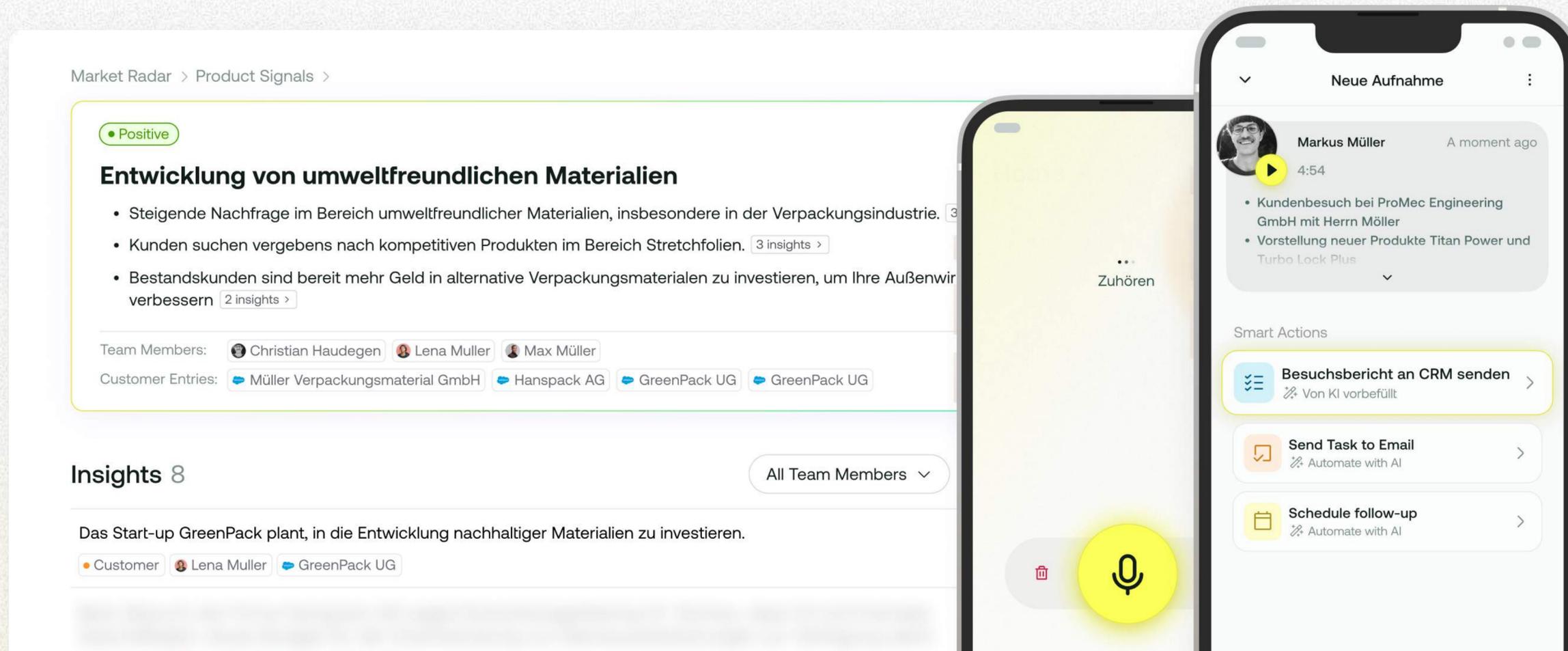


Das KI-Betriebssystem für Außendienst-Teams



Die besten Vertriebsorganisationen bauen auf VoiceLine



Der Außendienst braucht ein Upgrade

Wir haben mit >1000 Außendienstmitarbeitenden und Vertriebsleitenden gesprochen.
Jeder von ihnen hat mindestens eines dieser beiden Probleme.

Problem 1

Keine Zeit

Administrative Arbeit wie z.B. Dokumentation, Dateneingabe und andere Verwaltungsaufgaben reduzieren die aktive Vertriebszeit drastisch.

28% Aktueller Anteil aktiver Verkaufszeit pro Woche*

Problem 2

Keine Transparenz

Vertriebsmitarbeitende nutzen ihr CRM nicht, was zu fehlenden Marktdaten führt - Vertriebsleitenden fehlt die Basis für fundierte Entscheidungen.

63% Anteil der Verkäufer, die ihr CRM nicht richtig nutzen*

Aktuelle Sales Tools sind nicht für den Alltag im Außendienst geeignet

Außendienstmitarbeiter arbeiten größtenteils von unterwegs und müssen dennoch komplexe Systeme benutzen, die nicht für sie gemacht sind.

Das KI-Betriebssystem für Außendienst-Teams

Steigern Sie die Effizienz Ihres Außendienstteams, gewinnen Sie mehr Zeit für den aktiven Verkauf und erkennen Sie Markttrends vor allen anderen.

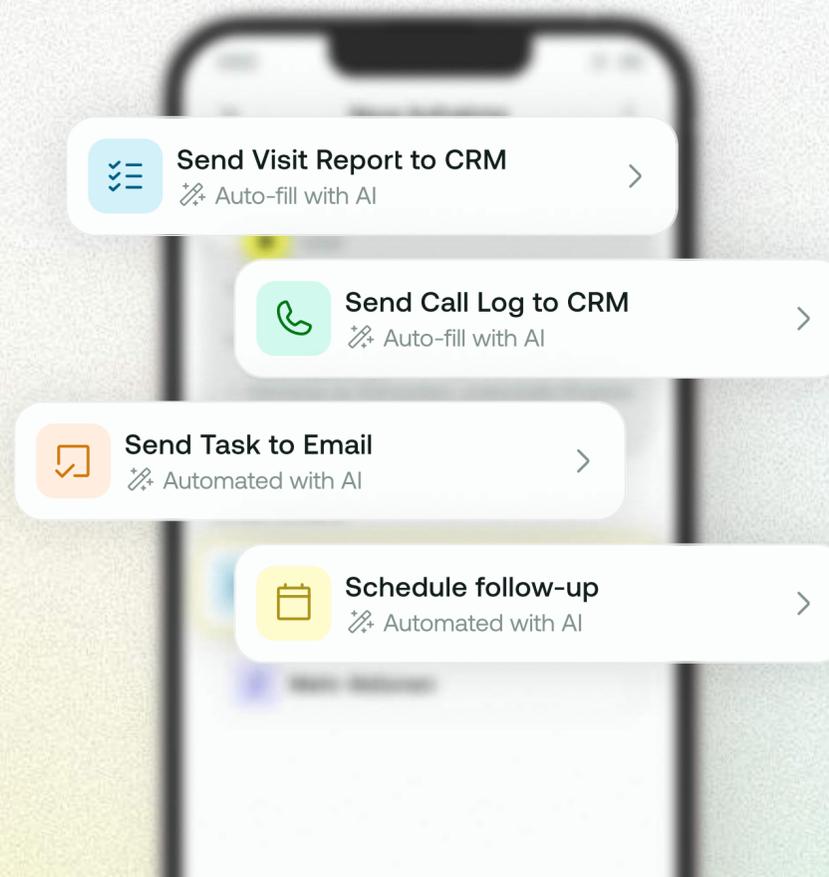
Vertriebsaktionen in Sekunden erfassen

Nutzen Sie Ihre Stimme, um Kundeninteraktionen im Außendienst 80% effizienter zu erfassen. Einfach freisprechen.



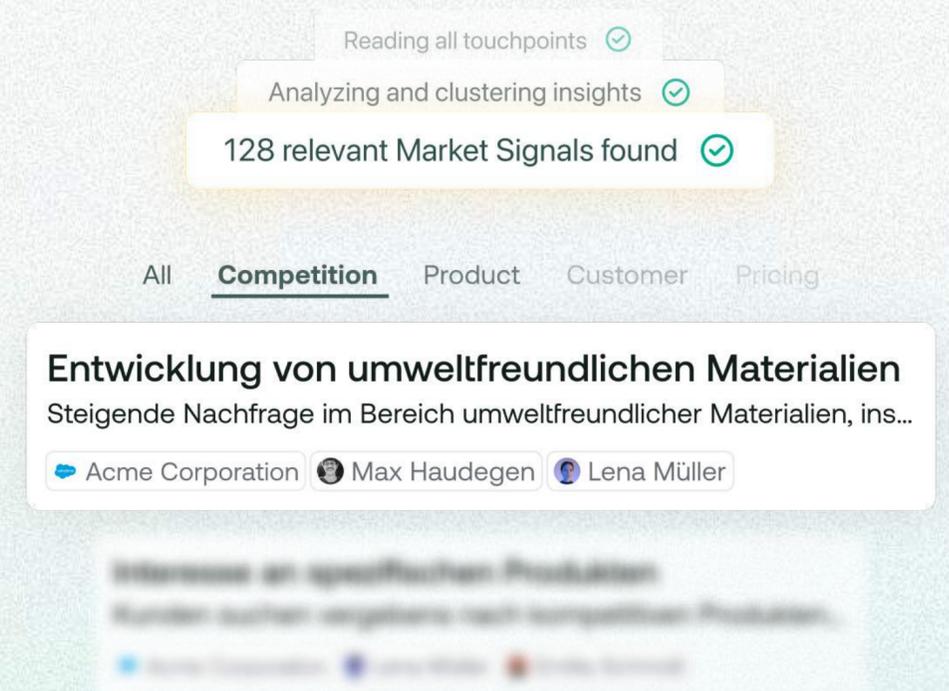
Folgeprozesse mit KI automatisieren

Die VoiceLine KI erledigt Ihre administrativen Aufgaben für Sie direkt nach dem Termin. Überzeugen Sie Kunden mit Schnelligkeit.



Datengetriebene Vertriebssteuerung

Zentralisieren und Verdichten Sie beobachtete Marktsignale in Chancen und Risiken. Endlich Transparenz ins Feld.



Marktführer vertrauen in VoiceLine

Dabei spielt es keine Rolle ob ihr Aussendienst Team 20 oder 2000 Personen groß ist.

Bohnenkamp
Moving Professionals

KNOLL
.It works

elis
Circular services at work

BCG

sachs
products



“Unterm Strich ermöglicht uns VoiceLine mit weniger Zeitaufwand eine deutlich bessere Datenlage zu schaffen. Für uns ist das ein ideales Szenario.”

Michael Schubert
Managing Partner

sachs
products

ALLFEST

ORGATEX®

BOLLHOFF

SSS SIEDLE

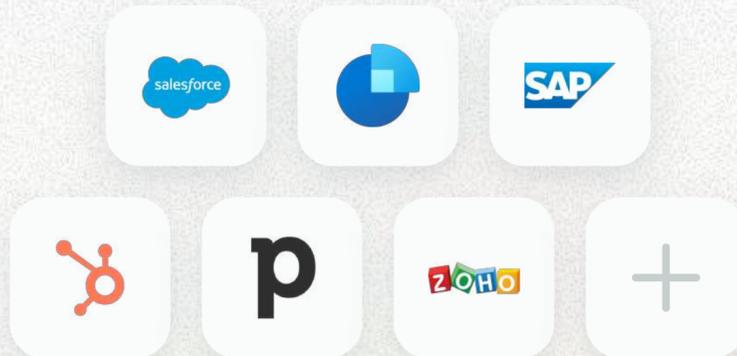
TransPak

IT Teams und CRM Manager lieben uns

VoiceLine erfordert kein IT-Projekt, erfüllt hohe Sicherheitsstandards von Unternehmen und erhöht die Akzeptanz Ihres CRM.

Kein IT Projekt notwendig

VoiceLine funktioniert Plug & Play mit allen gängigen CRM-Systemen. Loggen Sie sich einmal ein, und wir erledigen den Rest.



* Funktioniert mit allen CRMs.
Kontaktieren Sie uns, wenn Ihres nicht dabei ist.

Höchste Sicherheitsstandards

-  DSGVO konform
-  Sichere und ISO 27001 zertifizierte Server in Frankfurt
-  Regelmäßige OWASP Penetration Tests
-  Gepflegte DPAs and TOMs verfügbar
-  Single Sign On (SSO) Authentifizierung verfügbar

Gepflegte CRM Daten

VoiceLine Nutzer befüllen Ihr CRM dank der einfachen Bedienbarkeit jeden Tag mit hochwertigen Daten.

 32 aktualisierte Kundeneinträge

 56 erstellte Besuchsbereiche

 45 neue Notizen

Klarer Return on Investment (ROI)

Beispiel eines durchschnittlichen, mittelgroßen Aussendienstteams.
Kontaktieren Sie uns für Ihren ROI mit VoiceLine.

Mittelgroßes Aussendienstteam

Teamgröße

50 Aussendienst-MA

Wöchentliche Aktionen/ADM

15 Besuchsberichte
x 12,5 Min pro Bericht

50 Telefonnotizen
x 5 Min pro Notiz

25 andere Admin Aufgaben
x 5 Min pro Aktion

Umsatzziel

100.000 €/Monat/ADM

Effekt VoiceLine

→ **2.000+
verlorene
Stunden/Monat**

Für Dokumentation und
Admin Aufgaben.

Effizienz
**-80%
Dokumentations-
aufwand**

Mit Automatisierung durch
natürliche Spracherfassung
und KI.

→ **+ €4,5 Mio pro
Jahr³**

Zusätzlicher Umsatz durch
mehr effektive Verkaufszeit
= 1.300 Stunden/Monat²

→ **19.500
lückenhafte
Touchpoints**

Zu spät, unvollständig
oder gar nicht erfasst.

Transparenz
**min +5% mehr
Abschlüsse¹**

Durch echte, KI-basierte
Vertriebssteuerung im
Aussendienst

→ **+ €2,4 Mio pro
Jahr²**

Zusätzlicher Umsatz durch
mehr Opportunity-Volumen
und bessere Abschlussraten

ROI Jahr 1

Mehrumsatz durch	€6.928.800
Effizienz	4.520.200
Transparenz	2.408.600

Operativer Gewinn (10 %)	€692.880
-----------------------------	----------

Kosten von VoiceLine	€42.224
Interne Ressourcen	€10.000

Netto Nutzen	€640.656
--------------	----------

=

12x ROI

1 Monat Payback

1. Konservative Erhöhung des Opportunity-Volumens um 2% und Erhöhung der Abschlussrate um 3% angenommen
2. 20 % Risikoanpassung für alle Berechnungen
3. Annahme, dass 50 % der eingesparten Zeit für den aktiven Verkauf aufgewendet wird. Der Rest als freie Zeit.

Näher am Kunden mit VoiceLine

Effektives Kundenbeziehungsmanagement für jedes Außendienst-Team.
Volumenrabatte auf Anfrage.

	Basic	Professional
29€ Nutzer/ Monat	<ul style="list-style-type: none">✓ Unlimitierte Sprachaufnahmen✓ Bi-linguale Spracherkennung (Deutsch, Englisch)✓ Automatisierung von standardisierten Aktionen✓ Workflow to email✓ Email Support	49€ Nutzer/ Monat
Unser Startpaket um Vertriebsaktionen mit Sprache und KI aufzunehmen. Keine CRM Integration		Everything from Basic, plus <ul style="list-style-type: none">✓ Individuelles Vokabular✓ Plug&Play CRM Integration¹✓ Individualisierung von Aktionen✓ CRM Suche & Matching✓ Erkennung von bis zu 1000 Produktnamen
		Synchronisation von Vertriebsaktionen mit Ihrem CRM und Individualisierung der Grundfunktionalitäten.

+

Analytics & Plattform Pauschale

Ab

249€

pro Monat
für die ersten 1-10 Nutzer

- ✓ Privater Datenpool
- ✓ KI Marktradar
- ✓ Aktivitäts-Tracking & Auswertung
- ✓ Erweiterte Filterung, Suche und Zusammenfassung
- ✓ Premium Kundensupport, Onboarding und Training

¹Salesforce, Microsoft Dynamics, SAP C4C v2, Hubspot, Pipedrive, ZoHo
[Kontaktieren Sie uns](#), wenn Ihres nicht dabei ist.

Mit Addons auf Ihre Bedürfnisse anpassbar

Wählen Sie aus einem Katalog von Zusatzoptionen aus und zahlen Sie nur für die Funktionen, die wirklich für Sie relevant sind.



Innendienst Kommunikation

Erfassen Sie Telefonberichte in Ihrem Innendienst mit einfacher Sprachsteuerung.



Erweiterte Sprachen

Erkennen und übersetzen Sie Ihre Aufnahmen in weiteren Sprachen.



Eigene Integrationen

Tauschen Sie Daten zwischen VoiceLine und andere IT-Systemen aus.



Eigene Aktionen

Definieren Sie eigene Aktionen, die in VoiceLine verfügbar und automatisiert werden sollen.



Eigene Tracker

Erweitern Sie Ihr Marktradat um eigene Kategorien, die speziell für Sie antrainiert werden.



Eigene Authentifizierung

Melden Sie sich bequem mit bestehenden Verfahren wie SSO bei VoiceLine an.



Erweiterte Produktlisten

Verbessern Sie Ihre Spracherkennung für Tausende von Produktnamen.



Prozess Beratung

Optimieren Sie Ihre Vertriebsprozesse mit branchenübergreifenden Best-Practices.

Lernen Sie uns kennen!



Dr. Nicolas Höflinger

Co-Founder & CEO

✉ nicolas@getvoiceline.com

📅 [Unverbindliches Erstgespräch buchen](#)

☎ [+49 151 5770 9304](tel:+4915157709304)

| | VoiceLine

Appendix

Kundeninteraktionen in Sekunden erfassen

Erfassen Sie Informationen blitzschnell mit unserer Sprach-KI. Helfen Sie ihren komplexen Systemen auf die Sprünge. Mit nur einer Schnittstelle. Entwickelt für und geliebt von Aussendienstteams.

Arbeiten mit Sprache

Sprechen ist 7x schneller als Tippen - Einfach tippen, sprechen und bestätigen.



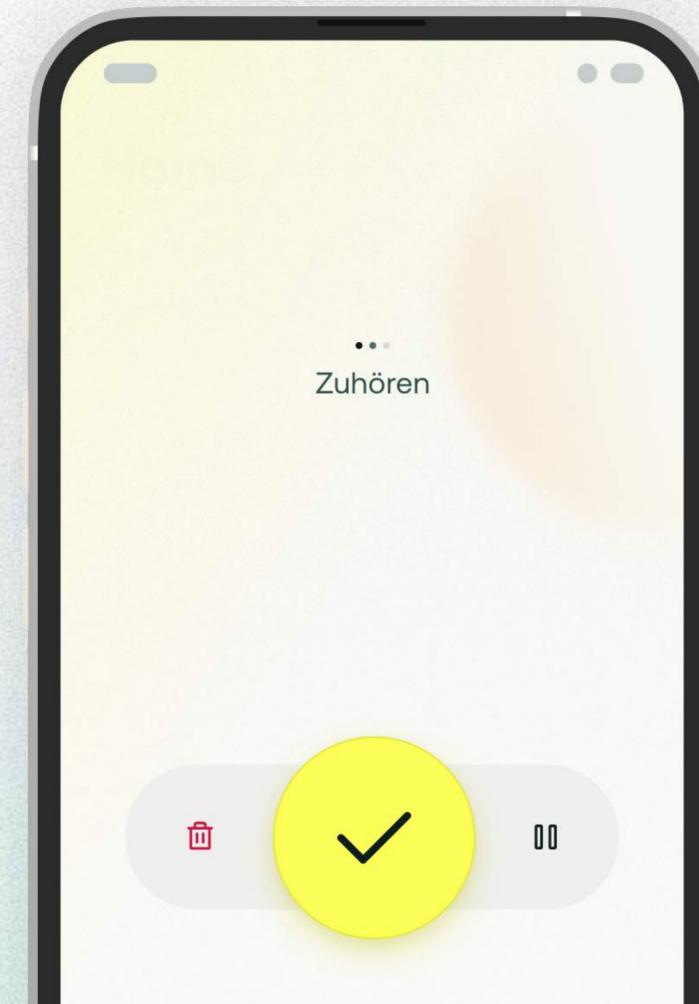
KI Spracherkennung

Unsere KI versteht auch Dialekte und strukturiert Ihre Inhalte automatisch.



Für unterwegs gemacht

Unsere App ist für freihändiges Arbeiten designed, und funktioniert somit beim Pendeln. Auch ohne Internetempfang.

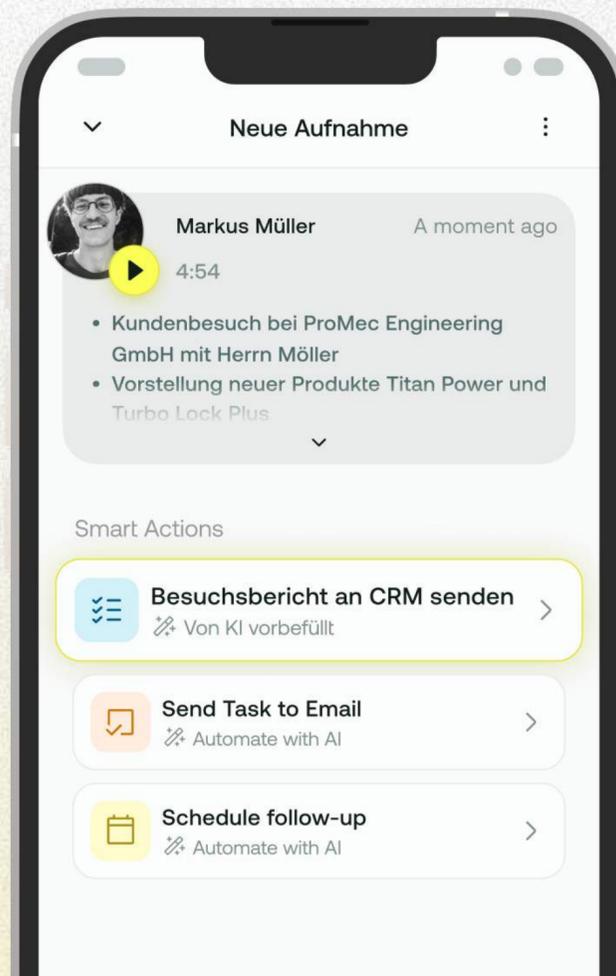


Folgeaufgaben automatisieren

Entlasten Sie ihr Team mit Hilfe von KI und automatisieren Sie zeitaufwändige und repetitive Aufgaben. Schaffen Sie so mehr Zeit für den aktiven Vertrieb.

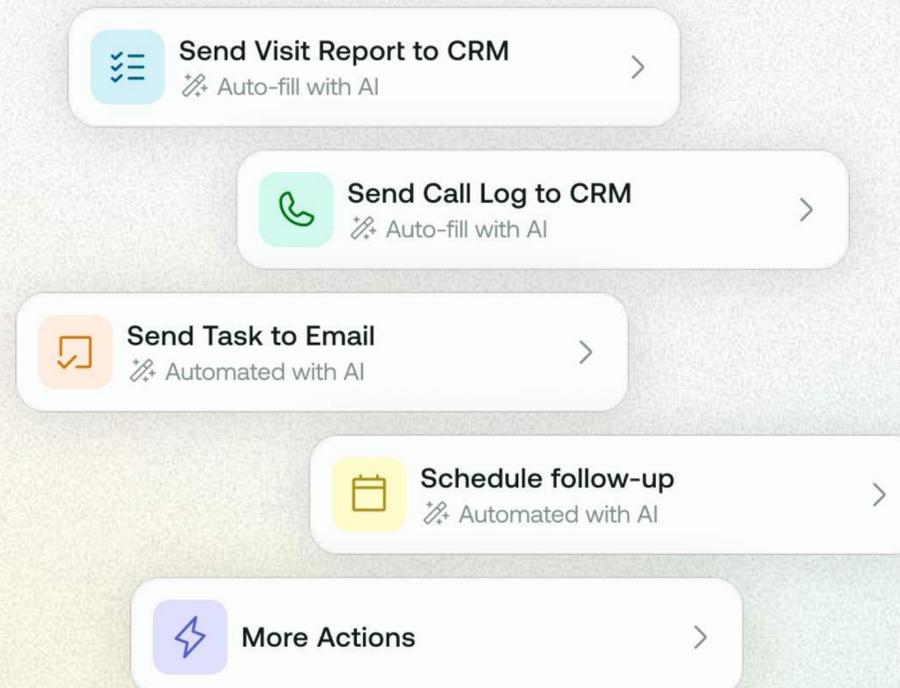
Mehr aktive Verkaufszeit mit KI

Basierend auf den von Ihnen aufgenommenen Daten identifiziert die KI verwandte Aufgaben in Sekundenschnelle und füllt sie automatisch aus.



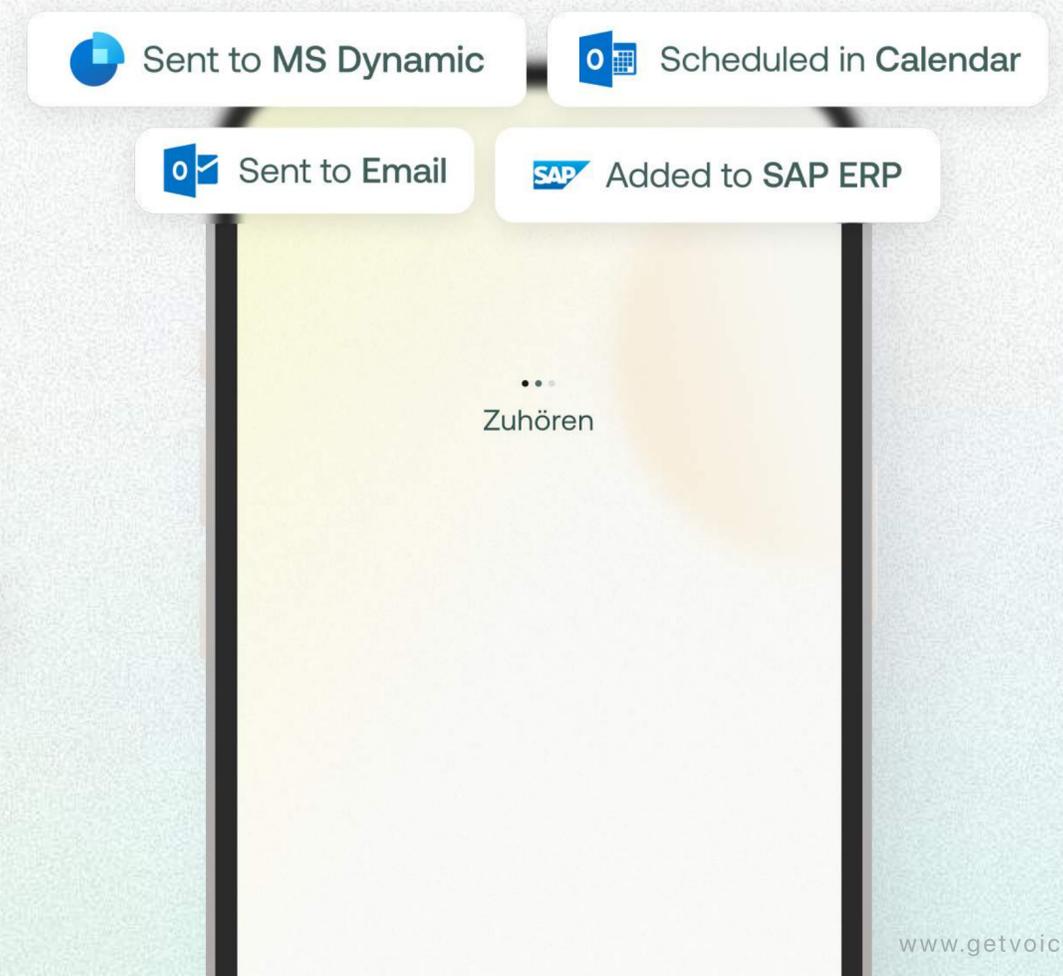
Datenpflege - erledigt

Besuchsberichte, Anrufprotokolle, Aufgaben, und vieles mehr. Die KI identifiziert und bereitet alle lästigen Administrationsaufgaben für Sie vor.



Nahtlose Integrationen

VoiceLine stellt eine nahtlose Verbindung zwischen Ihrem Außendienst, Ihrem Innendienst, und Ihrer Systemlandschaft her.

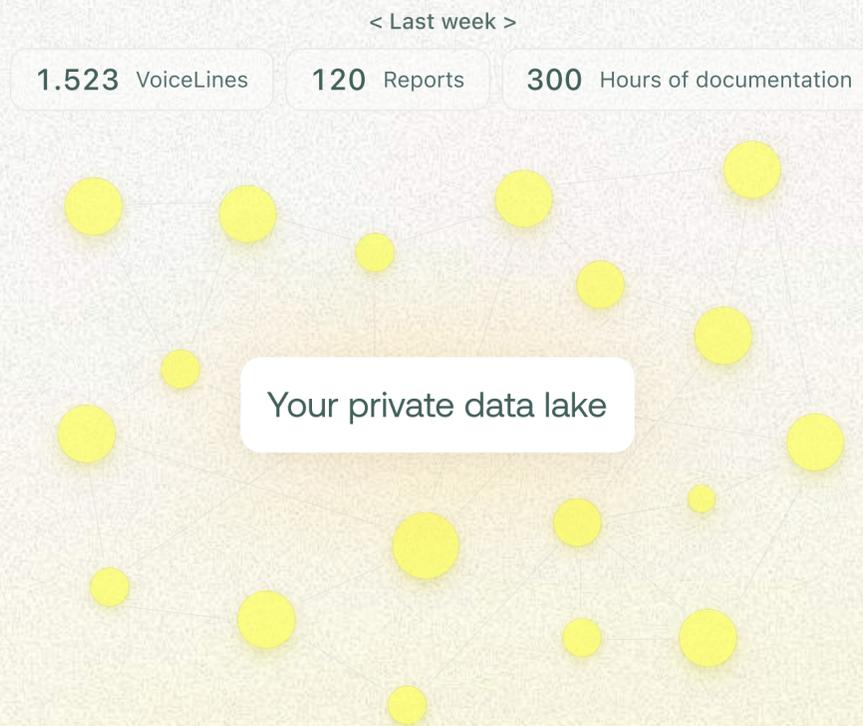


Transparenz ins Feld

Mit VoiceLine sind Sie über jede Kundensituation informiert, erkennen Markttrends bevor Ihre Wettbewerber es tun, und verpassen nie wieder eine Verkaufschance.

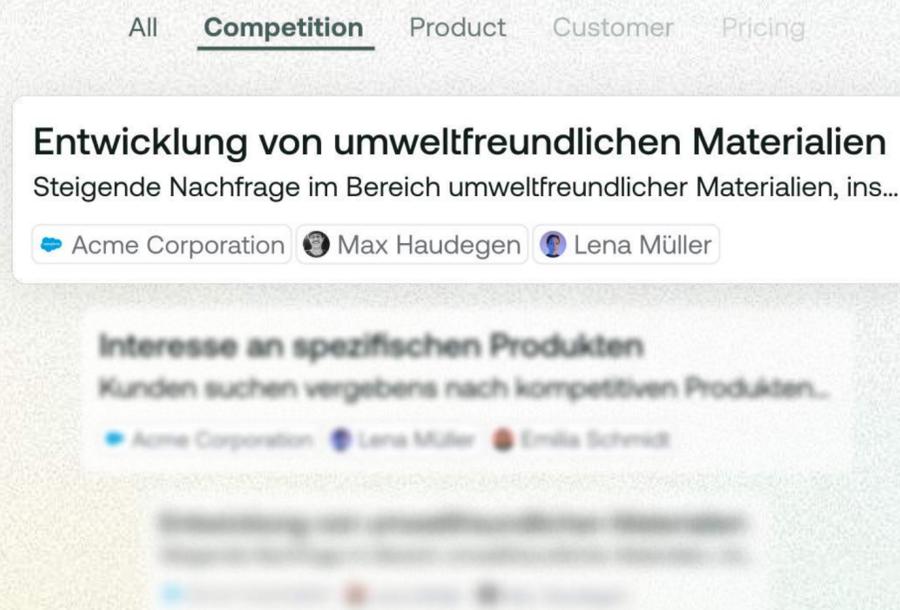
Internes Marktwissen sammeln

VoiceLine analysiert und speichert alle Ihre Besuchsberichte, Anrufprotokolle und Kundeninteraktionen aus dem Außendienst in Ihrem eigenen privaten Datenpool.



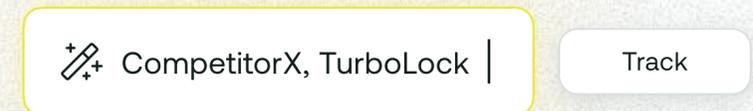
Chancen und Risiken erkennen

VoiceLine Marktradar erkennt Risiken und Chancen frühzeitig zu erkennen. Erfahren Sie, was Kunden wirklich denken und behalten Sie die Konkurrenz im Blick.



Neue Fokusthemen entdecken

In VoiceLine sind Ihre Daten sind frei durchsuchbar und können in Berichten zusammengefasst werden, egal ob Sie diese vorab angelegt haben.



Bei einem Kundenbesuch bei Nordland **CompetitorX** stellte der Vertriebsmitarbeiter dem Ansprechpartner Herrn Möller die neuen Schraubenprodukte vor, insbesondere die **"TurboLock"** und **"TurboLockPlus"**. Es wurde über potenzielle Projekte und die vielseitigen Anwendungsmöglichkeiten der Produkte gesprochen. Eine detaillierte Offerte für die "SuperFixUltra"-Schrauben wird erstellt und innerhalb einer Woche übermittelt. Der geschätzte Wert des Angebots beträgt etwa 25.000€. Der Besuch verlief insgesamt positiv und es besteht Zuversicht, eine langfristige

So ergänzt VoiceLine *Ihr CRM*

Verschaffen Sie sich mit unserer detaillierten Vergleichsdokumentation einen schnellen Überblick über die Synergien zwischen VoiceLine und Ihrem CRM.

 Dokument anfordern

VoiceLine für Salesforce Anwen

Gegenüberstellung aller relevanten Faktoren für das effektive Management von Kundenbeziehungen im Außendienst durch Salesforce, VoiceLine, und andere ISVs.

- Salesforce im Direktvergleich _____ Seite
- Funktionalität _____ Seite
- Data Governance & Service _____ Seite
- Data Security _____ Seite
- Andere Anbieter im Direktvergleich _____ Seite
- Funktionalität _____ Seite
- Data Governance & Service _____ Seite
- Data Security _____ Seite

Salesforce im Direktvergleich

VoiceLine erweitert Ihr bestehendes Kundenbeziehungsmanagement um essentielle Funktionalitäten für den Außendienst und Integriert nahtlos und sicher in Ihre Systemlandschaft.

Functionalität	 Salesforce	 VoiceLine
Datenerfassung von unterwegs	Sperriges und langsames Interface, Spracheingabe nur mit Diktierfunktion	Vollständige Erfassung und Verarbeitung mit Sprache
Datenerfassung mit Sprache	<input type="checkbox"/> Geräteeigene Diktierfunktion	<input checked="" type="checkbox"/> Direkt vom Sperrbildschirm
Nutzerspezifische Spracherkennung	<input type="checkbox"/> Geräteeigene Diktierfunktion	<input checked="" type="checkbox"/> Nutzerspezifisches Vokabular
Erkennung von branchenspezifischem Vokabular	<input type="checkbox"/> Geräteeigene Diktierfunktion	<input checked="" type="checkbox"/> Über Listen-Upload
Aufbereitung von natürlicher Sprache	<input type="checkbox"/> Geräteeigene Diktierfunktion	<input checked="" type="checkbox"/> KI Aufbereitung und Zusammenfassung
Offline Verfügbarkeit	<input type="checkbox"/> Diktierfunktion offline nicht verfügbar	<input checked="" type="checkbox"/> Offline-Aufnahmen
Automatische Vorbereitung von Arbeitsschritten	Jeder Arbeitsschritt muss einzeln angelegt und befüllt werden	Arbeitsschritte werden von KI erstellt und vorgefüllt
Vorbereitung von Arbeitsschritten	<input type="checkbox"/> Nur aus Emails und Kalendereinträgen	<input checked="" type="checkbox"/> KI-basierte Erkennung von Intentionen
Vorbefüllung von Arbeitsschritten	<input type="checkbox"/> Ausschließlich Emails	<input checked="" type="checkbox"/> Über generative KI
Parallelisierung von Arbeitsschritten	<input type="checkbox"/> Nicht verfügbar	<input checked="" type="checkbox"/> Aus einer Aufnahme
Systemübergreifende Arbeitsschritte	<input checked="" type="checkbox"/> Eigenentwicklung	<input checked="" type="checkbox"/> Individualisierbar über Integrationen
Benutzerdefinierte Arbeitsschritte	<input type="checkbox"/> N/A	<input checked="" type="checkbox"/> Über Addon