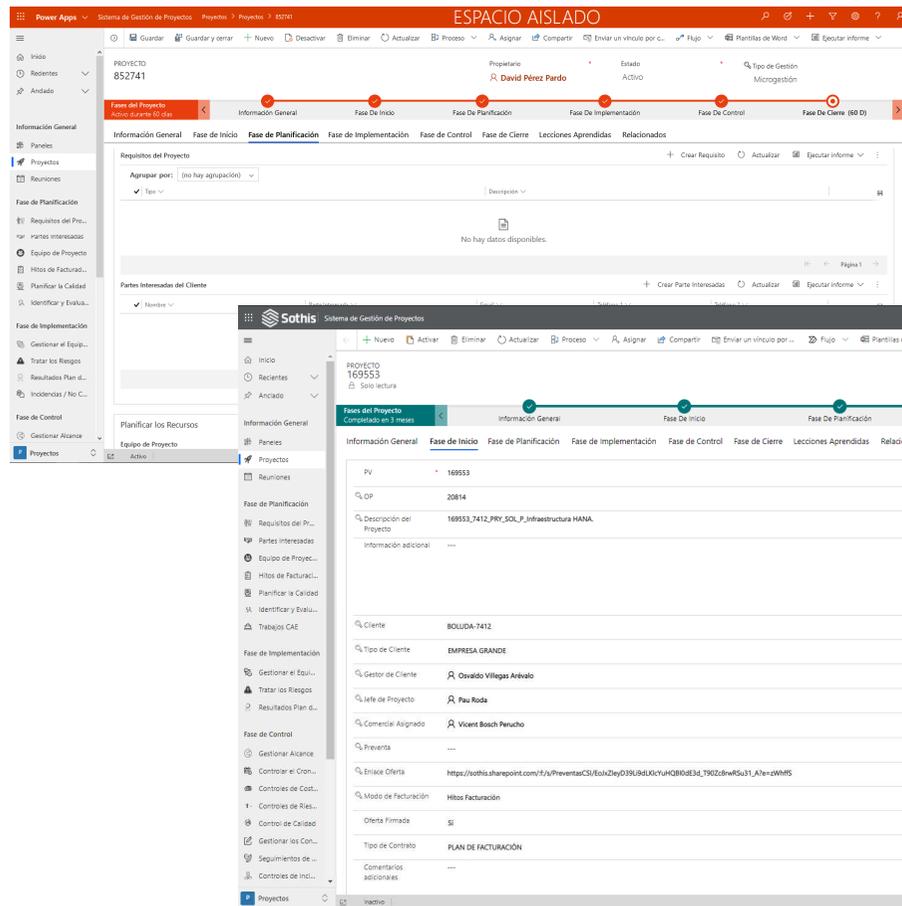
- **Aplicación de gestión:** permite al personal de recepción el seguimiento y gestión de las visitas registradas.

La aplicación permite ver el listado de visitas y su detalle (persona, entrada, salida), además de asignar la tarjeta identificativa entregada con la persona.

También permite al usuario confirmar la devolución de la tarjeta identificativa (con esta acción el sistema registra automáticamente la fecha y hora de salida).

Además la aplicación dispone de una pantalla donde obtener información estadística de las visitas.

Gestión ciclo de vida Proyectos



Power Apps
Application development

Sistema de Gestión de Proyectos

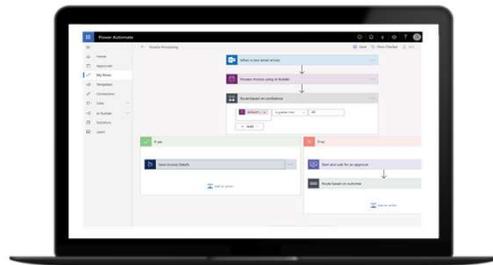
Reto

- Aplicación para un proceso core de la compañía como es gestionar el ciclo de vida completo de los proyectos.

Solución

- Aplicación a medida para el sistema de gestión de proyectos de Sothis (propio)
- Auditorías
- Soporte
- Desarrollada con Power Apps Model-driven
- Conexión entre dos aplicaciones mediante Power automate.

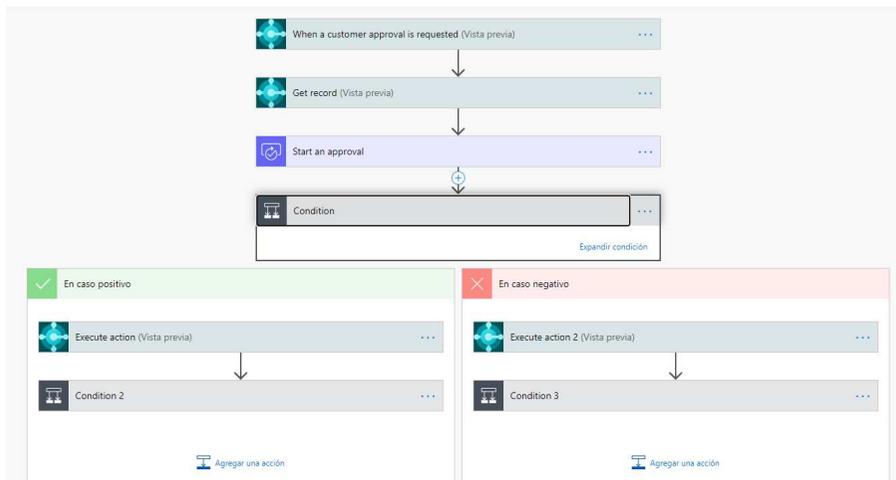
Microsoft Power Platform



Power Automate
Process automation

Automatización de aprobaciones de cambios en Business Central

- Se automatiza la petición de aprobación de cambios en el proceso comercial de ofertas.
- Se integra con Business Central y Outlook para la comunicación y aprobación de los cambios por los supervisores definidos.



Microsoft Power Platform

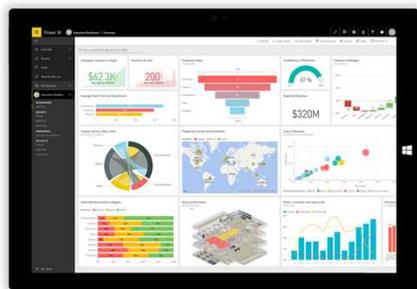


Power BI
Business analytics

Power BI como herramienta analítica de datos

Algunos ejemplos de proyectos desplegados por nuestro equipo BI:

- Cuadros financieros
- control de vacaciones
- indicadores comerciales
- etc



Microsoft Power Platform

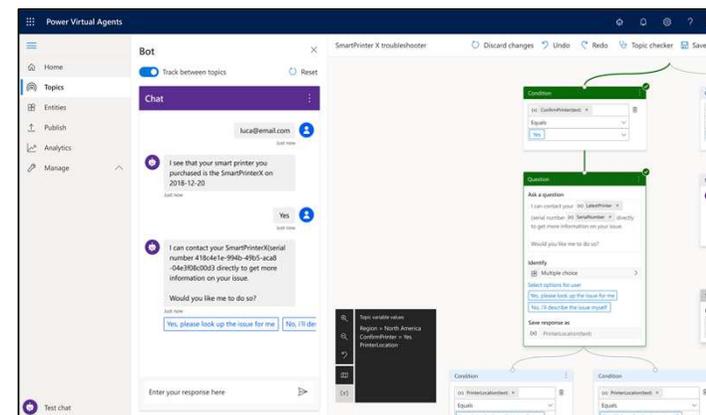
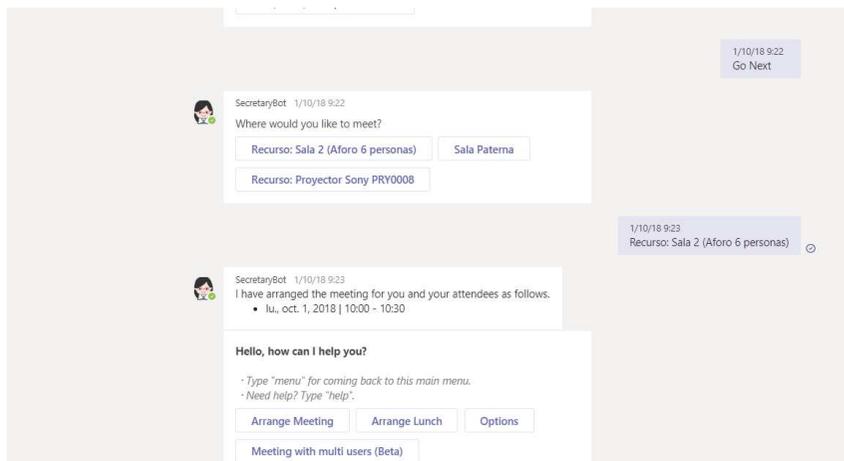


Power Virtual Agents Intelligent virtual agents

BOTS como herramienta de ayuda y comunicación interna

El despliegue de bots con mínimo impacto corporativo mediante Virtual Agents.

Por ejemplo información corporativa sobre el COVID-19 o integrado con Microsoft Teams como ayudante en la organización de reuniones o wiki como ayuda a empleados recién incorporados.



Microsoft Dynamics 365 Business Central

Qué es Business Central



Microsoft Dynamics 365 Business Central es la solución de Gestión Empresarial (ERP) en la nube, ideal para las pequeñas y medianas empresas, totalmente flexible e integrada, diseñada bajo el principio de la sencillez.



Conecta con tu negocio



Toma decisiones inteligentes

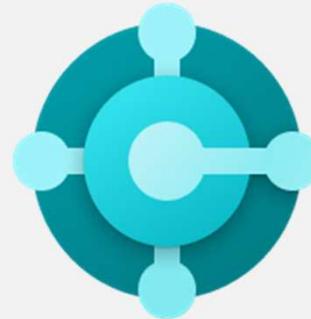


Empieza y crece rápido

Integra diferentes aplicaciones de inteligencia empresarial en la nube



Microsoft AppSource



Dynamics 365 Business Central

Power Virtual Agents
Intelligent virtual agents



Cortana
Intelligence

Azure ML

Azure IoT



Common application platform: PowerApps, Automate, Common Data Service

Múltiples opciones de despliegue: On-premise, Híbrido, Cloud

Características de Business Central



Rápida de Implementar

Facilidad de adaptación

Sencillez en la implementación

Implementación RapidStart

Trabaja con Azure y con CRM

Sencilla de utilizar

Experiencia de usuario muy similar a otras herramientas de Microsoft Office

Integración con Office 365

Cliente Universal, accesible en todos los dispositivos

Cubre sus necesidades

Pago por uso sin costes ocultos y escalable

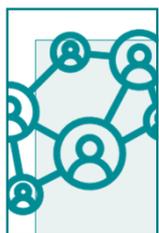
Garantía de soporte y continuidad

Workflow

Gestión documental

Análisis e inteligencia de negocio para extraer más información de los datos

Funcionalidades y capacidades de Business Central



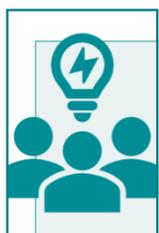
Conecta con tu negocio

- Cubre las necesidades
- Garantía de continuidad
- Capacidad de Conexión e Integración
- Control de las operaciones



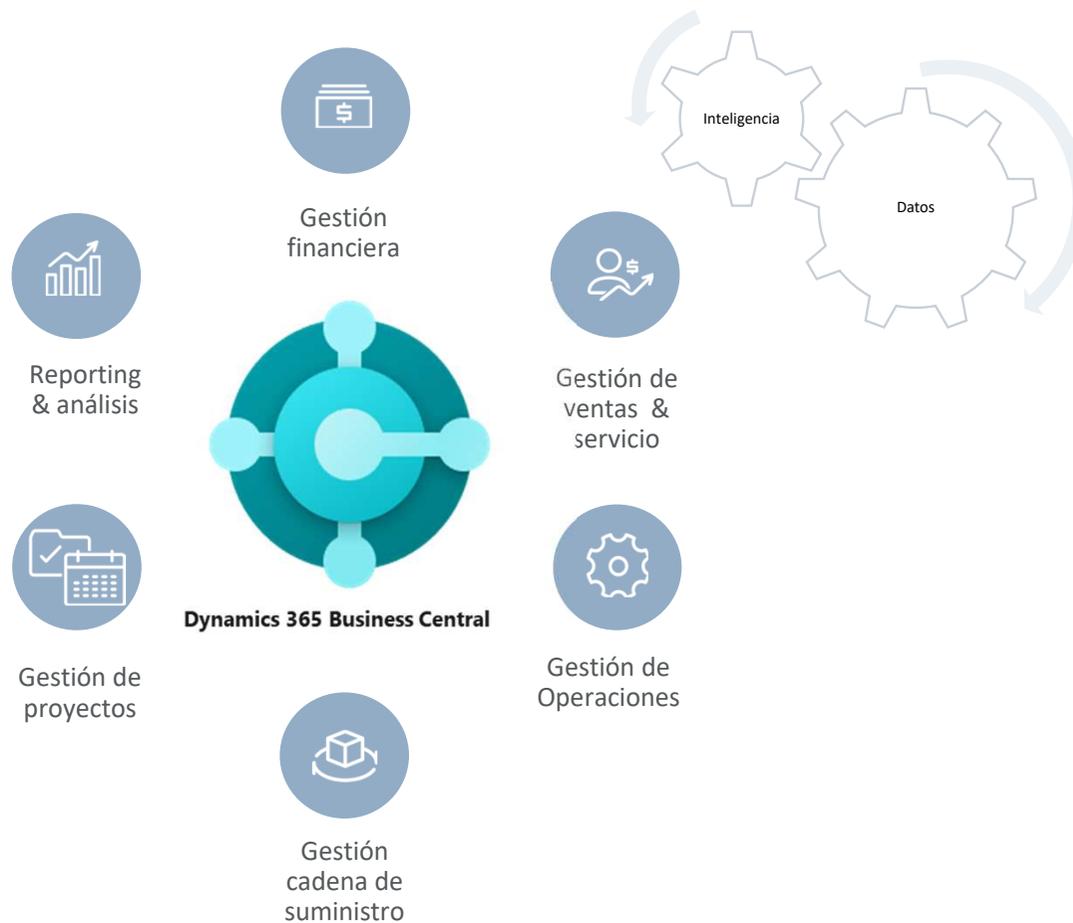
Empieza y crece rápido

- Rápida de Implementar
- Sencilla de Utilizar
- Eficiencia de Uso



Toma de decisiones Inteligentes

- Análisis e inteligencia para convertir datos en información
- Visión de empresa 360º



Funcionalidad adaptada al perfil de usuario



865 Business Central

CRONUS ES | Finanzas | Tesorería | Ventas | Compra | Aprobaciones | Autoservicio | Configuración y extensiones

Cientes Proveedores Productos Cuentas bancarias Plan de cuentas

INFORMACIÓN SOBRE EL ÚLTIMO MES

Su cliente principal ha sido **Adatum Corporation**, que compró **24.858 €**

ACCIONES

- + Oferta venta > Nuevo
- + Pedido venta > Pagos
- + Factura venta > Informes
- + Pedido compra Balance
- + Factura compra Balance de ingresos

- Extracto de flujos de efectivo
- Extracto de gan...ncias retenidas
- Informes de Excel

Actividades

VENTAS DE ESTE MES 2.303 > Ver más	IMPORTE FACTURA VENTAS VENCIDO 82.713 > Ver más	IMPORTE FACTURA COMPR... VENCIDO 32.978 > Ver más
--	---	---

VENTAS EN CURSO	COMPRAS EN CURSO	PAGOS	DOCUMENTOS ENTRANTES
OFERTAS VENTA: 3	PEDIDOS COMPRA: 4	PAGOS SIN PROCESAR: 1	MIS DOCUMEN... ENTRANTES: 1
PEDIDOS VENTA: 4	FACTURAS DE... EN CURSO: 4	DÍAS DE PAGO MEDIO: 0,0	DOC. ENT. ESP... ..OMPROBACIÓN: 0
FACTURAS VENTA: 8	FACTURAS CO... ..NA QUE VIENE: 0		

Capacidades de Business central



Gestión financiera	Cuentas por cobrar/ deudas	Conciliación bancaria	Gestión de activos fijos	Cierre de mes/año
Gestión de ventas & servicio	Generación de cotizaciones	Gestión de contactos	Facturación de ventas	Procedimiento de pago
Gestión de proyectos	Capacidad de planificación	Estimaciones y presupuestos	Coste del trabajo y procesos	Gestión de recursos
Gestión Cadena de suministro	Control de inventarios y compras	Envío y distribución	Devoluciones y cancelaciones	Gestión de aprovisionamiento y venta
Gestión de Operaciones	Previsión	Planificación de la producción	Capacidad de fabricación	Gestión de almacenes
Reporting & análisis	Conocimiento del cliente	Informes autoservicio	Paneles interactivos	Incorporado en inteligencia empresarial

Entorno de usuario



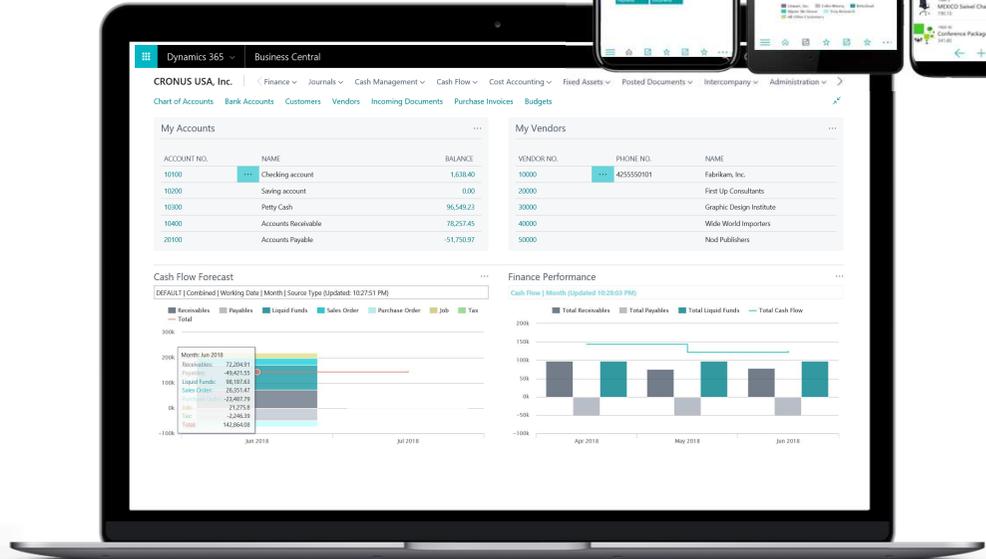
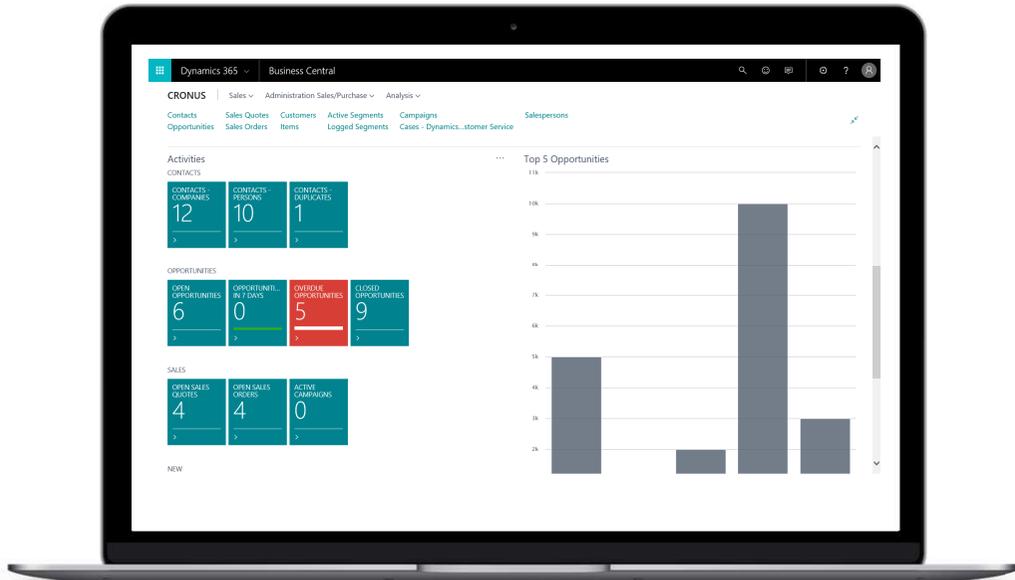
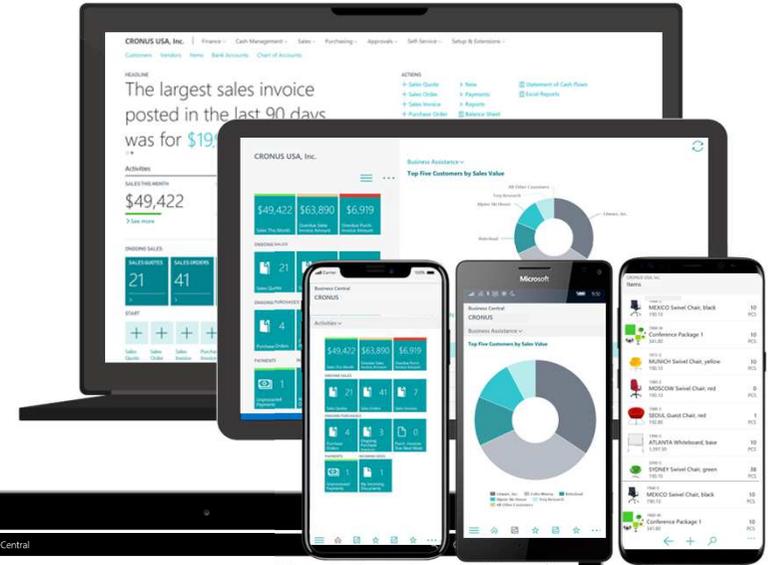
Ciente Universal

Ciente web / Business Central App / Universal APP

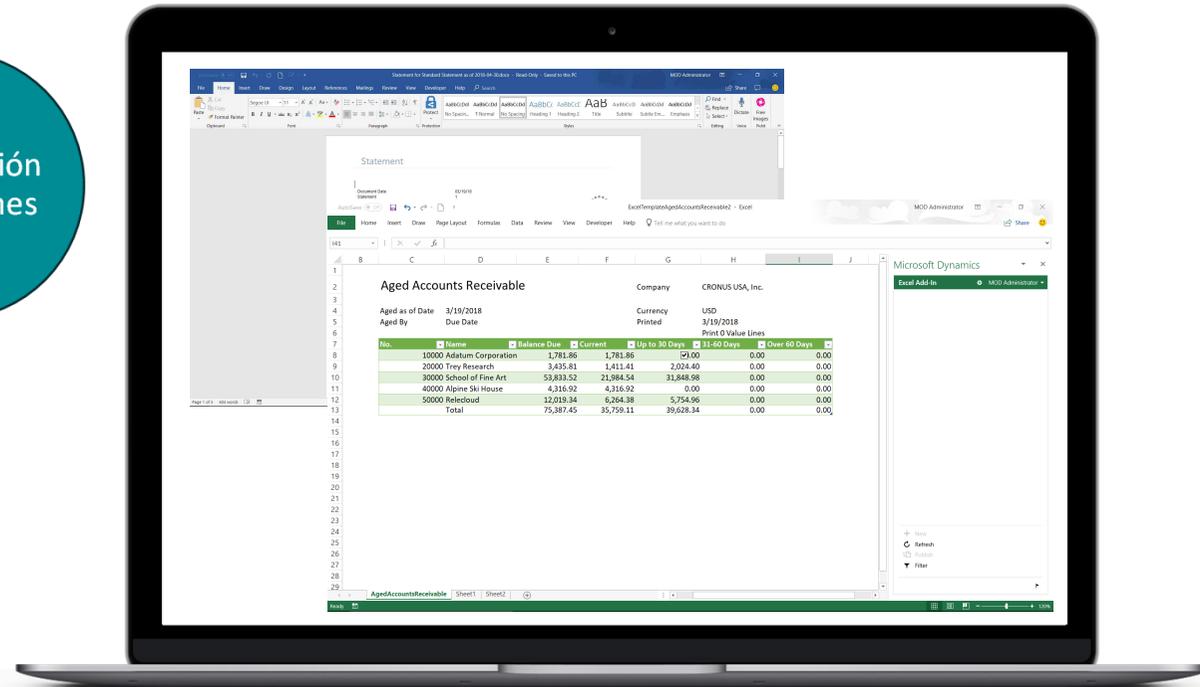
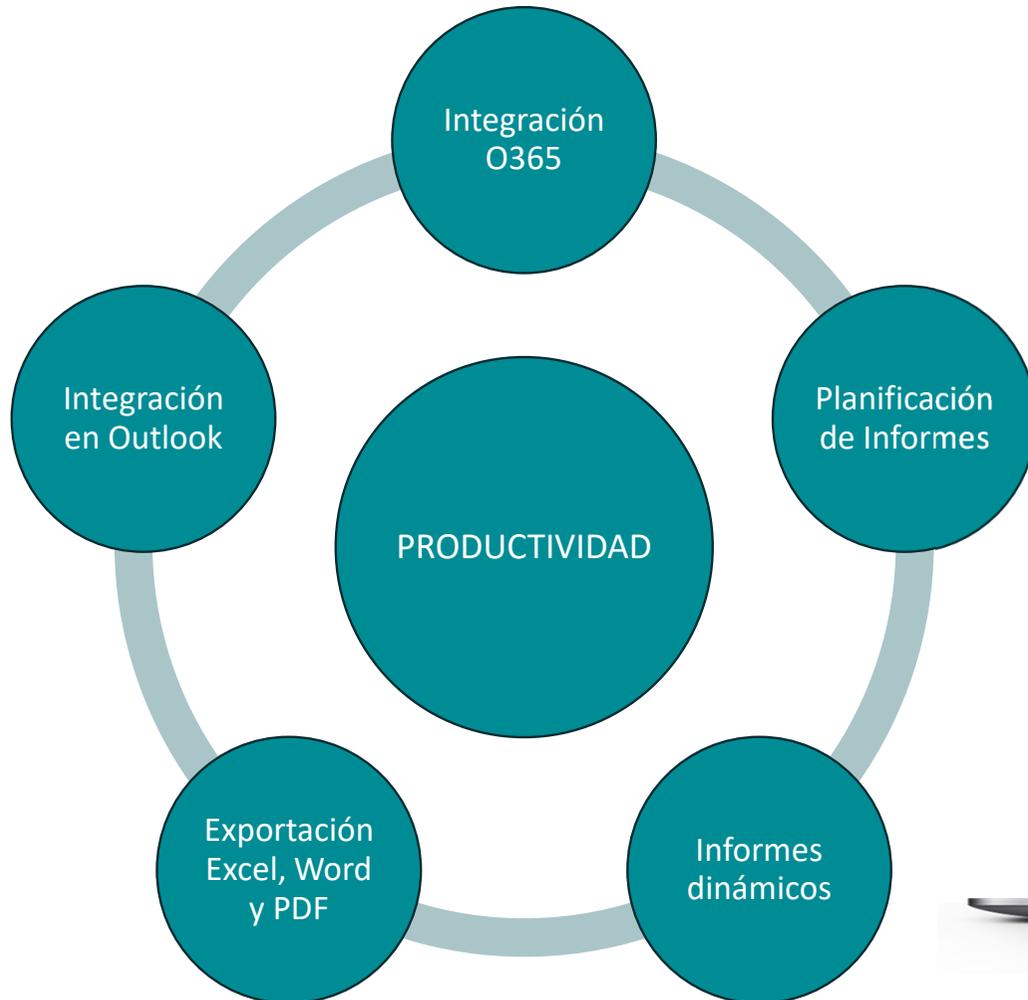
Centro de funciones específico para cada rol

Experiencia de usuario mejorada

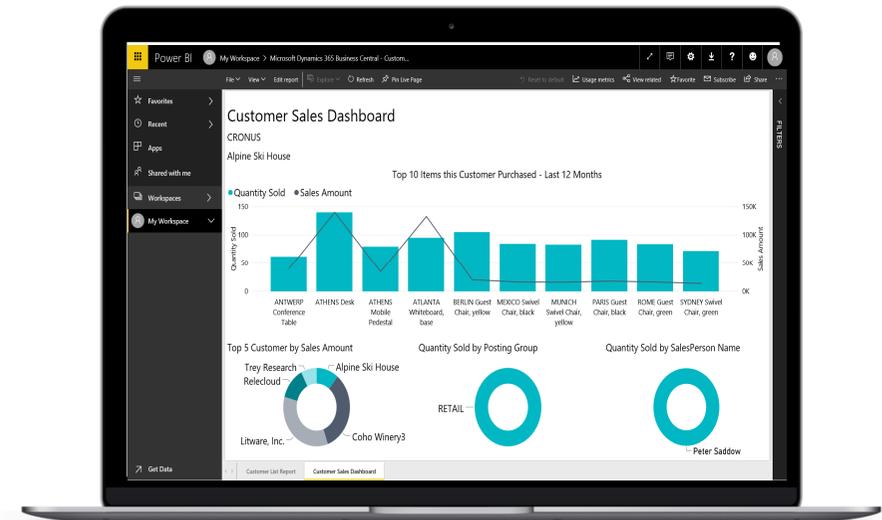
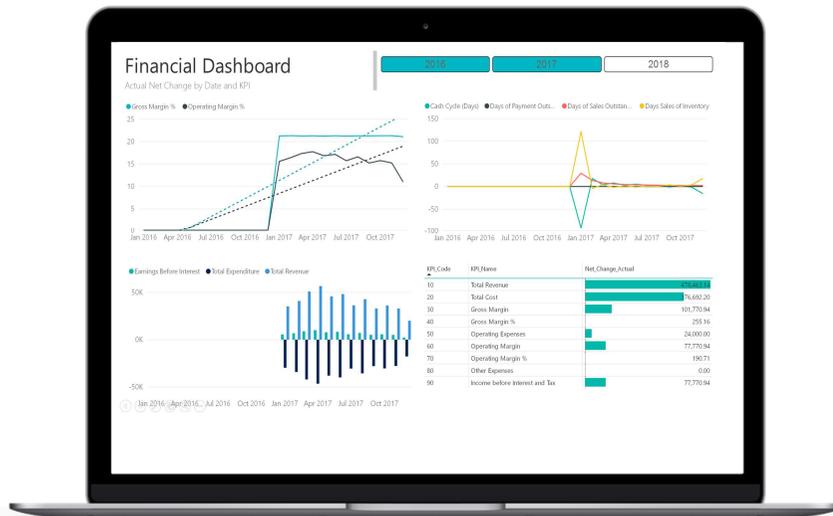
Personalizable



Maximizar la productividad del usuario



Reporting y Business central



Cómo ampliar funcionalidad en Business central



Microsoft garantiza que podrá tener su solución siempre en la última versión.



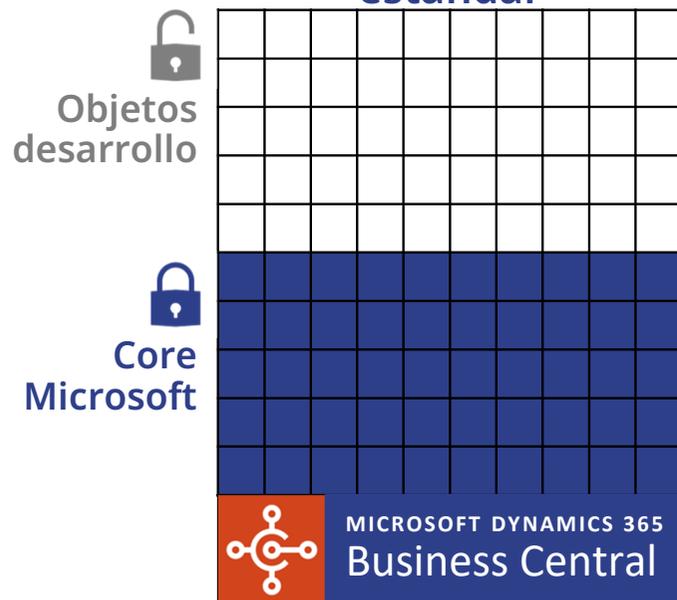
Marketplace de Apps

(AppSource)

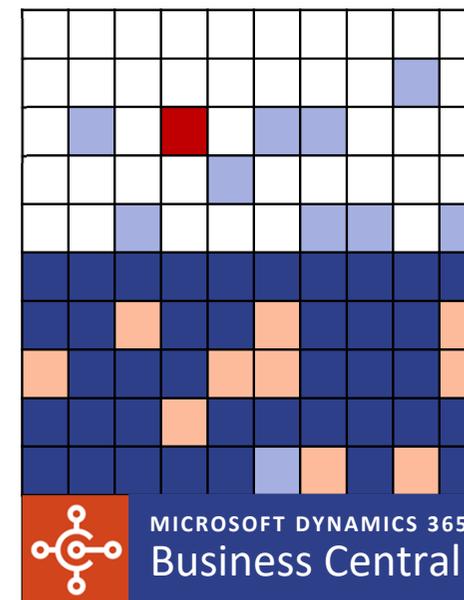
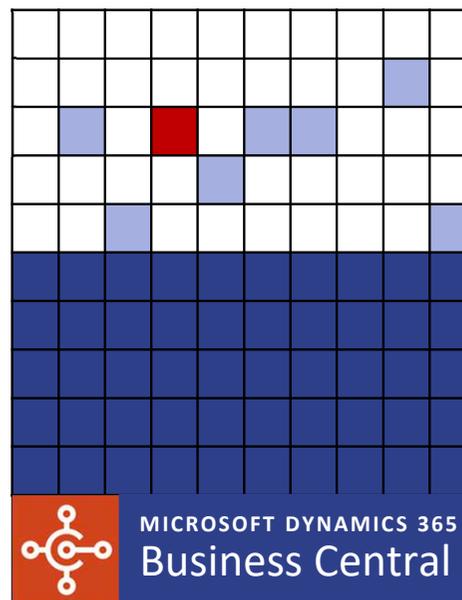
Actualización

Compra

Funcionalidad estándar



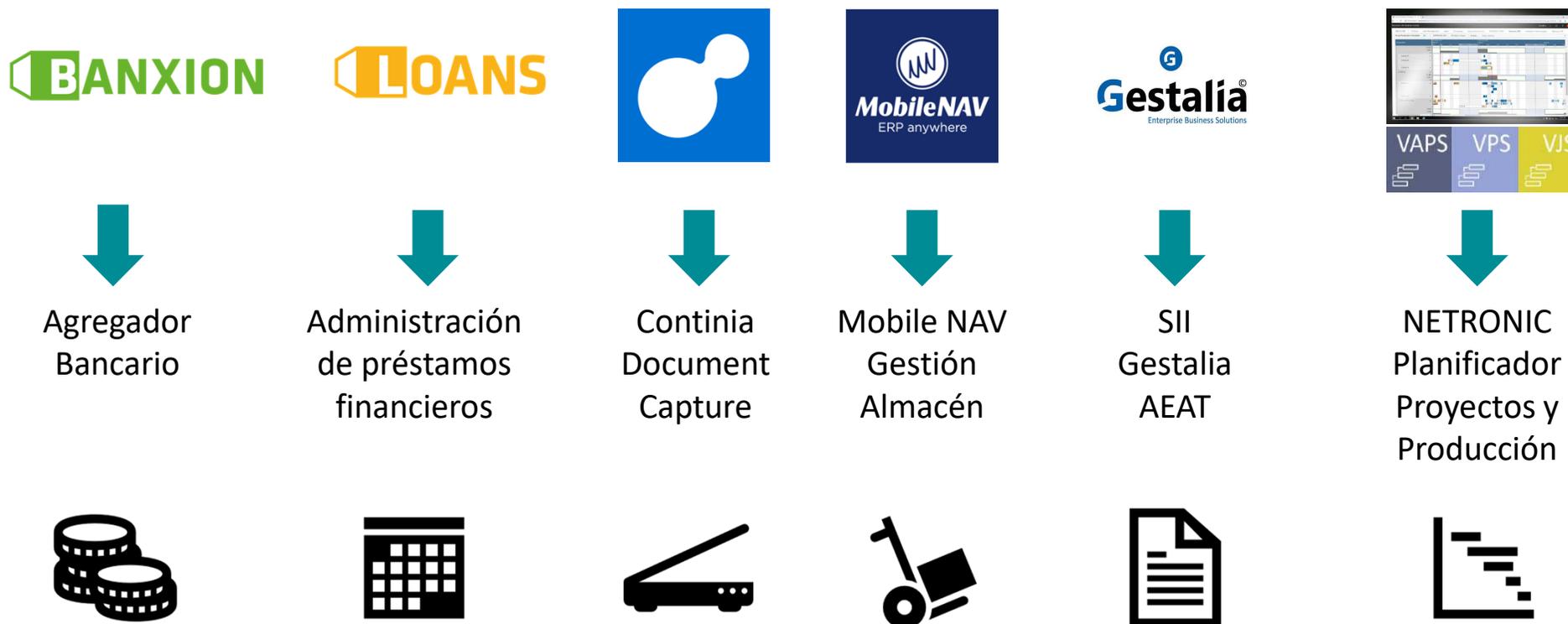
Fin de implantación



Cómo ampliar funcionalidad en Business central



Algunos ejemplos de extensiones de funcionalidad de Business central que puede adquirir en el Marketplace de Microsoft:



Cómo ampliar funcionalidad en Business central



BANXION

Agregador Bancario



El reto, Dotar de una solución que aumentara la eficiencia de sus procesos financieros.

Se invierte mucho tiempo en acceder diariamente a las plataformas bancarias para recuperar los datos e incorporarlos los ERP para poder conciliar, este proceso normalmente se hace de forma manual, y lo que se necesita automatizar estas tareas rutinarias y liberar recursos para trabajos más complejos.

BANXION proporciona a sus usuarios una integración directa, completa y segura entre la información que suministran las entidades bancarias y el ERP.

El valor de esta solución es que permite que los datos de los movimientos bancarios de todas las entidades bancarias españolas se incorporen de forma automatizada al ERP. El producto permite la descarga de todos los movimientos de productos bancarios (Incluidas tarjetas, líneas de crédito, etc.) y también la descarga de la Norma 43. Todos ellos quedan integrados en la solución y permiten tomar decisiones de manera más rápida.

Cómo ampliar funcionalidad en Business central



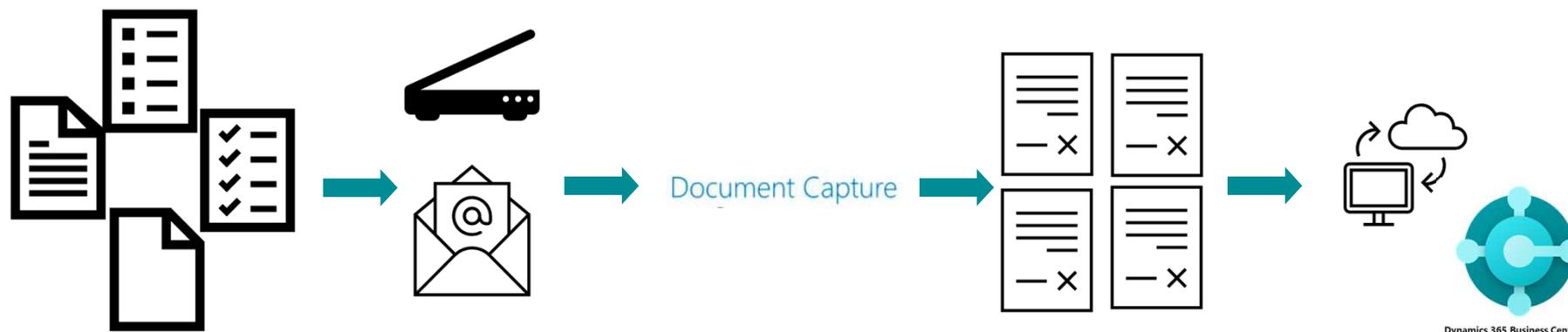
 Continia Document Capture



El reto, suprimir el papel de los documentos entrantes y automatizar la creación manual de facturas y pedidos, permitiéndonos ahorrar tiempo en la gestión y aprobación de Documentos.

Optimizar y automatizar cada paso del manejo diario de documentos, desde la recepción y el registro hasta su aprobación, contabilización y recuperación posterior de documentos digitalmente.

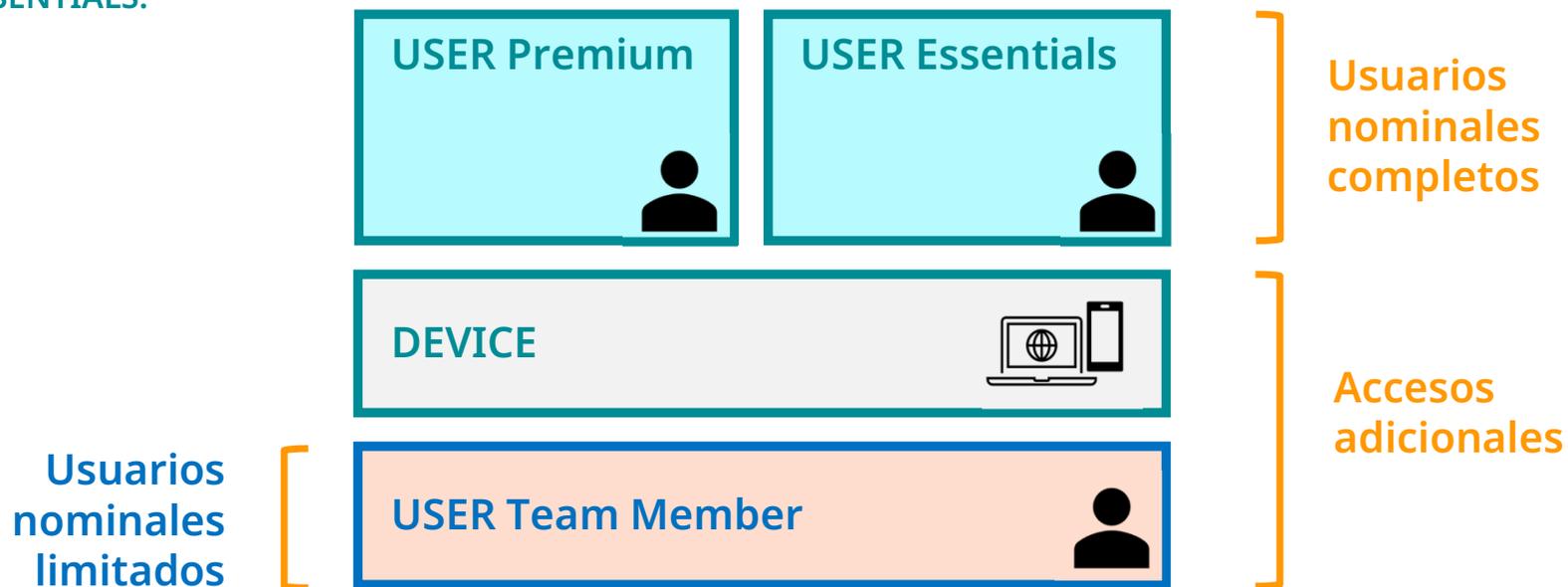
Solución integral para el reconocimiento de documentos entrantes, aprobación de facturas y archivado digital de documentos.



Cómo se licencia el software Business central



NO ES POSIBLE tener una combinación de ambos tipos de licencia de usuario completo, hay que decidirse y elegir: PREMIUM o ESSENTIALS.



Cómo se licencia el software Business central



	Essentials	Premium
 Gestión financiera: incluye; libro de cuentas, flujos de trabajo, auditorías, gestión bancaria, presupuestos, aplazamientos, conciliación bancaria, activos fijos y circulante	✓	✓
 Gestión de ventas y servicios: incluye; contactos, campañas, gestión de oportunidades, integración con Dynamics 365 for Sales	✓	✓
 Gestión cadena de suministro: incluye; gestión de ordenes de venta, cuantas por cobrar, gestión de ordenes de compra, ubicaciones, transferencia de artículos, gestión de almacén básico.	✓	✓
 Gestión de recursos humanos: incluye; administración de empleados y sus gastos.	✓	✓
 Gestión de proyectos: incluye; recursos, estimaciones, tareas, y hojas de tiempo.	✓	✓
 Gestión de ordenes de servicios: incluye; pedidos de servicios, gestión de precios del servicio, gestión de elementos del servicio, gestión de contratos de servicio, planificación y despacho		✓
 Manufacturing: incluye; ordenes de producción, gestión de versiones, fabricación ágil, planificación básica de suministro, previsión de la demanda, planificación de la capacidad, centros de maquinas y carga finita.		✓

USUARIOS COMPLETOS ESSENTIALS o PREMIUM

Destinado a aquellos usuarios de ventas, finanzas, controllers, jefes de almacén, etc. que precisan de amplia funcionalidad de negocio.

Estos usuarios tienen acceso **total de lectura y escritura**, únicamente limitado por la política de seguridad que determine la empresa.

USUARIOS LIMITADOS TEAM MEMBER

Destinados a esos usuarios con necesidades de consultar información o informes, que sólo realizan tareas muy ligeras como introducir tiempos, gastos, actualizar algún registro de RRHH.

Estos usuarios tienen **acceso total de lectura**, únicamente limitado por la política de seguridad que determine la empresa. Su capacidad de **escritura es muy limitada**.

Software



LICENCIA MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL SaaS

Usuarios completos



Usuarios limitados



Dispositivos



Dynamics 365 Business Central Premium

84,30 €
USUARIO MES

(IVA no incluido)

Dynamics 365 Business Central Essentials

59,00 €
USUARIO MES

(IVA no incluido)

Dynamics 365 Business Central Team Member

6,70 €
USUARIO MES

(IVA no incluido)

Dynamics 365 Business Central Device

33,70 €
DISPOSITIVO MES

(IVA no incluido)

¡Gracias!

Aviso: Este documento puede contener información confidencial y/o secretos industriales que pertenecen a Sothis Tecnologías de la Información, S.L. Esta información se entrega únicamente para permitir al destinatario poder valorar la oferta descrita en el presente documento. Cuando se reciba el presente documento el destinatario se compromete a tratar esta información como confidencial y a no reproducir, ni divulgarla, exceptuando a personas directamente responsables de la propia evaluación del contenido de la misma, sin el consentimiento de Sothis, quien se reserva el derecho sobre retomar las copias de esta oferta una vez terminada su evaluación.