

Steigern Sie Ihren Umsatz, indem Sie Ihr Vertriebsteam mit aussagekräftigen Daten aus Dynamics 365, LinkedIn und Office 365 zu proaktivem Handeln befähigen. Überwinden Sie mit Dynamics 365 Sales die Grenzen von SFA, um Kundenbedürfnisse besser zu verstehen, effektiver zu interagieren und mehr Verkaufsabschlüsse zu erzielen.

Dynamics 365 zeigt Verkäufern, wann und wie Kunden mit ihren E-Mails interagieren, sodass Verkäufer ihre Kommunikation proaktiver und reaktionsschneller gestalten können. Dies entspricht dem, was Käufer von Verkäufern erwarten - eine exzellente Kommunikation.



Vertriebsabwicklung

Handeln Sie effektiver und gewinnen Sie mehr Geschäfte mit Vertriebsautomatisierung, Playbooks und der Erkennung von Drittanbieterlösungen.



Office 365 integration

Nutzen Sie Outlook-Add-Ins, OneNote, Skype for Business, Co-Authoring in Word und Power-Point und Microsoft Teams, um Daten auszutauschen und Ihre Produktivität zu maximieren.



Sales insights

Gewinnen Sie wertvolle
Erkenntnisse durch
E-Mail-Engagement und
Erfassungsfunktionen, wie
vorausschauende Lead- und
Opportunity-Bewertungen,
Verhältnisanalysen und vielen
andere Funktionen.



Vertriebsleistung

Optimieren Sie Ihre Vertriebsleistung mit Berichten, Dashboards und Erkenntnissen aus dem Sales Navigator. Nutzen Sie die uneingeschränkte Leistungsfähigkeit von Power BI



Relationship selling

Erzeugen Sie Mehrwert aus Geschäftsbeziehungen mit dem integrierten LinkedIn Sales Navigator, der auf Basis Ihrer Interaktionen Daten generiert.



Plattformübergreifend

Verbessern Sie Ihre Arbeitsabläufe und passen Sie diese an Ihre Bedürfnisse an mit plattformübergreifenden, intuitiven PowerApps-Anwendungen.



Lizenzen und Starterpakete

Dynamics 365 Sales Enterprise

Sales Enterprise ermöglicht die Anpassung, Erweiterung, Datenverarbeitung und die Erstellung manueller Prognosen, zusätzlich zu allen in Sales Professional verfügbaren Funktionen.

80,10 EUR (Nutzer/Monat)

Dynamics 365 Sales Professional

Sales Professional bietet eine zentrale Vertriebsautomatisierung oder SFA, die von Unternehmen ohne komplexer Vertriebsorganisation genutzt werden kann.

54,80 EUR (Nutzer/Monat)

Dynamics 356 Sales Starter Pack

Dynamics 365 Sales Modul Set-Up | Integration mit Outlook | User-Training | Administrator-Training | Support

9.800,00 EUR

Zusätzliche Dienste & Funktionalitäten

Kundenfeedback-Umfrage	2.700,00 EUR
Relationship Sales	2.700,00 EUR
Freigabeverfahren	2.700,00 EUR
Dokumentenverwaltung	1.300,00 EUR
Schulung der Kollaborationswerkzeugen	2.700,00 EUR
File drop	3.700,00 EUR
DocMan	6.300,00 EUR
Besuchsbericht	5.900,00 EUR

Sie möchten mehr über BE-terna und unsere Business-Lösungen erfahren? Wir sind für Sie da.

